

000348/20

000348/20

In accordance with Regulation 32 of the Overseas Companies Regulations 2009.

DON'T
STAPLE**OS AA01**Statement of details of parent law and other
information for an overseas company

FRIDAY

TU



ABD5J3BU

A19

23/09/2022

#220

COMPANIES HOUSE

ABA1SGA1

A05

09/08/2022

#54

COMPANIES HOUSE

☒ What this form is for
You may use this form to
accompany your accounts
disclosed under parent law.

☒ What this form is for
You cannot use this form
for an alteration of management
with accounting requirements.

Part 1 Corporate company nameCorporate name of
overseas company ①

Clariant SE

UK establishment
number

B R 0 2 3 1 9 7

→ Filling in this form
Please complete in typescript or in
bold black capitals.

All fields are mandatory unless
specified or indicated by *

① This is the name of the company in
its home state.

**Part 2 Statement of details of parent law and other
information for an overseas company****A1****Legislation**

Please give the legislation under which the accounts have been prepared and
audited.

Legislation ②

German Law

② This means the relevant rules or
legislation which regulates the
preparation of accounts.

A2**Accounting principles**

Accounts

Have the accounts been prepared in accordance with a set of generally accepted
accounting principles?

Please tick the appropriate box.

- ☐ No. Go to Section A3.
☒ Yes. Please enter the name of the organisation or other
body which issued those principles below, and then go to Section A3.

③ Please insert the name of the
appropriate accounting organisation
or body.

Name of organisation
or body ③

German Commercial Code (HGB) and German Stock Corporation Act

OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company

A3**Audited accounts**

Audited accounts	Have the accounts been audited in accordance with a set of generally accepted auditing standards? Please tick the appropriate box. ☐ No. Go to Part 3 'Signature'. ☒ Yes. Please enter the name of the organisation or other body which issued those standards below, and then go to Part 3 'Signature'.	1 Please insert the name of the appropriate accounting organisation or body.
Name of organisation or body 1	Institute of Public Auditors in Germany (IDW)	

Part 3**Signature**

	I am signing this form on behalf of the overseas company.	
Signature	Signature X <i>N. Scatena</i> X	
	This form may be signed by: Director, Secretary, Permanent representative.	

OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company



Presenter information

You do not have to give any contact information, but if you do it will help Companies House if there is a query on the form. The contact information you give will be visible to searchers of the public record.

Contact name	Arron Crean									
Company name	Oakwood Corporate Services Limited									
Address	3rd Floor, 1 Ashley Road									
Post town	Altrincham									
County/Region	Cheshire									
Postcode	W	A	1	4		2	D	T		
Country	United Kingdom									
DX										
Telephone	0161 942 4701									



Checklist

We may return forms completed incorrectly or with information missing.

Please make sure you have remembered the following:

- ☐ The company name and, if appropriate, the registered number, match the information held on the public Register.
- ☐ You have completed all sections of the form, if appropriate.
- ☐ You have signed the form.



Important information

Please note that all this information will appear on the public record.



Where to send

You may return this form to any Companies House address:

England and Wales:

The Registrar of Companies, Companies House,
Crown Way, Cardiff, Wales, CF14 3UZ.
DX 33050 Cardiff.

Scotland:

The Registrar of Companies, Companies House,
Fourth floor, Edinburgh Quay 2,
139 Fountainbridge, Edinburgh, Scotland, EH3 9FF.
DX ED235 Edinburgh 1
or LP - 4 Edinburgh 2 (Legal Post).

Northern Ireland:

The Registrar of Companies, Companies House,
Second Floor, The Linenhall, 32-38 Linenhall Street,
Belfast, Northern Ireland, BT2 8BG.
DX 481 N.R. Belfast 1.



Further information

For further information, please see the guidance notes on the website at www.gov.uk/companieshouse or email enquiries@companieshouse.gov.uk

This form is available in an alternative format. Please visit the forms page on the website at www.gov.uk/companieshouse

Short-Form Audit Report

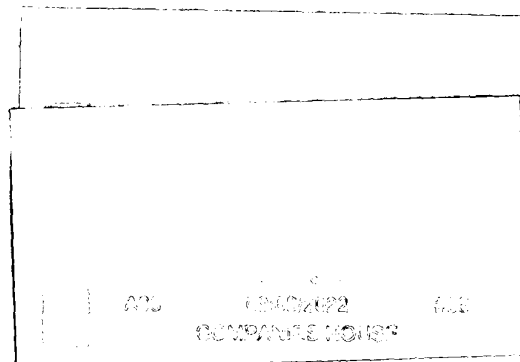
Clariant SE
Frankfurt/Main

Annual Financial Statements for the Period Ending
December 31, 2021
and Management Report for Financial Year 2021

INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT

(Certified translation from German – the German text is authoritative)

pwc



Contents	Page
Management Report 2021	1
Annual Financial Statements for the Financial Year from January 1 to December 31, 2021	1
1. Balance Sheet as of December 31, 2021	2
2. Income Statement for the Period from January 1 to December 31, 2021	5
3. Notes to the Financial Statements 2021	7
Fixed Asset Movement Schedule	29
INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT	1

Clariant SE, Frankfurt/Main

Management Report 2021

1. Company fundamentals

- 1.1 Business model
- 1.2 Major transactions
- 1.3 Internal management system

2. Economic conditions and business trend

- 2.1 Economic trend in the past financial year in Germany
- 2.2 Industry trends in the past financial year
- 2.3 Development of Clariant SE in the past financial year

3. Position of the Company

- 3.1 Results of Operations
- 3.2 Net assets and financial position
 - 3.2.1 Capital expenditure/divestments (intangible and tangible fixed assets)
 - 3.2.2 Balance sheet structure
 - 3.2.3 Financing

4. Employees

5. Opportunity and risk report

- 5.1 Opportunity and risk management
- 5.2 General business opportunities and risks
- 5.3 Risks and opportunities from digitalization
- 5.4 Risk relating to the provision of services and procurement risk
- 5.5 Financial risk

6. Outlook

- 6.1 Macroeconomic and sector environment
- 6.2 Outlook for Clariant SE

7. Corporate Governance Declaration (Section 289 et seq. HGB)

Certified translation from German

8. Expression of thanks to our employees

Company fundamentals

1.1 Business model

Clariant SE, Frankfurt/Main, is a subsidiary of Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt/Main. Clariant SE operates as a sales commission agent for a significant portion of Clariant's European production companies in Germany, the United Kingdom, France, Spain, Italy, Sweden and Switzerland.

The Company operates the following two business divisions servicing the European market:

- Care Chemicals (business units: Industrial & Consumer Specialties, New Business Development)
- Natural Resources (business units: Oil & Mining Services, Functional Minerals and Additives)

As for Catalysis, its European operations have been handled by the respective European production company directly since January 1, 2021.

In addition, Clariant SE renders service activities relating to finance, human resources, IT, legal, communications, and sales support for Clariant's European companies. Thus all of the European sales activities of the aforementioned divisions and the majority of the Clariant Group's Europe-wide services are pooled into a single entity.

In addition to its headquarters in Germany, Clariant SE has established branch offices in ten European countries. The branches are located in:

- Louvain-La-Neuve, Belgium
- Odense, Denmark
- Vantaa, Finland
- Cergy, France
- Milan, Italy
- Maastricht, Netherlands
- Barcelona, Spain
- Mölndal, Sweden
- MuttENZ, Switzerland

Certified translation from German

- Leeds, United Kingdom

The activities of the Austrian branch, which were limited to business services, were discontinued in mid-2020. The branch was permanently deleted from the Austrian company register in September 2021.

Clariant SE is remunerated for the services it provides by means of a sales commission calculated on the basis of third-party sales procured plus service fees in the form of markups on the costs calculated for those services.

1.2 Major transactions

The following transactions were major business transactions of Clariant SE in financial year 2021:

As regards the European business of Catalysis, it was decided to separate transaction settlement from Clariant SE's commission agent model. The switch to direct deliveries from the production entities (Clariant Produkte (Deutschland) GmbH and its Italian sister production company) went live on January 1, 2021. The aim was to create more proximity to customers and provide better service in the relevant markets, mainly by invoicing Catalysis customers for deliveries of goods and services through a single company going forward.

To realize this business model transition a customer-base transfer agreement was signed by and between Clariant SE and the two production companies and by and between the two production companies effective as of January 1, 2021. Customer bases were transferred from Clariant SE to Clariant Produkte (Deutschland) GmbH at a purchase price of EUR 3.5 million. One customer base was transferred from Clariant SE to the Italian production company for a price of EUR 0.5 million and another from Clariant Produkte (Deutschland) GmbH for a price of EUR 0.2 million.

The activities of Clariant SE's Austrian branch, which were limited to business services, were discontinued back in mid-2020. The branch was permanently deleted from the Austrian company register in September 2021.

As part of its realignment, Clariant SE decided on restructuring initiatives in a volume of EUR 6.7 million in financial year 2021. The initiatives mainly relate to the financial services division at the company's German headquarters and country management in France. The restructuring

is expected to involve eliminating 21 positions as per the decisions made. The majority of the measures have yet to be implemented.

As regards the Services area, after selling the business units (BUs) Clariant SE and Clariant Produkte (Deutschland) GmbH continued providing services on a transitional basis to the companies sold. Most service provision to the former Masterbatches BU was discontinued in 2021, and most service provision to the Pigments BU is expected to be discontinued over the course of 2022.

1.3 Internal management system

Clariant has implemented an internal management system on Group level, not on the level of individual companies. Performance is managed for each division or business unit. The performance metrics within the Group are based on IFRS and are not applicable to Clariant SE as a single entity, as it is accounted for under HGB accounting rules. Recognition and measurement of various balance sheet items are different under IFRS and HGB having a different impact on the periods' profit or loss. For example, sales revenue is categorized and defined differently in the Clariant Group than at Clariant SE. Similarly, the earnings of Clariant SE cannot be compared with the relevant earnings indicators used in Group management reporting.

Clariant SE is a commission agent providing services within the Group. The Company is remunerated in the form of a commission on the sales volumes brokered for third parties on behalf of the European production companies plus a margin on the costs underlying the services provided. Thus sales revenue at Clariant SE comprises commission and service revenue. Sales revenue at Clariant SE is by definition different from Group sales revenue, which is based entirely on sales to third parties and is calculated in accordance with IFRS.

Clariant SE's earnings are directly dependent on the remuneration structure for its activities as a commission agent and as an internal service provider for the Clariant Group.

Therefore, the performance indicators in the report at hand are based on the sales revenue from commissions and from providing intragroup services as presented in the annual financial statements of Clariant SE prepared pursuant to the German Commercial Code (HGB). This means that the figures presented in this Management Report coincide with those reported in the single-entity financial statements, which positively impacts the informational value of the annual financial statements in the context of the Management Report. Another earnings

indicator used is the operating result derived directly from the income statement, which is primarily driven by sales to third parties as a result of the remuneration structure.

2. Economic conditions and business trend

2.1 Economic trend in the past financial year in Germany

Economic output in Germany (gross domestic product) improved by 2.9% in financial year 2021 according to the March 2022 report from the Federal Office of Statistics. However, a decline was seen in the final quarter of 2021. Over the course of 2021, the situation in the industrial sector stabilized while things remained difficult in the high-contact services sector, despite the fact that German retailers posted record sales in 2021. Ongoing supply chain issues and logistical difficulties arising from a lack of transport capacity impeded overall economic momentum, as did the restrictions put in place to curb the spread of the Omicron variant. Although industrial production did pick back up, the most of the gains came from the automotive industry as it gradually recovered from the worst losses of 2020. Many sectors continued to curb production, however. Significant gains were seen only in the IT and communications sector, where gross output rose by 3.6% – still relatively moderate when compared with other countries. The inflation rate for Germany as a whole rose to 5.3% as of December 2021.

The unemployment rate fell from an average of 5.9% in 2020 to 5.7%. Exports recovered over the course of 2021 from the steep declines recorded in the previous year. Adjusted for inflation, Germany exported 9.4% more goods and services than in 2020. Imports rose by 8.6% after adjusting for inflation. Thus exports in 2021 were only slightly below the 2019 level.

2.2 Industry trends in the past financial year

At the end of 2021, the German chemical/pharmaceutical industry was showing the signs of economic slowdown. Supply chain shortages and rising energy prices resulted in weaker performance in the fourth quarter than in the rest of the year. Production increased only slightly in Germany's third-largest industrial sector. Sales revenues rose due to rising producer prices above all. The sector was successful on the whole in 2021, achieving remarkable results despite the coronavirus pandemic and other challenging factors. Production in the chemicals/pharmaceutical industry was up by 5.3% year-on-year. Sales increased by 17.9% to EUR 225 billion thanks to the sharp increase in producer prices (+9.3%). Demand for chemical products and vaccines from Germany was high throughout the year, both in Germany and abroad. Capacity utilization reached 81.5% in the fourth quarter, or just under the normal level. The number of jobs in the chemicals sector actually rose by 0.5% year-on-year in the

fourth quarter of 2021.

2.3 Development of Clariant SE in the past financial year

In financial year 2021, sales revenue decreased from the prior-year level of EUR 133.2 million to EUR 110.8 million. The decline was entirely attributable to lower revenue from Services, while commission revenue remained stable. This was due to special effects in the previous year from recharging restructuring expenses as well as revenue from services provided on a transitional basis for divested business units.

The earnings contributions of the two business divisions (commission activities and services) are based on alternate calculation models. For commission activities, the commission rate is based on the margin to be generated, which is computed on the basis of a third-party comparison. Service activities are invoiced at cost plus a profit markup.

In the year under review, Clariant SE procured sales from third parties (exclusively) in the amount of EUR 1,276.0 million (prior year: EUR 1,116.7 million) for the eight production companies. This resulted in commission revenue of EUR 50.8 million (prior year: EUR 50.2 million). Due to the fact that commission revenues performed better than expected thanks to the increase in sales to third-party customers, the target figure of EUR 50.0 million was slightly exceeded when adjusting for the lack of commission revenue from the catalyst business.

Services generated revenue of EUR 60.0 million (prior year: EUR 83.0 million), thus falling below the target figure of EUR 70.0 million. The lower revenue level is due to the fact that no major restructuring occurred that could have been recharged as income, nor did third-party services remain at the high prior-year level.

Thus Clariant SE's sales and service activities were both in high demand overall in financial year 2021, as in the prior year.

3. Position of the Company

3.1 Results of Operations

The operating result of EUR 22.9 million was significantly higher than last year's EUR 21.2 million and the moderate amount of approximately EUR 15.0 to 17.0 million expected because of Corona. This is because the effects of the pandemic were not as severe as had been expected, and because both the integration of the Additives business and the services rendered to the buyer of the Masterbatches business contributed additional earnings.

The decline of EUR 18.7 million in production costs was unable to compensate for the even greater decline of EUR 22.4 million in sales revenue, meaning that gross profit on sales decreased by EUR 3.7 million to EUR 19.5 million. The administrative costs amounted to EUR 2.7 million and were on last year's level. The increase in other operating income of EUR 4.0 million was offset by a decline in other operating expenses of EUR 1.2 million. Other operating income includes the accounting profit of EUR 3.9 million from the sale of customer bases from the Catalysis division, which is a major factor in explaining the difference from the prior year. Not only that, but reversals of restructuring provisions were EUR 0.9 million higher than in the previous year. Another factor was expenses of EUR 1.0 million recognized in the previous year for early termination of sales contracts. Specifically, the expenses impacted other operating income (as charged-on costs) as well as other operating expenses (primary), thus explaining the corresponding decrease in the reporting year.

The net interest expense of EUR 1.1 million was similar to the prior year's amount and was mainly attributable to the effects of unwinding the discount on provisions, as in the prior year.

The tax expense for financial year 2021 – which as in the prior year resulted from the taxes paid on the taxable income of the German parent and its permanent establishments – was EUR 3.8 million (prior year: EUR 3.0 million) and led to profit after tax of EUR 18.1 million (prior year: EUR 17.2 million). The entire profit after tax was transferred to the shareholder, Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, in line with the existing profit and loss transfer agreement.

3.2 Net assets and financial position

3.2.1 Capital expenditure/divestments (intangible and tangible fixed assets)

In financial year 2021, payments of EUR 0.2 million (prior year: EUR 6.7 million) were made to acquire tangible and intangible fixed assets. The previous year had been primarily impacted

by the acquisition of customer lists and goodwill resulting from the integration of the Additives business unit into the sales structure of Clariant SE.

This compares with disposals of fixed assets at cost in the amount of EUR 5.3 million (prior year: EUR 0.2 million). EUR 3.9 million of the disposals relates to the sale of customer bases from the Catalysis division.

Write-downs totaled EUR 1.3 million (prior year: EUR 1.2 million), EUR 1.1 million of which (prior year: EUR 1.0 million) was attributable to customer bases and goodwill.

3.2.2 Balance sheet structure

The Company's total assets decreased by 2.0%, or EUR 2.7 million year on year, to EUR 133.5 million. Fixed assets declined by EUR 1.1 million, with the decrease almost entirely attributable to the write-down of customer bases and goodwill from the prior-year addition of the Additives business. The ratio of fixed assets to total assets dropped by 0.7 percentage points to 4.3% year on year.

Current assets fell by EUR 1.6 million to EUR 127.0 million as of the reporting date (prior year: EUR 128.6 million). The main reason for the decrease was the receivables due from Clariant companies, which declined by EUR 2.5 million to EUR 98.5 million. EUR 83.9 million of these receivables are attributable to the cash pool balances of two Clariant companies. Other assets increased by EUR 1.7 million to EUR 21.2 million. The item mainly includes receivables from third-party customers for commission agent activities as well as tax receivables.

At EUR 0.7 million, prepaid expenses and deferred charges are on the prior year's level and mainly include prepaid insurance premiums.

Given the stable equity in the amount of EUR 8.4 million and the decrease in total assets, the assets-to-equity ratio rose to 6.3% (prior year: 6.2%). The net income of EUR 18.1 million generated in the financial year (prior year: EUR 17.2 million) is reported under liabilities to affiliated companies based on the profit transfer agreement with the parent company.

The provisions of EUR 74.9 million (prior year: EUR 72.1 million) mainly contain retirement benefit obligations in the amount of EUR 43.4 million (prior year: EUR 38.6 million) and other provisions in the amount of EUR 30.0 million (prior year: EUR 32.4 million). The increase in pension provisions was mainly due to the lower underlying discount rate of 1.87% (prior year:

2.3%). Other provisions were impacted by the decrease of EUR 0.7 million in employee bonuses and of EUR 0.8 million in restructuring provisions as of the reporting date.

Liabilities of EUR 50.2 million (prior year: EUR 55.7 million) represent 37.6% (prior year: 40.9%) of total equity and liabilities. The decrease was due in particular to a decrease of EUR 2.8 million in liabilities to affiliated companies. Other liabilities decreased by EUR 2.2 million to EUR 14.1 million. Trade payables also fell, dropping from EUR 2.3 million to EUR 1.8 million. The changes from the prior year are due to reporting date factors.

3.2.3 Financing

In addition to own funds (EUR 8.4 million), the Company financed itself primarily via provisions (EUR 74.9 million; prior year: EUR 72.1 million), the majority of which were personnel provisions, and via liabilities to affiliated companies (EUR 34.3 million; prior year: EUR 37.1 million).

Further financing is secured at all times by an intra-group cash pool existing between the German company and the parent company. As of the reporting date, the cash pool had a balance of EUR 82.8 million (prior year: EUR 66.0 million) from the EUR pool with Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH. There was no balance in the USD pool with Clariant Produkte (Deutschland) GmbH (prior year: EUR 4.0 million) as of the reporting date.

The Group funds itself through the capital markets, including the stock exchange.

4. Employees

The average number of employees in financial year 2021 was 414 over the year as a whole (prior year: 462), 160 of whom (prior year: 177) were employed at the permanent establishments outside Germany.

EUR 45.5 million was expended for wages and salaries (prior year: EUR 62.1 million), and expenses for social security contributions amounted to EUR 15.5 million (prior year: EUR 12.3 million). Of that amount, EUR 8.0 million (prior year: EUR 3.5 million) was spent on company pension plans.

Personnel expenses include restructuring costs of EUR 6.7 million.

5. Opportunity and risk report

5.1 Opportunity and risk management

Opportunity and risk management makes up an integral part of all decisions and business processes at the Clariant Group and at Clariant SE. It is based in particular on the management structure, the planning system, and on the reporting and information systems. A major role in this context is played by the compliance system. A structured set of internal rules and guidelines is the basis for a maximum risk reduction. Along with the ad-hoc statements on the organizational structure and responsibilities, risks and their financial impact are assessed and updated on a monthly basis, insofar as is possible, relevant and expedient. As of December 31, 2021, there were no material risks that were not disclosed in the financial statements.

Clariant SE is included in the Clariant Group's risk management and reporting system.

The Company is additionally included in the global sales and production network of the Clariant Group, which is managed by the business units.

The information necessary for monitoring and controlling economic risk in current operations is collected in line with international standards.

The data and figures gathered have a sufficient informational depth to enable the various management levels to be informed of any potential risk promptly and comprehensively.

There are no risks jeopardizing the Company's existence as a going concern. Considering the impact of the coronavirus pandemic, the risk position remained largely unchanged compared to the prior year. However, we see considerable risk associated with any further escalation of the war in Ukraine. It will remain difficult in general to publish any forecast as the environment continues to be very volatile. Assuming the situation does not destabilize further, however, we expect opportunities and risks to remain largely unchanged and the Company to be able to adapt as needed.

The main opportunities for Clariant SE lie in the production companies it works with on a commission basis outperforming the competition, i.e. from maximizing capacity utilization at the service units.

5.2 General business opportunities and risks

With respect to the European business, the main opportunities and risks lie with Clariant's production companies in Europe, for which Clariant SE has assumed responsibility for sales on a commission basis. With regard to the export business outside of Europe, the opportunities and risks lie with Clariant International AG, Muttenz (Switzerland). Risk/opportunity at Clariant SE is linked to the performance of the business volumes underlying the commission business. Thus Clariant SE's earnings mainly depend on market conditions in Europe and the risks/opportunities resulting from fluctuations in these markets.

Those risks and opportunities are presented below in detail in order of their importance.

Material risk to which the Company is subject includes the macroeconomic impacts of political conflict in Europe and the resulting trade conflicts and trade restrictions. The effects of the pandemic on Clariant SE's business continued to be minimal in financial year 2021 as sales remained stable over the course of the year. However, the volatility existing in all European market segments was felt with varying effects. New effects that cannot yet be quantified are arising from the war in Ukraine as well as from the implications of the sanctions placed on Russia, especially as regards gas supplies and the supply chains relevant for the principals the Company represents as commission agent. No such effects have impacted 2021 thus far. However, the rise in logistics costs, the general increase in procurement prices and soaring energy prices are becoming more and more apparent. Additional countermeasures were taken immediately when the war began in February 2022. At the start of March, the Group decided to halt all activities in Russia and to suspend deliveries with immediate effect. At the time of reporting, no going concern risks were identified as a result of that decision and the short-term impacts on the business volumes and earnings of Clariant SE and its principals and customers were assessed as non-critical. However, we assume that this could change very quickly as the situation develops. Going concern risks were not yet evident in 2021, when the focus was on risk arising from the coronavirus pandemic and growing global trade conflicts/trade restrictions in addition to transport challenges resulting from insufficient capacities and rising prices for raw materials and energy. In economic terms, the impact of these risks on the Clariant Group has been limited. Clariant had a very good year in 2021 despite the challenges faced, with sales revenue rising significantly despite the volatile environment. This was the result of taking quick and effective countermeasures, such as implementing flexible logistics solutions, finding alternative sourcing options and raising sales prices. We cannot predict how the economy will perform going forward nor how trends relevant to Clariant will develop. Both the commodity-exporting emerging markets and the advanced economies are affected by such trends both

worldwide and in Europe. The impact these risks will have on Clariant cannot be assessed. The integration of the Company into the globally operating Clariant Group with a parent company listed on the stock exchange as well as a solid financing basis and extensive financing opportunities on the capital market counteract these risks.

The good business trend, especially as regards Additives, fully made up for the retransfer of the European business from the Catalysis division to the production companies in Germany and Italy relevant for the catalysis business; the retransfer took effect as of January 1, 2021 and eliminated the commission agent model for the Company's European business.

The various business units in Europe have different growth drivers that impact the available opportunities on the one hand and the existing risk on the other. These involve a number of factors that influence demand in combination with various new developments and innovations on the provider side. It is difficult to predict how all of this will play out in the future, especially given the war in Ukraine. Various scenarios are possible. As regards risks and opportunities, the situation is expected to continue to improve in spite of the disposal of Catalysis, as the basis for the commission business has performed robustly on the whole, despite the coronavirus pandemic and additional logistical challenges, and is expected to continue to perform well. Fundamental importance is attributed in the process to diversifying the portfolio's risk and to its continued development within the scope of the strategic Clariant set-up, which builds logically on Clariant's corporate purpose.

Due to the procedure for invoicing services to other Clariant companies (cost plus), no particular risks or opportunities are seen assuming capacity utilization remains consistent. The centralization of Global Business Services and portfolio adjustments in the Clariant Group, which involve significant restructuring in the services segment, could possibly impact the services currently provided. The outsourcing to Shared Services outside Clariant SE, which involves a reduction in the Services area, is offset by the strengthening of local structures in the head office, which may stabilize or, in some cases, expand the Services business.

5.3 Risks and opportunities from digitalization

Digitalization offers opportunities and risks alike. A lack or failure of digital initiatives could result in missed business opportunities and long-term competitive disadvantages. The Company addresses this situation within the scope of its Group strategy and has started a variety of initiatives in this context. The successful provision of services depends on the faultless operation of the information system. Cyber attacks may cause a loss of data,

knowledge, equipment and money and may interrupt production and supplies. Thus far, such attacks have been successfully fended off. A comprehensive IT security concept takes account of these risks in the Clariant Group. Digitalization is also seen as an opportunity to progress and to use the advantages offered by widespread automation. It is therefore an inherent part of our five-pillar approach. Digitalization has been placed squarely in the focus of our new purpose-based, strategic target setting process. Opportunities arise in particular in the interfaces to customers and suppliers, but also internally when it comes to simplifying and also automating processes.

5.4 Risk relating to the provision of services and procurement risk

To cover liability risk, Clariant has taken out insurance policies such as third-party liability and other property insurance policies. This ensures that the risk remaining with the Company will be kept within bounds, and that any events of damage or loss will not have a significant enough impact on the Company's financial performance or financial position to endanger its going-concern basis. The business could be negatively impacted by supply chain bottlenecks resulting from the economic effects of the coronavirus pandemic and the war in Ukraine. Relevant measures are taken on an ongoing basis on the purchasing side to counteract the risk of supply chain shortages. Increases for various reasons in the prices paid by the Company's principals for raw materials also present a risk to the commission business which is offset by price increases on the sales side. Moreover, in the area of logistics alternative transport options are being increasingly added to ensure flexibility in responding to supply chain shortages, which have increased significantly.

5.5 Financial risk

Currency risk is hedged within the framework of the Clariant Group's guidelines. This means that foreign currency receivables and liabilities are reviewed on an ongoing basis, and hedging is used as needed. The Company did not have any hedging transactions as of the reporting date. Risk is considered to be manageable as most of the transactions are invoiced and procured in euros.

There is also hardly any risk of default on receivables given that the majority of business relations are with Group companies.

Liquidity is assured through the Company's own funds and the possibility of taking recourse to the Group cash pool. At Group level, external funds are acquired via capital market bonds, for

example.

6. Outlook

6.1 Macroeconomic and sector environment

The global economy – which is characterized by diverse international interdependencies – grew moderately in 2021. Global economic trends are of great significant for the export-oriented German chemical industry.

While the various regions experienced the same challenges, the consequences of those challenges were different.

The U.S. economy picked up speed at the end of 2021. Growth was driven primarily by expansionary fiscal policies and the phasing out of coronavirus restrictions. The U.S. industrial sector likewise saw a strong recovery as supply chain issues eased slightly. Chemicals production picked up accordingly. By contrast, growth in South America remained weak. High inflation rates and the associated tightening of monetary policy have increasingly acted as a brake on the economy.

Although the Chinese economy was up significantly on the previous quarter at the end of 2021, momentum still continued to wane compared with the prior-year quarter. Energy shortages led to production cutbacks in the industrial sector, especially in the energy-intensive basic materials industries. Industrial growth remained weak overall. In the rest of Asia, economies continued to grow. However, the industrial sector was held back by materials shortages.

In the European Union, economic momentum slowed at the end of the year. The slowdown was due to increasing headwinds, particularly the rise in COVID-19 infections, high energy prices and ongoing supply disruptions. The industrial sector was especially hard hit with growth coming to a near standstill.

At the beginning of 2022, many companies were still expecting the chemical and pharmaceutical sectors to pick up significantly in the first half of 2022. Those hopes came to an abrupt end, however, when Russia invaded Ukraine. The war and the associated sanctions will leave deep scars in the economy – in Germany, in the rest of Europe and in the rest of the world. Inflation is skyrocketing under the strong influence of exploding energy prices and uncertainty is increasing. This will slow consumption, investment and economic growth, which

can be expected to negatively impact the chemical industry (source: VCI Economic Report, 4th quarter and full-year 2021, published on March 16, 2022). A gas embargo or a supply freeze would have far-reaching consequences for the German economy in the short to medium term.

The situation is exacerbated by China's self-isolating zero-COVID strategy with its negative impact on trade and growth.

In mid-March 2022, the VCI withdrew its current-year forecast for the chemical industry in Germany, and no updated forecast is foreseen at present. The Ukraine war has dramatically altered the economic and political situation as regards the energy- and raw materials-intensive chemical industry. According to a recent VCI survey, 54% of all member companies expect production and sales to decline in the current year. Prices for oil and natural gas have exploded.

6.2 Outlook for Clariant SE

Financial year 2022 will continue to be marked by ongoing optimization measures. Restructuring initiatives will continue to be implemented to account for the reduced size of the Group overall after the disposals of the previous year. The restructuring measures will maintain their strong impact on Clariant SE's line of service. The intention is to increase efficiency and make a positive contribution to the Clariant Group's profit targets by continuing to standardize and automate the business and to shift operations to lower-wage countries. Digital solutions will play a major role in this process in the context of the strategy geared towards the corporate purpose. An integral part of this is Project Evolution, which foresees dismantling and transferring Services to Global Business Services. This optimization is to be achieved in close cooperation with Global Business Services. At Clariant SE's head office, it is planned to cut 15 jobs in Finance. Additional major restructuring measures are probable, though not yet set in stone. Such measures would also impact our European branches.

The lower revenue generated from the Catalysis disposal notwithstanding, the other business areas are forecast to generate solid figures contributing to an expansion of Clariant SE's earnings basis. Consistent implementation of the new strategy based on Clariant's corporate purpose is expected to result in additional commission income from the remaining business areas, which according to what is known from 2020 and 2021 will offset the impact of the coronavirus pandemic and make up for the Catalysis disposal.

Clariant's European business was significantly more solid than expected. The business

volumes of Clariant SE as commission agent remained stable, and the cost side had more positive than negative effects. Despite rising procurement and logistics costs, the countermeasures taken had a stabilizing effect on the business performance of the Company's principals and thus on the foundation of Clariant SE's business. Thus it was significantly easier to cope with the difficult economic environment in 2021 than expected. The large variety of the product range and the different markets relevant for Clariant products, taking into particular account the Additives business added, were major contributors to the better-than-expected performance. Hence, commissions of Clariant SE proved to be solid.

Although Clariant's German companies are fundamentally in a very good position thanks to the business trend in 2021, they are significantly impacted by their environment for which reason risk potential is high. The impact of the coronavirus pandemic will very likely continue to put a strain on the economy for some time in the future. The pandemic's actual impact on Clariant's economic conditions is impossible to predict given that new factors such as lockdowns or personnel shortages could emerge at any time. Service flows could be spontaneously interrupted, which could adversely impact both demand and production. This would negatively impact production chains and the basis for doing business of Clariant and therefore of Clariant SE.

The war in Ukraine initiated by Russia in February 2022 is still seen as a much greater risk for Clariant's German companies. Over the short time, this will affect sales volumes only very minimally. Moreover, experience from the first four months of 2022 shows that despite the much higher prices, raw materials procurement can be managed well for the most part and supplies secured. However, this could change very quickly. On the whole, we expect to be able to pass on the majority of the price increases to our customers, albeit after a delay in some cases, meaning that Clariant's earnings will presumably be negatively impacted. Regarding the supply of energy to the production sites of specific principals, gas supplies from Russia are regarded as fundamental, both directly and indirectly. In the event of an EU embargo, production could be temporarily halted despite the various measures already initiated to enable alternative sources of energy (such as reactivating coal-fired power plants). The risk of a protracted war are seen as high, if not quantifiable in detail. No short-term forecast can be made as it would be subject to too high a level of uncertainty. Should conditions stabilize in the near term, it can basically be assumed that the overall level will be slightly lower than in 2021, when commission revenue of approximately EUR 50.0 million was generated.

With respect to the Services business, the services provided to the companies sold will either be scaled back or eliminated. After completion of the restructuring measures service volumes

Certified translation from German

are expected to be lower, probably not exceeding EUR 50 million in 2022.

Assuming the situation stabilizes, we expect a total operating profit of between approximately EUR 14.0 and EUR 16.0 million.

Like other chemicals companies, Clariant is affected by macroeconomic trends and – similar to the VCI – is unable to make any additional, reliable statements regarding the outlook. The view of the VCI basically aligns with that of Clariant. Clariant directly initiated measures to stabilize its companies and limit their risk. However, a gas embargo or other fundamental changes in energy supply that affect the economy as a whole could lead to a situation that cannot currently be modeled, i.e. that would basically involve a recession scenario that would then also affect Clariant SE. The situation is exacerbated by the currently unpredictable results of China's zero-COVID strategy with its negative impact on global trade and growth. At the time of reporting, however, it is assumed that if prices rise, stabilization at a low positive level will be feasible. This assumes that the trends to which Clariant's German companies are currently subject (at the time of reporting) will continue.

7. Corporate Governance Declaration (Section 289 et seq. HGB)

The Supervisory Board passed resolutions on female representation at its meeting of May 18, 2018.

It was decided to maintain or reach a female representation level of 33.3% on the Supervisory Board by June 30, 2022. This would involve three women represented on a Supervisory Board of nine members with at least one woman representing the employer and one representing the employees. As of May 18, 2018 four women were represented on a Supervisory Board of nine. This represents a share of approximately 44.4%. The target of 33.3% was therefore reached within the deadline given.

As the Supervisory Board had been reduced from nine to six members on the basis of a resolution passed at the Annual General Meeting of November 11, 2020, female representation on the Supervisory Board of Clariant SE was again put up for resolution at the Supervisory Board meeting held on December 11, 2020. As of December 11, 2020, two women were represented on Clariant SE's Supervisory Board of six, which corresponds to 33.3%. It was decided to maintain or reach a female representation level of 33.3% on the Supervisory Board by June 30, 2025, corresponding to two women on a Supervisory Board of six. This target has been reached currently.

In line with the previous target, a target ratio of 0%, to be maintained or reached by June 30, 2022, was set for the number of women on the Board of Management. Female representation in the Board of Management is currently at 0%.

The Board of Management on November 15, 2017 passed a resolution on female representation for levels below the Board of Management. Currently, two women are represented at that management level.

A decision was made to keep female representation of two women as the target until June 30, 2022.

8. Expression of thanks to our employees

The Board of Management would like to thank all employees for their high level of commitment and extraordinary efforts in carrying out their duties and overcoming challenges in 2021.

Frankfurt/Main, May 2022

The Board of Management

**Annual Financial Statements for the Financial Year from
January 1 to December 31, 2021**

Clariant SE, Frankfurt/Main

BALANCE SHEET as of December 31, 2021 in TEUR

ASSETS

	12/31/2021	12/31/2020
A. <u>FIXED ASSETS</u>		
I. <u>Intangible assets</u>		
1. Purchased concessions, industrial property rights and similar rights and assets, and licenses in such rights and assets	3,805	4,892
2. Goodwill	1,734	1,950
3. Prepayments	5	16
	<u>5,544</u>	<u>6,858</u>
II. <u>Tangible assets</u>		
1. Technical equipment and machinery	0	10
2. Other equipment, factory and office equipment	227	162
3. Prepayments and construction in process	0	21
	<u>227</u>	<u>193</u>
	5,771	6,851
B. <u>CURRENT ASSETS</u>		
I. <u>Receivables and other assets</u>		
1. Trade receivables	490	1,017
2. Receivables from affiliated companies	94,316	101,019
3. Other assets	21,188	19,486
- of which taxes TEUR 1.517 (prior year: TEUR 1.967)		
	<u>120,194</u>	<u>121,522</u>
II. <u>Cash on hand, bank balances and checks</u>	6,816	7,093
	127,010	128,615
C. <u>PREPAID EXPENSES AND DEFERRED CHARGES</u>	723	672
D. <u>EXCESS OF PLAN ASSETS OVER PENSION OBLIGATION</u>	16	24
TOTAL ASSETS	133,520	136,162

SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES

	12/31/2021	12/31/2020
A. <u>SHAREHOLDERS' EQUITY</u>		
I. Subscribed capital	915	915
II. Capital reserve	7,460	7,460
III. Unappropriated retained earnings	0	0
	<u>8,375</u>	<u>8,375</u>
B. <u>PROVISIONS</u>		
1. Provisions for pensions and similar obligations	43,408	38,646
2. Tax provisions	1,489	1,061
3. Other provisions	30,000	32,357
	<u>74,897</u>	<u>72,064</u>
C. <u>LIABILITIES</u>		
1. Bank loans and overdrafts	2	18
2. Trade payables	1,770	2,309
3. Payables to affiliated companies	34,345	37,103
4. Other liabilities	14,131	16,293
- of which taxes TEUR 13,133 (prior year: TEUR 14,628)		
- of which social security payables TEUR 458 (prior year: TEUR 604)		
	<u>50,248</u>	<u>55,723</u>
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	133,520	136,162

Clariant SE
Frankfurt/Main

INCOME STATEMENT for the Period from January 1 to December 31, 2021
in TEUR

	1/1 - 12/31/2021	1/1 - 12/31/2020
1. Sales	110,770	133,183
2. Cost of sales	-91,279	-110,019
3. Gross profit on sales	19,491	23,164
4. General administrative expenses	-2,663	-2,771
5. Other operating income	12,780	8,740
6. Other operating expenses	-6,725	-7,900
Operating profit	22,883	21,233
7. Other interest and similar income (of which from affiliated companies: TEUR 2 prior year: TEUR 2)	41	41
8. Interest and similar expenses (of which relating to affiliated companies: TEUR -23) prior year: TEUR -30)	-1,056	-1,143
9. Taxes on income	-3,787	-2,973
10. Profit after tax	18,081	17,158
11. Profits transferred on the basis of profit and loss transfer a	-18,081	-17,158
12. Net income/loss for the year	0	0
13. Unappropriated retained earnings/accumulated losses brou	0	0
14. Unappropriated retained earnings	0	0

Certified translation from German

Clariant SE, Frankfurt/Main Notes to

the Annual Financial Statements 2021

General information

The head office of Clariant SE is located in Frankfurt/Main and the Company is registered in the Commercial Register maintained at the Local Court of Frankfurt (HRB 84069).

These annual financial statements of Clariant SE as of December 31, 2021 were prepared in accordance with the accounting policies for large corporations set out in the German Commercial Code (HGB) and the supplementary rules of the German Stock Corporation Act. The income statement ("P&L") was prepared using the cost of sales method in accordance with Section 275 (3) of the HGB.

The Company signed a profit and loss transfer agreement with the parent company Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt/Main.

All employees and assets are pooled in the Company's German head office and the ten European branches.

The Austrian branch, whose activities were discontinued in mid-2020, was deleted on September 9, 2021 from the commercial register of the Republic of Austria, maintained by the Handelsgericht Wien (Commercial Court, Vienna), under registration number 27.

The financial year corresponds to the calendar year.

The present annual financial statements are comparable with those of the prior year only to a limited extent. The reason for such limited comparability is found in the following material changes and events:

- As regards the European business of Catalysis, it was decided to separate the transaction settlement from the commission model of Clariant SE. Direct supplies from the production entities (Clariant Produkte (Deutschland) GmbH and its Italian co-subsidiary) started on January 1, 2021. The aim was to create more proximity to the customers and providing better service on the relevant markets.

This should be achieved in particular by only one company invoicing the Catalysis customers for goods supplies and services.

Certified translation from German

Overall, high double-digit Euro million sales with third customers will be generated by the manufacturing companies and no longer by Clariant SE. In the 2020 financial year, Clariant SE received commission revenue of EUR 3,834 thousand for the brokerage of Catalysis sales of EUR 90,873 thousand.

To realize this business model transition a customer-base transfer agreement was signed by and between Clariant SE and the two production companies and by and between the two production companies effective as of January 1, 2021. Customer bases were transferred from Clariant SE to the German production company at a purchase price of EUR 3,454 thousand. A customer base was transferred from Clariant SE and from the German production company to the Italian production company for EUR 536 thousand and EUR 201 thousand each.

As the customer bases were fully written off at the time of sale, Clariant SE generated a book profit of EUR 3,990 thousand, recognized in other operating income.

In addition to the transfer of the customer bases three sales staff in the Catalysis segment have moved from Clariant SE's Italian branch to the Italian production company as of January 1, 2021. In this context, provisions amounting to EUR 71 thousand were carried over at book value.

Accounting policies

Purchased intangible assets are recognized at cost and amortized straight-line over their useful lives. Pro-rata amortization is applied in the year of acquisition.

Both the customer bases acquired for a consideration and goodwill were generally amortized on a straight-line basis over a period of 5 years for acquisitions made until 2019. Since the financial year 2020 they have been amortized over their useful lives of 10 years. The amortization of the customer base is recognized in cost of sales, goodwill amortization is included in other operating expenses.

The useful life of goodwill is based on an estimation of the time it will take for income to flow back from the identified goodwill components, which include in particular goodwill-increasing elements purchased in the course of the acquisition, such as organization, reputation, etc.

Items of **tangible assets** are recognized at historical cost.

Certified translation from German

Assets with limited useful lives are depreciated on a straight-line basis over their expected useful lives, with technical equipment and machinery being depreciated over 16 years or less and other equipment and operating and office equipment over 10 years or less. Assets costing the Euro equivalent of CHF 5,000 are fully depreciated in the year of acquisition and shown as a disposal in the fixed asset movement schedule.

If the fair value of an asset falls below its carrying amount, additional write-downs are recognized provided the impairment is expected to be permanent. Write-downs are reversed where necessary.

Prepayments are stated at their nominal value, **construction in process** is recognized at cost.

Trade receivables, other receivables and other assets are recognized at their principal amount or – for (non-interest bearing or below-market interest rate) long-term items – at their present value with specific allowances being recognized where necessary and a general allowance being applied for general and specific credit risks.

Cash on hand, credit balances with banks and checks are recognized at their nominal values.

Subscribed capital is recognized at its nominal value.

Provisions are recognized at the settlement amount necessary in accordance with prudent business judgment. All other provisions that are due in more than one year are discounted at the matching average discount rates for the past seven years as published by the German Bundesbank pursuant to Section 253 (2) of the HGB.

As regards the **provisions for pensions and similar obligations** see Note (8).

The **other provisions** recognized for partial retirement obligations (outstanding settlement amount and additional compensation) and the provision recognized for long-service awards were computed on the basis of actuarial reports (2018G mortality tables issued by Prof. Dr. Klaus Heubeck based on a discount rate of 0.35% for partial retirement obligations and 1.35% for long-service awards).

Certified translation from German

The provisions for the outstanding settlement amounts due under the partial retirement obligations are offset in accordance with Section 246 (2) clause 2 of the HGB with the respective plan assets from the insolvency protection of partial retirement obligations. Such offsetting is also undertaken for pension commitment provisions for new beneficiaries eligible since January 1, 2011, for deferred compensation obligations, which are covered by plan assets for insolvency protection purposes, and for obligations under long-term working time accounts. If the fair value of the plan assets exceeds the amounts accrued in the respective obligation, such difference is recognized in a separate line item ("**Excess of plan assets over pension liability**") in accordance with Section 246 (2) sentence 3 of the HGB. If the fair value of the plan assets remains below the amounts accrued, the excess of the pension obligation is recognized in either provisions for pensions and similar obligations or in other provisions. The expenses and income from interest cost added back on provisions/ discounting of the provisions for pensions and partial retirement obligations are offset with the income and expenses from and relating to plan assets; the total amount is either recognized in interest income or interest expenses and disclosed separately in the Notes.

Provisions for pension obligations consisting of securities (long-term working time accounts) and the related plan assets are recognized at fair value pursuant to section 253(1) sentence 3 of the HGB.

Liabilities are stated at their settlement amounts.

Foreign currency transactions are generally recognized at their historical rates at the time of initial recording. For reasons of simplicity the entries are accounted for during the year at the spot exchange middle rate. Balance sheet items are measured at the reporting date as follows:

Long-term foreign currency receivables are recognized at either the mean spot rate in effect at the time the receivable originates or at the lower realizable value, computed using the mean spot rate on the balance sheet date (impairity principle). Short-term foreign currency receivables (due in one year or less) as well as cash funds or other current foreign currency assets are translated at the mean spot rate on the balance sheet date.

Certified translation from German

Long-term foreign currency liabilities are recognized at the spot exchange middle rate at the time the liability originates or the higher closing rate taking as a basis the spot exchange middle rate on the balance sheet date (imparity principle). Short-term foreign currency liabilities (due in one year or less) are translated at the spot exchange middle rate on the balance sheet date.

Prepaid expenses, deferred charges and deferred income relate to expenditures or receipts prior to the balance sheet date that represent an expense or income for a specific period after that date.

Deferred taxes are recognized for the difference between the carrying amounts in the balance sheet and their tax base, to the extent they are expected to be recovered or settled in future financial years. If deferred tax assets are in excess of deferred tax liabilities as of the balance sheet date no use is made of the option to recognize this excess as an asset pursuant to Section 274 (1) clause 2 of the HGB. As the company is part of a consolidated tax group no tax is recognized (see (11)).

Other taxes are recognized under other operating expenses.

Certified translation from German

Disclosures

(1) Fixed assets

Changes in fixed assets are disclosed in Appendix 1 to the Notes.

Fixed assets mainly comprise customer bases acquired for a consideration and goodwill, particularly goodwill resulting from the asset deals concluded in 2010 with the Clariant Group's European sales and service companies and from the integration of the Süd-Chemie Group in 2012 and 2013.

The Company, as part of integrating operations into the European commission structure, acquired additional customer bases from various Clariant entities in the years afterwards.

As of January 1, 2021, Clariant SE sold its catalysis activities to two group companies. This resulted in the disposal of customer bases at a carrying amount of EUR 0 thousand, with cost of EUR 3,854 thousand already written off.

The customer bases were amortized in the current financial year by a total of EUR 726 thousand (prior year: EUR 763 thousand), and goodwill by EUR 217 thousand (prior year: EUR 217 thousand).

(2) Trade receivables

	12/31/2021	12/31/2020
	EUR '000	EUR '000
from customers	490	1,017
- (of which due in more than one year)	(0)	(0)
	<u>490</u>	<u>1,017</u>

Certified translation from German

(3) Other receivables and other assets

	12/31/2021	12/31/2020
	EUR '000	EUR '000
Receivables from affiliated companies	98,516	101,019
- (of which from shareholder)	(82,821)	(65,996)
Other assets	21,188	19,486
	<u>119,704</u>	<u>120,505</u>

Of the receivables from affiliated companies EUR 83,894 thousand (prior year: EUR 71,256 thousand) are accounted for by the cash pool, EUR 14,622 thousand (prior year: EUR 29,763 thousand) are related to services and sales services rendered. The receivables from the shareholder in both years are attributable to the cash pool.

The other assets include EUR 18,784 thousand (prior year: EUR 15,944 thousand) due from third-party customers resulting from the Company's activities as a commission agent and tax receivables in the amount of EUR 1,517 thousand (prior year: EUR 1,967 thousand) in particular relating to income tax (as in the prior year).

All other receivables and assets were due in less than one year, as in the prior year.

(4) Cash on hand, bank balances and checks

	12/31/2021	12/31/2020
	EUR '000	EUR '000
Cash on hand	1	1
Bank balances	<u>6,815</u>	<u>7,092</u>
	<u>6,816</u>	<u>7,093</u>

(5) Prepaid expenses and deferred charges

Prepaid expenses and deferred charges amounted to EUR 723 thousand (prior year: EUR 672 thousand) and primarily relate to premiums paid to cover property and liability insurance for the next financial year.

Certified translation from German

(6) Excess of plan assets over pension obligation

As of the reporting date, the pension plan assets covered the benefit obligations from deferred compensation, obligations associated with long-term working time accounts and the outstanding settlement amounts relating to partial retirement obligations. The respective plan assets are managed as part of a mutual trust (no-special-purpose, pledged and insolvency protected agreement). The plan assets are funds, pension liability insurance contracts and insurance policies with guaranteed returns which under the German Commercial Code are defined as plan assets and are offset with the respective obligations after having been measured at fair value.

The fair value of pension liability insurance contracts for deferred compensation models equals amortized cost (actuarial reserve plus discretionary participation in surplus) and amounts to EUR 267 thousand as at the reporting date. The pension provision of EUR 269 thousand to be offset corresponds to the fair value and amortized cost at the balance sheet date.

Obligations to employees resulting from their individual credits for bonus payments, vacation not yet taken etc. (long-term working time accounts) are defined by the performance of the plan assets recognized in the form of funds and insurance policies with guaranteed returns. Therefore, the obligations from long-term working time accounts (EUR 2,402 thousand) were offset in full as of the reporting date against the respective plan assets, whose fair value amounted to EUR 2,402 thousand as at December 31, 2021. The fair value equaled the amortized cost at the balance sheet date.

The provisions for partial retirement obligations (outstanding settlement amounts) are offset with the plan assets available in accordance with Section 246 (2) sentence 2 of the HGB. The plan assets are managed as part of a mutual trust (no-special-purpose, pledged and insolvency protected agreement). The securities used for insolvency protection meet the definition of plan assets set out in the HGB. They are measured at fair value and offset against the corresponding provisions for partial retirement obligations. At the end of 2021, the fair value of plan assets amounted to EUR 1,604 thousand thus falling below acquisition cost (EUR 1,630 thousand) by EUR 26 thousand. Overall, the fair value of plan assets exceeds the partial retirement obligation (outstanding settlement amount) by EUR 16 thousand.

Certified translation from German

(7) Shareholders' equity

	12/31/2020 / 1/1/2021	Changes	12/31/2021
	EUR '000	EUR '000	EUR '000
Subscribed capital	915	0	915
Capital reserve	7,460	0	7,460
Unappropriated retained earnings	0	0	0
	8,375	0	8,375

The subscribed capital (share capital) of the Company has not changed and amounts to EUR 914,612 as of the balance sheet date. It is divided into 914,612 no-par value shares.

As in the prior year, all shares in the Company are held by Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt/Main.

The net income of EUR 18,081 thousand (prior year: EUR 17,158 thousand) is transferred to the shareholder pursuant to the profit and loss transfer agreement and therefore recognized as a liability to affiliated companies in the balance sheet.

Of the capital reserve, EUR 5,508 thousand is "freely available" in accordance with Section 272 (2) No. 4 of the HGB. EUR 1,952 thousand of the capital reserve is not freely available to the Company (in accordance with Section 272 (2) No. 1 of the HGB).

(8) Provisions for pensions and similar obligations

Provisions for pensions and similar obligations were recognized for future and current benefits in the amount of EUR 43,408 thousand (prior year: EUR 38,646 thousand). The carrying amount was calculated in accordance with acknowledged actuarial policies using the projected unit credit method. The amount to be accrued was determined on the basis of the 2018 G mortality tables issued by Prof. Dr. Klaus Heubeck (Germany) and the tables used in Italy (IPS55), France (INSEE 06/08 F/H), Switzerland (BVG 2020 Gen), the Netherlands (AG 2020 mortality tables, including ES-P2A), and Belgium (MR-5/FR-5). The measurement as of the balance sheet date was based on an average market rate specified by the German Bundesbank. In accordance with Section 253 (2) HGB a residual time to maturity of 15 years was assumed. The interest rate used in the calculation is the average rate for the past 10 financial years forecast for the reporting date. Discounting the provisions concerned using the average market interest rate for the past ten years of 1.87% led to a difference of EUR 3,758 thousand compared with discounting at the average market rate for the past seven years.

Certified translation from German

The computations were based on the following assumptions:

	Germany	Abroad
Discount rate for provisions, excluding plan assets	1.87%	1.87%
Discount rate for provisions including plan assets	1.87%	1.87%
Salary increases	2.50%	1.50-3.50%
Upper earnings limit	2.25%	n/a
Future pension adjustment	1.80%	0.00-2.50%

Age and gender specific fluctuation probabilities of between 0.0% and 13.5% were taken as a basis.

The benefit obligations for new participants as of January 1, 2011 and the obligations from deferred compensation of EUR 3,208 thousand were offset against the plan assets pursuant to Section 246 (2) sentence 3 of the HGB, since those plan assets are used for the sole purpose of settling benefit obligations and are exempt from attachment by all other creditors.

The plan assets are invested in funds, the fair value amounts to EUR 3,118 thousand as of the balance sheet date, thus being EUR 90 thousand below the respective provisions and EUR 376 thousand above cost (EUR 2,742 thousand). The shortfall of EUR 90 thousand is included in this line item.

Belgium, the Netherlands and Switzerland have recognized indirect benefit obligations of EUR 27,681 thousand altogether (prior year: EUR 26,461 thousand). The respective plan assets are EUR 1,408 thousand below the benefit obligations (prior year: EUR 995 thousand). In Switzerland, the obligations were fully covered by plan assets in the prior year. The recognition option as permitted by Art. 28 (1) clause 2 of the EGHGB (Introductory Act to the German Commercial Code) was not used to account for these indirect pension obligations.

(9) Miscellaneous provisions

	12/31/2021	12/31/2020
	EUR '000	EUR '000
Tax provisions	1,489	1,061
Other provisions	30,000	32,357
	31,489	33,418

Certified translation from German

Other provisions are mainly composed of provisions for employee-related obligations especially from bonuses amounting to EUR 5,280 thousand (prior year: EUR 6,037 thousand), restructuring measures of EUR 18,239 thousand (prior year: EUR 19,025 thousand), vacation not yet taken and overtime work of EUR 1,378 thousand (prior year: EUR 1,635 thousand) as well as partial retirement obligations and long-service awards of EUR 581 thousand (prior year: EUR 858 thousand).

In addition, the item includes provisions for outstanding invoices, legal and professional fees, year-end closing costs and other costs amounting to EUR 3,289 thousand (prior year: EUR 3,474 thousand) as well as commissions and other personnel-related obligations.

The provisions for partial retirement obligations (outstanding settlement amounts) are offset against the plan assets available in accordance with Section 246 (2) sentence 3 of the HGB; see Note (6).

(10) Liabilities

	12/31/2021	12/31/2020
	EUR '000	EUR '000
Bank loans and overdrafts	2	18
Trade payables	1,770	2,309
Payables to affiliated companies	34,345	37,103
- (of which to the shareholder)	(18,081)	(17,353)
Other liabilities	14,131	16,293
	50,248	55,723

Payables to the shareholder relate to EUR 18,081 thousand of profit transferred (prior year: EUR 17,158 thousand) and to trade payables amounting to EUR 0 thousand (prior year: EUR 195 thousand).

Of the other liabilities to affiliated companies EUR 11,670 thousand (prior year: EUR 19,415 thousand) are attributable to supplies and services provided by the affiliated companies and EUR 4,594 thousand (prior year: EUR 335 thousand) are accounted for by the cash pool.

The other liabilities include tax liabilities of EUR 13,133 thousand (prior year: EUR 14,628 thousand) of which EUR 11,687 thousand (prior year: EUR 13,064 thousand) were due for VAT.

As in the prior year, the liabilities are due in one year or less.

Certified translation from German

(11) Deferred tax

The computation of deferred taxes is based on the temporary differences between the carrying amounts in the financial statements and those in the tax accounts in accordance with Section 274 of the HGB.

When determining deferred taxes, a tax rate of 29.4% was taken as a basis in Germany. Deferred taxes for the foreign permanent establishments are measured at the tax rates applicable in the respective jurisdictions, which range from 17.2% to 27.9%.

After offsetting deferred tax assets and deferred tax liabilities as of the balance sheet date (Total Difference Approach), deferred tax assets exceed liabilities in the German head office by EUR 6,151 thousand (prior year: EUR 5,065 thousand) which is mainly accounted for by temporary differences between plan assets and pension provisions.

As pursuant to Section 14 (1) KStG (Corporate Income Tax Act) and Section 2 (2) sentence 2 GewStG (Trade Tax Act) the taxable profit of the German head office is attributed to Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, the controlling entity, the German head office does not recognize any income tax charge as long as the consolidated tax group exists.

Therefore, deferred taxes incurred by the German head office from temporary differences are generally recognized in the books of Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, the controlling company.

After offsetting deferred tax assets and deferred tax liabilities (Total Difference Approach), deferred tax assets exceeded liabilities in the books of the foreign permanent establishments by EUR 3,253 thousand as of the reporting date (prior year: EUR 3,620 thousand). The difference is mainly due to differences between the carrying amounts of intangible assets, other assets and receivables.

The option provided for in Section 274 (1) sentence 2 of the HGB to recognize the excess of assets over liabilities in the balance sheet was not utilized; therefore, no deferred taxes were recognized.

Certified translation from German

(12) Sales revenue

- Sales revenue by business segment

	2021	2020
	EUR '000	EUR '000
- Commission income (*)	50,755	50,209
- Service income (**)	60,015	82,974
Total	110,770	133,183

(*) Revenue from activities as commission agent for the European Clariant production companies and

(**) as service provider for accounting services, personnel, legal affairs, treasury, IT services and communication for Clariant companies in Europe.

- Sales revenue by geographical region

	2021	2020
	EUR '000	EUR '000
Germany	62,731	67,934
Other European countries	47,981	65,198
Other countries	58	51
	110,770	133,183

(13) General and administrative expenses

The item mainly includes expenditures for management, accounting, tax, personnel and legal service departments and for the year-end audit.

(14) Other operating income

The Company generated other operating income in the amount of EUR 12,780 thousand (prior year: EUR 8,740 thousand). EUR 5,692 thousand (prior year: EUR 5,552 thousand) of this amount refers to income generated by the Company from charging on costs for various activities rendered by the Global Business Services organization within the Group.

Other operating income also includes the following significant income:

- Book profit from the sale of Catalysis customer bases as of January 1, 2021 in the amount of EUR 3,990 thousand.
- Income from the reversal of provisions of EUR 2,908 thousand (prior year: EUR 2,154 thousand). EUR 1,187 thousand of this amount (prior year: EUR 1,294 thousand) mainly refer to provisions for employee bonuses and EUR 1,499 thousand (prior year: EUR 573 thousand) to restructuring.

Certified translation from German

- Income of EUR 103 thousand (prior year: EUR 1,033 thousand) was recognized for charged-on expenses, which were incurred in connection with distribution agreements terminated early and damages claimed.
- Income from foreign currency translation in the amount of EUR 83 thousand (prior year: EUR 0 thousand).

(15) Other operating expenses

This item includes expenses in the amount of EUR 5,795 thousand (prior year: EUR 6,708 thousand) relating to other operating income: expenses relating to activities rendered by the Global Business Services organization and expenses relating to distribution agreements terminated early and damages claimed – see Note (14).

Other operating expenses also include the following significant expenses:

- Goodwill amortization of EUR 217 thousand (prior year: EUR 217 thousand; see Note (1));
- Expenses of EUR 418 thousand (prior year: EUR 626 thousand) for statutory employee profit sharing plans for French employees that could not be recognized as an asset or charged on, of which not relating to the period: EUR 118 thousand (prior year: EUR 326 thousand).
- Expenses relating to foreign currency translation in the amount of EUR 0 thousand (prior year: EUR 71 thousand).

Other taxes recognized in other operating expenses amount to EUR 240 thousand (prior year: EUR 222 thousand).

Certified translation from German

(16) Net interest income/expense

	2021	2020
	EUR '000	EUR '000
Other interest and similar income	41	41
- (of which from affiliated companies)	(2)	(2)
- (of which income from discounting provisions)	(21)	(1)
Interest and similar expenses	(1,056)	(1,143)
- (of which due to affiliated companies)	(23)	(30)
- (of which expenses relating to unwinding the discount on provisions)	(953)	(1,059)
- (of which the net balance pursuant to Section 246 (2) sentence 2 of the HGB resulting from unwinding the discount on other personnel-related provisions in the amount of EUR (25) thousand (prior year: EUR (83) thousand) and the income from plan assets of EUR 13 thousand (prior year: EUR 39 thousand))	(12)	(44)
	(1,015)	(1,102)

(17) Taxes on income

Taxes on income reduced earnings by EUR 3,787 thousand (prior year: EUR 2,973 thousand).

(18) Legal transfer restrictions

The Company owns assets that represent plan assets as defined in Section 246 (2) sentence 2 of the HGB; see Note (6). The fair value of those assets (in accordance with Section 253 (1) sentence 3 of the HGB) exceeded their cost by EUR 376 thousand (prior year: EUR 101 thousand). Section 268 (8) of the HGB prohibits that amount from being transferred as profit.

EUR 111 thousand of deferred tax liabilities are theoretically attributable to the amount not to be transferred. These are recognized in the books of Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, the controlling company.

As the Company had free reserves available as of the balance sheet date in the amount of EUR 5,508 thousand (see Note (7)), there was no limitation on the transfer of net income.

(19) Profit and loss transfer

The net income of EUR 18,081 thousand (prior year: EUR 17,158 thousand) was transferred to the sole parent company, Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, under the profit and loss transfer agreement and recognized under payables to affiliated companies in the balance sheet.

Certified translation from German

Other disclosures

Cost of materials

	2021	2020
	EUR '000	EUR '000
Cost of raw materials, supplies and merchandise	204	271
Cost of purchased services	62	67
	266	338

Costs of materials mainly include office materials, IT equipment and energy purchased from third parties.

Personnel expenses

	2021	2020
	EUR '000	EUR '000
Wages and salaries	45,545	62,134
Social security, pension and other employee benefit costs	15,512	12,270
- <i>(of which relating to pensions)</i>	<i>(7,980)</i>	<i>(3,538)</i>
	61,057	74,404

The decrease in wages and salaries is attributable to lower expenses for restructuring compared to the prior year.

The significant increase in social security and pension costs is mainly due to an increase in pension provisions based on lower interest rates and higher inflation and the resulting adjustment of current pensions from pension funds and company pensions.

Disclosures on employees

Headcount was as follows on an annual average:	2021	2020
- German head office	254	285
- Foreign permanent establishments	160	177
Staff (less trainees and Board of Management)	414	462

Certified translation from German

The decrease in staff mainly affects the IT-segment as the restructuring program "Clariant 2021" was introduced in the prior year to adjust the service units.

Other major financial commitments

Other major financial commitments not recognized in the balance sheet relate to:

	2021	2020
	EUR '000	EUR '000
from rental and lease agreements	4,193	5,427
- (of which relating to affiliated companies)	(924)	(969)

The rental and lease agreements are operating leases, meaning that the leased items are not accounted for by the Company. The agreements mainly concern leases for office buildings, operating and office equipment, and the vehicle fleet. The advantage of leasing versus purchasing lies in the low level of capital commitment and the absence of residual value risk. Risks may arise from the lease term, if the leased items/premises are no longer able to be used to the full extent. However, there are no indications of this at present.

Derivative financial instruments

Clariant SE has no exposure to derivative financial instruments as of December 31, 2021.

Auditors' fees

Total fees for the auditors of the annual financial statements of the German head office and the Company's foreign branches amounted to EUR 154 thousand in 2021 (prior year: EUR 157 thousand).

Expenses for year-end audit work in the current financial year were incurred for regular audit activities in the amount of EUR 154 thousand (prior year: EUR 154 thousand) and tax advisory services in the amount of EUR 0 thousand (prior year: EUR 3 thousand).

Certified translation from German

Supervisory Board

Stephan Lynen

(Chairman of the Supervisory Board,
member of the Executive Committee)
(Clariant International AG, Muttenz / Switzerland)

Rüdiger Halberstadt *

(Deputy chair of Clariant SE) (IT Workplace Delivery Manager)

Daniel Hug

(Head of Corporate Controlling)
(Clariant International AG, Muttenz / Switzerland)

Oliver Kinkel

(Country Head Germany/Head of Region EMEA)
(Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt am Main)

Beatriz Lopez-Collado *

(Account manager Industrial & Consumer Specialties for Spain and Portugal)

Dr. Sibylle Mutschler (until August 17, 2021)

(Head of Digital4Clariant)
(Clariant International AG, Muttenz / Switzerland)

Dr. Anne Witte (since August 18, 2021)

(Head of Marketing BU Additives)
(Clariant International AG, Muttenz / Switzerland)

*Employee representatives on the Supervisory Board

Supervisory Board remuneration

The Supervisory Board received remuneration in the amount of EUR 10 thousand in 2021 (prior year: EUR 10 thousand).

Certified translation from German

Events after the reporting date

The target profit margin of Clariant SE for the commission business was increased from 2.0% to 2.5% as of January 1, 2022 based on new benchmark analyses.

As of January 1, 2022, the compensation paid by Clariant SE to Clariant Produkte (Deutschland) GmbH and Clariant Plastics & Coatings (Deutschland) GmbH for the transfer of the customer base was increased from 0.67% to 0.83% of monthly net sales. Monthly net sales are revenue passed on by Clariant SE to customers in some countries.

In the course of reorganizing Clariant the Clariant operations located in the Rhine-Main region were merged as of January 1, 2022. This merger is based on the fact, that the Clariant SE operation in Sulzbach will be integrated into the "Rhein-Main" joint operation of Clariant Produkte (Deutschland) GmbH and Clariant Plastics & Coatings (Deutschland) GmbH.

This new, larger operation will therefore be a joint operation of Clariant Produkte (Deutschland) GmbH, Clariant Plastics & Coatings (Deutschland) GmbH and Clariant SE as of January 1, 2022. The works council members' mandate of Clariant SE thus ended on December 31, 2021. However, the SE works council members are entitled to exercise a so-called residual mandate beyond December 31, 2021 in relation to potential participation and co-determination rights still existing after combining the operations. A works council for the joint operation was elected in spring 2022. The number of members included in the new works council is governed by the number of the joint operation's members with voting rights.

The terms of all works agreements signed and applicable with the SE works council at the Sulzbach location will be continued unchanged for the time being. A panel, consisting of employer's and employees' representatives will review the above-mentioned guidance in the course of the calendar year 2022, resume it as applicable or adjust it, where necessary.

The impact brought about by the war started on February 24, 2022 in the Ukraine and the sanctions imposed on Russia with all their implications such as gas supplies and supply chain problems are new and the outcome cannot yet be predicted. Rising costs of logistics and procurement and soaring energy prices are becoming more and more evident. Countermeasures were initiated immediately with the beginning of the war in February 2022. At the beginning of March the Group decided to stop all activities with Russia immediately and to stop all deliveries.

Certified translation from German

At the time this report was prepared, there were no risks jeopardizing the continuation of the Company as a going concern and the impact on the business volume and result is considered low in the short term. Only very small sales volumes are affected in the short term, and most of the raw materials supplies can be secured in spite of the strong increase in prices (from what we have learned in the first four months of 2022) and the supply can be guaranteed. This situation may change very quickly, however. A large part of the price increases is expected to be passed on to the customers with some delay, however, which is likely to affect earnings. As regards the energy supply at the production sites, the Russian gas supply is considered to be elementary, both directly and indirectly. Should the EU embargo be adopted, temporary closures might be possible although various countermeasures to ensure alternative energy supplies have already been initiated (such as reopening coal power plants). The risks arising from a long-lasting war are considered high and are unpredictable in every aspect.

Appropriation of profit/loss

The net income for 2021 of EUR 18,081 thousand was transferred to the parent company, Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, pursuant to the profit and loss transfer agreement.

Board of Management

Dr. Thorsten Posner

Head of Legal Services EMEA

Michael Tesch

Head of Finance Services EMEA

Remuneration of the Board of Management

In accordance with Section 286 (4) of the HGB, the disclosures on the remuneration of the Board of Management were omitted.

Certified translation from German

Parent company

Clariant SE is a subsidiary of Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt/Main.

The annual financial statements of Clariant SE and Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH are included in the consolidated financial statements of Clariant AG, Muttenz/Switzerland for the smallest and at the same time largest group of companies.

The consolidated financial statements are disclosed in Basel/Switzerland and can be downloaded from www.clariant.com. It is intended to publish the consolidated financial statements of the ultimate parent company including the auditor's report in the German Federal Gazette. The consolidated financial statements to be published have been prepared in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRSs). There are no major differences between those standards and the IFRSs as adopted by the European Union.

Certified translation from German

Frankfurt/Main, May 31, 2022 Clariant SE

The Board of Management

/s/Dr. Thorsten Posner

/s/Michael Tesch

Fixed-Asset Movement Schedule

Clariant SE, Frankfurt/Main

**Fixed-Asset Movement Schedule
in EUR'000**

	Cost				
	1/1/2021	Additions	Disposals	Reclassifications	12/31/2021
	EUR '000	EUR '000	EUR '000	EUR '000	EUR '000
Intangible assets					
Purchased concessions, industrial property rights and similar rights and assets, and licenses in such rights and assets	38,597	0	-3,856	16	34,757
Goodwill	4,680	0	0	0	4,680
Prepayments	16	5	0	-16	5
	43,293	5	-3,856	0	39,442
Tangible assets					
Technical equipment and machinery	180	0	-106	0	74
Other equipment, factory and office equipment	1,592	215	-1,305	21	523
Prepayments	21	0	0	-21	0
	1,793	215	-1,411	0	597
	45,086	220	-5,267	0	40,039

Amortization, depreciation and write-downs				Carrying amount	Carrying amount
1/1/2021	Additions	Disposals	12/31/2021	12/31/2021	12/31/2020
EUR '000	EUR '000	EUR '000	EUR '000	EUR '000	EUR '000
-33,905	-903	3,856	-30,952	-30,952	4,692
-2,730	-217	1	-2,946	-2,946	1,950
0	0	0	0	0	16
-36,635	-1,120	3,857	-33,898	-33,898	6,658
-170	-5	101	-74	-74	10
-1,430	-150	1,284	-296	-296	162
0	0	0	0	0	21
-1,600	-155	1,385	-370	-370	193
-38,235	-1,275	5,242	-34,268	-34,268	6,851

INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT

To Clariant SE, Frankfurt/Main

Audit Opinions

We have audited the annual financial statements of Clariant SE, Frankfurt/Main, which comprise the balance sheet as at December 31, 2021 and the statement of profit and loss for the financial year from January 1 to December 31, 2021 and notes to the financial statements, including the presentation of the recognition and measurement policies. In addition, we have audited the management report of Clariant SE for the financial year from January 1 to December 31, 2021. In accordance with the German legal requirements, we have not audited the content of the statement on corporate governance pursuant to § [Article] 289f Abs. [paragraph] 4 HGB [Handelsgesetzbuch: German Commercial Code] (disclosures on the quota for women on executive boards).

In our opinion, on the basis of the knowledge obtained in the audit

- the accompanying annual financial statements comply, in all material respects, with the requirements of German commercial law and give a true and fair view of the assets, liabilities and financial position of the Company as at December 31, 2021 and of its financial performance for the financial year from January 1 to December 31, 2021 in compliance with German Legally Required Accounting Principles, and
- the accompanying management report as a whole provides an appropriate view of the Company's position. In all material respects, this management report is consistent with the annual financial statements, complies with German legal requirements and appropriately presents the opportunities and risks of future development. Our audit opinion on the management report does not cover the content of the statement on corporate governance referred to above.

Pursuant to § 322 Abs. 3 Satz [sentence] 1 HGB, we declare that our audit has not led to any reservations relating to the legal compliance of the annual financial statements and of the management report.

Basis for the audit opinions

We conducted our audit of the annual financial statements and of the management report in accordance with § 317 HGB and in compliance with German Generally Accepted Standards for Financial Statement Audits promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer [Institute of Public Auditors in Germany] (IDW). Our responsibilities under those requirements and principles are further described in the "Auditor's Responsibilities for the Audit of the Annual Financial Statements and of the Management Report" section of our auditor's report. We are independent of the Company in accordance with the requirements of German commercial and professional law, and we have fulfilled our other German professional responsibilities in accordance with these requirements. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinions on the annual financial statements and on the management report.

Other information

The executive directors are responsible for the other information. The other information comprises the statement on corporate governance pursuant to § 289f Abs. 4 HGB (disclosures on the quota for women on executive boards) as an unaudited part of the management report.

Our audit opinions on the annual financial statements and on the management report do not cover the other information, and consequently we do not express an audit opinion or any other form of assurance conclusion thereon.

In connection with our audit, our responsibility is to read the other information and, in so doing, to consider whether the other information

- is materially inconsistent with the annual financial statements, with the management report disclosures audited in terms of content or with our knowledge obtained in the audit, or
- otherwise appears to be materially misstated.

Responsibilities of the Executive Directors and the Supervisory Board for the Annual Financial Statements and the Management Report

The executive directors are responsible for the preparation of the annual financial statements that comply, in all material respects, with the requirements of German commercial law, and that the annual financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and financial performance of the Company in compliance with German Legally Required Accounting Principles. In addition, the executive directors are responsible for such internal control as they, in accordance with German Legally Required Accounting Principles, have determined necessary to enable the preparation of annual financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the annual financial statements, the executive directors are responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern. They also have the responsibility for disclosing, as applicable, matters related to going concern. In addition, they are responsible for financial reporting based on the going concern basis of accounting, provided no actual or legal circumstances conflict therewith.

Furthermore, the executive directors are responsible for the preparation of the management report that as a whole provides an appropriate view of the Company's position and is, in all material respects, consistent with the annual financial statements, complies with German legal requirements, and appropriately presents the opportunities and risks of future development.

In addition, the executive directors are responsible for such arrangements and measures (systems) as they have considered necessary to enable the preparation of a management report that is in accordance with the applicable German legal requirements, and to be able to provide sufficient appropriate evidence for the assertions in the management report.

The supervisory board is responsible for overseeing the Company's financial reporting process for the preparation of the annual financial statements and of the management report.

Auditor's Responsibilities for the Audit of the Annual Financial Statements and of the Management Report

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the annual financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and whether the management report as a whole provides an appropriate view of the Company's position and, in all material respects, is consistent with the annual financial statements and the knowledge obtained in the audit, complies with the German legal requirements and appropriately presents the opportunities and risks of future development, as well as to issue an auditor's report that includes our audit opinions on the annual financial statements and on the management report.

Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with § 317 HGB and in compliance with German Generally Accepted Standards for Financial Statement Audits promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) will always detect a material misstatement. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of these annual financial statements and this management report.

We exercise professional judgment and maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the annual financial statements and of the management report, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinions. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal controls.
- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit of the annual financial statements and of arrangements and measures relevant to the audit of the management report in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an audit opinion on the effectiveness of these systems of the Company.

- Evaluate the appropriateness of accounting policies used by the executive directors and the reasonableness of estimates made by the executive directors and related disclosures.
- Conclude on the appropriateness of the executive directors' use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in the auditor's report to the related disclosures in the annual financial statements and in the management report or, if such disclosures are inadequate, to modify our respective audit opinions. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report. However, future events or conditions may cause the Company to cease to be able to continue as a going concern.
- Evaluate the overall presentation, structure and content of the annual financial statements, including the disclosures, and whether the annual financial statements present the underlying transactions and events in a manner that the annual financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and financial performance of the Company in compliance with German Legally Required Accounting Principles.
- Evaluate the consistency of the management report with the annual financial statements, its conformity with German law, and the view of the Company's position it provides.
- Perform audit procedures on the prospective information presented by the executive directors in the management report. On the basis of sufficient appropriate audit evidence we evaluate, in particular, the significant assumptions used by the executive directors as a basis for the prospective information, and evaluate the proper derivation of the prospective information from these assumptions. We do not express a separate audit opinion on the prospective information and on the assumptions used as a basis. There is a substantial unavoidable risk that future events will differ materially from the prospective information.

We communicate with those charged with governance regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

Frankfurt/Main, May 31, 2022

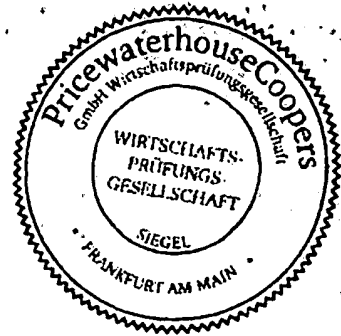
PricewaterhouseCoopers GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

C. Kwasni

/s/Christian Kwasni
Wirtschaftsprüfer
(German Public Auditor)

F. Strauß

p.p. /s/Florian Strauß
Wirtschaftsprüfer
(German Public Auditor)



*Certified by a permanent representative
Nina Scothern
N. Scothern*

In my capacity as a duly authorized translator of English and French for the Courts and Notaries of the State of Hesse in Germany, I hereby certify the above and foregoing to be a correct and complete translation of the corresponding German short form audit report, made available to me in the form of PDF, Word and Excel files.

Witness my hand and seal
in Frankfurt am Main on

Veronica Schlipf
July 27, 2022



DEE00020681.1.1

Original is available

Testatsexemplar

Clariant SE
Frankfurt am Main

Jahresabschluss zum 31. Dezember 2021
und Lagebericht für das Geschäftsjahr 2021

BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN
ABSCHLUSSPRÜFERS



Inhaltsverzeichnis	Seite
Lagebericht 2021.....	1
Jahresabschluss für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2021.....	1
1. Bilanz zum 31. Dezember 2021.....	2
2. Gewinn- und Verlustrechnung vom 1. Januar bis 31. Dezember 2021.....	5
3. Anhang 2021.....	7
Anlagenspiegel.....	31
BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS.....	1

Clariant SE, Frankfurt am Main

Lagebericht 2021

1. Grundlagen des Unternehmens

- 1.1 Geschäftsmodell
- 1.2 Wichtige Ereignisse
- 1.3 Steuerungssystem

2. Wirtschaftliche Rahmenbedingungen und Geschäftsverlauf

- 2.1 Wirtschaftliche Entwicklung im abgelaufenen Geschäftsjahr in Deutschland
- 2.2 Entwicklung der Branche im abgelaufenen Geschäftsjahr
- 2.3 Entwicklung der Clariant SE im abgelaufenen Geschäftsjahr

3. Lage des Unternehmens

- 3.1 Ertragslage
- 3.2 Vermögens- und Finanzlage
 - 3.2.1 Investitionen / Desinvestitionen (immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen)
 - 3.2.2 Bilanzstruktur
 - 3.2.3 Finanzierung

4. Mitarbeitende

5. Chancen- und Risikenbericht

- 5.1 Chancen- und Risikomanagement
- 5.2 Allgemeine Geschäftschancen/-risiken
- 5.3 Risiken und Chancen aus der digitalen Vernetzung
- 5.4 Leistungserstellungs- und Beschaffungsrisiken
- 5.5 Finanzwirtschaftliche Risiken

6. Prognosebericht

- 6.1 Gesamtwirtschaftliches und branchenwirtschaftliches Umfeld
- 6.2 Prognose für die Clariant SE

7. Erklärung zur Unternehmensführung (§ 289f HGB)

8. Dank an die Mitarbeitenden

1. Grundlagen des Unternehmens

1.1 Geschäftsmodell

Die Clariant SE, Frankfurt am Main, ist eine Tochtergesellschaft der Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt am Main. Sie ist als Verkaufskommissionärin für einen bedeutenden Teil der europäischen Clariant-Produktionsgesellschaften in Deutschland, Großbritannien, Frankreich, Spanien, Italien, Schweden und der Schweiz tätig.

Die Gesellschaft bedient den europäischen Markt für die folgenden zwei Geschäftsbereiche:

- Care Chemicals (Business Units: Industrial & Consumer Specialties, New Business Development)
- Natural Resources (Business Units: Oil & Mining Services, Functional Minerals und Additives)

Für Catalysis wird das Europageschäft seit dem 1. Januar 2021 direkt aus der jeweiligen europäischen Produktionsgesellschaft bedient.

Über die Clariant SE werden des Weiteren Service-Aktivitäten wie Finanzen, Personal, IT, Recht, Kommunikation und Sales Support für europäische Clariant-Gesellschaften erbracht. Damit sind die europäischen Vertriebsaktivitäten der genannten Geschäftsbereiche sowie größere Teile der europaweiten Dienstleistungen des Clariant-Konzerns in einer Gesellschaft gebündelt.

Die Clariant SE hat neben dem Stammhaus in Deutschland Zweigniederlassungen in zehn europäischen Ländern eingerichtet. Im Einzelnen in:

- Louvain-La-Neuve, Belgien
- Odense, Dänemark
- Vantaa, Finnland
- Cergy, Frankreich
- Mailand, Italien
- Maastricht, Niederlande
- Barcelona, Spanien
- Mölndal, Schweden
- Muttenz, Schweiz
- Leeds, Großbritannien

Die Aktivitäten der österreichischen Branch, die sich auf Business Services beschränkten, wurden Mitte 2020 eingestellt. Im September 2021 wurde sie im Unternehmensregister in Österreich final gelöscht.

Für die von ihr erbrachten Leistungen erhält die Clariant SE als Vergütung eine Verkaufskommission, die sich am vermittelten Umsatz mit Drittkunden bemisst, sowie Service-Gebühren, die sich als Mark-up auf die verrechneten Kosten für die Service-Leistungen beziehen.

1.2 Wichtige Ereignisse

Bei den wesentlichen Geschäftsvorfällen des Geschäftsjahres 2021 in der Clariant SE handelt es sich vor allem um folgende Vorgänge:

Für einen Teilbereich von Catalysis, das Europa-Geschäft betreffend, wurde entschieden, die Geschäftsabwicklung aus dem Kommissionärsmodell der Clariant SE herauszulösen. Die Umstellung auf Direktlieferungen aus den Produktionsgesellschaften (Clariant Produkte (Deutschland) GmbH sowie ihrer italienischen Produktionsschwestergesellschaft) ging zum 1. Januar 2021 live und hat das Ziel, eine größere Kundennähe herzustellen und die relevanten Märkte besser bearbeiten zu können. Dies sollte insbesondere dadurch erreicht werden, indem den Catalysis-Kunden Warenlieferungen und Dienstleistungen künftig nur noch von einer Gesellschaft abgerechnet werden.

Zur Realisierung der Geschäftsmodellumstellung wurden Kundenstamm-Transfer-Agreements zwischen der Clariant SE und den beiden Produktionsgesellschaften sowie zwischen den beiden Produktionsgesellschaften mit Wirkung zum 1. Januar 2021 abgeschlossen. Kundenstämme gingen von der Clariant SE zum Kaufpreis von 3,5 Mio. Euro in die Clariant Produkte (Deutschland) GmbH über. Zur italienischen Produktionsgesellschaft ging ein Kundenstamm aus der Clariant SE zum Kaufpreis von 0,5 Mio. Euro und aus der Clariant Produkte (Deutschland) GmbH zum Kaufpreis von 0,2 Mio. Euro über.

In der Clariant SE wurden die Aktivitäten der österreichischen Niederlassung, die sich auf Business Services beschränkten, bereits Mitte 2020 eingestellt. Im September 2021 wurde sie im Unternehmensregister in Österreich final gelöscht.

Restrukturierungsprogramme im Rahmen der Neuausrichtung wurden mit einem Volumen von 6,7 Mio. Euro in der Clariant SE im Geschäftsjahr 2021 beschlossen, vor allem sind der

Finance-Service-Bereich im deutschen Headquarter sowie die Landesleitung in Frankreich davon betroffen. Insgesamt ist voraussichtlich ein Abbau von 21 Stellen gemäß den getroffenen Entscheidungen damit verbunden. Ein Großteil der Maßnahmen ist noch ausstehend.

Im Bereich Services erbringen die Clariant SE sowie die Clariant Produkte (Deutschland) GmbH noch nach Verkäufen von Business Units (BU) übergangsweise Services an die verkauften Gesellschaften, die zum Großteil im Jahr 2021 im Zusammenhang mit der ehemaligen BU Masterbatches bereits ausgelaufen sind und im Zusammenhang mit der BU Pigments voraussichtlich größtenteils im Laufe des Jahres 2022 auslaufen werden.

1.3 Steuerungssystem

Die Steuerung der Geschäfte erfolgt bei Clariant im Konzern in einer eigenen Managementstruktur und nicht für einzelne Gesellschaften. Die Steuerung erfolgt pro Geschäftsbereich bzw. Business Unit. Die Steuerungsgrößen basieren im Konzern auf IFRS und können auf die Einzelgesellschaft Clariant SE nicht unmittelbar angewendet werden, da für diese allein HGB als lokale Rechnungslegungsnorm relevant ist. Zwischen IFRS und HGB bestehen im Ansatz und in der Bewertung bei diversen Bilanzposten Unterschiede, was die Ergebnisse in den Perioden unterschiedlich beeinflusst. Die Abgrenzung und Definition der Umsätze im Clariant-Konzern sind anders als in der Clariant SE. Das Ergebnis der Clariant SE ist gleichfalls nicht mit den relevanten Ergebnisgrößen aus dem Managementreporting im Konzern vergleichbar.

Die Clariant SE ist Kommissionärin und stellt Serviceleistungen innerhalb des Konzerns bereit. Sie erhält als Vergütung eine Kommission auf das für die europäischen Produktionsgesellschaften an Drittkunden vermittelte Umsatzvolumen beziehungsweise eine Marge auf die den Serviceleistungen zugrundeliegenden Kosten. Somit umfasst der Umsatz der Clariant SE entsprechend Kommissions- und Serviceumsatz. Er unterscheidet sich definitorisch grundsätzlich von dem im Konzern verwendeten Umsatzbegriff, der ausschließlich den Umsatz mit Drittkunden zugrunde legt und nach IFRS ermittelt wird.

Das Ergebnis der Clariant SE hängt direkt von der Vergütungsstruktur als Kommissionärin und als Clariant-interner Serviceprovider ab.

Der im Jahresabschluss der Clariant SE nach HGB dargestellte Umsatz aus Kommission und aus Clariant-internen Services wird deshalb als Steuerungsgröße in der vorliegenden

Berichterstattung zugrunde gelegt. Damit besteht zwischen Lagebericht und Einzelabschluss Identität bei den verwendeten Kennzahlen, was sich positiv auf die Aussagekraft des Jahresabschlusses im Kontext mit dem Lagebericht auswirkt. Als Ertragsindikator wird darüber hinaus das Ergebnis aus Betriebstätigkeit unmittelbar aus der Gewinn- und Verlustrechnung verwendet, das aufgrund der Vergütungsstruktur im Wesentlichen vom Umsatzvolumen mit Drittkunden getrieben wird.

2. Wirtschaftliche Rahmenbedingungen und Geschäftsverlauf

2.1 Wirtschaftliche Entwicklung im abgelaufenen Geschäftsjahr in Deutschland

Die deutsche Wirtschaftsleistung (Bruttoinlandsprodukt) hat sich gemäß der im März 2022 veröffentlichten Berichterstattung des Statistischen Bundesamt um 2,9 % im Geschäftsjahr 2021 verbessert, wobei das Schlussquartal 2021 einen Rückgang zu verzeichnen hatte. Im Jahresverlauf 2021 hatte sich die Lage in der Industrie stabilisiert, im kontaktintensiven Dienstleistungsbereich war die Situation weiterhin schwierig, wobei es im Einzelhandel in Deutschland im Jahr 2021 insgesamt zu einem Rekordumsatz gekommen ist. Anhaltende Lieferengpässe und Schwierigkeiten im Logistikbereich aufgrund fehlender Transportkapazitäten belasteten insgesamt die wirtschaftliche Dynamik. Die Restriktionen rund um die Omikronwelle dämpften die Entwicklung. Die Industrieproduktion konnte zwar wieder zulegen, was aber hauptsächlich an der Automobilindustrie lag, die sich ganz allmählich von den tiefen Einschnitten des Jahres 2020 erholte. Nach wie vor drosselten jedoch viele Branchen ihre Produktion. Deutlich gewinnen konnte demgegenüber lediglich der Bereich Information und Kommunikation. Der Bruttowertschöpfungsanstieg in Deutschland in diesem Bereich betrug 3,6 % und lag dabei im internationalen Vergleich noch vergleichsweise moderat. Die Inflationsrate erhöhte sich im Dezember 2021 deutschlandweit auf 5,3 %.

Die Arbeitslosenquote hat sich von durchschnittlich 5,9 % im Vorjahr auf 5,7 % reduziert. Der Außenhandel erholte sich im Jahresverlauf 2021 von den starken Rückgängen, die im Vorjahr zu verzeichnen waren. Deutschland exportierte preisbereinigt 9,4 % mehr Waren und Dienstleistungen ins Ausland als im Jahr 2020. Die Importe legten gleichzeitig um preisbereinigt 8,6 % zu. Damit lag der Außenhandel Deutschlands im Jahr 2021 nur noch leicht unter dem Niveau des Jahres 2019.

2.2 Entwicklung der Branche im abgelaufenen Geschäftsjahr

Die chemisch-pharmazeutische Industrie in Deutschland hat das Jahr 2021 mit konjunkturellen Bremsspuren beendet. Engpässe in den Lieferketten und steigende Energiepreise sorgten im vierten Quartal für eine schwächere Entwicklung als im übrigen Jahresverlauf. Die Produktion in Deutschlands drittgrößter Industriebranche legte nur leicht zu. Der Umsatz stieg vor allem wegen der anziehenden Erzeugerpreise. Trotz der Corona-Pandemie und anderer herausfordernden Rahmenbedingungen erzielte die Branche 2021 insgesamt eine erfolgreiche und beachtliche Bilanz. Im Vergleich zum Vorjahr stieg die Produktion der chemisch-pharmazeutischen Industrie um 5,3 %. Der Umsatz legte dank kräftig gestiegener Erzeugerpreise (+ 9,3 %) um 17,9 % auf 225 Milliarden Euro zu. Die Nachfrage nach Chemieprodukten und Impfstoffen aus Deutschland war über das ganze Jahr im In- und

Ausland hoch. Im vierten Quartal lag die Kapazitätsauslastung bei 81,5 %, was knapp unter dem Normalniveau liegt; die Zahl der Arbeitsplätze in der Chemiebranche ist im vierten Quartal 2021 im Vergleich zum Vorjahr sogar um 0,5 % gestiegen.

2.3 Entwicklung der Clariant SE im abgelaufenen Geschäftsjahr

Die Umsatzentwicklung lag im Geschäftsjahr 2021 mit 110,8 Mio. Euro unterhalb des Vorjahrsniveaus von 133,2 Mio. Euro. Der Rückgang geht vollständig auf die Erlöse für Services zurück, das Erlösniveau aus Kommissionen blieb hingegen stabil. Hintergrund waren Sondereffekte im Vorjahr im Zusammenhang mit Weiterbelastungen aus Restrukturierungsaufwendungen sowie Erlöse aus vorübergehend erbrachten Services für verkaufte Geschäftseinheiten.

Den Ergebnisbeiträgen in den beiden Geschäftsbereichen (Kommissionstätigkeit und Services) liegen unterschiedliche Abrechnungsmodalitäten zugrunde. Für die Kommissionstätigkeit basiert die Höhe der Kommissionsrate auf einer zu erzielenden Marge, die sich aus der Drittvergleichsermittlung ergibt. Die Servicetätigkeiten werden zu Kosten plus Gewinnaufschlag verrechnet.

Die Clariant SE vermittelte im Geschäftsjahr für die acht Produktionsgesellschaften ausschließlich Umsätze mit Drittkunden in Höhe von 1.276,0 Mio. Euro (Vorjahr: 1.116,7 Mio. Euro) und erzielte dadurch Erlöse aus dem Kommissionsgeschäft in Höhe von 50,8 Mio. Euro (Vorjahr: 50,2 Mio. Euro); der Prognosewert von 50,0 Mio. Euro unter Berücksichtigung der entfallenen Kommissionserlöse aus dem Catalyse-Geschäft konnte somit leicht überschritten werden, da die Kommissionserlöse sich durch den Anstieg der Umsätze mit Drittkunden positiver als erwartet entwickelt haben.

Mit Services wurden Umsätze in Höhe von 60,0 Mio. Euro (Vorjahr: 83,0 Mio. Euro) erzielt, damit konnte der Planwert von 70,0 Mio. Euro nicht erreicht werden. Das niedrigere Niveau ist darauf zurückzuführen, dass weder im größeren Umfang Restrukturierungen stattgefunden haben, die als Erträge weiterbelastet werden konnten, noch sind die Services an Dritte auf dem hohen Vorjahresniveau verblieben.

Sowohl die Vertriebs- als auch die Dienstleistungsaktivitäten der Clariant SE waren damit insgesamt im Geschäftsjahr 2021 wie im Vorjahr gut ausgelastet.

3. Lage des Unternehmens

3.1 Ertragslage

Das Ergebnis aus Betriebstätigkeit lag mit 22,9 Mio. Euro deutlich über dem Vorjahr mit 21,2 Mio. Euro und über den Corona-bedingt verhalten gesteckten Zielen von rund 15,0 bis 17,0 Mio. Euro, da sich zum einen die Corona-Pandemie nicht so stark ausgewirkt hat wie erwartet, zum anderen erbrachten sowohl die Integration des Additives-Geschäfts als auch die Serviceleistungen an den Erwerber des Masterbatches-Geschäftes zusätzliche Beiträge.

Den um 22,4 Mio. Euro gesunkenen Umsatzerlösen standen um 18,7 Mio. Euro geringere Herstellungskosten gegenüber, so dass sich das Bruttoergebnis vom Umsatz um 3,7 Mio. Euro auf 19,5 Mio. Euro reduzierte. Die Verwaltungskosten lagen mit 2,7 Mio. Euro auf Vorjahresniveau. Dem Anstieg der sonstigen betrieblichen Erträge um 4,0 Mio. Euro stand eine Reduzierung der sonstigen betrieblichen Aufwendungen um 1,2 Mio. Euro gegenüber. In den sonstigen betrieblichen Erträgen ist der Buchgewinn aus dem Verkauf der Kundenstämme des Bereiches Catalysis enthalten, der mit 3,9 Mio. Euro als ein wesentlicher Faktor die Veränderung zum Vorjahr erklärt. Außerdem wurden im Vergleich zum Vorjahr um 0,9 Mio. Euro höhere Auflösungen aus Restrukturierungsrückstellungen gebucht. Daneben wirkten sich im Vorjahr Aufwendungen aus vorzeitig aufgelösten Vertriebsverträgen mit 1,0 Mio. Euro aus, und zwar sowohl in den sonstigen betrieblichen Erträgen (als Weiterbelastungen) als auch Aufwendungen (originär), die somit jeweils eine entsprechende Reduzierung im Berichtsjahr erklären.

Das negative Zinsergebnis ist mit -1,1 Mio. Euro ähnlich dem Vorjahr. Wie im Vorjahr handelt es sich im Wesentlichen um Zinseffekte aus der Aufzinsung von Rückstellungen.

Der Steueraufwand des Geschäftsjahres 2021, der wie im Vorjahr aus der Ertragsbesteuerung der steuerlichen Ergebnisse im deutschen Stammhaus und der Betriebsstätten resultiert, lag bei 3,8 Mio. Euro (Vorjahr: 3,0 Mio. Euro), sodass das Ergebnis nach Steuern 18,1 Mio. Euro (Vorjahr: 17,2 Mio. Euro) betrug. Es wurde in voller Höhe an die Gesellschafterin Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH im Rahmen des bestehenden Ergebnisabführungsvertrages abgeführt.

3.2 Vermögens- und Finanzlage

3.2.1 Investitionen / Desinvestitionen (immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen)

Im Geschäftsjahr wurden 0,2 Mio. Euro (Vorjahr: 6,7 Mio. Euro) in Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände investiert. Im Vorjahr wirkte sich im Wesentlichen der Erwerb von Kundenlisten und Geschäfts- oder Firmenwerten aus der Integration der BU Additives in die Vertriebsstruktur der Clariant SE aus.

Demgegenüber sind Anlagenabgänge mit Anschaffungswerten in Höhe von 5,3 Mio. Euro (Vorjahr: 0,2 Mio. Euro) zu verzeichnen, die mit 3,9 Mio. Euro den Verkauf der Kundenstämme aus dem Bereich Catalysis betreffen.

Die Abschreibungen betrugen insgesamt 1,3 Mio. Euro (Vorjahr: 1,2 Mio. Euro), davon entfielen 1,1 Mio. Euro (Vorjahr: 1,0 Mio. Euro) auf die Kundenstämme und Geschäfts- oder Firmenwerte.

3.2.2 Bilanzstruktur

Die Bilanzsumme der Gesellschaft ist im Vergleich zum Vorjahr um 2,0 % bzw. um 2,7 Mio. Euro auf 133,5 Mio. Euro gesunken. Dabei reduzierte sich das Anlagevermögen um 1,1 Mio. Euro, wobei der Rückgang fast vollständig auf die Abschreibung der Kundenlisten und Geschäfts- oder Firmenwerts aus dem Vorjahres-Zugang des Additives-Geschäft zurückzuführen ist. Der Anteil des Anlagevermögens bzw. die Anlagenintensität hat sich damit gegenüber dem Vorjahr um 0,7 % auf 4,3 % - Punkte reduziert.

Das Umlaufvermögen verzeichnete eine Abnahme von 1,6 Mio. Euro und beträgt damit zum Bilanzstichtag 127,0 Mio. Euro im Vergleich zu 128,6 Mio. Euro im Vorjahr. Hauptursache sind hier die um 2,5 Mio. Euro auf 98,5 Mio. Euro reduzierten Forderungen gegen Clariant-Unternehmen. Von den Forderungen entfallen 83,9 Mio. Euro auf das Cashpool-Guthaben bei zwei Clariant Gesellschaften. Bei den sonstigen Vermögensgegenständen ist ein Anstieg um 1,7 Mio. Euro auf 21,2 Mio. Euro zu verzeichnen. Der Posten enthält im Wesentlichen Ansprüche gegen Drittkunden aus der Tätigkeit der Gesellschaft als Kommissionärin sowie Steuerforderungen.

Der aktive Rechnungsabgrenzungsposten entsprach mit 0,7 Mio. Euro dem Vorjahreswert und enthält vor allem vorausgezahlte Versicherungsprämien.

Bei einem gleichbleibenden Eigenkapital von 8,4 Mio. Euro und einer reduzierten Bilanzsumme ergibt sich eine gestiegene Eigenkapitalquote von 6,3 % (Vorjahr: 6,2 %). Der im Geschäftsjahr erzielte Jahresüberschuss in Höhe von 18,1 Mio. Euro (Vorjahr: 17,2 Mio. Euro) ist aufgrund des Ergebnisabführungsvertrages mit der Muttergesellschaft unter den Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen ausgewiesen.

Die Rückstellungen in Höhe von 74,9 Mio. Euro (Vorjahr: 72,1 Mio. Euro) enthalten hauptsächlich Pensionsverpflichtungen (43,4 Mio. Euro; Vorjahr: 38,6 Mio. Euro) sowie sonstige Rückstellungen in Höhe von 30,0 Mio. Euro (Vorjahr: 32,4 Mio. Euro). Der Anstieg bei den Pensionsrückstellungen resultiert vor allem aus dem niedrigeren zugrunde zu legenden Abzinsungssatz von 1,87 % (Vorjahr: 2,3 %). Bei den sonstigen Rückstellungen wirkten sich die mitarbeiterbezogenen Sondervergütungen um 0,7 Mio. Euro und die Restrukturierungsrückstellungen um 0,8 Mio. Euro mit niedrigeren Stichtagswerten aus.

Die Verbindlichkeiten von 50,2 Mio. Euro (Vorjahr: 55,7 Mio. Euro) stellen 37,6 % (Vorjahr: 40,9 %) der Bilanzsumme dar. Die Abnahme ist insbesondere auf um 2,8 Mio. Euro geringere Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen zurückzuführen. Die sonstigen Verbindlichkeiten reduzierten sich um 2,2 Mio. Euro auf 14,1 Mio. Euro, die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen fielen mit 1,8 Mio. Euro (Vorjahr: 2,3 Mio. Euro) ebenso geringer aus; Veränderungen zum Vorjahr sind stichtagsbedingt.

3.2.3 Finanzierung

Die Finanzierung der Gesellschaft erfolgt wie im Vorjahr neben den Eigenmitteln (8,4 Mio. Euro) überwiegend durch Rückstellungen (74,9 Mio. Euro; Vorjahr: 72,1 Mio. Euro), von denen der größte Teil Personalarückstellungen sind, sowie durch Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen (34,3 Mio. Euro; Vorjahr: 37,1 Mio. Euro).

Die weitere Finanzierung ist über den konzerninternen Cashpool durch die deutsche und die Konzernmutter jederzeit sichergestellt. Zum Bilanzstichtag besteht ein Cashpool-Guthaben in Höhe von 82,8 Mio. Euro (Vorjahr: 66,0 Mio. Euro) aus dem Euro-Pooling gegenüber der Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH. Aus dem USD-Pooling gegenüber der Clariant Produkte (Deutschland) GmbH (Vorjahr: 4,0 Mio. Euro) gibt es zum Bilanzstichtag keinen Bestand.

Der Konzern finanziert sich u. a. über die Börse bzw. über die Kapitalmärkte.

4. Mitarbeitende

Die Belegschaft umfasste im Geschäftsjahr 2021 im Jahresdurchschnitt 414 (Vorjahr: 462) Mitarbeitende; davon 160 (Vorjahr: 177) in den ausländischen Betriebstätten.

Für Löhne und Gehälter wurden 45,5 Mio. Euro (Vorjahr: 62,1 Mio. Euro) aufgewendet, die Aufwendungen für soziale Abgaben betrugen 15,5 Mio. Euro (Vorjahr: 12,3 Mio. Euro). Darin sind 8,0 Mio. Euro (Vorjahr: 3,5 Mio. Euro) Aufwand für die betriebliche Altersversorgung enthalten.

Im Personalaufwand sind Restrukturierungsaufwendungen von 6,7 Mio. Euro enthalten.

5. Chancen- und Risikenbericht

5.1 Chancen- und Risikomanagement

Das Chancen- und Risikomanagement ist im Clariant Konzern sowie bei der Clariant SE ein integraler Bestandteil aller Entscheidungen und Geschäftsprozesse. Grundlage dafür sind insbesondere die Managementstruktur, das Planungssystem sowie die Berichts- und Informationssysteme. Das Compliance System hat darin eine bedeutende Funktion. Durch den strukturierten Aufbau von internen Regeln und Richtlinien wird die Grundlage zur Risikominimierung geschaffen. Unter anderem werden neben den ad hoc Meldungen über die Organisationsstruktur und den Verantwortungsbereichen die Risiken, soweit relevant, möglich und sinnvoll, mit den finanziellen Auswirkungen im Monatsturnus abgefragt und aktualisiert. Zum 31.12.2021 bestanden keine wesentlichen Risiken, die nicht im Abschluss abgebildet worden sind.

Die Clariant SE ist in das konzernweite Risikomanagementsystem und Meldewesen eingebunden.

Darüber hinaus ist die Gesellschaft in den weltweiten Vertriebs- und Produktionsverbund des Clariant Konzerns eingebunden, der von der jeweiligen Business Units gesteuert wird.

Die für die Überwachung und Kontrolle der wirtschaftlichen Risiken des laufenden Geschäftes notwendigen Informationen werden nach internationalen Standards ermittelt.

Diese Daten und Kennzahlen haben genügend Informationstiefe, um die verschiedenen Managementebenen frühzeitig und umfänglich über mögliche Risiken zu informieren.

Bestandsgefährdende Risiken bestehen nicht. Insgesamt hat sich unter Berücksichtigung der Auswirkungen der Corona-Pandemie die Risikolage nicht wesentlich gegenüber dem Vorjahr verändert. Allerdings werden aus dem Ukraine-Krieg erhebliche Risiken gesehen, sofern es zu Eskalationen kommt. Insgesamt wird es bei weiterhin starkem volatilen Umfeld schwierig sein Prognosen abzugeben. Sofern sich allerdings die Lage nicht weiter destabilisiert, wird davon ausgegangen, dass sich die Chancen-/Risikosituation auch insgesamt nicht wesentlich verändert und sich die Gesellschaft den Anforderungen anpassen kann.

Chancen ergeben sich für die Clariant SE insbesondere aufgrund einer im Wettbewerbsvergleich positiven Geschäftsentwicklung der Produktionsgesellschaften, für die sie in Kommission den Vertrieb innehat, bzw. aus einer möglichst hohen Auslastung der Serviceeinheiten.

5.2 Allgemeine Geschäftschancen/-risiken

Für das Europa-Geschäft liegen die wesentlichen Chancen und Risiken bei den europäischen Clariant Produktionsgesellschaften, für welche die Clariant SE in Kommission den Vertrieb übernommen hat. Für das Exportgeschäft außerhalb Europas liegen die Chancen und Risiken bei der Clariant International AG, Muttenz / Schweiz. Die Risiken/Chancen der Clariant SE ergeben sich aus der Entwicklung des dem Kommissionsgeschäft zugrunde liegenden Geschäftsvolumens. Das Ergebnis der Clariant SE ist somit vor allem von den europäischen Marktbedingungen und von den Risiken/Chancen abhängig, die sich aus Schwankungen auf diesen Märkten ergeben können.

Diese Risiken/Chancen sind nachfolgend in der Reihenfolge ihrer Bedeutung dargestellt und im Detail ausgeführt.

Zu den wesentlichen Risiken für die Gesellschaft zählen die makroökonomischen Auswirkungen aus den politischen und sich daraus ergebenden Handelskonflikten bzw. -beschränkungen im europäischen Umfeld. Das Geschäft der Clariant SE war weiterhin wenig von den pandemischen Auswirkungen im Geschäftsjahr betroffen – die Umsätze entwickelten sich stabil im Jahresverlauf, wobei jedoch die Volatilität in allen europäischen Marktsegmenten zu spüren war und sich auch unterschiedlich ausgewirkt haben. Die Auswirkungen aus dem Ukraine-Krieg sowie die Sanktionsmaßnahmen gegenüber Russland und die daraus sich ergebenden Implikationen, insbesondere aus der Gasversorgung und der Auswirkungen auf die Lieferketten relevant für die Kommittenten der Gesellschaft, sind neu und noch nicht absehbar. Auf das Jahr 2021 hatten sie noch keine Auswirkungen. Steigende Logistikkosten, allgemein steigende Beschaffungskosten sowie die rasant wachsenden Energiekosten zeichnen sich aber immer deutlicher ab. Maßnahmen zur verstärkten Gegensteuerung wurden unmittelbar eingeleitet, nachdem der Krieg im Februar 2022 begonnen hat. Anfang März wurde die Konzernentscheidung getroffen, mit sofortiger Wirkung sämtliche Tätigkeiten in Russland zu stoppen und Lieferungen einzustellen. Zum Zeitpunkt der Berichterstellung werden aus dieser Entscheidung keine bestandsgefährdenden Risiken gesehen und die Auswirkungen auf das Geschäftsvolumen und -ergebnis für die Clariant SE und auch ihre Kommittenten und Kunden werden kurzfristig als unkritisch beurteilt. Allerdings wird davon ausgegangen, dass sich dies in Abhängigkeit der Entwicklungen sehr schnell ändern kann. Für das Jahr 2021 waren diese Risiken noch nicht sichtbar, es standen die Risiken aus der Corona-Pandemie sowie aus den weltweit wachsenden Handelskonflikten bzw. -beschränkungen im Fokus, hinzu kamen Herausforderungen beim Transport aufgrund unzureichender Kapazitäten sowie

steigende Rohstoff- und Energiekosten. Die Auswirkungen aus diesen Risiken hielten sich, wirtschaftlich betrachtet, für den Clariant-Konzern in Grenzen, das Jahr 2021 entwickelte sich für Clariant trotz dieser Herausforderungen sehr positiv – trotz volatilem Umfeld stiegen die Umsatzerlöse signifikant. Hintergrund waren die schnell wirksamen eingeleiteten Gegenmaßnahmen, wie flexible Lösungen innerhalb der Logistik, alternative Beschaffungsmaßnahmen und Preisanhebungen von Verkaufspreisen. Wie sich das wirtschaftliche Umfeld und für Clariant relevante Entwicklungen fortsetzen, ist nicht absehbar. Sowohl die rohstoffexportierenden Schwellenländer als auch die fortgeschrittenen Volkswirtschaften sind von diesen Entwicklungen betroffen. Dies gilt global als auch für Europa. Wie sich diese Risiken auf Clariant auswirken, ist nicht abschätzbar. Die Einbindung der Gesellschaft in den global agierenden Clariant Konzern mit einer börsennotierten Muttergesellschaft sowie einer soliden Finanzierungsbasis und weitreichenden Finanzierungsmöglichkeiten am Kapitalmarkt stehen diesen Risiken entgegen.

Die ab dem 1. Januar 2021 wirksame Geschäftsumstellung, wonach das Europageschäft aus dem Bereich Catalysis auf die beiden für dieses Geschäft relevanten Produktionsgesellschaften in Deutschland und Italien zurückübertragen wurde und damit aus dem Kommissionärsmodell herausgenommen wurde, konnte durch die positive Geschäftsentwicklung, vor allem bei Additives, vollständig kompensiert werden.

Die einzelnen Business Units im europäischen Umfeld haben unterschiedliche Wachstumstreiber, die die Chancen und gleichzeitig die Risiken (in umgekehrter Richtung) der Business Units darstellen. Es handelt sich dabei um verschiedene Faktoren, die das Nachfrageverhalten beeinflussen sowie um diverse Neuentwicklungen und Innovationen auf der Anbieterseite. Wie sich diese zukünftig auswirken, ist schwer vorherzusagen, gerade auch vor dem Hintergrund des Ukraine-Kriegs. Unterschiedliche Effekte sind möglich. Hinsichtlich Risiken / Chancen wird trotz des Abgangs des Catalysis Geschäftes mit einer weiteren positiven Veränderung gerechnet, da sich insgesamt die Basis für das Kommissionsgeschäft trotz Corona-Pandemie und weiterer Herausforderungen auf der Logistikseite robust entwickelt hat und erwartet wird, dass diese sich weiter positiv entwickeln wird. Der Risikodiversifikation des Portfolios sowie dessen konsequente Weiterentwicklung im Rahmen des strategischen Clariant Set-ups, das auf der Unternehmens-Purpose konsequent aufsetzt, wird dabei grundlegende Bedeutung beigemessen.

Aufgrund der Vorgehensweise bei der Verrechnung der Serviceleistungen an andere Clariant-Gesellschaften (cost plus) werden bei konstanter Auslastung keine besonderen Risiken / Chancen gesehen. Die Auswirkungen der Zentralisierung von Global Business Services

können ebenso wie übergeordnete Portfolioanpassungen im Clariant Konzern, die mit erheblichen Restrukturierungen im Bereich der Services verbunden sind, die derzeit geleisteten Services beeinflussen. Den Ausgliederungen in Shared Services außerhalb der Clariant SE, die einen Abbau des Service-Bereiches bedeuten, stehen Stärkungen von lokalen Strukturen des Stammhauses gegenüber, die Stabilisierung bzw. teilweise auch Aufbau des Service Geschäftes bedeuten können.

5.3 Risiken und Chancen aus der digitalen Vernetzung

Die Digitalisierung bietet Chancen und Risiken zugleich. Das Fehlen oder Scheitern von digitalen Initiativen kann dazu führen, dass Geschäftsmöglichkeiten verpasst werden und ein langfristiger Wettbewerbsnachteil entsteht. Die Gesellschaft stellt sich im Rahmen der Konzernstrategie diesen Gegebenheiten und verfolgt verschiedene Initiativen dazu. Eine erfolgreiche Leistungserbringung hängt von einem einwandfrei funktionierenden Informationssystem ab. Cyber-Attacken könnten zum Verlust von Daten, Wissen, Anlagen und Geld führen sowie Produktions- und Lieferunterbrechungen zur Folge haben. Solche Attacken konnten bislang erfolgreich abgewehrt werden. Im Clariant Konzern wird diesen Risiken durch ein umfassendes IT Security Konzept Rechnung getragen. Die digitale Vernetzung wird demgegenüber auch als Chance gesehen, sich weiter zu entwickeln und die Vorteile aus weitergehenden Automatisierungen zu nutzen. Entsprechend ist sie inhärenter Teil der Fünf-Säulen Strategie. Sie wurde in der Purpose basierten neuen strategischen Zielsetzung nochmals deutlich in den Mittelpunkt gerückt. Chancen ergeben sich insbesondere in den Schnittstellen zu Kunden und Lieferanten, aber auch intern, wenn es darum geht, Prozesse zu simplifizieren und auch zu automatisieren.

5.4 Leistungserstellungs- und Beschaffungsrisiken

Für Haftungsrisiken hat Clariant Versicherungen (u.a. Haftpflicht- und weitere Sachversicherungen) abgeschlossen. Damit ist sichergestellt, dass sich die im Unternehmen verbleibenden Risiken in Grenzen halten, und dass aus Schadensfällen keine existenzbedrohenden Auswirkungen auf die Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft resultieren können. Beschaffungsengpässe als Folge der Corona-Pandemie und des Ukraine-Kriegs, als Resultat der ökonomischen Rahmenbedingungen, können das Geschäft negativ beeinflussen. Einkaufsseitig werden entsprechende Maßnahmen kontinuierlich ergriffen, um gegenzusteuern. Rohstoffpreiserhöhungen bei den Kommittenten aufgrund unterschiedlicher Ursachen stellen ebenfalls Risiken für das Kommissionsgeschäft dar, denen auf der Absatzseite Preiserhöhungen entgegengesetzt werden. Des Weiteren werden im Bereich

Logistik verstärkt alternative Transportmöglichkeiten ausgeweitet, um flexibel auf Engpässe zu reagieren, die deutlich zugenommen haben.

5.5 Finanzwirtschaftliche Risiken

Währungsrisiken werden im Rahmen der Clariant-Konzernrichtlinien abgesichert. Dies bedeutet, dass die Fremdwährungsforderungen und -verbindlichkeiten laufend überprüft und – wenn sinnvoll – Sicherungsgeschäfte abgeschlossen werden. Zum Bilanzstichtag bestanden bei der Gesellschaft keine Sicherungsgeschäfte. Die Risiken werden als überschaubar eingeschätzt, da der überwiegende Teil in Euro fakturiert bzw. beschafft wird.

Forderungsausfallrisiken sind aufgrund der überwiegenden Geschäftsbeziehungen mit Verbundunternehmen kaum gegeben.

Die Liquidität ist durch eigene Mittel und durch die Möglichkeiten im Rahmen der Konzern-Cashpools sichergestellt. Die Fremdfinanzierung auf Konzernebene erfolgt u.a. durch Anleihen am Kapitalmarkt.

6. Prognosebericht

6.1 Gesamtwirtschaftliches und branchenwirtschaftliches Umfeld

Die Entwicklung der globalen Wirtschaft, die von großer Bedeutung für die auf Export ausgerichtete deutsche Chemieindustrie ist und durch vielfältige internationale Verflechtungen charakterisiert ist, wuchs im Jahr 2021 moderat.

In den einzelnen Regionen waren zwar die gleichen Herausforderungen relevant, aber die Konsequenzen daraus waren unterschiedliche:

Die US-Wirtschaft nahm am Jahresende an Fahrt auf. Getragen wurde das Wachstum vor allem durch eine expansive Fiskalpolitik und dem Auslaufen von Corona-Restriktionen. Die US-Industrie erholte sich ebenfalls kräftig, da sich die Lieferkettenprobleme leicht abschwächten. Dementsprechend dynamisch war auch die Chemieproduktion. Dagegen blieb das Wachstum in Südamerika schwach. Hohe Inflationsraten und eine damit einhergehende Straffung der Geldpolitik waren immer häufiger eine Konjunkturbremse.

Die Wirtschaft in China konnte zum Jahresende 2021 das Vorquartal zwar deutlich übertreffen. Gegenüber Vorjahr setzte sich die Abschwächung der Dynamik aber fort. In der Industrie kam es insbesondere bei den energieintensiven Grundstoffindustrien aufgrund der Energieknappheiten zu Produktionsdrosselungen. Insgesamt blieb das Wachstum der Industrie schwach. In den übrigen asiatischen Ländern war zwar das gesamtwirtschaftliche Wachstum intakt. Die Industrie wurde aber durch die Materialengpässe gebremst.

In der Europäischen Union verlangsamte sich die Wachstumsdynamik am Jahresende. Die Ursache dafür waren die zunehmenden Gegenwinde, insbesondere der Anstieg der COVID-19-Infektionen, die hohen Energiepreise und die anhaltenden Lieferausfälle. Besonders gebremst wurde die Industrie. Das Wachstum kam hier fast zum Erliegen.

Zum Jahresbeginn 2022 rechneten viele Unternehmen noch damit, dass das Chemie- und Pharmageschäft im ersten Halbjahr 2022 kräftig Fahrt aufnehmen wird. Diese Hoffnungen fanden aber mit dem russischen Angriffskrieg auf die Ukraine ein jähes Ende. Der Krieg und die darauffolgenden Sanktionsmaßnahmen werden deutliche Spuren in der Wirtschaft hinterlassen – hierzulande, in der EU und international. Die Inflation unter starkem Einfluss explodierender Energiekosten erhält Auftrieb, Unsicherheiten nehmen zu. Infolgedessen werden Konsum, Investitionen und Wirtschaftswachstum gebremst, was sich voraussichtlich negativ auf die chemische Industrie auswirken wird. (aus VCI Konjunkturbericht 4. Quartal und Jahresbilanz 2021, veröffentlicht am 16. März 2022). Ein Gasembargo respektive ein

Lieferstopp hätte kurz- bis mittelfristig weitreichende Folgen für die deutsche Volkswirtschaft.

Hinzu kommt die selbstisolierende ZERO COVID Strategie Chinas mit negativen Auswirkungen auf Handel und Wachstum.

Der VCI hat Mitte März 2022 seine Prognose für die chemische Industrie in Deutschland für das laufende Jahr zurückgezogen, eine Aktualisierung ist derzeit nicht vorgesehen. Die wirtschaftliche und politische Lage hat sich durch den Ukraine-Krieg für die energie- und rohstoffintensive Chemie dramatisch verändert. Nach einer aktuellen Umfrage des VCI gehen 54 % der Mitgliedsunternehmen von einem Rückgang bei Produktion und Umsatz für das laufende Jahr aus. Die Preise für Öl und Erdgas sind explodiert.

6.2 Prognose für die Clariant SE

Das Geschäftsjahr 2022 wird weiterhin durch kontinuierliche Optimierungsmaßnahmen geprägt sein. Die eingeleiteten Restrukturierungsprogramme werden weiter konsequent umgesetzt, um der insgesamt verkleinerten Konzerngröße nach den Verkäufen der Vorjahre Rechnung zu tragen. Diese werden sich auch weiterhin auf den Servicebereich der Clariant SE stark auswirken. Ziel ist es, durch weitere Standardisierungen, Automatisierungen und Verlagerungen in Länder mit niedrigerem Lohnniveau, die Effizienz zu erhöhen und positiv zu den Profitabilitätszielen im Clariant Konzern beizutragen. Digitale Lösungen im Rahmen der auf der Unternehmens Purpose ausgerichteten Strategie werden dabei eine große Bedeutung haben. Das Projekt Evolution ist integraler Bestandteil davon und sieht den Abbau und die Verlagerung von Services zu den Global Business Services vor. Die Optimierungen erfolgen in enger Zusammenarbeit mit den Global Business Services, im Stammhaus der Clariant SE ist ein Abbau von 15 Stellen bei Finanzen vorgesehen. Weitere größere zusätzliche Restrukturierungsmaßnahmen, die auch die europäischen Niederlassungen betreffen, sind wahrscheinlich, aber noch nicht konkret.

Trotz niedrigerer Erlöse, die sich aus dem Abgang des Catalysis Geschäftes ergeben haben, wird mit einer robusten Entwicklung in den anderen Business-Bereichen gerechnet, die zu einem Ausbau der Ertragsbasis der Clariant SE beitragen. Aus der konsequenten Neuausrichtung, die auf Basis der auf der Unternehmens Purpose ausgerichteten Strategie, werden aus den verbleibenden Businessbereichen insgesamt zusätzliche Kommissionserlöse erwartet, die, nach den Erfahrungen aus den Jahren 2020 und 2021, den Auswirkungen der Corona-Pandemie positiv gegenüberstehen und den Abgang des Catalysis Geschäftes kompensieren.

Das Geschäft der Clariant in Europa hat sich deutlich robuster entwickelt als erwartet. Das für die Clariant SE als Kommissionärin relevante Geschäftsvolumen blieb stabil und auf der Kostenseite ergaben sich insgesamt mehr positive als negative Effekte. Trotz steigender Beschaffungs- und Logistikkosten konnte durch Gegenmaßnahmen stabilisierend auf die Geschäftsentwicklung der Kommittenten und damit auf die Geschäftsbasis für die Clariant SE eingewirkt werden. Dem wirtschaftlich und konjunkturell schwierigen Umfeld des Jahres 2021 konnte so deutlich besser als erwartet begegnet werden. Das breit diversifizierte Produktspektrum und die verschiedenen für Clariant Produkte relevanten Märkte, insbesondere auch unter Berücksichtigung des hinzugekommenen Additives Geschäftes, haben maßgeblich dazu beitragen. Für die Clariant SE war damit eine stabile Entwicklung der Kommissionen verbunden.

Die grundsätzlich sehr positive Ausgangssituation für die deutschen Clariant Gesellschaften basierend auf der Geschäftsentwicklung des Jahres 2021 wird allerdings von ihrem Umfeld maßgeblich beeinflusst und es werden daraus sich ergebende hohe mögliche Risiken gesehen. Die Auswirkungen der Corona-Pandemie werden weltweit die Wirtschaft weiter stark belasten und das wahrscheinlich längerfristig. Eine Prognose hinsichtlich der tatsächlichen Einflüsse daraus auf die wirtschaftlichen Bedingungen für Clariant ist nicht möglich, da es jederzeit zu unerwarteten Maßnahmen kommen kann, wie Lockdowns bzw. Personalengpässe. Die Leistungsströme können spontan behindert werden, die wiederum die Nachfrage wie auch die Produktion nachteilig treffen können, was sich dann in den Produktionsketten auch auf die Geschäftsbasis für Clariant und damit für die Clariant SE negativ auswirken würde.

Der im Februar 2022 durch Russland begonnene Krieg in der Ukraine wird noch als deutlich größeres Risiko für die deutschen Clariant Gesellschaften gesehen. Kurzfristig sind nur sehr geringe Umsatzvolumina betroffen und auch die Rohstoffversorgung kann, trotz stark gestiegener Preise, kurzfristig (gemäß den Erfahrungen der ersten vier Monate des Jahres 2022) weitestgehend gut bewältigt und die Versorgung sichergestellt werden. Allerdings kann sich das kurzfristig sehr schnell ändern. Insgesamt wird erwartet, dass der Großteil der Preiserhöhungen an die Kunden weitergegeben werden kann, allerdings zum Teil nur zeitversetzt, so dass sich hieraus voraussichtlich negative Ergebniseinflüsse insgesamt für Clariant ergeben werden. Betreffend der Energieversorgung an den Produktionsstandorten einzelner Kommittenten wird die Gasversorgung aus Russland direkt und indirekt als elementar gesehen. Sollte es zu einem Embargo der EU kommen, sind vorübergehende Produktionsschließungen möglich, obgleich diverse verschiedene Gegenmaßnahmen zu

alternativen Energieversorgungen (z.B. durch die Reaktivierung von Kohlekraftwerken) bereits unmittelbar eingeleitet worden sind. Die Risiken aus einem langanhaltenden Krieg werden als hoch eingeschätzt, sind aber im Detail nicht abschätzbar. Eine kurzfristige Prognose ist auf dieser Basis nicht möglich, da diese mit zu hohen Unsicherheiten behaftet wäre. Sollten die Bedingungen sich zeitnah wieder stabilisieren, ist grundsätzlich davon auszugehen, dass insgesamt mit einem leicht niedrigeren Niveau als im Jahr 2021 gerechnet werden kann. Dieses lag bei rd. 50,0 Mio. Euro Erlösen aus Kommissionen.

Im Bereich Services werden die übergangsweise erbrachten Services an die verkauften Gesellschaften zurückgehen bzw. wegfallen. Nach Umsetzung der Restrukturierungsmaßnahmen wird insgesamt von einem niedrigeren Servicevolumen ausgegangen, das voraussichtlich im Jahr 2022 einen Betrag von insgesamt ungefähr 50 Mio. Euro erreichen wird.

Insgesamt wird unter der Annahme einer Stabilisierung mit einem Ergebnis aus Betriebstätigkeit in einer Größenordnung von rd. 14,0 bis 16,0 Mio. Euro gerechnet.

Clariant ist wie andere Chemieunternehmen von den gesamtwirtschaftlichen Entwicklungen betroffen und kann, wie der VCI, derzeit keinerlei weitere verlässliche Aussage zur Prognose abgeben. Die Sichtweise des VCI deckt sich grundsätzlich mit der von Clariant. Für die Clariant Gesellschaften wurden unmittelbar Maßnahmen zur Stabilisierung bzw. Risikobegrenzung eingeführt. Ein Gasembargo oder andere fundamentale Veränderungen bei der Energieversorgung, die insgesamt die Wirtschaft treffen, könnten aber zu einer Situation führen, die sich aktuell nicht modellieren lässt bzw. ein fundamentales Rezessionsszenario darstellt, das dann auch die Clariant SE betreffen würde. Hinzu kommen die aktuell nicht absehbaren Folgen der chinesischen ZERO COVID Strategie mit negativen Auswirkungen auf globalen Handel und Wachstum. Zum Zeitpunkt der Berichterstattung wird jedoch davon ausgegangen, dass bei steigenden Preisen, eine Stabilisierung auf einem niedrigen positiven Niveau machbar ist. Dies setzt voraus, dass sich die für die deutschen Clariant Gesellschaften aktuellen Entwicklungen im Zeitpunkt der Berichterstattung fortsetzen lassen.

7. Erklärung zur Unternehmensführung (§ 289f HGB)

In der Aufsichtsratssitzung vom 18. Mai 2018 wurden Beschlüsse zur Frauenquote gefasst.

Für den Zeitraum bis zum 30. Juni 2022 wurde festgelegt, die Zielgröße von 33,3 % für die Anzahl von Frauen im Aufsichtsrat beizubehalten bzw. zu erreichen, dies entspricht drei von neun Aufsichtsratsmitgliedern, dabei soll mindestens eine Frau auf Seiten des Arbeitgebers und eine Frau auf Seiten der Arbeitnehmer vertreten sein. Zum 18. Mai 2018 betrug der Frauenanteil im Aufsichtsrat vier Frauen von neun Aufsichtsratsmitgliedern, das entspricht einem Anteil von rund 44,4 %. Die festgelegte Zielgröße von 33,3 % wurde also innerhalb der gesetzten Frist erreicht und erfüllt.

Aufgrund der Verkleinerung des Aufsichtsrats mit Hauptversammlungsbeschluss vom 11. November 2020 von neun Aufsichtsratsmitgliedern auf nunmehr sechs Aufsichtsratsmitglieder wurde in der Aufsichtsratssitzung vom 11. Dezember 2020 erneut über die Zielgröße für den Frauenanteil im Aufsichtsrat der Clariant SE beschlossen. Der Frauenanteil im Aufsichtsrat der Clariant SE betrug zum 11. Dezember 2020 zwei Frauen von sechs Aufsichtsratsmitgliedern, was einem Anteil von 33,3 % entspricht. Für den Zeitraum bis zum 30. Juni 2025 wurde festgelegt, die Zielgröße von 33,3 % für die Anzahl von Frauen im Aufsichtsrat beizubehalten bzw. zu erreichen, dies entspricht zwei von sechs Aufsichtsratsmitgliedern. Das gesetzte Ziel ist derzeit erreicht.

Als Zielgröße für die Anzahl von Frauen im Vorstand wurde analog zum bisherigen Ziel eine Quote von 0 % festgelegt, die bis zum 30. Juni 2022 beizubehalten bzw. zu erreichen ist. Der Frauenanteil im Vorstand beträgt derzeit 0 %.

In der Vorstandssitzung vom 15. November 2017 wurde ein Beschluss zur Frauenquote für die Ebene unterhalb des Vorstands gefasst. Derzeit beträgt der Frauenanteil in dieser Managementebene zwei Frauen.

Es wurde beschlossen, die Zielgröße für den Frauenanteil in dieser Managementebene von zwei Mitarbeiterinnen bis zum 30. Juni 2022 beizubehalten.

8. Dank an die Mitarbeitenden

Der Vorstand dankt allen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern für das große Engagement und die außergewöhnlichen Anstrengungen bei der Durchführung der Aufgaben und Bewältigung der Herausforderungen im Jahr 2021.

Frankfurt am Main, im Mai 2022

Der Vorstand

**Jahresabschluss für das Geschäftsjahr
vom 1. Januar bis 31. Dezember 2021**

Clariant SE, Frankfurt am Main

BILANZ ZUM 31.12.2021 in TEUR

AKTIVA

	31.12.2021	31.12.2020
A. ANLAGEVERMÖGEN		
I. Immaterielle Vermögensgegenstände		
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	3.805	4.692
2. Geschäfts- oder Firmenwert	1.734	1.950
3. Geleistete Anzahlungen	5	16
	<u>5.544</u>	<u>6.658</u>
II. Sachanlagen		
1. Technische Anlagen und Maschinen	0	10
2. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	227	162
3. Geleistete Anzahlungen u. Anlagen im Bau	0	21
	<u>227</u>	<u>193</u>
	5.771	6.851
B. UMLAUFVERMÖGEN		
I. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände		
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	490	1.017
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen	98.516	101.019
3. Sonstige Vermögensgegenstände	21.188	19.486
- davon aus Steuern TEUR 1.517 (Vorjahr: TEUR 1.967)		
	<u>120.194</u>	<u>121.522</u>
II. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks	6.816	7.093
	127.010	128.615
C. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN	723	672
D. AKTIVER UNTERSCHIEDSBETRAG AUS DER VERMÖGENSVERRECHNUNG	16	24
BILANZSUMME	133.520	136.162

PASSIVA

	31.12.2021	31.12.2020
A. <u>EIGENKAPITAL</u>		
I. Gezeichnetes Kapital	915	915
II. Kapitalrücklage	7.460	7.460
III. Bilanzgewinn	0	0
	8.375	8.375
B. <u>RÜCKSTELLUNGEN</u>		
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	43.408	38.646
2. Steuerrückstellungen	1.489	1.061
3. Sonstige Rückstellungen	30.000	32.357
	74.897	72.064
C. <u>VERBINDLICHKEITEN</u>		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	2	18
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	1.770	2.309
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	34.345	37.103
4. Sonstige Verbindlichkeiten	14.131	16.293
- davon aus Steuern TEUR 13.133 (Vorjahr: TEUR 14.628)		
- davon im Rahmen der sozialen Sicherheit TEUR 458 (Vorjahr: TEUR 604)		
	50.248	55.723
BILANZSUMME	133.520	136.162

Clariant SE, Frankfurt am Main
Frankfurt am Main

GEWINN - UND VERLUSTRECHNUNG VOM 01.01. - 31.12.2021 IN TEUR

	01.01. - 31.12.2021	01.01. - 31.12.2020
1. Umsatzerlöse	110.770	133.183
2. Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen	-91.279	-110.019
3. Bruttoergebnis vom Umsatz	19.491	23.164
4. Allgemeine Verwaltungskosten	-2.663	-2.771
5. Sonstige betriebliche Erträge	12.780	8.740
6. Sonstige betriebliche Aufwendungen	-6.725	-7.900
Ergebnis aus Betriebstätigkeit	22.883	21.233
7. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge (davon aus verbundenen Unternehmen: TEUR 2 Vorjahr: TEUR 2)	41	41
8. Zinsen und ähnliche Aufwendungen (davon an verbundene Unternehmen: TEUR -23 Vorjahr: TEUR -30)	-1.056	-1.143
9. Steuern vom Einkommen und Ertrag	-3.787	-2.973
10. Ergebnis nach Steuern	18.081	17.158
11. Aufgrund eines Gewinnabführungsvertrags abgeführte Gewinne	-18.081	-17.158
12. Jahresergebnis	0	0
13. Ergebnisvortrag aus dem Vorjahr	0	0
14. Bilanzgewinn	0	0

Clariant SE, Frankfurt am Main

Anhang 2021

Allgemeines

Die Clariant SE hat ihren Sitz in Frankfurt am Main und ist im Handelsregister B des Amtsgerichts Frankfurt am Main unter der Nummer: HRB 84069 eingetragen.

Der vorliegende Jahresabschluss der Clariant SE zum 31. Dezember 2021 ist nach den Bilanzierungs- und Bewertungsvorschriften des Handelsgesetzbuches für große Kapitalgesellschaften und den ergänzenden Regelungen des Aktiengesetzes aufgestellt worden. Die Gewinn- und Verlustrechnung („GuV“) ist nach dem Umsatzkostenverfahren gem. § 275 Abs. 3 HGB gegliedert.

Es besteht ein Ergebnisabführungsvertrag mit der Muttergesellschaft Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt am Main.

Die Mitarbeitenden und das Vermögen sind in dem inländischen Stammhaus in Deutschland und in zehn Zweigniederlassungen in Europa konzentriert.

Die österreichische Zweigniederlassung, deren Aktivitäten Mitte 2020 eingestellt wurden, ist am 9. September 2021 im Firmenbuch der Republik Österreich, geführt vom Handelsgericht Wien, unter der Eintragsnummer 27 gelöscht worden.

Geschäftsjahr ist das Kalenderjahr.

Der vorliegende Jahresabschluss ist mit dem Vorjahr nur eingeschränkt vergleichbar. Dies ist vor allem auf folgende wesentliche Sachverhalte zurückzuführen:

- Für einen Teilbereich von Catalysis, das Europa-Geschäft betreffend, wurde entschieden, die Geschäftsabwicklung aus dem Kommissionärsmodell der Clariant SE herauszulösen. Die Umstellung auf Direktlieferungen aus den Produktionsgesellschaften (Clariant Produkte (Deutschland) GmbH sowie ihre italienische Produktionsschwestergesellschaft) ging zum 1. Januar 2021 live und hat das Ziel, eine größere Kundennähe herzustellen und die relevanten Märkte besser bearbeiten zu können. Dies sollte insbesondere dadurch erreicht werden, indem den Catalysis Kunden Warenlieferungen und Dienstleistungen künftig nur noch

von einer Gesellschaft abgerechnet werden. Insgesamt wird ein Umsatzvolumen in hoher zweistelliger Euro-Millionenhöhe zukünftig nicht mehr über die Clariant SE, sondern direkt in den Produktionsgesellschaften mit Drittkunden generiert. Im Geschäftsjahr 2020 erzielte die Clariant SE Kommissionserlöse in Höhe von TEUR 3.834 aus der Vermittlung der Catalysis-Umsätze in Höhe von TEUR 90.873.

Zur Realisierung der Geschäftsmodellumstellung wurden Kundenstamm-Transfer-Agreements zwischen der Clariant SE und den beiden Produktionsgesellschaften sowie zwischen den beiden Produktionsgesellschaften mit Wirkung zum 1. Januar 2021 abgeschlossen. Kundenstämme gingen von der Clariant SE zum Kaufpreis von TEUR 3.454 in die deutsche Produktionsgesellschaft über. Zur italienischen Produktionsgesellschaft ging ein Kundenstamm aus der Clariant SE zum Kaufpreis von TEUR 536 und aus der deutschen Produktionsgesellschaft zum Kaufpreis von TEUR 201 über.

Da die Kundenstämme zum Veräußerungszeitpunkt bereits vollständig abgeschrieben waren, ergab sich in der Clariant SE ein Buchgewinn von TEUR 3.990, der in den sonstigen betrieblichen Erträgen ausgewiesen ist.

Zusätzlich zu der Übertragung der Kundenstämme sind drei Sales-Mitarbeiterinnen des Bereiches Catalysis von der italienischen Niederlassung der Clariant SE in die italienische Produktionsgesellschaft zum 1. Januar 2021 gewechselt. In diesem Zusammenhang wurden Rückstellungen in Höhe von TEUR 71 zum Buchwert übertragen.

Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Entgeltlich erworbene **immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens** werden mit ihren Anschaffungskosten aktiviert und planmäßig über ihre wirtschaftliche Nutzungsdauer linear, im Zugangsjahr zeitanteilig, abgeschrieben.

Der Zeitraum der planmäßigen linearen Abschreibung für die entgeltlich erworbenen Kundenstämme sowie Geschäfts- oder Firmenwerte betrug bei käuflichen Erwerben bis zum Jahr 2019 grundsätzlich 5 Jahre. Ab dem Geschäftsjahr 2020 beträgt die Nutzungsdauer 10 Jahre. Die Abschreibungen auf die Kundenstämme werden in den Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten (Vertriebs)-Leistungen ausgewiesen; die Abschreibungen auf die Geschäfts- oder Firmenwerte sind in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten.

Die betriebliche Nutzungsdauer der Geschäfts- oder Firmenwerte basiert auf einer Einschätzung der zeitlichen Ertragsrückflüsse auf Basis der identifizierten Komponenten der Geschäfts- oder Firmenwerte. Diese repräsentieren geschäftswertbildende Faktoren (z.B. Organisation, Reputation etc.), die im Rahmen des Erwerbs übernommen wurden.

Gegenstände des **Sachanlagevermögens** werden mit ihren Anschaffungskosten aktiviert.

Gegenstände, deren Nutzung zeitlich begrenzt ist, werden entsprechend ihrer voraussichtlichen wirtschaftlichen Nutzungsdauer linear abgeschrieben. Als Nutzungsdauer werden für technische Anlagen und Maschinen höchstens 16 Jahre sowie für andere Anlagen und für Gegenstände der Betriebs- und Geschäftsausstattung höchstens 10 Jahre angesetzt. Vermögensgegenstände mit Anschaffungs- und Herstellungskosten bis zum Gegenwert in Euro von CHF 5.000 werden im Jahr der Anschaffung handelsrechtlich voll abgeschrieben und als Abgang in der Entwicklung des Anlagevermögens ausgewiesen.

Soweit die beizulegenden Werte einzelner Vermögensgegenstände ihren Buchwert unterschreiten, werden zusätzlich außerplanmäßige Abschreibungen bei voraussichtlich dauernder Wertminderung vorgenommen. Soweit erforderlich werden Zuschreibungen vorgenommen.

Die **geleisteten Anzahlungen** werden zum Nennwert, die **Anlagen im Bau** zu Anschaffungskosten oder Herstellungskosten angesetzt.

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, übrige Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände werden zum Nominalbetrag oder zum Barwert bei langfristigen (unverzinslichen und unterverzinslichen) Posten abzüglich eventuell notwendiger Einzelabschreibungen sowie Abschreibungen wegen allgemeiner und besonderer Kreditrisiken angesetzt.

Der **Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks** sind zum Nominalwert erfasst.

Das **gezeichnete Kapital** wird zum Nennwert angesetzt.

Rückstellungen werden in Höhe des Erfüllungsbetrages, der nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendig ist, angesetzt. Alle sonstigen Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr werden im Sinne des § 253 Abs. 2 HGB mit dem von der Deutschen Bundesbank veröffentlichten restlaufzeitadäquaten durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen sieben Jahre abgezinst.

Zu den **Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen** siehe Text (8).

Den gebildeten **sonstigen Rückstellungen** für Altersteilzeit ("ATZ")-Verpflichtungen (Erfüllungsrückstand und Aufstockungsbetrag) und Jubiläumszuwendungen liegen

versicherungsmathematische Gutachten (Richttafeln 2018 G von Prof. Dr. Klaus Heubeck; Rechnungszinsfuß für die ATZ = 0,35 %, Rechnungszinsfuß für die Jubiläumszuwendungen = 1,35 %) zugrunde.

Die Rückstellungen für den Erfüllungsrückstand aus den ATZ-Verpflichtungen werden mit dem entsprechenden Deckungsvermögen gemäß § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB aus der Insolvenzversicherung von ATZ-Verpflichtungen verrechnet. Diese Verrechnung erfolgt auch für die Rückstellungen über die Versorgungszusagen für Neueintritte ab dem 1. Januar 2011 sowie Verpflichtungen aus der Barlohnnumwandlung, denen ein Deckungsvermögen zur Insolvenzversicherung gegenübersteht, sowie für Verpflichtungen aus Langzeitkonten. Übersteigt der beizulegende Zeitwert des Deckungsvermögens den Betrag der entsprechenden Verpflichtung, wird der übersteigende Betrag in einem gesonderten Posten „**Aktiver Unterschiedsbetrag aus der Vermögensverrechnung**“ gemäß § 246 Abs. 2 Satz 3 HGB ausgewiesen. Im umgekehrten Fall wird der Überhang der Pensionsverpflichtung entsprechend als Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen bzw. als sonstige Rückstellungen ausgewiesen. Die Aufwendungen / Erträge aus der Auf-/ Abzinsung der Pensions- und ATZ-Rückstellungen werden mit den Erträgen / Aufwendungen aus dem Deckungsvermögen verrechnet; der Gesamtbetrag wird entweder in den Zinserträgen oder den Zinsaufwendungen ausgewiesen und gesondert im Anhang angegeben.

Gemäß § 253 Abs. 1 Satz 3 HGB sind die wertpapiergebundenen Versorgungszusagen (Langzeitkonten) sowohl im Bereich der Rückstellungen als auch das dazugehörige Deckungsvermögen mit dem beizulegenden Zeitwert bewertet.

Verbindlichkeiten werden mit dem Erfüllungsbetrag angesetzt.

Geschäftsvorfälle in **fremder Währung** werden grundsätzlich mit dem historischen Kurs zum Zeitpunkt der Erstverbuchung erfasst. Aus Vereinfachungsgründen erfolgt die unterjährige Buchung mit dem Devisenkassamittelkurs. Bilanzposten werden zum Stichtag wie folgt bewertet:

Langfristige Fremdwährungsforderungen werden zum Devisenkassamittelkurs bei Entstehung der Forderung oder zum niedrigeren beizulegenden Wert, unter Zugrundelegung des Devisenkassamittelkurses am Abschlussstichtag, angesetzt (Imparitätsprinzip). Kurzfristige Fremdwährungsforderungen (Restlaufzeit von einem Jahr oder weniger) sowie liquide Mittel oder andere kurzfristige Vermögensgegenstände in Fremdwährungen werden zum Devisenkassamittelkurs am Bilanzstichtag umgerechnet.

Langfristige Fremdwährungsverbindlichkeiten werden zum Devisenkassamittelkurs bei Entstehung der Verbindlichkeit oder zum höheren Stichtagskurswert, unter Zugrundelegung des Devisenkassamittelkurses am Abschlussstichtag, bewertet (Imparitätsprinzip). Kurzfristige Fremdwährungsverbindlichkeiten (Restlaufzeit von einem Jahr oder weniger) werden zum Devisenkassamittelkurs am Bilanzstichtag umgerechnet.

Als **Rechnungsabgrenzungsposten** werden Ausgaben / Einnahmen vor dem Abschlussstichtag ausgewiesen, soweit sie Aufwand / Ertrag für eine bestimmte Zeit nach diesem Tag darstellen.

Latente Steuern werden auf die Unterschiede in den Bilanzansätzen der Handelsbilanz und der Steuerbilanz ermittelt, sofern sich diese in späteren Geschäftsjahren voraussichtlich abbauen. Im Falle eines Aktivüberhangs der latenten Steuern zum Bilanzstichtag wird von dem Aktivierungswahlrecht des § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB kein Gebrauch gemacht. Aufgrund der Organschaft wird keine Steuer ausgewiesen (siehe (11)).

Die **sonstigen Steuern** werden innerhalb der sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen.

Erläuterungen

(1) Anlagevermögen

Die Entwicklung des Anlagevermögens ergibt sich aus der Anlage 1 zum Anhang.

Das Anlagevermögen umfasst im Wesentlichen entgeltlich erworbene Kundenstämme sowie Geschäfts- oder Firmenwerte, die insbesondere aus den in 2010 erfolgten Asset Deals mit europäischen Vertriebs- und Service-Gesellschaften der Clariant-Gruppe sowie aus der Integration des Süd-Chemie-Konzerns in den Jahren 2012 und 2013 resultieren.

In den darauffolgenden Jahren erwarb die Gesellschaft weitere Kundenstämme von diversen Clariant-Gesellschaften, im Rahmen der Einbindung von Geschäftsbereichen in die europäische Kommissionärsstruktur.

Zum 1. Januar 2021 veräußerte die Clariant SE ihre Catalysis-Aktivitäten an zwei Konzerngesellschaften. Dies führte zum Abgang von Kundenstämmen zum Buchwert von TEUR 0 mit bereits vollständig abgeschriebenem Anschaffungskosten von TEUR 3.854.

Im laufenden Geschäftsjahr wurden die Kundenstämme mit insgesamt TEUR 726 (Vorjahr: TEUR 763) und die Geschäfts- oder Firmenwerte mit TEUR 217 (Vorjahr: TEUR 217) planmäßig abgeschrieben.

(2) Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

	31.12.2021	31.12.2020
	TEUR	TEUR
an Kunden	490	1.017
- (davon mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr)	(0)	(0)
	490	1.017

(3) Übrige Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

	31.12.2021	31.12.2020
	TEUR	TEUR
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	98.516	101.019
- (davon gegen Gesellschafterin)	(82.821)	(65.996)
Sonstige Vermögensgegenstände	21.188	19.486
	119.704	120.505

Von den Forderungen gegen verbundene Unternehmen resultieren TEUR 83.894 (Vorjahr: TEUR 71.256) aus dem Cashpool und TEUR 14.622 (Vorjahr: TEUR 29.763) aus erbrachten Leistungen im Service- und Vertriebsbereich. Die Forderungen gegen die Gesellschafterin sind in beiden Jahren auf den Cashpool zurückzuführen.

Die sonstigen Vermögensgegenstände enthalten TEUR 18.784 (Vorjahr: TEUR 15.944) Ansprüche gegen Drittkunden aus der Tätigkeit der Gesellschaft als Kommissionärin sowie TEUR 1.517 (Vorjahr: TEUR 1.967) Steuerforderungen, insbesondere aus Einkommensteuer (wie im Vorjahr).

Die Restlaufzeiten sämtlicher übrigen Forderungen und Vermögensgegenstände sind wie im Vorjahr kleiner als ein Jahr.

(4) Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten und Schecks

	31.12.2021	31.12.2020
	TEUR	TEUR
Kassenbestand	1	1
Guthaben bei Kreditinstituten	6.815	7.092
	6.816	7.093

(5) Aktiver Rechnungsabgrenzungsposten

Der aktive Rechnungsabgrenzungsposten in Höhe von TEUR 723 (Vorjahr: TEUR 672) enthält im Wesentlichen gezahlte Prämien für Sach- und Haftpflichtversicherungen für das nächste Geschäftsjahr.

(6) Aktiver Unterschiedsbetrag aus der Vermögensverrechnung

Zum Bilanzstichtag besteht ein Deckungsvermögen im Zusammenhang mit Versorgungsverpflichtungen insbesondere aus Gehaltsumwandlungsmodellen, Verpflichtungen im Zusammenhang mit Langzeitkonten sowie für den Erfüllungsrückstand der ATZ-Verpflichtungen. Das jeweilige Deckungsvermögen wird im Rahmen einer doppelseitigen Treuhand verwaltet (zweckexklusive, verpfändete und insolvenzgeschützte Vereinbarung). Bei dem Deckungsvermögen handelt es sich um Fonds, Rückdeckungsversicherungen sowie garantieverzinsten Versicherungsprodukte, welche gemäß dem HGB die Definition des Deckungsvermögens erfüllen und nach Bewertung zum beizulegenden Zeitwert mit den entsprechenden Verpflichtungen verrechnet werden.

Der beizulegende Zeitwert entspricht bei Rückdeckungsversicherungen im Zusammenhang mit Gehaltsumwandlungsmodellen den fortgeführten Anschaffungskosten (Deckungskapital zuzüglich Überschussbeteiligung) und beträgt zum Bilanzstichtag TEUR 267. Die zu verrechnende Pensionsrückstellung in Höhe von TEUR 269 entspricht sowohl dem beizulegenden Zeitwert als auch den zum Bilanzstichtag fortgeführten Anschaffungskosten.

Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern für deren individuell aufgebaute Wertguthaben aus Bonuszahlungen, Urlaubsansprüchen, etc. (Langzeitkonten) bemessen sich nach der Wertentwicklung des hierfür gebildeten Deckungsvermögens in Form von Fonds und garantieverzinsten Versicherungsprodukten. Daher erfolgte zum Bilanzstichtag die vollständige Verrechnung der Verpflichtungen aus Langzeitkonten (TEUR 2.402) mit dem entsprechenden Deckungsvermögen, dessen beizulegender Zeitwert zum 31. Dezember 2021 TEUR 2.402 beträgt. Der beizulegende Zeitwert entspricht zum Bilanzstichtag den fortgeführten Anschaffungskosten.

Die Rückstellungen für die ATZ-Verpflichtungen (Erfüllungsrückstand) werden gemäß § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB mit dem vorhandenen Deckungsvermögen verrechnet. Das Deckungsvermögen wird im Rahmen einer doppelseitigen Treuhand verwaltet (zweckexklusive, verpfändete und insolvenzgeschützte Vereinbarung). Die Wertpapiere aus der Insolvenzversicherung erfüllen gemäß dem HGB die Definition des Deckungsvermögens, sie werden zum beizulegenden Zeitwert bewertet und mit den entsprechenden ATZ-Rückstellungen verrechnet. Der beizulegende Zeitwert des Deckungsvermögens beläuft sich zum Jahresende 2021 auf TEUR 1.604, und liegt somit mit TEUR 26 unter dessen Anschaffungskosten (TEUR 1.630). Insgesamt übersteigt der Zeitwert des Deckungsvermögens die ATZ-Verpflichtung (Erfüllungsrückstand) mit TEUR 16.

(7) Eigenkapital

	31.12.2020 / 01.01.2021	Veränderung	31.12.2021
	TEUR	TEUR	TEUR
Gezeichnetes Kapital	915	0	915
Kapitalrücklage	7.460	0	7.460
Bilanzgewinn	0	0	0
	8.375	0	8.375

Das gezeichnete Kapital (Grundkapital) der Gesellschaft beträgt zum Bilanzstichtag unverändert EUR 914.612 und ist in 914.612 Stückaktien eingeteilt. Sämtliche Aktien der Gesellschaft werden unverändert durch die Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt am Main, gehalten.

Das Ergebnis nach Steuern in Höhe von TEUR 18.081 (Vorjahr: TEUR 17.158) wird gemäß dem Ergebnisabführungsvertrag an die Gesellschafterin abgeführt und ist in der Bilanz als Verbindlichkeit gegenüber verbundenen Unternehmen ausgewiesen.

Die Kapitalrücklage, gemäß § 272 Abs. 2 Nr. 4 HGB in Höhe von TEUR 5.508, ist „frei verfügbar“. Die Kapitalrücklage von TEUR 1.952 (nach § 272 Abs. 2 Nr. 1 HGB) steht nicht zur freien Verfügung der Gesellschaft.

(8) Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen

Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen werden mit TEUR 43.408 (Vorjahr: TEUR 38.646) für Anwartschaften und laufende Leistungen gebildet. Der Wertansatz ist nach anerkannten versicherungsmathematischen Grundsätzen mittels der sog. Projected Unit Credit Method (Verfahren laufender Einmalprämien) errechnet worden. Die Ermittlung des Rückstellungsbetrages erfolgte unter Zugrundelegung der Richttafeln 2018 G von Prof. Dr. Klaus Heubeck (Deutschland), IPS55 (Italien), INSEE 06/08 F/H (Frankreich), BVG 2020 Gen (die Schweiz), Prognosetafel AG 2020 mit ES-P2A (die Niederlande) sowie MR-5/FR-5 (Belgien). Der Bewertung zum Bilanzstichtag wurde ein von der Deutschen Bundesbank vorgegebener durchschnittlicher Marktzinssatz zugrunde gelegt. Hierbei wurde gemäß § 253 Abs. 2 HGB pauschal eine Restlaufzeit von 15 Jahren angenommen. Bei dem Zinssatz handelt es sich um den für den Bilanzstichtag prognostizierten durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen zehn Geschäftsjahre. Aus der Abzinsung der Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen mit dem durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen zehn Jahre von 1,87 % ergibt sich im Vergleich zur Abzinsung mit dem

durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen sieben Jahre ein Unterschiedsbetrag von TEUR 3.758.

Folgende Annahmen lagen der Berechnung zugrunde:

	Inland	Ausland
Rechnungszins für Rückstellungen ohne Planvermögen	1,87%	1,87%
Rechnungszins für Rückstellungen mit Planvermögen	1,87%	1,87%
Einkommenssteigerungen	2,50%	1,50-3,50%
Beitragsbemessungsgrenze	2,25%	n/a
Renten Anpassung	1,80%	0,00-2,50%

Es wurden alters- und geschlechtsabhängige Fluktuationswahrscheinlichkeiten zwischen 0,0% und 13,5% verwendet.

Die in Deutschland bestehenden Versorgungsverpflichtungen für Neueintritte ab dem 1. Januar 2011 sowie Verpflichtungen aus der Barlohnnumwandlung in Höhe von insgesamt TEUR 3.208 werden gemäß § 246 Abs. 2 Satz 3 HGB mit dem Deckungsvermögen verrechnet, da dieses ausschließlich der Erfüllung der Versorgungsverpflichtung dient und dem Zugriff aller übrigen Gläubiger entzogen ist. Das Deckungsvermögen ist in Fonds angelegt, der beizulegende Zeitwert beläuft sich zum Bilanzstichtag auf TEUR 3.118 und liegt TEUR 90 unter den entsprechenden Rückstellungen sowie TEUR 376 über den Anschaffungskosten (TEUR 2.742). Der Unterdeckungsbetrag von TEUR 90 ist in diesem Bilanzposten enthalten.

In Belgien, den Niederlanden und der Schweiz bestehen mittelbare Pensionsverpflichtungen von insgesamt TEUR 27.681 (Vorjahr: TEUR 26.461). Das entsprechende Planvermögen liegt mit TEUR 1.408 (Vorjahr: 995 TEUR) unter dem Verpflichtungsumfang. Im Vorjahr wurde in der Schweiz der Verpflichtungsumfang komplett durch das Planvermögen gedeckt. Bei den mittelbaren Pensionsverpflichtungen wurde das Passivierungswahlrecht des Art. 28 Abs. 1 Satz 2 EGHGB nicht in Anspruch genommen.

(9) Übrige Rückstellungen

	31.12.2021	31.12.2020
	TEUR	TEUR
Steuerrückstellungen	1.489	1.061
Sonstige Rückstellungen	30.000	32.357
	31.489	33.418

Die sonstigen Rückstellungen setzen sich im Wesentlichen aus Rückstellungen für mitarbeiterbezogene Verpflichtungen, insbesondere aus Sondervergütungen mit TEUR 5.280 (Vorjahr: TEUR 6.037), aus Restrukturierungsmaßnahmen mit TEUR 18.239 (Vorjahr: TEUR 19.025), für ausstehende Urlaubstage und geleistete Mehrarbeit mit TEUR 1.378 (Vorjahr: TEUR 1.635) sowie aus ATZ- und Jubiläumsverpflichtungen mit TEUR 581 (Vorjahr: TEUR 858) zusammen.

Des Weiteren enthält der Posten Rückstellungen für ausstehende Rechnungen, Rechts- und Beratungskosten, Kosten der Jahresabschlussprüfung u. ä. mit TEUR 3.289 (Vorjahr: TEUR 3.474) sowie Provisionen und andere personalbezogene Verpflichtungen.

Die Rückstellungen für die ATZ-Verpflichtungen (Erfüllungsrückstand) werden gemäß § 246 Abs. 2 Satz 3 HGB mit dem vorhandenen Deckungsvermögen verrechnet – siehe Text (6).

(10) Verbindlichkeiten

	31.12.2021	31.12.2020
	TEUR	TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	2	18
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	1.770	2.309
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	34.345	37.103
- (davon gegenüber Gesellschafterin)	(18.081)	(17.353)
Sonstige Verbindlichkeiten	14.131	16.293
	50.248	55.723

Bei den Verbindlichkeiten gegenüber der Gesellschafterin handelt es sich um Verbindlichkeiten aus Ergebnisabführung von TEUR 18.081 (Vorjahr: TEUR 17.158) sowie aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 195).

Übrige Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen sind mit TEUR 11.670 (Vorjahr: TEUR 19.415) auf Lieferungen und Leistungen der verbundenen Unternehmen sowie TEUR 4.594 (Vorjahr: TEUR 335) auf den Cashpool zurückzuführen.

In den sonstigen Verbindlichkeiten sind Verbindlichkeiten aus Steuern in Höhe von TEUR 13.133 (Vorjahr: TEUR 14.628) enthalten, davon betreffen TEUR 11.687 (Vorjahr: TEUR 13.064) die Umsatzsteuerzahllast.

Die Verbindlichkeiten haben unverändert zum Vorjahr eine Restlaufzeit von weniger als einem Jahr.

(11) Latente Steuern

Die Berechnung der latenten Steuern beruht auf den temporären Unterschieden zwischen den Bilanzposten aus handelsrechtlicher und steuerrechtlicher Betrachtungsweise nach § 274 HGB.

Der Ermittlung von latenten Steuern wird im Inland ein Steuersatz von 29,4 % zu Grunde gelegt. In den ausländischen Betriebsstätten erfolgt die Berechnung mit den dort geltenden lokalen Steuersätzen, deren Bandbreite sich zwischen 17,2 % und 27,9 % bewegt.

Zum Bilanzstichtag ergibt sich für das inländische Stammhaus nach Saldierung der aktiven und passiven latenten Steuern (Gesamtdifferenzbetrachtung) ein Aktivüberhang der latenten Steuern von TEUR 6.151 (Vorjahr: TEUR 5.065), der im Wesentlichen aus temporären Differenzen im Zusammenhang mit den Vermögensgegenständen des Deckungsvermögens sowie den Pensionsrückstellungen resultiert.

Da das steuerliche Ergebnis des inländischen Stammhauses gemäß § 14 Abs. 1 KStG sowie § 2 Abs. 2 Satz 2 GewStG der Organträgerin Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH als Steuersubjekt und Steuerschuldner zugerechnet wird, ist das inländische Stammhaus für die Zeit des Bestehens der Organshaft nicht selbst mit Ertragsteuern belastet. Dem folgend ist die Steuerabgrenzung resultierend aus temporären Differenzen für das inländische Stammhaus grundsätzlich bei der Organträgerin Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH zu bilanzieren.

Zum Bilanzstichtag ergibt sich nach Saldierung der aktiven und passiven latenten Steuern (Gesamtdifferenzbetrachtung) bei den übrigen ausländischen Betriebsstätten ein Aktivüberhang der latenten Steuern von TEUR 3.253 (Vorjahr: TEUR 3.620), der sich im Wesentlichen aus abweichenden Wertansätzen bei immateriellen Vermögensgegenständen, sonstigen Vermögensgegenständen und Forderungen ergibt.

- Latente Steuern werden nicht ausgewiesen, da der bestehende Aktivüberhang unter Ausnutzung des Wahlrechts des § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB bilanziell nicht angesetzt wird.

(12) Umsatzerlöse**- Umsatzerlöse nach Arbeitsgebieten**

	2021	2020
	TEUR	TEUR
- Kommissions-Erlöse (*)	50.755	50.209
- Service-Erlöse (**)	60.015	82.974
Gesamtumsatz	110.770	133.183

(*) Erlöse aus Aktivitäten als Kommissionärin der europäischen Clariant-Produktionsgesellschaften und

(**) als Dienstleister im Bereich Rechnungswesen, Personal, Recht, Treasury, IT-Dienstleistungen, Kommunikation, Sales-Support, etc. für Clariant-Unternehmen in Europa.

- Umsatzerlöse nach Wirtschaftsgebieten

	2021	2020
	TEUR	TEUR
Deutschland	62.731	67.934
Übriges Europa	47.981	65.198
Übrige Länder	58	51
	110.770	133.183

(13) Allgemeine Verwaltungskosten

Der Posten enthält im Wesentlichen Aufwendungen für die Geschäftsleitung, Rechnungswesen, Steuer-, Personal- und Rechtsabteilung sowie für die Abschlussprüfung.

(14) Sonstige betriebliche Erträge

Die Gesellschaft erzielte sonstige betriebliche Erträge in Höhe von TEUR 12.780 (Vorjahr: TEUR 8.740), darin waren TEUR 5.692 (Vorjahr: TEUR 5.552) Erträge aus Weiterbelastung von Kosten für diverse Aktivitäten der „Global Business Services“-Organisation innerhalb des Konzernverbundes enthalten.

Darüber hinaus sind in dem Posten folgende wesentliche Erträge erfasst:

- Buchgewinn aus dem Verkauf von Kundenstämmen des Bereiches Catalysis von TEUR 3.990, der zum 1. Januar 2021 stattgefunden hat.
- Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen in Höhe von TEUR 2.908 (Vorjahr: TEUR 2.154). Diese betreffen im Wesentlichen mit TEUR 1.187 (Vorjahr: TEUR 1.294) Rückstellungen für Sondervergütungen der Mitarbeiter sowie mit TEUR 1.499 (Vorjahr:

TEUR 573) für Restrukturierungen.

- Erträge aus der Weiterbelastung von Aufwendungen, die aufgrund von vorzeitig aufgelösten Vertriebsverträgen bzw. aus Schadenersatzansprüchen entstanden sind, in Höhe von TEUR 103 (Vorjahr: TEUR 1.033).
- Erträge aus der Währungsumrechnung in Höhe von TEUR 83 (Vorjahr: TEUR 0).

(15) Sonstige betriebliche Aufwendungen

In diesem Posten sind Aufwendungen in Höhe von TEUR 5.795 (Vorjahr: TEUR 6.708) enthalten, die im Zusammenhang mit den sonstigen betrieblichen Erträgen stehen: Aufwendungen für Aktivitäten der „Global Business Services“-Organisation sowie Aufwendungen für vorzeitig aufgelöste Vertriebsverträge bzw. aus Schadenersatzansprüchen – siehe Text (14).

Darüber hinaus sind in dem Posten folgende wesentliche Aufwendungen erfasst:

- die planmäßigen Abschreibungen auf die Geschäfts- oder Firmenwerte (TEUR 217; Vorjahr: TEUR 217) – siehe Text (1);
- Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Erfolgsbeteiligung der französischen Mitarbeiter, die nicht aktiviert bzw. weiterverrechnet werden konnten (TEUR 418; Vorjahr: TEUR 626), davon periodenfremd TEUR 118 (Vorjahr: TEUR 326).
- Aufwendungen aus der Währungsumrechnung in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 71).

Die innerhalb der sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesenen sonstigen Steuern betragen TEUR 240 (Vorjahr: TEUR 222).

(16) Zinsergebnis

	2021	2020
	TEUR	TEUR
Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	41	41
- (davon aus verbundenen Unternehmen)	(2)	(2)
- (davon Erträge aus der Abzinsung von Rückstellungen)	(21)	(1)
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-1.056	-1.143
- (davon an verbundene Unternehmen)	(-23)	(-30)
- (davon Aufwendungen aus der Aufzinsung der Rückstellung)	(-953)	(-1.059)
- (davon Saldo gemäß § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB aus der Aufzinsung von übrigen Personalrückstellungen TEUR -25 (Vorjahr: TEUR -83) und den Erträgen aus Deckungsvermögen von TEUR 13 (Vorjahr: TEUR 39))	(-12)	(-44)
	-1.015	-1.102

(17) Steuern vom Einkommen und vom Ertrag

Die Steuern vom Einkommen und Ertrag belasten das Ergebnis mit TEUR 3.787 (Vorjahr: TEUR 2.973).

(18) Abführungssperre

Die Gesellschaft besitzt Vermögensgegenstände, welche Deckungsvermögen gemäß § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB darstellen – siehe Text (6). Der beizulegende Zeitwert dieser Vermögensgegenstände (nach § 253 Abs. 1 Satz 3 HGB) übersteigt deren, Anschaffungskosten um TEUR 376 (Vorjahr: TEUR 101). Dieser Betrag ist grundsätzlich nach § 268 Abs. 8 HGB abführungsgesperrt. Auf den abführungsgesperrten Betrag entfallen rechnerisch TEUR 111 passive latente Steuern, die bei der Organträgerin Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH berücksichtigt sind.

Bei der Gesellschaft liegen jedoch zum Bilanzstichtag frei verfügbare Rücklagen in Höhe von TEUR 5.508 - siehe Text (7) - vor, so dass keine Abführungssperre für den Jahresüberschuss besteht.

(19) Ergebnisabführung

Das Ergebnis nach Steuern in Höhe von TEUR 18.081 (Vorjahr: TEUR 17.158) wird gemäß dem Ergebnisabführungsvertrag an die alleinige Gesellschafterin Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH abgeführt und als Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen gezeigt.

Sonstige Angaben**Materialaufwand**

	2021	2020
	TEUR	TEUR
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	204	271
Aufwendungen für bezogene Leistungen	62	67
	266	338

Unter den Materialaufwendungen werden insbesondere fremdbezogene Büro- und EDV-Materialien sowie Energien erfasst.

Personalaufwand

	2021	2020
	TEUR	TEUR
Löhne und Gehälter	45.545	62.134
Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	15.512	12.270
- (davon für Altersversorgung)	(7.980)	(3.538)
	61.057	74.404

Der Rückgang der Löhne und Gehälter ist auf im Vorjahresvergleich niedrigere Aufwendungen für Restrukturierungsmaßnahmen zurückzuführen.

Der starke Anstieg der sozialen Abgaben und Aufwendungen für die Altersversorgung resultiert insbesondere aus der Erhöhung der Pensionsrückstellung aufgrund des gesunkenen Zinssatzes sowie der gestiegenen Inflation und der daraus resultierenden Anpassung der laufenden Pensionskassenrenten sowie der Firmenrenten.

Angaben über Mitarbeitende

Im Jahresdurchschnitt waren in Köpfen beschäftigt:	2021	2020
- Inländisches Stammhaus	254	285
- Ausländische Betriebsstätten	160	177
Belegschaft (ohne Auszubildende und Vorstand)	414	462

Der Rückgang der Mitarbeitenden betrifft insbesondere den IT-Bereich aufgrund des im Vorjahr eingeleiteten Restrukturierungsprogramms „Clariant 2021“ zur Anpassung der Serviceeinheiten.

Sonstige bedeutende finanzielle Verpflichtungen

Die in der Bilanz nicht erscheinenden sonstigen bedeutenden finanziellen Verpflichtungen betreffen:

	2021	2020
	TEUR	TEUR
aus Miet- und Leasingverträgen	4.193	5.427
- <i>(davon gegenüber verbundenen Unternehmen)</i>	<i>(924)</i>	<i>(969)</i>

Bei den Miet- und Leasingverträgen handelt es sich um sogenannte Operating-Lease Verträge, die zu keiner Bilanzierung der Objekte bei der Gesellschaft führen. Die Verträge betreffen im Wesentlichen Mieten für Bürogebäude, Betriebs- und Geschäftsausstattung sowie den Fuhrpark. Der Vorteil dieser Verträge liegt in der geringeren Kapitalbindung im Vergleich zum Erwerb und im Wegfall des Verwertungsrisikos. Risiken können sich aus der Vertragslaufzeit ergeben, sofern die Objekte nicht mehr vollständig genutzt werden könnten. Hierfür gibt es derzeit keine Anzeichen.

Derivative Finanzinstrumente

Die Clariant SE hält zum 31. Dezember 2021 keine derivativen Finanzinstrumente.

Aufwendungen für den Abschlussprüfer

Das Gesamthonorar für den Abschlussprüfer des deutschen Stammhauses und der ausländischen Zweigniederlassungen der Gesellschaft belief sich im Jahr 2021 auf TEUR 154 (Vorjahr: TEUR 157).

Die Aufwendungen für Abschlussprüfungsprüfungsleistungen beziehen sich im laufenden Geschäftsjahr auf reguläre Prüfungstätigkeit TEUR 154 (Vorjahr: TEUR 154) sowie auf Steuerberatungsleistungen TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 3).

Aufsichtsrat

Stephan Lynen

(Vorsitzender des Aufsichtsrates)

(Mitglied des Executive Committee)

(Clariant International AG, Muttenz / Schweiz)

Rüdiger Halberstadt *

(Stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender der Clariant SE)

(IT Workplace Delivery Manager)

Daniel Hug

(Head of Corporate Controlling)

(Clariant International AG, Muttenz / Schweiz)

Oliver Kinkel

(Country Head Germany / Head of Region EMEA)

(Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt am Main)

Beátriz Lopez-Collado *

(Kundenbetreuerin Industrial & Consumer Specialties für Spanien und Portugal)

Dr. Sibylle Mutschler (bis 17.08.2021)

(Head of Digital4Clariant)

(Clariant International AG, Muttenz / Schweiz)

Dr. Anne Witte (ab 18.08.2021)

(Head of Marketing BU Additives)

(Clariant International AG, Muttenz / Schweiz)

* Arbeitnehmervertreter im Aufsichtsrat

Bezüge des Aufsichtsrates

Die Bezüge des Aufsichtsrates im Jahr 2021 betrugen TEUR 10 (Vorjahr: TEUR 10).

Nachtragsbericht

Zum 1. Januar 2022 wurde die Ziel-Profit-Marge der Clariant SE für das Kommissionsgeschäft aufgrund neuer Benchmark-Studien von 2,0 % auf 2,5 % erhöht.

Zum 1. Januar 2022 wurde die Vergütung für die Kundenstammüberlassung, die die Clariant SE an die Clariant Produkte (Deutschland) GmbH und die Clariant Plastics & Coatings (Deutschland) GmbH entrichtet, von 0,67% auf 0,83% der monatlichen Nettoumsatzerlöse erhöht. Die monatlichen Nettoumsatzerlöse sind Erlöse, die die Clariant SE an Kunden in bestimmten Ländern vermittelt.

Mit der Neuausrichtung der Clariant erfolgte zum 1. Januar 2022 ein Zusammenschluss der Clariant Betriebe am Standort Rhein-Main. Der Zusammenschluss beruht darauf, dass der Betrieb der Clariant SE in Sulzbach in den Gemeinschaftsbetrieb Rhein-Main der Clariant Produkte (Deutschland) GmbH und der Clariant Plastics & Coatings (Deutschland) GmbH eingegliedert wird.

Der neue, vergrößerte Betrieb ist damit ab dem 1. Januar 2022 ein Gemeinschaftsbetrieb der Clariant Produkte (Deutschland) GmbH, der Clariant Plastics & Coatings (Deutschland) GmbH sowie der Clariant SE. Die Ämter der Mitglieder des Betriebsrates der Clariant SE endeten damit zum 31. Dezember 2021. Die Mitglieder des Betriebsrates der SE haben jedoch über den 31. Dezember 2021 hinaus ein sog. Restmandat für alle im Zusammenhang mit dem Betriebszusammenschluss bestehenden evtl. noch wahrzunehmenden Beteiligungsrechte. Im Frühjahr 2022 wurde ein Betriebsrat für den Gemeinschaftsbetrieb gewählt. Die Anzahl der Mitglieder des neuen Betriebsrats richtet sich nach der Anzahl der wahlberechtigten Mitglieder des Gemeinschaftsbetriebs.

Alle mit dem Betriebsrat der SE am Standort Sulzbach geschlossenen bzw. geltenden Betriebsvereinbarungen werden zunächst inhaltlich unverändert fortgeführt. Eine Kommission, besetzt aus Vertretern der Arbeitgeberseite sowie Arbeitnehmervertretern werden die vorgenannten Regelungen im Laufe des Kalenderjahres 2022 überprüfen, gegebenenfalls fortführen oder bei Bedarf anpassen.

Die Auswirkungen aus dem am 24. Februar 2022 begonnenen Ukraine-Krieg sowie die Sanktionsmaßnahmen gegenüber Russland und die daraus sich ergebenden Implikationen, insbesondere aus der Gasversorgung und der Auswirkungen auf die Lieferketten, sind neu und noch nicht absehbar. Steigende Logistikkosten, allgemein steigende Beschaffungskosten sowie die rasant wachsenden Energiekosten zeichnen sich aber immer deutlicher ab. Maßnahmen zur verstärkten Gegensteuerung wurden unmittelbar eingeleitet, nachdem der Krieg im Februar 2022 begonnen hat. Anfang März wurde die Konzernentscheidung getroffen,

mit sofortiger Wirkung sämtliche Tätigkeiten in Russland zu stoppen und Lieferungen einzustellen. Zum Zeitpunkt der Berichterstellung werden aus dieser Entscheidung keine bestandsgefährdenden Risiken gesehen und die Auswirkungen auf das Geschäftsvolumen und -ergebnis werden kurzfristig als unkritisch beurteilt. Kurzfristig sind nur sehr geringe Umsatzvolumina betroffen und auch die Rohstoffversorgung kann, trotz stark gestiegener Preise, kurzfristig (gemäß den Erfahrungen der ersten vier Monate des Jahres 2022) weitestgehend gut bewältigt und die Versorgung sichergestellt werden. Allerdings kann sich das kurzfristig sehr schnell ändern. Insgesamt wird erwartet, dass der Großteil der Preiserhöhungen an die Kunden weitergegeben werden kann, allerdings zum Teil nur zeitversetzt, so dass sich hieraus negative Ergebniseinflüsse voraussichtlich ergeben werden. Betreffend die Energieversorgung an den Produktionsstandorten wird die Gasversorgung aus Russland direkt und indirekt als elementar gesehen. Sollte es zu einem Embargo der EU kommen, sind vorübergehende Produktionsschließungen möglich, obgleich diverse verschiedene Gegenmaßnahmen zu alternativen Energieversorgungen (z.B. durch die Reaktivierung von Kohlekraftwerken) bereits unmittelbar eingeleitet worden sind. Die Risiken aus einem langanhaltenden Krieg werden als hoch eingeschätzt, sind aber im Detail nicht abschätzbar.

Ergebnisverwendung

Aufgrund des bestehenden Ergebnisabführungsvertrages wurde das Jahresergebnis 2021 in Höhe von TEUR 18.081 an die Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH abgeführt.

Vorstand

Dr. Thorsten Posner
Head of Legal Services EMEA

Michael Tesch
Head of Finance Services EMEA

Bezüge des Vorstands

Zur Angabe der Bezüge des Vorstandes wird von der Befreiungsvorschrift gemäß § 286 Abs. 4 HGB Gebrauch gemacht.

Mutterunternehmen

Die Clariant SE ist ein Tochterunternehmen der Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH, Frankfurt am Main.

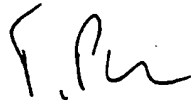
Die Jahresabschlüsse der Clariant SE und der Clariant Verwaltungsgesellschaft mbH werden in den Konzernabschluss der Clariant AG, Muttenz/Schweiz, für den kleinsten und zugleich größten Kreis von Unternehmen einbezogen.

Die Offenlegung des Konzernabschlusses erfolgt in Basel / Schweiz und ist unter www.clariant.com abzurufen. Es ist beabsichtigt, den Konzernabschluss des obersten Mutterunternehmens einschließlich des Bestätigungsvermerks im Bundesanzeiger offen zu legen. Dieser offen zu legende Konzernabschluss ist nach internationalen Rechnungslegungsnormen (IFRS) erstellt. Wesentliche Unterschiede zu den von der Europäischen Union übernommenen IFRS bestehen nicht.

Frankfurt am Main, den 31. Mai 2022

Clariant SE

Der Vorstand

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'T. Posner'.

Dr. Thorsten Posner

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'Michael Tesch'.

Michael Tesch

Original liegt vor

Anlagenspiegel

Clariant SE, Frankfurt am Main

Entwicklung des Anlagevermögens
in TEUR

	Anschaffungs- oder Herstellungskosten				
	Stand 01.01.2021	Zugänge	Abgänge	Umbuchungen	Stand 31.12.2021
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Immaterielle Vermögensgegenstände					
Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	38.597	0	-3.856	16	34.757
Geschäfts- oder Firmenwert	4.680	0	0	0	4.680
Geleistete Anzahlungen	16	5	0	-16	5
	43.293	5	-3.856	0	39.442
Sachanlagen					
Technische Anlagen und Maschinen	180	0	-106	0	74
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	1.592	215	-1.305	21	523
Geleistete Anzahlungen	21	0	0	-21	0
	1.793	215	-1.411	0	597
	45.086	220	-5.267	0	40.039

Abschreibungen				Bilanzwert	Bilanzwert
Stand 01.01.2021	Zugänge	Abgänge	Stand 31.12.2021	31.12.2021	31.12.2020
TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
-33.905	-903	3.856	-30.952	3.805	4.692
-2.730	-217	1	-2.946	1.734	1.950
0	0	0	0	5	16
-36.635	-1.120	3.857	-33.898	5.544	6.658
-170	-5	101	-74	0	10
-1.430	-150	1.284	-296	227	162
0	0	0	0	0	21
-1.600	-155	1.385	-370	227	193
-38.235	-1.275	5.242	-34.268	5.771	6.851

BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS

An die Clariant SE, Frankfurt am Main

Prüfungsurteile

Wir haben den Jahresabschluss der Clariant SE, Frankfurt am Main, – bestehend aus der Bilanz zum 31. Dezember 2021 und der Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2021 sowie dem Anhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft. Darüber hinaus haben wir den Lagebericht der Clariant SE für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2021 geprüft. Die Erklärung zur Unternehmensführung nach § 289f Abs. 4 HGB (Angaben zur Frauenquote) haben wir in Einklang mit den deutschen gesetzlichen Vorschriften nicht inhaltlich geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Jahresabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage der Gesellschaft zum 31. Dezember 2021 sowie ihrer Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2021 und
- vermittelt der beigefügte Lagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Lagebericht in Einklang mit dem Jahresabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar. Unser Prüfungsurteil zum Lagebericht erstreckt sich nicht auf den Inhalt der oben genannten Erklärung zur Unternehmensführung.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Jahresabschlusses und des Lageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Jahresabschlusses und des Lageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt "Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Jahresabschlusses und des Lageberichts" unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von dem Unternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum Lagebericht zu dienen.

Sonstige Informationen

Die gesetzlichen Vertreter sind für die sonstigen Informationen verantwortlich. Die sonstigen Informationen umfassen die Erklärung zur Unternehmensführung nach § 289f Abs. 4 HGB (Angaben zur Frauenquote) als nicht inhaltlich geprüften Bestandteil des Lageberichts.

Unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum Lagebericht erstrecken sich nicht auf die sonstigen Informationen, und dementsprechend geben wir weder ein Prüfungsurteil noch irgendeine andere Form von Prüfungsschlussfolgerung hierzu ab.

Im Zusammenhang mit unserer Prüfung haben wir die Verantwortung, die sonstigen Informationen zu lesen und dabei zu würdigen, ob die sonstigen Informationen

- wesentliche Unstimmigkeiten zum Jahresabschluss, zu den inhaltlich geprüften Lageberichtsangaben oder unseren bei der Prüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder
- anderweitig wesentlich falsch dargestellt erscheinen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter und des Aufsichtsrats für den Jahresabschluss und den Lagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Jahresabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Jahresabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Jahresabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Lageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Jahresabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften

ten entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Lageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Lagebericht erbringen zu können.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses der Gesellschaft zur Aufstellung des Jahresabschlusses und des Lageberichts.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Jahresabschlusses und des Lageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Jahresabschluss als Ganzes frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist, und ob der Lagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Jahresabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Jahresabschluss und zum Lagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Jahresabschlusses und Lageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher – beabsichtigter oder unbeabsichtigter – falscher Darstellungen im Jahresabschluss und im Lagebericht; planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Jahresabschlusses relevanten inter-

nen Kontrollsystem und den für die Prüfung des Lageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme der Gesellschaft abzugeben.

- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Jahresabschluss und im Lagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass die Gesellschaft ihre Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Jahresabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Jahresabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt.
- beurteilen wir den Einklang des Lageberichts mit dem Jahresabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage der Gesellschaft.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Lagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

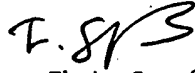
Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Frankfurt am Main, den 31. Mai 2022

PricewaterhouseCoopers GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



Christian Kwasni
Wirtschaftsprüfer



ppa. Florian Strauß
Wirtschaftsprüfer



DEE00020681.1.1

Original liegt vor