

000050/20

FC 29984



A. MENARINI

FARMACEUTICA INTERNAZIONALE S.R.L.

Società con socio unico

Sede in Firenze - Via Sette Santi, 1

Capitale Sociale Euro 2 500.000 int. vers

C.F., P. IVA e Iscrizione Registro delle Imprese n. 05688880482

Numero REA 566867

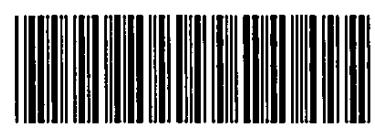
Società soggetta a direzione e coordinamento da parte di

A. Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l.

BILANCIO AL 31 DICEMBRE 2012

TUESDAY

COULD I PAY YOU



A2F580FD

20/08/2013
COMPANIES HOUSE

A21

#94



ORGANI DI AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO

Consiglio di Amministrazione

Carlo Bertolaccini	Presidente
Gilberto Sardelli	Consigliere
Francesco Usala	Consigliere

Collegio Sindacale

Giovanni Falchi Picchinesi	Presidente
Antonio Falchi Picchinesi	Sindaco effettivo
Chiara Masi	Sindaco effettivo

SOMMARIO

RELAZIONE SULLA GESTIONE DELL'ESERCIZIO 2012	5
1. RISULTATI	5
2. ANDAMENTO ECONOMICO GENERALE	5
3. ANDAMENTO DELLA GESTIONE	7
4. PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI LA SOCIETÀ È ESPOSTA	15
5. INVESTIMENTI	20
6. RISORSE UMANE	20
7. ATTIVITÀ DI RICERCA E SVILUPPO	20
8. RAPPORTI CON SOCIETÀ DEL GRUPPO	20
9. ALTRE INFORMAZIONI PREVISTE DALL'ART. 2428 DEL C.C.	22
10. SEDI E UNITÀ LOCALI	22
11. FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO LA CHIUSURA DELL'ESERCIZIO E PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELLA GESTIONE	22
12. CONCLUSIONI	23
BILANCIO D'ESERCIZIO AL 31.12.12	24
STATO PATRIMONIALE AL 31 DICEMBRE 2012	25
CONTO ECONOMICO DELL'ESERCIZIO 2012	27
NOTA INTEGRATIVA DEL BILANCIO AL 31 12 2012	28
RELAZIONE DEL COLLEGIO SINDACALE	61
VERBALE DI ASSEMBLEA GENERALE ORDINARIA	64

RELAZIONE SULLA GESTIONE DELL'ESERCIZIO 2012

1. RISULTATI

Signori Soci,

il bilancio che viene sottoposto alla Vostra approvazione presenta un utile di esercizio di Euro 14.651 026 contro un utile 2011 di Euro 20 710 749

2. ANDAMENTO ECONOMICO GENERALE

Dalla pubblicazione dell'ultimo scenario macroeconomico nel *Bollettino economico n. 71 della Banca d'Italia*, l'andamento dell'economia mondiale rimane debole. I flussi commerciali nel 2012 hanno ristagnato. Nonostante i segnali di rafforzamento in alcuni paesi emergenti nei mesi finali dell'anno, le prospettive di crescita globale rimangono soggette a considerevole incertezza. Quest'ultima è legata soprattutto all'evoluzione della crisi nell'area dell'euro e alla gestione degli squilibri del bilancio pubblico negli Stati Uniti, dove restano rischi sebbene sia stata scongiurata la repentina restrizione fiscale all'inizio di quest'anno (*fiscal cliff*). Nel corso del 2013 la ripresa è prevista fragile e caratterizzata da un'ampia eterogeneità tra aree e paesi, gli analisti condividono l'ipotesi che l'espansione del prodotto mondiale si intensificherà solo nel 2014.

Il tasso di crescita del PIL degli Stati Uniti nel terzo trimestre del 2012 è salito al 3,1 per cento rispetto al periodo precedente in ragione d'anno, di 1,3 rispetto al secondo; l'accelerazione degli investimenti nell'edilizia residenziale e l'aumento della spesa pubblica e dell'accumulazione delle scorte hanno più che compensato il calo degli investimenti fissi produttivi e il rallentamento dei consumi privati.

Nel Regno Unito l'attività economica ha segnato un rimbalzo (3,8%, dopo la contrazione nel secondo trimestre), sospinta dai consumi delle famiglie e dalle esportazioni, la dinamica di fondo rimane tuttavia debole, in quanto parte della crescita è imputabile a fattori temporanei (l'evento sportivo delle olimpiadi e gli effetti di calendario connessi con il Queen's Diamond Jubilee).

In Giappone il prodotto ha registrato una nuova e più marcata flessione, pari al 3,5% sul trimestre precedente in ragione d'anno (-0,1% nel secondo), vi hanno concorso il netto calo delle vendite all'estero e la caduta degli investimenti delle imprese e dei consumi privati.

L'attività economica nelle principali economie emergenti ha continuato a rallentare riflettendo l'impatto negativo della congiuntura internazionale, in alcuni casi parzialmente compensato dalla tenuta della domanda interna. In Cina la crescita si è attestata al 7,4% sul periodo corrispondente (7,6% nel secondo trimestre), trovando supporto nella spesa per consumi e negli investimenti in infrastrutture sostenuti dal piano del governo.

In India la decelerazione dell'attività è stata più marcata (crescita al 2,8% rispetto al 3,9%)

In Brasile l'espansione del prodotto è rimasta contenuta, seppure in rafforzamento (allo 0,9%, dallo 0,5%) grazie alla dinamica delle esportazioni e dei consumi

Secondo le più recenti stime dell'OCSE il prodotto mondiale, che nel 2012 avrebbe rallentato in media nella crescita al 2,9%, nell'anno 2013 dovrebbe segnare un recupero, al 3,4%. L'attività è prevista in espansione a ritmi diversi nelle varie economie: del 2% negli Stati Uniti e poco meno di un punto percentuale in Giappone e nel Regno Unito a fronte di un nuovo ristagno nell'area dell'Euro. Nelle principali economie emergenti, invece, la dinamica del prodotto sarebbe più vivace, in rafforzamento rispetto all'anno precedente. Le prospettive dell'economia mondiale rimangono soggette a rischi verso il basso, connessi soprattutto con la gestione degli squilibri e delle riforme nell'area dell'Euro e con gli sviluppi negli Stati Uniti.

L'inflazione si è mantenuta su livelli moderati nei principali paesi avanzati, riflettendo la debolezza della fase ciclica: in dicembre è stata pari all'1,7 per cento sui dodici mesi negli Stati Uniti (1,9% al netto dei beni energetici e alimentari) e si è confermata al 2,7%, per il terzo mese consecutivo, nel Regno Unito; in Giappone continuano a prevalere tendenze deflative. Le pressioni inflazionistiche si sono intensificate in Cina e, soprattutto, in Brasile; si sono ridotte, pur rimanendo elevate, in India.

Il PIL dell'area dell'Euro ha registrato nel trimestre estivo la seconda flessione consecutiva, anche se più lieve rispetto alle attese, avrebbe continuato a ridursi nella parte finale dell'anno riflettendo la debolezza della domanda interna. Dopo gli annunci delle operazioni monetarie definitive (Outright Monetary Transactions, OMT) da parte della Banca Centrale Europea (BCE) nel corso dell'estate e i progressi a livello europeo nella gestione degli squilibri e nella definizione di un meccanismo unico di vigilanza bancaria, le tensioni sul debito sovrano dei diversi paesi si sono decisamente allentate, contribuendo a condizioni monetarie più distese. Nei mesi recenti l'inflazione al consumo dell'area dell'Euro è scesa, collocandosi al 2,2% in dicembre; vi ha contribuito soprattutto la forte decelerazione dei prezzi dei prodotti energetici. Secondo le attese degli operatori professionali la dinamica dei prezzi al consumo si

attesterebbe all'1,9% nella media del 2013, in calo dal 2,5% del 2012. Detto ciò l'inflazione si collocherebbe in media tra l'1,1 e il 2,1 per cento

Le condizioni dei mercati finanziari hanno continuato a migliorare nella parte finale del 2012 a seguito delle misure adottate dall'Eurosistema, dei nuovi accordi in ambito europeo e degli sviluppi internazionali. Le quotazioni azionarie hanno segnato un aumento, i premi per il rischio sovrano dei paesi dell'area dell'euro maggiormente esposti alle tensioni si sono ridotti, la volatilità attesa è calata nel comparto azionario e in quello obbligazionario. I rischi rimangono tuttavia significativi, legati soprattutto alle prospettive della congiuntura globale e al processo di correzione degli squilibri in ambito europeo. Nell'area dell'euro i rendimenti dei titoli di Stato decennali hanno segnato, dall'inizio del quarto trimestre del 2012, una flessione media di 33 punti base, derivante soprattutto dall'ampio decremento osservato nei paesi più esposti alla crisi del debito sovrano. Dalla fine di settembre i differenziali di rendimento fra i titoli di stato decennali e il corrispondente Bund tedesco sono diminuiti in Portogallo, Spagna, Italia e Irlanda; riduzioni, seppure più contenute, si sono registrate anche in Belgio e in Francia.

3. ANDAMENTO DELLA GESTIONE

Premessa

In data 20 novembre 2012, ma con efficacia giuridica dal 1 dicembre 2012, la Società ha operato una fusione per incorporazione delle società A Menarini Pharma UK S.r.l. e A Menarini Pharma Mexico S.r.l. con lo scopo di semplificare e razionalizzare la struttura operativa del Gruppo Menarini e, in particolare, nella fattispecie, delle società collegate commercialmente alla A Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l. Lo scopo dell'operazione è stato infatti quello di rendere più efficiente la gestione, ed in particolare di sfruttare le sinergie e le competenze dell'area marketing e logistica già esistenti all'interno della A Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l. In ultimo, l'operazione consente anche di ottenere un risparmio sui costi e sugli adempimenti amministrativi. Per effetto della fusione, la Società è subentrata in tutto il patrimonio attivo e passivo delle Società incorporate, nonché in tutte le ragioni, azioni e diritti, così come in tutti gli obblighi, impegni e passività di qualsiasi natura facenti capo alle medesime Società incorporande, in conformità a quanto previsto dall'art. 2504 - bis, comma 1, del Codice Civile. La fusione è avvenuta a valori di libro, sulla base delle situazioni patrimoniali risultanti dai bilanci di esercizio delle

Società partecipanti alla fusione chiusi al 31 dicembre 2011

Ai sensi dell'art 2504 - bis, comma 3, del Codice Civile, le operazioni effettuate dalle società A Menarini Pharma UK S.r.l e A. Menarini Pharma Mexico S.r.l. sono state imputate al bilancio della incorporante A Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l a decorrere dal 1° gennaio 2012, data di efficacia contabile della fusione. Ai fini delle imposte sui redditi, dalla stessa data decorrono gli effetti fiscali della fusione ai sensi dell'art 172 comma 9 del DPR 917/1986

Pertanto, il conto economico e lo stato patrimoniale della Società per l'esercizio 2012 includono anche i valori riferiti alle Società incorporate

* * *

Di seguito viene fornito il conto economico riclassificato della società confrontato con quello dell'esercizio precedente, tenuto conto delle operazioni sopra esposte (dati in migliaia di Euro)

	2012	2011	Variazione	Variazione %
Ricavi netti	205 207	191 203	14 004	7,3%
Proventi diversi	21 359	8 860	12 499	141,1%
TOTALE VALORE DELLA PRODUZIONE	226.566	200 063	26.503	13,2%
Costi per merci	111 855	94 310	17 545	18,6%
Costi per servizi	53 942	56 818	-2 876	-5,1%
Altri oneri di gestione	16 689	6 868	9 821	143,0%
TOTALE COSTI	182.486	157.996	24.490	15,5%
VALORE AGGIUNTO	44.080	42.067	2 013	4,8%
Costo del lavoro	13 538	3 085	10 453	338,8%
MARGINE OPERATIVO LORDO (EBITDA)	30.542	38 982	-8.440	-21,7%
Amm ti e svalut ed altri accantonamenti	9 943	10 706	-763	-7,1%
RISULTATO OPERATIVO (EBIT)	20 599	28.276	-7.677	-27,2%
Proventi e oneri finanziari netti	738	1 143	-405	-35,4%
RISULTATO ORDINARIO	21.337	29.419	-8.082	-27,5%
Componenti straordinarie nette	-141	813	-954	-117,3%
RISULTATO ANTE IMPOSTE	21.196	30.232	-9.036	-29,9%
Imposte sul reddito	-6 545	-9 521	2 976	-31,3%
RISULTATO NETTO	14.651	20.711	-6.060	-29,3%

Le vendite totali del 2012, con esclusione delle due società incorporate per una comparazione di dati omogenei, sono state di 192,9 milioni di Euro, con un leggero incremento (+1%) rispetto al 2011. La crescita contenuta è legata ad un calo delle vendite in Francia, a causa di

una nuova legge sui prodotti con brevetto scaduto ed alla crisi politica in Siria, che ha determinato un crollo delle vendite del 92%

Le due società incorporate effettuavano vendite all'estero tramite proprie branch costituite rispettivamente per A. Menarini Pharma UK Srl nel Regno Unito e per A. Menarini Pharma Mexico Srl negli Stati Uniti del Messico.

Le vendite delle due società incorporate, nel corso del 2012, sono di seguito riepilogate in migliaia di Euro

	2012
Vendite prodotti farmaceutici in UK	8 457
Vendite prodotti farmaceutici in Messico	3 849
Totale	12 306

Le vendite totali della Società, nel corso del 2012, sono state pertanto pari a Euro 205.207 mila

Nel corso del 2012 sono stati inoltre ceduti i diritti di commercializzazione sul territorio francese di prodotti di cui sopra con il conseguente realizzo di una plusvalenza di Euro 10 602 mila iscritta fra i Proventi diversi nel Valore della Produzione.

Di seguito sono riportati in sintesi i principali dati in termini di fatturato suddiviso per categoria di clienti, con esclusione delle due società incorporate (in migliaia di euro)

	2012	2011	Variazione
Vendite "Trade"	107 517	114 774	-7 257
Vendite "Intercompany"	85 384	76 429	8 955
Totale	192.901	191.203	1.698

Di seguito il dettaglio dei fatturati per area geografica (in migliaia di euro)

	<i>Intercompany</i>	<i>Trade</i>	<i>Totale</i>
Europa comunitaria	78 415	62 369	140 784
Europa non comunitaria	484	0	484
Africa	0	13 357	13 357
Medio Oriente	4 901	11.532	16 433
Estremo Oriente	939	6 352	7 291
America Latina	645	13 907	14 552
Totale	85 384	107 517	192 901



Vendite Intercompany

Con riferimento ai principali dati in termini di fatturato suddiviso per categoria di clienti, si può notare un decremento delle vendite Trade a favore delle vendite Intercompany. Ciò è dovuto alla cessazione, a fine settembre, delle vendite dirette in Francia come di seguito meglio esplicitato

Vendite Trade

Le vendite Trade nel 2012 hanno avuto un decremento del 6,3% rispetto all'anno precedente
Di seguito si evidenziano i seguenti andamenti per area geografica

Europa Comunitaria

La diminuzione delle vendite nei paesi dell'Europa Comunitaria è dovuta principalmente al recepimento in Francia di una normativa IVA comunitaria che penalizza di fatto i soggetti non residenti che effettuano vendite sul territorio francese. In conseguenza di ciò, le vendite dirette in Francia sono cessate a fine settembre, con una perdita di fatturato pari a circa 18 milioni di Euro.

A seguito di ciò, i diritti di commercializzazione relativi ai prodotti commercializzati direttamente in Francia sono stati ceduti a Menarini France SA, che è quindi il soggetto che continua a vendere i prodotti nel suddetto paese.

America Latina

Il fatturato Trade dell'America Latina ha mostrato una crescita in termini percentuali del 13,0% rispetto al 2011. La crescita è legata principalmente al rilevante incremento delle vendite in Venezuela, dove è stato lanciato il prodotto Ketesse (+60%), in Brasile (+62%) e, in misura minore a valore ma rilevante in termini percentuali, in Colombia (+150%). Il Messico si conferma il primo paese dell'area in oggetto con un fatturato di 4,6 milioni di Euro, ma con un decremento del 30% rispetto al 2011. Ciò è dovuto principalmente alla politica di approvvigionamento nel 2011 del nostro distributore, Dinafarma SA de C.V., che ha comportato minori vendite nel 2012.

Di seguito il dettaglio dei fatturati per paese.

(in milioni di euro)

	2012	2011	Variazione %
Messico	4,6	6,6	- 30,3%
Venezuela	4,0	2,5	60,0%
Brasile	3,4	2,1	61,9%
Colombia	0,5	0,2	150,0%
Ecuador	0,4	0,4	0,0%
Altri	1,0	0,5	100,0%
Totale	13,9	12,3	13,01%

Medio Oriente – Africa

In questa area il fatturato è pari a 24,9 milioni di Euro, in aumento di circa il 25% rispetto al 2011.

L'area, anche quest'anno, è stata caratterizzata da forte instabilità politica. I Paesi dove sono state registrate le crescite più consistenti sono:

- la Libia, paese con cui sono riprese in modo regolare le relazioni commerciali e le cui vendite sono passate da 500 mila Euro a 2.975 mila Euro;
- gli Emirati Arabi (compresi nel Golfo Persico), le cui vendite sono passate da 1.494 mila Euro a 2.270 mila Euro,
- l'Iraq (da 1.813 mila Euro a 2.368 mila Euro),
- la Tunisia (da 1.233 mila Euro a 2.594 mila Euro)

La situazione interna della Siria ha influito negativamente sul fatturato nell'area per circa 2.200 mila Euro, ed ha anche influito sui paesi limitrofi come Libano e Giordania



Di seguito il dettaglio dei fatturati per paese

(in milioni di euro)

	2012	2011	Variazione %
Libia	3,0	0,5	500%
Libano	2,8	3,2	- 12,5%
Siria	0,2	2,4	- 91,7%
Tunisia	2,6	1,2	116,7%
Iraq	2,4	1,8	33,3%
Golfo Persico	3,8	2,9	31%
Egitto	2,0	1,5	33,3%
Giordania	1,5	1,4	7,1%
Kenya	0,9	0,5	80,0%
Arabia Saudita	0,6	1,6	- 62,5%
Algeria	1,1	0,6	83,3%
Marocco	0,8	0,8	0%
Sudan	0,6	0,2	200%
Africa Francofona	1,2	0,8	50%
Altri	1,4	0,5	180,0%
Totale	24,9	19,9	25,1%

Estremo Oriente

Il fatturato Trade della regione ha visto un incremento del 33,3% rispetto al 2011, passando da 4,8 a 6,4 milioni di Euro e ciò è dovuto principalmente alle vendite effettuate alla Corea (da 1 770 mila Euro a 2 745 mila Euro), all'Indonesia (da 572 mila Euro a 923 mila Euro), a Singapore (da 366 mila Euro a 446 mila Euro) e alla Thailandia (da 621 mila Euro a 1.007 mila Euro). L'andamento delle vendite nel resto dell'area è stato influenzato soprattutto dal passaggio del business da clienti esterni al Gruppo alle filiali locali di A Menarini Asia Pacific.

Regno Unito (sede secondaria)

Il mercato farmaceutico britannico, dove la Società opera attraverso la propria sede secondaria che vende direttamente sul territorio del Regno Unito, nel 2012 è stato caratterizzato da:

- una forte presenza di prodotti derivanti da importazioni parallele, spinte dai bassi prezzi che si sono manifestati in particolare in Italia,
- un'importante penetrazione dei prodotti genericci.

Il fatturato della sede secondaria si è attestato per l'anno 2012 a 8,6 milioni di Euro. Lo scorso esercizio, a titolo informativo, la società incorporata aveva realizzato 6,3 milioni di Euro.

L'aumento del fatturato è principalmente dovuto all'affermazione sul mercato del nuovo prodotto Ranexa® (ranolazina), un farmaco altamente innovativo indicato per il trattamento dell'angina stabile in associazione con altri prodotti standard, il cui lancio è avvenuto nel Febbraio 2009. Ranexa® nel 2012 ha raggiunto un fatturato di 3,9 milioni di Euro contro 2,2 milioni del 2011 (+77,3%) Nel Marzo 2010 la Società ha anche lanciato sul mercato Adenuric® (febuxostat), farmaco innovativo per l'iperuricemia cronica nella gotta. Adenuric® ha raggiunto nel 2012 un fatturato di 1,7 milioni di Euro contro 1,0 milioni del 2011 (+70,0%) con ulteriori ottime prospettive di sviluppo per l'esercizio 2013 e per quelli successivi.

Migard® (frovatriptan), prodotto indicato nel trattamento dell'emicrania di intensità media e severa, nonostante la concorrenza di farmaci generici, ha pressoché mantenuto il fatturato dell'esercizio precedente (+4,8%).

Calfavit® D3 (calcium + vitamina D3) nel 2012 ha realizzato poco meno di 1 milione di Euro. Grazie ai nuovi prodotti Ranexa® e Adenuric®, si prevede che il trend di vendite continui a crescere in maniera importante nel corso del 2013.

Di seguito sono dettagliati i dati del fatturato, che è interamente realizzato nel Regno Unito. A titolo informativo abbiamo effettuato la comparazione dei dati con quelli realizzati dalla A. Menarini Pharma UK Srl nel 2011.

Prodotto	Fatturato 2012 (€/000)	Incidenza 2012	Fatturato 2011 (€/000)	Incidenza 2011	Variazione	Variazione %
Nebilet®/Hypoloc®	108	1,3%	150	2,4%	-42	-28%
Migard®	1 692	19,6%	1 614	25,6%	78	4,8%
Powergel®	112	1,3%	269	4,3%	-157	-58,4%
Keral®	175	2,0%	112	1,8%	63	56,3%
Calfavit®	927	10,7%	974	15,5%	-47	-4,8%
Adenuric®	1 729	20,0%	962	15,3%	767	79,7%
Ranexa®	3 895	45,1%	2 202	35,0%	1 693	76,9%
Ilaxten®	0	0%	4	0,1%	-4	-100%
Totale	8.638	100,0%	6.287	100,0%	2.351	37,4%

Messico (sede secondaria)

Il fatturato complessivo registrato dalla sede secondaria che vende direttamente in Messico nel 2012 si è attestato a 3,8 milioni di Euro contro 2,1 milioni di Euro del 2011 (+81%)

L'aumento del fatturato è principalmente dovuto al consolidamento del nuovo prodotto Lobivon® (Nebilet), sul mercato, il cui lancio è avvenuto nel luglio 2011.

Nel 2012 Lobivon® ha raggiunto un fatturato annuale di 1,1 milioni di Euro contro 0,2



milioni di Euro nel 2011 (+324%)

Nel 2012 il primo prodotto della sede secondaria in termini di fatturato è stato Debromu® (Bromuro de Otilonum), prodotto indicato nel trattamento dell'intestino irritabile, che ha registrato un incremento del fatturato dell'85%

Keral® (Desketoprofeno) ha registrato un incremento del fatturato di oltre 200 mila Euro rispetto al 2011.

Di seguito sono dettagliati i dati del fatturato, che è interamente realizzato nel Messico. A titolo informativo abbiamo effettuato la comparazione dei dati con quelli realizzati dalla A Menarini Pharma Mexico Srl nel 2011

<i>Prodotto</i>	<i>Fatturato 2012 (€/000)</i>	<i>Incidenza 2012</i>	<i>Fatturato 2011 (€/000)</i>	<i>Incidenza 2011</i>	<i>Variazione</i>	<i>Variazione %</i>
<u>Lobivon®</u>	1 039	27,0%	245	11,6%	794	324%
<u>Keral®</u>	1 230	31,9%	1 007	47,8%	223	22%
Debromu®	1 580	41%	855	40,6%	725	85%
Totale	3.849	100%	2 107	100%	1.742	83%

3.1 PRINCIPALI INDICATORI

Indicatori reddituali

	<i>2012</i>	<i>2011</i>	<i>Variazione %</i>
R O S (EBIT/Ricavi netti)	10,04%	14,79%	-4,75%
R O I (EBIT/Totale attivo escluso titoli)	17,10%	23,21%	-6,11%
R O E (Utile netto/P N medio)	19,12%	26,88%	-7,76%

Il forte peggioramento dei parametri reddituali è dovuto essenzialmente alle perdite delle due sedi secondarie in UK ed in Messico che hanno fortemente penalizzato il risultato operativo della Società.

Posizione finanziaria netta

(in migliaia di euro)

	<i>31/12/2012 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>31/12/2011 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Disponibilità liquide e investimenti finanziari a b/t	1 160	342	956	-138
Titoli	0	0	33 738	-33 738
Conti correnti attivi di fatto Intercompany	9 245	0	24 312	-15 067
Posizione finanziaria netta	10 405	342	59 006	-48.943

Indicatori patrimoniali e finanziari

	31/12/2012	31/12/2011	Variazioni
Indice di liquidità (liquidità+crediti+ratei e risconti attivi) / (debiti+ratei e risconti passivi)	1,68	2,67	-0,99
Indice di disponibilità (attivo circolante+ratei e risconti attivi) / (debiti+ratei e risconti passivi)	2,27	3,37	-1,10
Indice di indipendenza finanziaria (P N /totale attività)	0,65	0,71	-0,06

La liquidità complessiva della Società è fortemente diminuita a seguito del pagamento dei dividendi, pari a 55 milioni di Euro, nel corso del 2012, mediante i titoli detenuti in portafoglio e mediante il rimborso del finanziamento intercompany intrattenuto con la A. Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l.

4. PRINCIPALI RISCHI E INCERTEZZE CUI LA SOCIETÀ È ESPOSTA

Le varie aziende del Gruppo Menarini si sono dotate di modelli di governance in cui i processi decisionali tengono in considerazione l'effetto positivo e negativo dell'incertezza nel raggiungimento degli obiettivi aziendali. In particolare:

- il Consiglio di Amministrazione della Capogruppo identifica i rischi più significativi e definisce la soglia di tollerabilità a livello di Gruppo;
- il Comitato di Risk Management, costituito presso la Capogruppo, supporta centralmente le attività di valutazione dei rischi aziendali, essendo organo composto dai responsabili dei principali processi a rischio, fa sì che questi siano gestiti in via coordinata e integrata e sviluppa le migliori strategie di assunzione e gestione degli stessi in relazione agli obiettivi aziendali prefissati;
- le Direzioni Generali e Divisionali dirigono il management operativo avendo cura che i rischi siano compresi e gestiti e che la cultura del rischio sia adeguatamente diffusa presso tutte le aziende del Gruppo, italiane ed estere,
- la funzione Internal Audit verifica, anche esercitando poteri ispettivi, che i comportamenti del personale a tutti i livelli siano correttamente improntati al controllo del rischio.

Di seguito vengono riepilogati i risultati dell'analisi della mappatura dei principali rischi strategici e operativi nonché le azioni volte all'ottimizzazione del processo di gestione e assunzione degli stessi in ottica di massimizzazione della performance aziendale in modo sostenibile nel lungo periodo.

4.1 RISCHI STRATEGICI

Rischi legati ai prodotti farmaceutici

L'Autorizzazione all'Immissione in Commercio di un prodotto farmaceutico (c d *Marketing Authorization*) viene concessa localmente dalle Autorità Sanitarie sulla base del dossier registrativo che ne dimostra l'efficacia e la sicurezza sulla base degli studi clinici effettuati su un numero di pazienti statisticamente significativo ma comunque inevitabilmente limitato. Solo nel momento in cui un prodotto farmaceutico è somministrato a una popolazione assai più ampia, e talvolta in concomitanza con altri farmaci, è possibile conoscere meglio i rischi e i benefici derivanti dal suo utilizzo.

La ricerca su un prodotto farmaceutico deve dunque proseguire anche dopo l'ottenimento della *Marketing Authorization*, sia per una migliore tutela della salute pubblica che per poter selezionare nuove potenziali indicazioni terapeutiche verso cui orientare ulteriori studi.

Le normative a tutela della salute pubblica prevedono l'obbligo per le società titolari di *Marketing Authorization* di comunicare alle Autorità Sanitarie tutte le informazioni relative alla sicurezza dei farmaci in commercio, in particolare quelle sulle reazioni avverse.

Il Gruppo, in ottemperanza alle normative vigenti, è costantemente impegnato nella valutazione delle segnalazioni di sospette reazioni avverse dei farmaci presenti in Europa, Asia, Africa, Centro e Sud America. Ciascuna azienda farmaceutica del Gruppo Menarini svolge tale funzione (c d. farmacovigilanza) attraverso la propria Direzione Medica, che opera in collegamento con la Struttura Centrale per la Sicurezza dei Farmaci (Central Drug Safety Unit) costituita presso la Capogruppo, che riceve i dati da tutti i paesi dove è presente, li raccoglie nel proprio database centralizzato, elabora i rapporti periodici e li trasmette alle Autorità competenti.

In questo modo effetti secondari rari, o interazioni pericolose con altri farmaci, possono manifestarsi anche dopo anni di commercializzazione.

In stretto coordinamento con le Autorità Sanitarie competenti, le società titolari di AIC si adoperano dunque per far sì che tutte le nuove informazioni sul farmaco in commercio siano rese prontamente disponibili ai medici e agli operatori sanitari al fine di garantire che il farmaco venga prescritto e somministrato in modo appropriato.

Quando si identifica una variazione del profilo di sicurezza, le specifiche azioni correttive sono decise e messe in atto. Qualora le nuove informazioni sul farmaco in commercio abbiano rilevanza tale da rendere i rischi di reazioni avverse superiori ai benefici terapeutici, può essere perfino decisa la sospensione o il ritiro del farmaco dal mercato.



I rischi di reazioni avverse sono dunque intrinseci al business farmaceutico, ed espongono le aziende a potenziali richieste di risarcimento di entità anche rilevante, che potrebbero non essere coperte in tutto o in parte dalle polizze assicurative in essere.

4.2 RISCHI OPERATIVI

Premessa

Tra i principali rischi operativi cui il Gruppo Menarini è esposto, ricordiamo:

- i rischi dei processi produttivi e della supply chain,
- i rischi connessi alla normativa italiana in materia di responsabilità amministrativa degli enti.

La descrizione di queste tipologie è nei paragrafi seguenti

Rischi dei processi produttivi e della Supply Chain

La Società non gestisce stabilimenti produttivi propri. La produzione di principi attivi farmaceutici, semilavorati e prodotti finiti viene effettuata presso stabilimenti produttivi sia del Gruppo che di terzi, con i quali ha stipulato accordi di fornitura. I processi produttivi che si svolgono all'interno degli stabilimenti sono per loro natura esposti a rischi di interruzione, ad esempio per catastrofi naturali, revoca di permessi di fabbricazione, interruzioni eccezionali di rifornimenti di materie prime strategiche o di energia. Eventuali interruzioni prolungate di stabilimenti strategici potrebbero avere impatti non trascurabili sui ricavi e sui margini.

I rischi di interruzione dei processi produttivi devono però essere considerati nell'ottica più ampia dell'intera catena di fornitura (Supply Chain), che vede la Società e il Gruppo integrato anche con aziende terze.

Al fine di mitigare tali rischi, vengono svolti dai tecnici del Gruppo audit periodici presso gli stabilimenti di terzi e subfornitori.

Rischi connessi alle norme sulla responsabilità amministrativa degli enti (D. Lgs. 231/2001).

Il Decreto Legislativo n. 231 dell'8 giugno 2001 ha creato all'interno dell'ordinamento italiano un nuovo sistema di responsabilità degli enti. Esso configura una responsabilità amministrativa dell'ente correlata alla commissione di determinati reati, che si aggiunge alla responsabilità penale della persona fisica che ha commesso materialmente il reato.

Il sistema delle sanzioni che il giudice penale può irrogare nel contesto del D Lgs. 231/2001 è



molto articolato e prevede sia sanzioni interdittive che sanzioni pecuniarie.

Per non incorrere nelle sanzioni, la società deve adottare un modello organizzativo idoneo a prevenire il rischio di commissione dei reati e dimostrare che il reato è stato commesso violando le procedure e i controlli previsti nel modello.

In quest'ambito, le azioni tendenti a prevenire possibili rischi si sono concretizzate nelle seguenti azioni:

- adozione di un Codice Etico e diffusione presso tutti i dipendenti, consulenti, agenti e tutti coloro che svolgendo le loro funzioni entrano in rapporti con terzi (colleghi, partner commerciali e finanziari, fornitori, Pubbliche Autorità), affinché i loro comportamenti siano sempre ispirati dai principi di onestà, lealtà, integrità, correttezza e buona fede,
- nomina di un Organismo di Vigilanza autonomo e indipendente, composto da un professionista esterno e da due collaboratori di aziende del Gruppo con adeguata competenza e seniority,
- adozione nel mese di Giugno 2009 del nuovo Modello di Organizzazione, Gestione e Controllo aziendale (di seguito "il Modello") ai sensi della disciplina italiana della "responsabilità degli enti per gli illeciti amministrativi dipendenti da reato" contenuta nel D.lgs n. 231 del 2001 al fine di prevenire ogni comportamento suscettibile di esporre la Società e il Gruppo a gravi sanzioni. Il nuovo Modello, che rivede integrandolo quello già adottato nel 2007 dalla Società, si basa sulla nuova mappatura dei rischi di commissione dei "reati 231". La revisione del Modello già precedentemente adottato si è resa opportuna in considerazione dell'evoluzione del quadro normativo, dei cambiamenti organizzativi intervenuti in seno alla Società, nonché delle interpretazioni sull'applicazione del D.Lgs 231/01 s.m.i. fornite dalla Giurisprudenza e dalla Dottrina. La Società intende mantenere costante l'impegno, peraltro in essere da anni, per apportare ogni opportuno miglioramento e aggiornamento al Modello.

4.3 RISCHI FINANZIARI

Rischio credito

Il rischio di credito è rappresentato dall'esposizione della Società a potenziali perdite che possono derivare dal mancato adempimento delle obbligazioni assunte dalla clientela. Il rischio di credito derivante dalla normale operatività della Società con la clientela è costantemente oggetto di monitoraggio mediante utilizzo di apposite procedure di valutazione della clientela, che si traducono in condizioni di pagamento appropriate al rischio, come pagamenti anticipati e lettere di credito, nonché adeguata copertura assicurativa.

L'esposizione residua al rischio credito è finanziata mediante l'iscrizione in bilancio di un opportuno fondo svalutazione crediti.

Rischio di liquidità

Il rischio di liquidità si può manifestare con l'incapacità di reperire, a condizioni economiche, le risorse finanziarie necessarie per far fronte alle obbligazioni commerciali e finanziarie della Società nei termini prestabiliti.

I due principali fattori che determinano la situazione di liquidità della Società sono:

- le risorse generate o assorbite dalle attività operative e di investimento,
- le caratteristiche di scadenza e di rinnovo dei debiti o di liquidità degli impegni finanziari e le condizioni di mercato.

A tale proposito la Società ha adottato una serie di politiche e di procedure volte a ottimizzare la gestione delle risorse finanziarie, riducendo il rischio di liquidità, e in particolare

- gestione centralizzata ad opera della Capogruppo dei flussi di incasso e pagamento;
- mantenimento di un adeguato livello di liquidità disponibile,
- ottenimento di linee di credito adeguate,
- monitoraggio delle condizioni prospettive di liquidità, in relazione al processo di pianificazione aziendale

Rischio di cambio

L'esposizione al rischio di cambio deriva dall'impatto delle variazioni dei tassi di cambio delle valute su impegni e operazioni attinenti forniture in valute diverse.

La Società effettua transazioni economiche in Euro o in valute diverse, e pertanto per queste ultime è esposta al rischio che il cambio di regolamento possa differire dal cambio al momento in cui la transazione ha avuto origine.

L'attività di copertura del rischio di cambio viene effettuata a livello centralizzato dalla Capogruppo, nell'ambito delle procedure interne, attraverso l'utilizzo di operazioni non speculative di acquisto a termine di valuta.

Rischio di prezzo

L'esposizione al rischio di prezzo per le scorte deriva dall'impatto sul valore del magazzino del deprezzamento dei prodotti acquistati per la rivendita legato a possibili fenomeni di obsolescenza e lento rigiro dei prodotti.

La società monitora tale esposizione attraverso rilevazioni periodiche e analisi al fine di



determinare azioni finalizzate al suo contenimento

L'esposizione al rischio di obsolescenza delle scorte è coperta mediante l'iscrizione in bilancio di un opportuno fondo svalutazione magazzino, che tiene conto sia delle rimanenze obsolete (merci non vendibili e materie prime non utilizzabili) che di quelle a lenta rotazione che, quindi, probabilmente lo diventeranno in tutto o in parte.

5. INVESTIMENTI

La Società non ha effettuato investimenti significativi nel corso dell'esercizio. Si rinvia pertanto al paragrafo sulle immobilizzazioni della Nota Integrativa per un maggiore dettaglio.

6. RISORSE UMANE

L'organico dell'azienda in forza al 31 dicembre 2012 è pari a:

- 36 dipendenti, per la sede in Italia, così ripartiti 5 unità nella Direzione Generale e staff di segreteria, 21 nel settore Medico-Marketing, 5 Area Managers, 5 in Amministrazione e Controllo di Gestione,
- 113 dipendenti per la sede secondaria nel Regno Unito, di cui 77 Informatori Scientifici del Farmaco, 7 capi area e la parte rimanente personale della sede,
- 67 dipendenti per la sede secondaria nel Messico, di cui 49 Informatori Scientifici del Farmaco, 10 capi area e la parte rimanente personale della sede, la Società si avvale anche di ulteriori 43 agenti non dipendenti,
- 11 dipendenti presso l'ufficio di rappresentanza di Algeri

7. ATTIVITÀ DI RICERCA E SVILUPPO

- Si segnala che la Società non svolge alcuna attività di Ricerca e Sviluppo, essendo questa svolta centralmente da società appartenenti allo stesso Gruppo

8. RAPPORTI CON SOCIETÀ DEL GRUPPO

I rapporti con la controllante A Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l. si possono così sintetizzare

(in migliaia di Euro)

<i>SOCIETA'</i>	<i>Crediti commerciali</i>	<i>Crediti finanziari</i>	<i>Debiti commerciali</i>	<i>Ricavi</i>	<i>Costi</i>
A Menarini I F R S r l	5 434	9 245	1 314	116	1 442
Totale	5 434	9 245	1 314	116	1.442

I rapporti con le altre consociate sono stati i seguenti

(in migliaia di Euro)

<i>SOCIETA'</i>	<i>Crediti commerciali</i>	<i>Debiti commerciali</i>	<i>Ricavi</i>	<i>Costi</i>
FIRMA SpA	0	1	0	2
Malesci Ist Farmacobiologico SpA	0	17	0	20
Laboratori Guidotti SpA	2	340	2	636
Ist Luso Farmaco d Italia SpA	0	90	0	87
Lusochimica SpA	0	52	0	184
A Menarini Manufacturing L & S Srl	138	10 679	138	33 928
Codifi Srl	0	249	0	249
Menarini Ricerche SpA	55	31	55	23
A Menarini Pharmaceuticals Ireland	0	0	187	5
Menarini Hellas	77	0	1 708	0
A Menarini AG	115	0	484	0
Pharddiag LTD	0	73	0	317
Berlin-Chemie AG	8 260	1 983	48 714	13 494
A Menarini Gmbh	0	0	20	0
Laboratorios Menarini SA	314	905	2 499	5 001
Menarini Portugal Farmaceutica SA	111	0	634	0
Menarini Benelux SA	509	0	4 647	0
Menarini France SA	4 647	2 728	23 186	36 873
Menarini International Operations Luxembourg SA	5 855	4 645	6 312	44 869
Laboratorios Menarini Argentina	18	0	14	0
I E Ulagay Ilac Sanayi Turk A S	282	0	5 017	1
Latin Farma Guatemala	54	10	672	18
Menarini Von Heyden GmbH	52	0	200	6
Invida Philippines Inc	182	0	413	0
A Menarini Asia Pacific Holdings	267	0	526	0
Totale	20.938	21 803	95.428	135.713



9. ALTRE INFORMAZIONI PREVISTE DALL'ART. 2428 DEL C.C.

9.1 Quote proprie possedute – Azioni o quote di società controllanti possedute

Si specifica che non ve ne sono.

9.2 Quote proprie acquistate o alienate nell'esercizio – Azioni o quote di società controllanti acquistate o alienate nell'esercizio

Si specifica che non ve ne sono.

10. SEDI E UNITÀ LOCALI

Di seguito si elencano i luoghi dove viene svolta l'attività oltre alla sede legale

Unità locale n° 1 – Via Marchetti, 7r - Firenze

Unità locale n° 2 – Via dei Confini, 24 – Capalle - Prato

Unità locale n° 3 – Lotissement Logements, 500 – Algeri – Algeria (Ufficio di rappresentanza)

AI sensi dell'art 2428 del C.C., ultimo comma, si specifica che la Società ha le seguenti sedi secondarie all'estero

- all'indirizzo di Wooburn Green Wycombe Lane Menarini House – Mercury Centre HP10 OHH – Buckinghamshire - Regno Unito
- all'indirizzo Avenida Periférico sur no. 4118 Torre Zafiro I primer piso 102 Jardines del pedregal distrito federal 01900 Città del Messico – Mexico

11. FATTI DI RILIEVO AVVENUTI DOPO LA CHIUSURA DELL'ESERCIZIO E PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELLA GESTIONE

Le vendite di inizio anno 2013 confermano il trend in aumento previsto in sede di definizione del Budget

La Business Unit Trade prevede nel suo complesso un incremento del fatturato, confermato dal +26% nei primi due mesi dell'anno rispetto al medesimo periodo dell'anno 2012 (tenendo conto che i paesi del Far East sono gestiti da quest'anno da Menarini Asia Pacific), mentre l'Intercompany prevede complessivamente un incremento del 20%

Da segnalare la decisione di incrementare di tre unità gli Area Manager della Business Unit

Trade, in modo da permettere una maggiore e più efficace presenza del nostro personale presso i mercati e i clienti dei paesi dell'Africa e del Medio Oriente

Regno Unito (sede secondaria)

Nel corso dell'esercizio 2013 l'azienda prevede inoltre di lanciare sul mercato un nuovo prodotto, Priligi (dapoxetina), farmaco innovativo per il trattamento dell'ejaculazione precoce Dapoxetina è di fatto il primo e unico farmaco specificatamente sviluppato e approvato per il trattamento di questa condizione

Le prospettive di incremento del business sono pertanto legate ai nuovi prodotti recentemente lanciati sul mercato Ranexa® (ranolazina) e Adenuric® (febuxostat) e all'introduzione sul mercato inglese di Priligi (dapoxetina). Ranexa, Adenuric e Priligi hanno infatti, grazie alle loro proprietà terapeutiche e alla loro innovazione, importanti opportunità di affermazione sul mercato.

Anche Migard® (frovatriptan), nonostante la concorrenza dei prodotti generici ha buone prospettive e si prevede che mantenga il livello di fatturato del 2012

Messico (sede secondaria)

Le aspettative della sede secondaria in Messico sono quelle di perseguire nuove opportunità di crescita stante l'introduzione di nuovi prodotti nel mercato messicano in modo da poter espandere la propria influenza anche in altre aree di mercato

12. CONCLUSIONI

Vi invitiamo ad approvare il bilancio d'esercizio così come presentato proponendo Vi di destinare l'utile dell'esercizio, pari ad Euro 14 651 025,90, alla Riserva Straordinaria.

Il Fondo di Riserva Legale ha già raggiunto il massimo previsto dall'art 2430 C.C..

Il Presidente del Consiglio di Amministrazione

Firenze, 29 marzo 2013

Dott. Claudio Bertolaccini



BILANCIO D'ESERCIZIO AL 31.12.12

STATO PATRIMONIALE AL 31 DICEMBRE 2012		(importi in Euro)	
ATTIVO		31.12.2012	31.12.2011
A) CREDITI VERSO SOCI PER VERSAMENTI ANCORA DOVUTI		0	0
B) IMMOBILIZZAZIONI			
I IMMATERIALI			
1 Costi di impianto e di ampliamento		78 648	0
4 Concessioni, licenze, marchi e diritti simili		138 115	27 227 159
5 Avviamento		8 403 807	0
7 Altre		17 547	0
	TOTALE B I	8 638 117	27.227.159
II MATERIALI			
2 Impianti e macchinari		31 477	0
3 Attrezzature industriali e commerciali		1 196	0
4 Altri beni		301 918	189 986
	TOTALE B II	334.591	189.986
III FINANZIARIE			
1 Partecipazioni in b) imprese collegate		33 079 000	0
Totale		33.079.000	0
	TOTALE B III	33 079.000	0
TOTALE IMMOBILIZZAZIONI (B)		42.051.708	27 417.145
C) ATTIVO CIRCOLANTE			
I RIMANENZE			
1 Materie prime, sussidiarie e di consumo		546 965	330 986
4 Prodotti finiti e merci		11 257 708	15 742 344
	TOTALE C I	11.804.673	16 073.330
II CREDITI			
1 Verso clienti		20 607 685	26 762 662
4 Verso controllanti		5 434 625	795 865
4bis Crediti tributari		6 298 066	1 136 985
4ter Imposte anticipate esigibili oltre l'esercizio successivo		1 855 178	2 004 429
5 Verso altri			
a) Verso consociate		20 938 541	14 457 572
b) Altri crediti		472 093	7 447 661
Totale (a+b)		21 410 634	21 905 233
	TOTALE C II	55.606.188	52.605 174
III ATTIVITÀ FINANZIARIE CHE NON COSTITUISCONO IMMOBILIZZAZIONI			
6 Altri titoli		0	33 737 717
7c Crediti finanziari verso imprese controllanti		9 245 401	24 311 621
	TOTALE C III	9.245 401	58.049.338
IV DISPONIBILITÀ LIQUIDE			
1 Depositi bancari e postali		1 147 639	944 456
3 Danaro e valori in cassa		12 395	11 479
	TOTALE C IV	1 160 034	955 935
TOTALE ATTIVO CIRCOLANTE (C)		77 816 296	127.683.777
D) RATEI E RISCONTI		628.581	489.509
TOTALE ATTIVO (A+B+C+D)		120 496 585	155.590.431



PASSIVO		31.12.2012	31.12.2011
A) PATRIMONIO NETTO			
I CAPITALE		2 500 000	2 500 000
II RISERVA DA SOPRAPREZZO DELLE AZIONI		0	0
III RISERVE DI RIVALUTAZIONE		0	0
IV RISERVA LEGALE		760 616	760 616
V RISERVE STATUTARIE		0	0
VI RISERVA PER AZIONI PROPRIE IN PORTAFOGLIO		0	0
VII ALTRE RISERVE			
Riserva Straordinaria	4 681 537	39 103 812	
Riserva per avanzo di fusione	11 876 593	0	
Riserva di conversione	-3 058 101	0	
Versamento soci in conto capitale	47 000 000	47 000 000	
Riserva per utili non realizzati	133 023	0	
TOTALE	60 633 052	86 103 812	
VIII UTILI (PERDITE) PORTATI A NUOVO	0	0	
IX UTILE (PERDITA) DELL'ESERCIZIO	14 651 026	20 710 749	
TOTALE PATRIMONIO NETTO (A)	78.544.694	110 075 177	
B) FONDI PER RISCHI ED ONERI			
2 Per imposte, anche differite			
a) Fondo imposte differite	8 371	20 287	
b) Fondo rischi tributari	2 294 619	1 441 771	
Totale (a+b)	2 302 990	1 462 058	
3 Altri	4 678 379	5 554 917	
TOTALE FONDI PER RISCHI ED ONERI (B)	6 981.369	7.016.975	
C) TRATTAMENTO DI FINE RAPPORTO DI LAVORO SUBORDINATO	474.945	458 382	
D) DEBITI			
4 Debiti verso banche	577	68	
7 Debiti verso fornitori	9 646 611	8 126 576	
11 Debiti verso imprese controllanti	1 314 414	1 585 322	
12 Debiti tributari	739 708	245 755	
13 Debiti verso istituti di previdenza e di sicurezza sociale	250 265	160 336	
14 Altri debiti			
a) Verso consociate	21 803 344	26 355 846	
b) Verso altri	644 938	377 036	
Totale (a+b)	22 448 282	26 732 882	
TOTALE DEBITI (D)	34.399.857	36 850.939	
E) RATEI E RISCONTI	95.720	1 188 958	
TOTALE PASSIVO (A+B+C+D+E)	120 496.585	155.590.431	

CONTO ECONOMICO DELL'ESERCIZIO 2012

	2012	2011
A) VALORE DELLA PRODUZIONE		
1 Ricavi delle vendite e delle prestazioni	205 207 277	191 202 608
2 Variazioni delle rimanenze di prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e finiti	-8 899 541	800 748
5 Altri ricavi e proventi		
b) Proventi diversi	21 359 088	8 860 383
TOTALE VALORE DELLA PRODUZIONE (A)	217.666.824	200.863.739
B) COSTI DELLA PRODUZIONE		
6 Per materie prime, sussidiarie, di consumo e di merci	103 870 117	95 339 033
7 Per servizi	51 899 175	55 882 836
8 Per godimento di beni di terzi	2 043.034	935 321
9 Per il personale		
a) Salari e stipendi	10 794 529	1 990 423
b) Oneri sociali	1 631 431	618 585
c) Trattamento di fine rapporto	160.374	151 928
d) Trattamento di quiescenza e simili	250 706	0
e) Altri costi	700 982	324 522
Totale (a+b+c+d+e)	13 538 022	3 085 458
10 Ammortamenti e svalutazioni		
a) Ammortamenti delle immobilizzazioni immateriali	5 641 909	4 686 814
b) Ammortamenti delle immobilizzazioni materiali	157 302	136 833
Totale (a+b)	5 799 211	4 823 647
11 Variazione delle rimanenze materie prime, sussidiarie, di consumo e merci	-915 126	-229 050
13 Altri accantonamenti	4 143 790	5 882 409
14 Oneri diversi di gestione	16 689 147	6 867 882
TOTALE COSTI DELLA PRODUZIONE	197 067 370	172.587.536
DIFFERENZA TRA VALORE E COSTI DI PRODUZIONE (A-B)	20 599.454	28.276.203
C) PROVENTI E ONERI FINANZIARI		
16 Altri proventi finanziari		
c) da titoli att circ che non costit partecipazioni	763 571	843 985
d) proventi diversi dai precedenti		
- da controllanti	87 536	378 737
- da consociate	17 426	41 368
- altri	7 653	14 938
Totale proventi diversi dai precedenti	112 615	435 043
Totale proventi finanziari (c+d)	876 186	1.279 028
17 Interessi e altri oneri finanziari		
- da controllanti	-57 248	-16 381
- altri	-156 983	-153 156
Totale interessi e altri oneri finanziari	-214 231	-169 537
17bis Utili e perdite su cambi	76 312	33 550
TOTALE PROVENTI E ONERI FINANZIARI (16-17±17bis)	738.267	1 143 041
D) RETTIFICHE DI VALORE DI ATTIVITÀ FINANZIARIE	0	0
E) PROVENTI E ONERI STRAORDINARI		
20 Proventi	1 113 532	907 274
21 Oneri	-1 254 769	-94 567
TOTALE PROVENTI E ONERI STRAORDINARI (20-21)	-141 237	812.707
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE (A-B±C±D±E)	21.196.484	30.231.951
22 Imposte sul reddito dell'esercizio, correnti, differite e anticipate	-6 545 458	-9 521 202
23 UTILE (PERDITA) DELL'ESERCIZIO	14 651.026	20.710.749



NOTA INTEGRATIVA DEL BILANCIO AL 31.12.2012

1. PRINCIPI CONTABILI E CRITERI DI VALUTAZIONE

Il bilancio è stato redatto in conformità alle vigenti disposizioni del Codice Civile

I principi contabili utilizzati sono in linea con quelli predisposti dai Consigli Nazionali dei Dottori Commercialisti e dei Ragionieri e dall'Organismo Italiano di Contabilità (O.I.C.)

La valutazione delle voci di bilancio è stata fatta ispirandosi ai criteri generali della prudenza e della competenza, nella prospettiva della continuazione dell'attività, nonché tenendo conto della funzione economica dell'elemento dell'attivo o del passivo considerato

Gli utili sono inclusi solo se realizzati entro la data di chiusura dell'esercizio, mentre si tiene conto dei rischi e delle perdite di competenza dell'esercizio anche se conosciuti successivamente.

I principi contabili e i criteri di valutazione non hanno subito modifiche rispetto a quelli adottati nell'esercizio precedente.

Non sono intervenute speciali ragioni che abbiano reso necessario il ricorso alle deroghe di cui all'art. 2423, comma 4 e all'art. 2423 – bis comma 2 C.C.

AI sensi dell'art. 2423-ter del Codice Civile sono omesse le voci precedute da numeri arabi e lettere minuscole che non comportano l'esposizione di alcun importo.

I principi e i criteri utilizzati nella redazione del bilancio sono i seguenti

Immobilizzazioni immateriali

I beni immateriali e i costi di utilità pluriennale sono iscritti al costo storico di acquisizione o di produzione, comprensivo degli oneri accessori e rettificato dai corrispondenti ammortamenti accumulati. Le seguenti aliquote di ammortamento sono determinate in modo da ripartire il costo fra gli esercizi in cui l'utilità si manifesta, in misura costante per ciascun esercizio.

- Costi d'impianto e ampliamento 20%
- Concessioni, licenze e diritti simili secondo la durata dei relativi contratti o, in mancanza, 20%
- Software sviluppato internamente 20%
- Avviamento: 5,56%

Le immobilizzazioni il cui valore economico alla chiusura dell'esercizio risulti durevolmente inferiore al costo ammortizzato, sono svalutate fino a concorrenza del loro valore economico

Non esistono immobilizzazioni immateriali di durata indeterminata.

Immobilizzazioni materiali

Le immobilizzazioni materiali sono iscritte al costo di acquisto, comprensivo degli oneri accessori ed esposti al netto degli ammortamenti effettuati nel corso degli esercizi.

Le quote di ammortamento sono state calcolate attesi l'utilizzo, la destinazione e la durata economico-tecnica dei cespiti, sulla base della residua possibilità di utilizzazione, criterio che abbiamo ritenuto ben rappresentato dalle seguenti aliquote, non modificate rispetto all'esercizio precedente e ridotte alla metà per il primo esercizio:

- Mobili e macchine per ufficio 12%
- Macchine elettroniche 20%
- Mezzi di trasporto interno 20%
- Autoveicoli, motoveicoli e simili 25%

Le immobilizzazioni il cui valore economico alla chiusura dell'esercizio risultò durevolmente

inferiore al costo ammortizzato sono svalutate fino a concorrenza del loro valore economico.

Gli acquisti di beni di modesto importo sono spese nell'esercizio in cui sono sostenute.

Costi per migliorie e manutenzioni di natura incrementativa

I costi per migliorie e manutenzioni di natura incrementativa sono attribuiti ai cespiti a cui si riferiscono, se questo è stato acquisito dalla Società a titolo di proprietà, e sono ammortizzati secondo la vita utile residua del cespite.

Se il bene è stato acquisito a titolo di locazione operativa o finanziaria, i relativi costi per migliorie e manutenzioni di natura incrementativa sono iscritti fra le immobilizzazioni immateriali e ammortizzati secondo la vita utile o, se inferiore, secondo la durata residua del contratto che attribuisce il godimento del bene.

Partecipazioni

Le partecipazioni sono valutate secondo il criterio del costo, eventualmente rettificato per tener conto delle perdite permanenti di valore economico.

Qualora una partecipazione in imprese controllate o collegate risultò iscritta a un valore maggiore di quello corrispondente alla frazione di patrimonio netto risultante dall'ultimo bilancio approvato dell'impresa partecipata, il maggior valore viene motivato nella presente nota integrativa.

Rimanenze di magazzino

Le rimanenze finali sono riportate al minor valore tra il costo d'acquisto, comprensivo degli



oneri accessori dell'anno, e il valore di presunto realizzo desumibile dall'andamento del mercato.

Se in applicazione di tale principio vengono individuate giacenze obsolete (merci non vendibili e materie prime non utilizzabili) o a lenta rotazione, il loro valore viene svalutato

Il costo è stato determinato secondo il metodo del costo medio ponderato

I semilavorati d'acquisto sono considerati a tutti gli effetti materie prime

Gli anticipi a fornitori di materie prime, sussidiarie e di consumo sono iscritti al valore nominale

Crediti

Sono esposti al loro valore presumibile di realizzazione.

In applicazione di tale principio il valore nominale dei crediti è stato ridotto con un apposito fondo svalutazione

Crediti Tributari

Sono iscritti al presunto valore di realizzo

Disponibilità liquide

Sono state iscritte al valore nominale.

Ratei e risconti

Vengono iscritte nei Ratei e nei Risconti le quote dei costi e dei proventi comuni a due o più esercizi, la cui entità sia determinabile in ragione del tempo

Fondi per rischi e oneri

Vengono stanziati fondi per rischi e oneri nel passivo dello stato patrimoniale allo scopo di coprire perdite o debiti di natura determinata, di esistenza certa o probabile, dei quali tuttavia alla chiusura dell'esercizio sono indeterminati o l'ammontare o la data di sopravvenienza

L'importo stanziato è la miglior stima dell'importo necessario a coprire la perdita o il debito

Trattamento di fine rapporto

Rappresenta l'effettivo debito maturato verso i dipendenti in conformità alla legge e ai contratti di lavoro vigenti, considerando ogni forma di remunerazione avente carattere continuativo.

Esso corrisponde al totale delle singole indennità maturate a favore dei dipendenti alla data di

chiusura del bilancio nell'ipotesi di cessazione di ciascun rapporto di lavoro in tale data, al netto degli importi erogati a titolo di anticipo o trasferiti a enti previdenziali

Debiti

Sono rilevati al loro valore nominale

I "Debiti verso fornitori" sono iscritti al netto degli sconti commerciali, gli sconti cassa sono invece rilevati al momento del pagamento. Il valore nominale di tali debiti è stato rettificato, in occasione di resi o abbuoni (rettifiche di fatturazione), nella misura corrispondente all'ammontare definito con la controparte

Crediti e debiti in valuta non immobilizzati

I crediti e i debiti non immobilizzati in valuta diversa dall'Euro sono esposti al tasso di cambio a pronti alla data di chiusura dell'esercizio

Gli utili e le perdite su cambi emergenti dall'adeguamento sono imputati al conto economico nella voce 17-bis (Utili e perdite su cambi).

Conversione saldi della sede secondaria in Messico

La contabilità della sede secondaria in Messico viene tenuta in Mexican Pesos (MEX). I saldi contabili della sede secondaria sono convertiti in Euro nel modo seguente:

- le poste patrimoniali sono convertite al cambio di fine periodo, pari a $1\text{€}= 17,1845$ MEX, iscrivendo la differenza tra il valore così determinato e quello di apertura determinato utilizzando il cambio della fine del periodo precedente ($1\text{€}= 18,0512$ MEX) nella Riserva di conversione,
- le voci di conto economico sono convertite al cambio medio del periodo, pari a $1\text{€}= 16,9029$ MEX (nel 2011 $1\text{€}= 17,288$ MEX);
- la differenza tra il risultato determinato utilizzando il cambio medio per il conto economico e quello di fine periodo per le poste patrimoniali viene iscritta nella Riserva di conversione.

Conversione saldi della sede secondaria nel Regno Unito

I saldi contabili della sede secondaria espressi in moneta estera Lira sterlina sono convertiti in Euro nel modo seguente:

- le poste patrimoniali sono convertite al cambio di fine periodo, pari a $1\text{€}= 0,8161$ Lire sterline, iscrivendo la differenza tra il valore così determinato e quello di apertura



determinato utilizzando il cambio della fine del periodo precedente ($1\text{€}=0,8353$ Lire sterline al 31 dicembre 2011) nella Riserva di conversione,

- le voci di Conto Economico sono convertite al cambio medio del periodo, pari a $1\text{€}=0,810871$ Lire sterline (nel 2011 $1\text{€}=0,8679$ Lire sterline);
- la differenza tra il risultato determinato utilizzando il cambio medio per il conto economico e quello di fine periodo per le poste patrimoniali viene iscritta nella Riserva di conversione

Imposte sul reddito correnti, differite e anticipate

Alla voce 22 del Conto Economico viene esposto il carico fiscale complessivo di competenza dell'esercizio, che comprende le imposte correnti, differite e anticipate.

Le imposte correnti sono calcolate secondo le aliquote e le norme vigenti in base ad una realistica previsione del reddito imponibile. La rilevazione delle imposte correnti ha contropartita patrimoniale nei debiti tributari (o nei debiti/crediti verso controllante in caso di adesione al Consolidato Fiscale, come meglio specificato nel successivo paragrafo), che sono iscritti nel passivo al netto di acconti, ritenute d'acconto e crediti d'imposta legalmente compensabili, tranne nel caso in cui ne sia stato chiesto il rimborso. In quest'ultimo caso gli importi vanno esposti tra i crediti alla voce C II 4-bis.

Le differenze temporanee fra il risultato determinato secondo le norme e i principi che presiedono alla redazione del bilancio (risultato contabile) e il risultato determinato secondo le norme che presiedono alla determinazione delle imposte dirette (reddito imponibile) danno luogo alla rilevazione di imposte differite e imposte anticipate. Queste ultime sono calcolate anche in presenza di perdite fiscali riportabili, e sono iscritte nella misura in cui si abbia la ragionevole certezza che saranno realizzati, negli esercizi futuri, redditi imponibili tali da assorbire integralmente le differenze temporanee e le perdite stesse.

La rilevazione delle imposte differite e anticipate hanno contropartita patrimoniale rispettivamente nella voce B 2 del Passivo (Fondi per Imposte, anche differite) e nella voce C.II.4-ter dell'Attivo (Imposte Anticipate). Le imposte differite e anticipate non sono compensate.

In presenza di tassazione di gruppo i crediti e i debiti tributari legalmente attribuibili alla dichiarazione dei redditi della consolidante, sono compresi nei debiti verso la suddetta consolidante.

Costi e ricavi

Sono iscritti in base al principio della competenza I ricavi e i proventi, i costi e gli oneri sono indicati al netto dei resi, degli sconti, abbondi e premi, nonché delle imposte direttamente connesse con la vendita dei beni e servizi

Proventi e oneri straordinari

Sono considerati straordinari gli oneri e i proventi la cui fonte è estranea alla gestione ordinaria

Sono altresì considerati straordinari i proventi e gli oneri relativi ad errate valutazioni di fatti già esistenti alla fine degli esercizi precedenti. Non rientrano in questa fattispecie le sopravvenienze originate da aggiornamenti delle stime effettuate in esercizi precedenti dovute a mutate condizioni.

Impegni, garanzie, rischi

Gli impegni e le garanzie sono indicati nei conti d'ordine al loro valore contrattuale

I rischi per i quali la manifestazione di una passività è probabile sono iscritti nelle note esplicative e accantonati secondo criteri di congruità nei fondi rischi

I rischi per i quali la manifestazione di una passività è solo possibile sono descritti nella Nota Integrativa senza procedere allo stanziamento di fondi rischi secondo i principi contabili di riferimento Non si tiene conto dei rischi di natura remota.



2. DETTAGLI DELLE VOCI DI BILANCIO E RAGIONI DELLE PIÙ SIGNIFICATIVE VARIAZIONI

Tutti gli importi sono espressi in migliaia di Euro, salvo diversa indicazione

Premessa

Come già ricordato nella Relazione sulla Gestione, in data 20 novembre 2012 la Società ha operato una fusione per incorporazione delle Società A Menarini Pharma UK S.r.l con unico socio e A. Menarini Pharma Mexico S.r.l con unico socio con lo scopo di semplificare e razionalizzare la struttura operativa del Gruppo Menarini e, in particolare, nella fattispecie, delle società collegate commercialmente alla A Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l. La suddetta operazione ha comportato il fatto che le operazioni del 2012 effettuate dalle società A Menarini Pharma UK S.r.l. e A. Menarini Pharma Mexico S.r.l sono state imputate al Bilancio della incorporante A. Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l a decorrere dal 1° gennaio 2012, data in cui la fusione ha giuridicamente effetto.

I saldi delle voci di bilancio di seguito elencate sono stati rappresentati tenuto conto di quanto sopra detto e le variazioni rispetto al 31 dicembre 2011 sono comprensive anche dei movimenti intervenuti a seguito delle operazioni delle società incorporate.

2.1 Rendiconto Finanziario per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2012

<i>1 Flusso monetario da gestione corrente</i>	<i>Importo</i>
Utile d'esercizio	14 651
Ammortamenti dell'esercizio	5 787
Variazione fondi per rischi e oneri	-269
Variazione fondo TFR	17
Variazione delle rimanenze	7 860
Variazione dei crediti verso clienti	8 789
Variazione dei crediti intercompany	-7 270
Variazione dei debiti verso erario	-4 761
Variazione imposte anticipate	360
Variazione delle altre attività correnti	-3 185
Variazione dei debiti verso fornitori	-973
Variazione dei debiti intercompany	-16 554
Variazione delle altre passività correnti	-921
Totale flusso monetario da gestione corrente	3.531
<i>2 Flusso monetario da gestione capitale fisso</i>	
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	32 852
Investimenti in immobilizzazioni materiali	-168
Investimenti in immobilizzazioni finanziarie	-33 079
Totale flusso monetario da gestione capitale fisso	-395
<i>3 Flusso monetario da gestione finanziaria</i>	
Distribuzione dividendi	-55 000
Variazione patrimonio netto per fusione	2 921
Totale flusso monetario da gestione finanziaria	-52.079
4 Flusso monetario netto (=1+2+3)	-48.943
5 Liquidità netta iniziale	59.348
6 Liquidità netta finale	10.405



2.2. Dettagli di voci di bilancio

Diamo qui di seguito spiegazione delle principali voci di bilancio.

ATTIVO

B) Immobilizzazioni

I. Immobilizzazioni immateriali

	<i>Costi di impianto e ampliamento</i>	<i>Concessioni, licenze e marchi</i>	<i>Avviamento</i>	<i>Altre immobilizzazioni imm li</i>	<i>Totale</i>
<i>Consistenza al 31 12 11</i>					
Costo	11	47 585	0	0	47 596
Ammortamenti	-11	-20 358	0	0	-20 369
Totale	0	27.227	0	0	27.227
<i>Variazioni costo</i>					
Incrementi	0	12	0	7	19
Incrementi per fusione	435	184	14 779	29	15 427
Decrementi	0	-46 890	0	0	-46 890
Differenze di cambio	0	4	348	1	353
Totale variazioni	435	-46.690	15 127	37	-31.091
<i>Variazioni fondo</i>					
Utilizzo fondo amm	0	24 413	0	0	24 413
Ammortamento	-78	-4 709	-835	-8	-5 630
Incremento per fusione	-278	-100	-5 747	-11	-6 136
Differenze di cambio	0	-3	-141	-1	-145
Totale variazioni	-356	19 601	-6.723	-20	12.502
<i>Consistenza al 31 12 12</i>					
Costo	446	895	15 127	37	16 505
Ammortamenti	-367	-757	-6 723	-20	-7 867
Totale	79	138	8 404	17	8.638

La voce "Avviamento" è riferita alla società incorporata A Menarini Pharma Uk S r l. che nel 2005 aveva effettuato un'operazione di acquisto ramo d'azienda con l'iscrizione del relativo avviamento come differenza fra il corrispettivo pagato ed il valore delle attività al netto delle passività acquisite. Il valore originario dell'avviamento, pari a Euro 18 014 mila, è ammortizzato in 18 anni

Le differenze di cambio registrate nella voce "Avviamento", che hanno incrementato il costo

per Euro 348 mila e il relativo fondo ammortamento per Euro 141 mila, sono dovute alle differenze di conversione che si generano al momento dell'importazione della contabilità (in valuta) della sede secondaria nella contabilità in Euro della Società Per maggiori dettagli sulle regole di conversione si rinvia al principio contabile "Conversione saldi della sede secondaria"

Il decremento della voce "Concessioni, licenze e marchi" (Euro 22 477 mila al netto del fondo ammortamento) è relativo alla cessione mediante conferimento alla società partecipata Menarini France S.A. dei diritti relativi alla commercializzazione in Francia dei seguenti prodotti

- Alteis (olmesartan),
- Temerit (nebivololo),
- Zofenil (zofenopril),
- Tigreat (frovatriptan)

L'incremento della voce "Concessioni, licenze e marchi" si riferisce all'acquisto di licenze software (Euro 12 mila)

L'incremento della voce "altre immobilizzazioni immateriali" (Euro 7 mila) si riferisce ai costi sostenuti per migliorie dei locali presi in locazione per lo svolgimento dell'attività della sede secondaria in Messico



II. Immobilizzazioni materiali

	<i>Impianti e macchinario</i>	<i>Attrezzature industriali e commerciali</i>	<i>Altri beni</i>	<i>Totale</i>
<i>Consistenza al 31/12/11</i>				
Costo	0	126	500	626
Ammortamenti	0	-126	-311	-437
Totale	0	0	189	189
<i>Variazioni costo</i>				
Incrementi	30	7	122	159
Incrementi per fusione	99	37	559	695
Decrementi	0	0	-26	-26
Differenze di cambio	3	1	17	21
Totale variazioni	132	45	672	849
<i>Variazioni fondo</i>				
Utilizzo fondo amm	0	0	22	22
Ammortamento	-2	-7	-148	-157
Incremento per fusione	-97	-36	-423	-556
Differenze di cambio	-1	-1	-10	-12
Totale variazioni	-100	-44	-559	-703
<i>Consistenza al 31/12/12</i>				
Costo	132	171	1 172	1 475
Ammortamenti	-100	-170	-870	-1 140
Totale	32	1	302	335

Gli incrementi della categoria "impianti e macchinario" (Euro 30 mila) sono relativi all'impianto di condizionamento per la sede secondaria in Gran Bretagna.

L'incremento della categoria "attrezzature industriali e commerciali" (Euro 7 mila) sono riferiti all'acquisto di n. 2 stands per la promozione di prodotti durante meetings e congressi da parte della sede secondaria in Gran Bretagna.

In merito alla categoria "Altri beni" l'incremento è suddiviso in acquisto di autoveicoli per Euro 56 mila, macchine elettroniche per Euro 51 mila (di cui Euro 42 mila per la sede secondaria in Gran Bretagna, Euro 5 mila per la sede di Firenze ed Euro 4 mila per la sede secondaria in Messico), Euro 15 mila sono relativi a mobili per ufficio di cui Euro 11 mila per la sede secondaria in Gran Bretagna ed Euro 4 mila per la sede secondaria in Messico I decrementi della categoria "Altri beni" (Euro 26 mila) sono relativi principalmente alla rottamazione di materiale informatico.

Gli apporti delle società incorporate si riferiscono ad impianti elettrici, di condizionamento, trasmissione dati ed attrezzature prevalentemente relativi alla sede secondaria in Gran Bretagna mentre la categoria "altri beni" è principalmente rappresentata da macchine elettroniche acquistate negli esercizi da parte di entrambe le società incorporate.

III. Immobilizzazioni finanziarie

I movimenti intervenuti nel corso dell'esercizio sono i seguenti

<i>Descrizione</i>	<i>31 12 2011</i>	<i>Increm</i>	<i>Decrem</i>	<i>31 12 2012</i>
Partecipazioni in				
- Imprese collegate	0	33 079	0	33 079
Totale partecipazioni	0	33.079	0	33 079

L'aumento della voce partecipazioni si riferisce alla sottoscrizione del 40% del capitale sociale della società estera Menarini France S.A interamente versato mediante il conferimento dei diritti che sono stati commentati nel paragrafo delle Immobilizzazioni Immateriali

Elenco partecipazioni in imprese collegate (in Euro migliaia)

<i>Denominazione</i>	<i>Città o Stato</i>	<i>Capitale Sociale</i>	<i>Patrimonio Netto al 31 12 12</i>	<i>Utile (perdita) al 31 12 12</i>	<i>Valore Bilancio</i>	<i>% diretta</i>
Menarini France S A	Francia	8 000	86 685	-12 718	33 079	40
Totale partecip. in imprese collegate					33.079	

C) Attivo circolante

I Rimanenze

Sono composte come segue:

	<i>al 31 12 12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31 12 11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Materie prime	547	0	331	216
Prodotti finiti	8 574	2 174	14 912	-8 512
Merci	3 414	1 900	1 560	-46
Fondo svalutazione prodotti finiti	-141	-482	-141	482
Fondo svalutazione merci	-589	0	-589	0
Totale	11 805	3 592	16.073	-7 860



Il notevole decremento della voce in oggetto, con esclusione della variazione dovuta alla fusione per incorporazione, è dovuto alla cessazione del business sul territorio francese a seguito della già citata modifica alla normativa IVA e conseguentemente alla vendita dell'intero stock di prodotti da commercializzare in Francia alla Menarini France S A alla quale sono stati conferiti i diritti di commercializzazione dei prodotti stessi.

II Crediti

Crediti verso clienti

<i>Descrizione</i>	<i>al 31/12/12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31/12/11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Crediti commerciali	21 257	2 692	26 882	-8 317
Fatture (note credito) da emettere	-168	0	106	-274
Crediti per oscillazione cambi	-68	0	127	-195
Fondo svalutazione crediti	-413	-59	-352	-2
Totale	20.608	2.633	26.763	-8.788

Il consistente decremento della voce in oggetto, con esclusione della variazione dovuta alla fusione per incorporazione, è dovuto alla cessazione del business sul territorio francese a seguito della già citata modifica alla normativa IVA e conseguentemente alla riduzione dei crediti verso clienti francesi, ormai incassati quasi completamente al 31 dicembre 2012.

Non esistono crediti con scadenza oltre l'esercizio successivo

Crediti verso imprese controllanti

<i>Descrizione</i>	<i>al 31/12/12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31/12/11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Crediti commerciali	40	28	43	-31
Crediti verso consolidante fiscale per IRES	4 889	3 723	0	1 166
Altri crediti	1	0	77	-76
Crediti verso imprese controllanti per IVA	504	0	676	-172
Totale	5.434	3 751	796	887

La voce "Crediti per consolidato fiscale" si riferisce al credito IRES trasferito alla controllante A. Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l., avendo la Società esercitato congiuntamente con la controllante l'opzione per la tassazione di Gruppo ex art.117 e seguenti del TUIR per il triennio 2010-2012 Tale credito risulta dall'eccedenza di acconti versati rispetto all'imposta dovuta nel 2012

I "Crediti verso imprese controllanti per IVA" sono riferiti all'IVA a credito del mese di Dicembre ceduta alla controllante A Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l a seguito dell'adesione all'IVA di Gruppo anche per l'esercizio 2012.

I Crediti sono esigibili entro l'esercizio successivo

Crediti tributari

<i>Descrizione</i>	<i>al 31/12/12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31/12/11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
<i>Crediti verso erario</i>				
- Crediti verso Erario per Irap	268	0	44	224
- Crediti verso Erario per IVA	696	394	0	302
- Crediti diversi verso Erario	246	6	246	-6
- Crediti verso Erario francese	5 088	0	847	4 241
Totale crediti verso erario	6.298	400	1.137	4.761

I "Crediti verso erario francese" sono relativi per Euro 1.176 mila ad acconti versati nel corso del 2012 per la "*Contribution sur le Chiffre d'Affaires*" a fronte delle imposte da liquidare a saldo nel 2013. La Società, inoltre, in qualità di exploitant e distributore di prodotti farmaceutici sul territorio francese, è soggetta ad un'imposta promozionale ("*Contribution sur les Dépenses de promotion des médicaments*") da calcolarsi in misura proporzionale sui costi sostenuti per l'attività promozionale svolta su tali prodotti. In relazione a tale imposta la Società è stata sottoposta a verifica fiscale e le sono state contestate maggiori imposte e sanzioni pari a Euro 3,9 milioni per gli anni di imposta 2008 e 2009. La Società ha pagato tale ammontare all'Erario francese e fiduciosa di aver argomentazioni valide per chiudere la controversia positivamente, ha instaurato un contenzioso avverso l'avviso di accertamento.

Crediti per imposte anticipate

<i>Descrizione</i>	<i>al 31/12/12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31/12/11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Imposte ant oltre l'es succ	1 855	211	2 004	-360
Totale	1 855	211	2.004	-360

Per le informazioni relative alla formazione dei "Crediti per imposte anticipate" si veda l'Allegato "A".



Crediti verso altri

Crediti verso imprese consociate

Descrizione	al 31/12/12 (A)	Variazione per fusione (B)	al 31/12/11 (C)	Variazioni (A-B-C)
Crediti commerciali verso consociate	15 399	98	11 834	3 467
Fatture (note di credito) da emettere verso consociate	5 528	0	2 607	2 921
Altri crediti verso consociate	11	0	16	-5
Totale	20.938	98	14 457	6.383

Non esistono crediti con scadenza oltre l'esercizio successivo. La voce "Fatture (note di credito) da emettere verso consociate" si riferisce principalmente ai crediti vantati verso clienti esteri appartenenti al Gruppo Menarini

Altri crediti

Descrizione	al 31/12/12 (A)	Variazione per fusione (B)	al 31/12/11 (C)	Variazioni (A-B-C)
Crediti verso fornitori	266	0	3	263
Crediti verso dipendenti	51	34	3	14
Altri crediti	155	61	7 442	-7 348
Totale	472	95	7.448	-7.071

Il sostanziale decremento è dovuto all'estinzione del rapporto con il distributore francese, che si occupava anche dell'incasso dai clienti in Francia delle fatture emesse per nostro conto ed al conseguente incasso del credito vantato nei suoi confronti.

Secondo quanto previsto dall'art. 2427 comma 1 n° 6 C.C. si elenca la ripartizione per area geografica dei crediti commerciali e finanziari:

Area geografica	al 31/12/12	al 31/12/11	Variazione
Italia	14 875	25 232	-10 357
Europa Comunitaria	22 241	27 795	-5 554
Europa non Comunitaria	397	373	24
Paesi Extra Europei	19 125	13 280	5 845
Fondo svalutazione crediti	-413	-352	-61
Totale	56.225	66.328	-10.103

Attività finanziarie che non costituiscono immobilizzazioni

<i>Descrizione</i>	<i>al 31/12/12</i>	<i>al 31/12/11</i>	<i>Variazioni</i>
Altri titoli	0	33 738	-33 738
Crediti finanziari verso imprese controllanti	9 245	24 311	-15 066
Totale	9.245	58.049	-48.804

Nel corso del 2012 i titoli in portafoglio sono stati ceduti per far fronte alla necessità di liquidità per il pagamento dei dividendi deliberati nel mese di Luglio e pagati contestualmente al socio unico in parte anche mediante la compensazione dei crediti di finanziamento intercompany.

D) Ratei e risconti

La composizione della voce è così dettagliata:

<i>Descrizione</i>	<i>al 31/12/12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31/12/11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Risconti attivi vari	629	482	241	-94
Ratei attivi su titoli di stato esteri	0	0	249	-249
Totale	629	482	490	-343

I Risconti attivi vari hanno durata entro l'esercizio successivo.



PASSIVO

A) Patrimonio netto

Descrizione	al 31/12/11 (A)	Destinazione Risultato 2011 (B)	Variazione per fusione (C)	Distribuzione dividendi (D)	Utile 2012 (E)	al 31/12/12 (A+B+C+D+E)
Capitale	2 500	0	0	0	0	2 500
Versamento soci in c/futuro aum to di capitale	47 000	0	0	0	0	47 000
Riserva legale	760	0	0	0	0	760
Riserva straordinaria	39 104	20 578	0	-55 000	0	4 682
Riserva per utili non realizzati	0	133	0	0	0	133
Riserva di conversione	0	0	-3 058	0	0	-3 058
Avanzo di fusione	0	0	11 877	0	0	11 877
Utile d'esercizio	20 711	-20 711	0	0	14 651	14 651
Totali	110.075	0	8 819	-55 000	14 651	78 545

Il prospetto sulla possibilità di utilizzo e distribuzione delle voci del patrimonio netto è riportato in calce alla presente Nota Integrativa contrassegnato come Allegato "B"

In data 12 luglio 2012, l'Assemblea dei Soci ha deliberato la distribuzione di dividendi per 55 milioni di Euro al socio unico A. Menarini IFR S.r.l.

La Riserva di conversione, acquisita tramite l'incorporazione delle società con sedi secondarie all'estero, è generata dalle differenze cambi contabilizzate su tutte le poste patrimoniali ed economiche e sulla elisione dei versamenti al Fondo di dotazione effettuati dalla sede centrale a quella secondaria per finanziare le attività operative di quest'ultima.

Limiti alla distribuzione di utili e riserve

L'utile di esercizio pari a Euro 14 651.025,90 è interamente distribuibile, avendo il Fondo di Riserva Legale già raggiunto il limite massimo previsto dall'art 2430 C.C..

Si rinvia al prospetto sulla possibilità di utilizzo e distribuzione delle voci del patrimonio netto, riportato in calce alla presente Nota Integrativa contrassegnato come allegato "B"

B) Fondi per rischi e oneri

<i>Descrizione</i>	<i>31/12/2011 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>Decrementi (C)</i>	<i>Incrementi (D)</i>	<i>31/12/2012 (A+B+C+D)</i>
<i>Per imposte, anche differite</i>					
a) Fondo per imposte differite	20	4	-24	8	8
b) Fondo rischi tributari	1 442	0	0	853	2 295
Totale per imposte, anche differite	1.462	4	-24	861	2 303
<i>Altri:</i>					
Fondo per contributi e imposte erario francese	5 231	0	-5 231	4 144	4 144
Fondo rischi per vertenze	0	36	-36	0	0
Fondo incentivi a dipendenti	324	193	-517	534	534
Totale Altri	5.555	229	-5 784	4.678	4.678
Totale	7.017	233	-5 808	5.539	6.981

Il “Fondo incentivi ai dipendenti” (Euro 534 mila) consiste nella stima dell’importo da corrispondere al personale dipendente in relazione al raggiungimento degli obiettivi personali e aziendali nell’esercizio 2012. L’importo non è oggettivamente determinabile alla data di chiusura dell’esercizio ed è stato calcolato prudentemente ipotizzando che ciascun dipendente raggiunga il 100% del target bonus.

Il “Fondo rischi tributari” (Euro 2 295 mila) è stato integrato a fronte dei rischi relativi al manifestarsi di contenziosi di natura probabile sulla “*Contribution sur les Dépenses de promotion des médicaments*” in Francia.

L’importo del “Fondo per contributi e imposte verso erario francese” (Euro 4 144 mila) è riferito ad imposte e contributi locali (“*Contribution sur les Dépenses de promotion des médicaments*”, “*Contribution sur le Chiffre d’affaire*”, .) di ammontare ancora da determinare definitivamente per l’attività promozionale in Francia.

Per le informazioni relative alla formazione del “Fondo per imposte differite” si veda l’Allegato “A”.



C) Trattamento di fine rapporto di lavoro subordinato

La variazione è così costituita:

Variazioni	Importo
Consistenza al 31.12.11	458
Incremento per accantonamento dell'esercizio	186
Decremento per esclusioni intercompany	-4
Decreimento per utilizzi dell'esercizio	-165
Consistenza al 31.12.2012	475

Il decremento per utilizzi è dovuto alle liquidazioni corrisposte e alle anticipazioni su TFR

Regno Unito

Sulla base del Regolamento comunitario n 1408/71, art.13, § 2, "il lavoratore che esercita un'attività subordinata nel territorio di uno stato membro è soggetto alla legislazione di tale stato anche se risiede nel territorio di un altro stato membro e se l'impresa od il datore di lavoro da cui dipende ha la propria sede o il proprio domicilio nel territorio di un altro stato membro"

Poiché tutti i dipendenti della Società prestano la loro attività lavorativa presso la sede secondaria nel Regno Unito dove sono residenti e, alla cessazione del rapporto di lavoro, ricevono il trattamento previsto dalla normativa locale tramite l'ausilio di schemi di pensione complementare britannici, la Società non ha alcuna passività per TFR alla fine dell'esercizio, né alla fine di quello precedente.

Messico

La Società non ha iscritto alcun debito al 31 dicembre 2012, in quanto tutti i dipendenti prestano la loro attività lavorativa presso la sede secondaria in Messico dove sono residenti e, sulla base della normativa locale, è loro assicurata la regolamentazione della cessazione di fine rapporto di lavoro tramite l'ausilio di schemi di pensione complementare messicani, dei quali si è tenuto conto nella redazione del bilancio di esercizio.

D) Debiti**Debiti verso fornitori**

<i>Descrizione</i>	<i>al 31 12 12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31 12 11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Debiti commerciali	4 673	2 301	3 700	-1 328
Debiti per oscillazione cambi	-30	0	50	-80
Altri debiti	86	0	84	2
Fatture (Note credito) da ricevere	4 917	192	4 293	432
Totale	9.646	2.493	8.127	-974

Debiti verso controllanti

<i>Descrizione</i>	<i>al 31 12 12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31 12 11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Debiti commerciali	372	10 675	45	-10 348
Fatture (note credito) da ricevere	942	25	1 024	-107
Debiti per consolidato fiscale	0	0	516	-516
Totale	1.314	10 700	1.585	-10 971

Debiti tributari

<i>Descrizione</i>	<i>al 31 12 12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31 12 11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Debiti per ritenute (IRPEF personale dipendente, autonomi e royalties)	155	37	100	18
Debiti verso erario francese	0	0	145	-145
Debiti verso erario inglese per IVA	223	97	0	126
Debiti verso Inland Revenue	361	339	0	22
Debiti verso erario messicano per IVA	1	5	0	-4
Altri debiti v/erario	0	0	1	-1
Totale	740	478	246	16



Debiti verso istituti previdenziali e di sicurezza sociale

<i>Descrizione</i>	<i>al 31 12 12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31 12 11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
INPS	126	0	110	16
PREVINDAI	16	0	15	1
INAIL	1	0	0	1
FASI	1	0	1	0
FONCHIM	18	0	19	-1
FASCHIM	2	0	2	0
PENSION FUND	57	30	0	27
INFONAVIT	16	13	0	3
Contributi sociali Algeria	13	0	13	0
Totali	250	43	160	47

Altri debiti

Debiti verso consociate

<i>Descrizione</i>	<i>al 31 12 12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31 12 11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Debiti commerciali verso consociate	22 121	1 030	26 735	-5 644
Fatture (Note credito) da ricevere da consociate	-325	0	-379	54
Altri debiti verso consociate	7	0	0	7
Totali	21.803	1 030	26.356	-5 583

Debiti verso altri

<i>Descrizione</i>	<i>al 31 12 12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31 12 11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Debiti vs personale per ferie maturate	280	45	198	37
Debiti vs personale per XIV mensilità	63	0	54	9
Debiti vs personale per altre competenze	221	112	22	87
Debiti verso clienti	8	0	97	-89
Altri debiti	72	1	6	65
Totali	644	158	377	109

Di seguito si elenca la ripartizione per area geografica dei debiti commerciali e finanziari

<i>Area geografica</i>	<i>al 31/12/12</i>	<i>al 31/12/11</i>	<i>Variazione</i>
Italia	16 490	15 149	1 341
Europa Comunitaria	11 393	17 722	-6 329
Europa non Comunitaria	125	184	-59
Paesi Extra-Europei	4 756	3 013	1 743
Totale	32 764	36.068	-3.304

Ratei e risconti passivi

<i>Descrizione</i>	<i>al 31/12/12 (A)</i>	<i>Variazione per fusione (B)</i>	<i>al 31/12/11 (C)</i>	<i>Variazioni (A-B-C)</i>
Risconti passivi	96	0	1 189	-1 093
Ratei passivi	0	1	0	-1
Totale	96	1	1.189	-1.094

I "Risconti passivi" consistono nelle vendite di prodotti finiti la cui competenza economica riguarda l'esercizio 2012. Tale valore è al netto delle relative provvigioni maturate.

CONTO ECONOMICO

A) Valore della produzione

Complessivamente i ricavi delle vendite e prestazioni aumentano del 7,32%

Ricavi per categoria di attività

<i>Categoria</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
Vendite farmaceutica			
- Intercompany	85 384	76 430	8 954
- Trade	107 517	114 773	-7 256
- Sedi secondarie (Regno Unito e Messico)	12 306	0	12 306
Totale	205.207	191 203	14.004

Le vendite totali, con esclusione delle sedi secondarie all'estero rappresentate per omogeneità di confronto, sono in linea con quelle del 2011, ma è importante notare come meglio spiegato nella Relazione sulla Gestione, che si è invertito il mix fra vendite Trade ed Intercompany a



causa essenzialmente del venir meno delle vendite dirette in Francia a partire dal 1 ottobre 2012.

Area geografica	Anno 2012	Anno 2011	Variazione
Europa comunitaria	149 241	144 422	4 819
Europa non comunitaria	484	623	-139
Africa	13 357	6 708	6 649
Medio oriente	16 433	21 267	-4 834
Estremo oriente	7 291	4 848	2 443
America latina	18 401	13 335	5 066
Totale	205.207	191.203	14.004

Altri ricavi e proventi

Proventi diversi

Descrizione	Anno 2012	Anno 2011	Variazioni
Recupero spese da terzi	100	19	81
Royalties	592	570	22
Ricavi vari da consociate	9 969	8 208	1 761
Plusvalenze da alienazioni beni	10 602	2	10 600
Altri	96	61	35
Totale	21 359	8 860	12 499

La voce "Ricavi vari da consociate" è costituita principalmente dall'addebito alle consociate italiane ed estere dei costi per servizi di carattere generale

La voce "Plusvalenze da alienazione beni" si riferisce al plusvalore generato dalla cessione dei diritti francesi mediante conferimento a seguito dell'aumento del capitale sociale della Menarini France S.A

B) Costi della produzione***Costi per materie prime, sussidiarie, di consumo e merci***

Descrizione	Anno 2012	Anno 2011	Variazioni
Materie prime	7 537	3 186	4 351
Materie sussidiarie	40	56	-16
Semilavorati	319	125	194
Merci	95 396	91 336	4 060
Materiali di confezionamento	18	0	18
Materiale promozionale	560	636	-76
Totali	103.870	95.339	8.531

Costi per servizi

Descrizione	Anno 2012	Anno 2011	Variazioni
Lavorazioni esterne di produzione	338	73	265
Consulenze professionali	4 091	2 584	1 507
Provvigioni	1 831	1 545	286
Postelegrafoniche	205	46	159
Manutenzioni e riparazioni	200	16	184
Trasporti e spedizioni	3 263	2 712	551
Assicurazioni	638	254	384
Utenze	30	0	30
Spese per rinnovo brevetti, marchi e registrazioni	296	203	93
Spese per servizi generali	1 976	164	1 812
Altre prestazioni di servizi intercompany	38 751	48 233	-9 482
Varie	280	53	227
Totali	51.899	55 883	-3.984

La voce "Altre prestazioni di servizi intercompany" si riferisce ai costi, sostenuti per l'attività svolta sul territorio francese fino al 30 settembre 2012, principalmente di informazione scientifica dei prodotti distribuiti e sono resi dalla consociata Menarini France S.A. sulla base di specifici contratti di servizi.



Costi per godimento beni di terzi

Descrizione	Anno 2012	Anno 2011	Variazioni
Locazioni di immobili ad uso industriale	252	263	-11
Altre locazioni	320	12	308
Royalties	657	660	-3
Leasing automezzi	812	0	812
Canoni noleggio	2	0	2
Totale	2 043	935	1.108

Costi per il personale

La voce, già dettagliata nel conto economico, comprende l'intera spesa per il personale dipendente ivi compreso il costo delle ferie non godute e accantonamenti di legge e contrattuali, compreso l'accantonamento al Fondo Incentivi a Dipendenti, come descritto al paragrafo del Passivo, B. Fondi per rischi e oneri.

Ammortamento delle immobilizzazioni immateriali e materiali

I dettagli degli ammortamenti sono riportati nei paragrafi dedicati alle variazioni delle immobilizzazioni.

Svalutazioni dei crediti compresi nell'attivo circolante e delle disponibilità liquide

Non sono state effettuate svalutazione crediti

Altri accantonamenti

I dettagli degli "Altri accantonamenti" sono riportati nel paragrafo relativo agli altri fondi

Oneri diversi di gestione

Descrizione	Anno 2012	Anno 2011	Variazioni
Spese per informazione scientifica	13 018	6 000	7 018
Viaggi, trasferte e spese varie	1 844	491	1 353
Spese e perdite diverse	1 242	342	900
Materiali di consumo	474	18	456
Imposte diverse da quelle sul reddito d'esercizio	108	17	91
Minusvalenze da alienazioni beni	3	0	3
Totale	16.689	6.868	9.821



L'incremento degli "Oneri diversi di gestione" è imputabile principalmente ai costi sostenuti nell'esercizio 2012 dalle sedi secondarie in Gran Bretagna e Messico e che dettagliamo nella tabella sotto riportata

<i>Descrizione</i>	<i>AMFI UK</i>	<i>AMFI Mexico</i>	<i>Totale Branch</i>
Spese per informazione scientifica	4 024	1 444	5 468
Viaggi, trasferte e spese varie	693	509	1 202
Spese e perdite diverse	640	220	860
Materiali di consumo	346	115	461
Imposte diverse da quelle sul reddito d'esercizio	70	15	85
Minusvalenze da alienazioni beni	3	0	3
Totale	5 776	2.303	8.079

C) Proventi e oneri finanziari

Altri proventi finanziari

<i>Descrizione</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
Da titoli att circolante no partecipazioni	764	844	-80
<i>Diversi dai precedenti</i>			
- Da crediti verso controllanti	87	379	-292
- Da crediti verso consociate	17	41	-24
- Interessi bancari e postali	8	15	-7
Totale Diversi dai precedenti	112	435	-323
Totale	876	1 279	-403

Interessi passivi e altri oneri finanziari

<i>Descrizione</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
Interessi passivi verso controllanti	57	16	41
<i>Altri</i>			
- Commissioni e spese bancarie	157	153	4
Totale altri	157	153	4
Totale	214	169	45

Utili e perdite su cambi

<i>Descrizione</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
Utili su cambi	358	230	128
Perdite su cambi	-163	-330	167
Utili (Perdite) su cambi non realizzati	-35	84	-119
Utili (Perdite) su cambi anno precedente	-84	49	-133
Totale	76	33	43

La voce “Utili (Perdite) su cambi non realizzati” deriva dall’adeguamento dei debiti in valuta non immobilizzati al tasso di cambio al 31/12/2012.

E) Proventi e oneri straordinari

Proventi straordinari

<i>Descrizione</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
Sopravvenienze attive	1.107	907	200
Utilizzo altri fondi	6	0	6
Totale	1.113	907	206

Le “Sopravvenienze attive” si riferiscono principalmente a minori imposte promozionali francesi pagate nel 2012 (Euro 849 mila)

Oneri straordinari

<i>Descrizione</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
Sopravvenienze passive	349	78	271
Accantonamento per rischi tributari	853	0	853
Imposte esercizio precedente	53	16	37
Totale	1.255	94	1.161

Le “Sopravvenienze passive” si riferiscono a maggiori premi 2011 pagati nel 2012 a dipendenti (Euro 86 mila), a lettere di credito emesse a favore di clienti relative a forniture avvenute negli anni precedenti (Euro 146 mila) e altre varie (Euro 117 mila).

Imposte sul reddito dell'esercizio, correnti, differite e anticipate

<i>Descrizione</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
IRES	5 894	8 382	-2 488
IRAP	307	1 168	-861
IRES (Imposte anticipate/differite)	122	-23	145
IRES da fusione 01 01 2012 (Imposte ant /differite)	205	0	205
IRAP (Imposte anticipate/differite)	17	-6	23
Totale	6 545	9.521	-2.976

Per le informazioni relative alla riconciliazione tra l'aliquota ordinaria e l'aliquota effettiva si veda l'Allegato A1.

3. ALTRE INFORMAZIONI**3.1 Dati sull'occupazione**

L'organico medio aziendale, ripartito per categoria, ha subito, rispetto al precedente esercizio, le seguenti variazioni in unità.

<i>Organico</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>Variazioni</i>
Dirigenti	23	3	20
Impiegati	193	30	163
Totale	216	33	183

Il contratto di lavoro applicato per gli impiegati in Italia è quello del settore dell'industria chimica

Il forte incremento evidenziato in tabella è da attribuirsi alla già citata operazione di fusione intervenuta nel corso dell'anno

3.2 Compensi agli amministratori e ai sindaci

Di seguito si evidenziano i compensi complessivi spettanti agli Amministratori e ai membri del Collegio sindacale (in migliaia di Euro).

<i>Qualifica</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>Anno 2011</i>
Collegio Sindacale	15	4
Amministratori	0	0
Totale	15	4



3.3 Operazioni con parti correlate

AI sensi dell'art. 2427 c. 22-bis C.C., si rende noto che non vi sono operazioni con parti correlate oltre a quelle già menzionate nella presente Nota integrativa e nella Relazione sulla Gestione.

3.4 Operazioni di locazione finanziaria

AI sensi dell'art. 2427 c. 22 C. C., si specifica non esistono beni acquisiti a titolo di locazione finanziaria.

3.5 Attività di direzione e coordinamento

La società è soggetta all'attività di direzione e coordinamento da parte di A Menarini IFR S.r.l.

Di seguito si indicano i dati del bilancio relativo all'esercizio precedente (ultimo bilancio approvato).

ATTIVO

(importi in Euro)

- Immobilizzazioni immateriali	7.120 887
- Immobilizzazioni materiali	35 753 935
- Immobilizzazioni finanziarie (di cui 757.482 775 partecipazioni in imprese controllate e 385 263 crediti immobilizzati verso controllate)	<u>760.472 910</u>
Totale attivo immobilizzato	803 347.732
- Rimanenze	47 789.712
- Crediti verso controllate non considerati fra le immobilizzazioni	91 821 267
- Altri crediti (comprensivi di attività finanziarie varie che non costituiscono immobilizzazioni)	290.510.978
- Disponibilità liquide	13 194 698
- Ratei e risconti attivi	<u>813 614</u>
Totale	<u>444 130.269</u>
TOTALE ATTIVO	<u>1.247.478.001</u>

PASSIVO E NETTO

- Patrimonio netto	379 217.879
- Fondi per rischi e oneri	71 191.784
- Trattamento fine rapporto lavoro subordinato	22 882.344
- Debiti v/ controllate	641 265 268
- Altri debiti (di cui 3 577.774 esigibili entro 12 mesi constituenti debiti tributari)	132.920.726
- Ratei e risconti passivi	0

TOTALE PASSIVO E NETTO

1.247.478.001

Conti d'ordine

- Fideiussioni a controllate	54 086.132
TOTALE	<u>54.086.132</u>

CONTO ECONOMICO

- Valore della produzione (A)	410 285 545
- Costi della produzione (B)	389 743 080
- Differenza tra valori e costi della produzione (A-B)	20.542.465
- Proventi e oneri finanziari	946 271
- Rettifiche di valore di attività finanziarie	-7.436 762
- Proventi e oneri straordinari	8.530 630
- Risultato prima delle imposte	22.582.604
- Imposte sul reddito di esercizio	-15.451.727
- Utile (Perdita) dell'esercizio	<u>7.130.877</u>

* * * * *

Il presente bilancio corrisponde alle risultanze delle scritture contabili e rappresenta in modo veritiero e corretto la situazione patrimoniale e finanziaria nonché il risultato economico dell'esercizio

Il Presidente del Consiglio di Amministrazione

Firenze, 29 marzo 2013

Dott Claudio Bertolaccini



ALLEGATO "A"

Imposte differite e anticipate

DESCRIZIONE	31/12/2012				31/12/2011			
	IMPONIBILE	IRES	IRAP	IMPONIBILE	IRES	IRAP		
Imposte anticipate								
Fondo svalutazione inventario	730	27,5%	201 4,82%	10	730	27,5%	201	3,9% 28
Accantonamenti vari (sedi secondarie)	147	27,5%	40 4,82%	4	0	27,5%	0	3,9% 0
Manutenzioni (sedi secondarie)	12	27,5%	3 4,82%	0	0	27,5%	0	3,9% 0
Contributi a erario francese	4 144	27,5%	1 140 4,82%	200	5 241	27,5%	1 441	3,9% 205
Perdite su cambi presunte	117	27,5%	32 n/a	0	52	27,5%	14	n/a 0
Stima oneri assicurativi	88	27,5%	24 4,82%	4	84	27,5%	23	3,9% 3
Fondo Incentivi a dipendenti	338	27,5%	93 n/a	0	324	27,5%	89	n/a 0
Fondo Incentivi a dipendenti (sedi secondarie)	372	27,5%	102 n/a	0	0	27,5%	0	n/a 0
Totale			1 635		218		1 768	236
Imposte differite								
Fondo svalutazione crediti fiscale	0	27,5%	0 4,82%	0	-36	27,5%	-10	3,9% 0
Fondo svalutazione crediti (sedi secondarie)	-11	27,5%	-3 4,82%	0	0	27,5%	0	3,9% 0
Plusvalenze rateizzate esercizio corrente	-11	27,5%	-3 n/a	0	-19	27,5%	-5	n/a 0
Ammortamenti anticipati	-3	27,5%	-1 4,82%	0	-12	27,5%	-3	3,9% 0
Disinquinamento anni precedenti (ammort.) (IRAP)	-9	27,5%	0 4,82%	0	-17	27,5%	0	3,9% -1
Utili su cambi presunti	-3	27,5%	-1 n/a	0	-3	27,5%	-1	n/a 0
Totale			-8		0		-19	-1
Totale imposte differite nette			1 627		218		1 749	235

ALLEGATO “A1”**Riconciliazione tra aliquota ordinaria ed aliquota effettiva***(in migliaia di Euro)*

<i>Descrizione</i>	<i>Anno 2012</i>	<i>%</i>	<i>Anno 2011</i>	<i>%</i>
Aliquota ordinaria IRES/IRPEG	5.829	27,50%	8.314	27,50%
IRES su variazioni permanenti in aumento				
Spese di rappresentanza	286	1,35%	114	0,38%
Accantonamenti non deducibili	243	1,15%	179	0,59%
Costi auto indeducibili	45	0,21%	5	0,01%
Altri costi indeducibili	108	0,51%	15	0,05%
Totale IRES su variazioni in aumento	682	3,22%	313	1,03%
Variazioni permanenti in diminuzione				
Altre variazioni	-72	-0,34%	-64	-0,21%
ACE	-218	-1,03%	-204	-0,68%
Totale IRES su variazioni in diminuzione	-290	-1,37%	-268	-0,89%
Totale IRES di competenza dell'esercizio	6.221	29,35%	8.359	27,64%

La tabella illustra come nel 2012 la Società abbia calcolato un'aliquota IRES del 29,35% rispetto a quella teorica del 27,50% e ciò risulta per effetto delle indeducibilità.

Se si considerano l'IRAP e l'effetto delle imposte anticipate e differite, il prelievo fiscale complessivo di competenza dell'esercizio arriva ad un'aliquota fiscale effettiva pari al 30,87%

ALLEGATO "B"

Composizione Patrimonio Netto (Anno 2012)

Natura/Descrizione	Importo	Possibilità di utilizzazione	Quota disponibile	Riepilogo delle utilizzazioni effettuate nei tre precedenti esercizi	
				Per copertura perdite	Per altre ragioni
Capitale	2 500				
Riserve di capitale.	47 000	A			
Riserva sovrapprezzo	0	A,B,C		0	0
Riserve di utili:					
Riserva legale	760	B	760	0	0
Riserva straordinaria	4 682	A,B,C	4 682	0	0
Avanzo di fusione	11 877				
Riserva di conversione	-3 058				
Riserva per utili non realizzati	133				
Utile (Perdita) d'esercizio	14 651	A,B,C	14 572*		
Totale patrimonio netto	78 545				

* Al netto dei "Costi di ampliamento" ancora da ammortizzare

Composizione Patrimonio Netto (Anno 2011)

Natura/Descrizione	Importo	Possibilità di utilizzazione	Quota disponibile	Riepilogo delle utilizzazioni effettuate nei tre precedenti esercizi	
				Per copertura perdite	Per altre ragioni
Capitale	2 500				
Riserve di capitale:	47 000	A			
Riserva sovrapprezzo	0	A,B,C		0	0
Riserve di utili:					
Riserva legale	760	B	760	0	0
Riserva straordinaria	39 104	A,B,C	39 104	0	0
Utile (Perdita) d'esercizio	20 711	A,B,C	20 711		
Totale patrimonio netto	110 075				

Composizione Patrimonio Netto (Anno 2010)

Natura/Descrizione	Importo	Possibilità di utilizzazione	Quota disponibile	Riepilogo delle utilizzazioni effettuate nei tre precedenti esercizi	
				Per copertura perdite	Per altre ragioni
Capitale	2 500				
Riserve di capitale:	47 000	A			
Riserva sovrapprezzo	0	A,B,C		0	0
Riserve di utili:					
Riserva legale	760	B	760	0	0
Riserva straordinaria	14 450	A,B,C	14 450	0	0
Utile (Perdita) d'esercizio	24 654	A,B,C	24 654		
Totale patrimonio netto	89 364				

Legenda

- A per aumento di capitale
- B per copertura perdite
- C per distribuzione ai soci

* se la riserva legale ha raggiunto 1/5 del capitale sociale

** concorre alla formazione del reddito per la parte che eccede le quote di amm to ancora non dedotte civilisticamente in Bilancio

RELAZIONE DEL COLLEGIO SINDACALE

**ex art. 14 del Dlgs n. 39 del 27.01.2010
ed art. 2429 secondo comma Cod. Civ. sul bilancio chiuso al 31.12.2012**

Signori Soci,

si ricorda preliminarmente che il Collegio Sindacale della Vostra Società è incaricato sia dell'attività di vigilanza di cui all'art. 2403 del Codice Civile, sia dell'esercizio della revisione legale dei conti di cui all'ultimo comma dell'art. 2477 del Codice Civile. La presente Relazione quindi assolve agli obblighi di cui all'art. 2429 del Codice Civile e all'art. 14 del D.Lgs 39/2010.

Nel corso dell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2012, la nostra attività è stata condotta in conformità alle Norme di Comportamento del Collegio Sindacale, raccomandate dal Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili.

Attività di vigilanza

Abbiamo vigilato sull'osservanza della legge e dell'atto costitutivo e sul rispetto dei principi di corretta amministrazione.

Durante l'esercizio in esame abbiamo partecipato a tre Assemblee dei Soci ed a quindici adunanze del Consiglio di Amministrazione, che si sono svolte nel rispetto delle norme statutarie e legislative che ne disciplinano il funzionamento e per le quali possiamo ragionevolmente assicurare che le azioni deliberate sono conformi alla Legge ed allo Statuto Sociale.

Durante l'esercizio, abbiamo ottenuto dagli Amministratori, ai sensi dell'art. 2381, comma 5, del Codice Civile, informazioni sul generale andamento della gestione e sulla sua prevedibile evoluzione, nonché sulle operazioni di maggior rilievo, per le loro dimensioni o caratteristiche, effettuate dalla Società, e possiamo ragionevolmente assicurare che le azioni poste in essere sono conformi alla Legge ed allo Statuto Sociale.

Abbiamo acquisito conoscenza e vigilato sull'adeguatezza dell'assetto organizzativo della società e del sistema amministrativo e contabile, nonché sull'affidabilità di quest'ultimo a rappresentare correttamente i fatti di gestione, mediante l'ottenimento di informazioni dai responsabili delle funzioni e l'esame dei documenti aziendali e, a tale riguardo, non abbiamo osservazioni particolari da riferire.

Non sono pervenute denunce ex art. 2408 del Codice Civile.

Nel corso dell'attività di vigilanza, come sopra descritta, non sono emersi fatti significativi tali da richiederne la menzione nella presente Relazione.

Per quanto a nostra conoscenza, l'Organo Amministrativo, nella redazione del Bilancio 2012, non ha derogato alle norme di Legge, ai sensi dell'art. 2423, comma 4, del Codice Civile.

Revisione legale dei conti

Abbiamo svolto la revisione legale del Bilancio dell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2012

La responsabilità della redazione del Bilancio compete agli Amministratori della Società, mentre è nostra la responsabilità del giudizio professionale espresso sul Bilancio e basato sulla revisione legale.

Il nostro esame è stato condotto applicando, ove ritenuto opportuno e necessario, gli statuti principi di revisione contabile. In conformità ai predetti principi, il controllo è stato pianificato e svolto al fine di acquisire ogni elemento necessario per accertare se il bilancio d'esercizio fosse viziato da errori significativi e se risultasse, nel suo complesso, attendibile

Il procedimento di revisione legale è stato svolto coerentemente con le dimensioni della Società e con il suo assetto organizzativo

Esso comprende l'esame, sulla base di verifiche a campione, degli elementi probativi a supporto dei saldi e delle informazioni contenuti nel Bilancio stesso, nonché la valutazione dell'adeguatezza e della correttezza dei criteri contabili utilizzati e della ragionevolezza delle stime effettuate dall'Organo Amministrativo

Riteniamo che il lavoro svolto fornisca una ragionevole base per l'espressione del nostro giudizio professionale

AI sensi dell'art 2426 punti 5 e 6 del Codice Civile abbiamo espresso il nostro consenso all'iscrizione nell'attivo dello stato patrimoniale dei costi di impianto e di ampliamento e dell'avviamento, al netto dell'ammortamento a carico dell'esercizio

Per il giudizio relativo al Bilancio dell'esercizio precedente, i cui dati sono presentati ai fini comparativi secondo quanto richiesto dalla Legge, si fa riferimento alla relazione emessa dal Collegio Sindacale in data 04.04.2012

A nostro giudizio il Bilancio 2012 è conforme alle norme che ne disciplinano i criteri di redazione, nel suo complesso è stato redatto con chiarezza e rappresenta in modo veritiero e corretto la situazione patrimoniale e finanziaria ed il risultato economico della A MENARINI FARMACEUTICA INTERNAZIONALE S.R.L per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2012.

La responsabilità della redazione della Relazione sulla gestione in conformità a quanto previsto dalle norme di legge compete agli Amministratori della Società È di nostra competenza l'espressione del giudizio sulla coerenza della Relazione sulla gestione con il Bilancio, come richiesto dall'art. 14, comma 2. Lettere e), del D. Lgs 39/2010. A tal fine, abbiamo svolto le procedure indicate dal principio di revisione n PR001 emanato dal Consiglio Nazionale dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili e raccomandato dalla Consob A nostro giudizio, la Relazione sulla gestione è

} coerente con il Bilancio dell'esercizio della A. MENARINI FARMACEUTICA
INTERNAZIONALE S.R.L chiuso al 31 dicembre 2012

Conclusioni

Per tutto quanto precede, esprimiamo parere favorevole all'approvazione del Bilancio dell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2012 e della Relazione sulla gestione, così come redatti dall'Organo Amministrativo.

Esprimiamo, inoltre, parere favorevole alla proposta degli Amministratori di destinare l'utile dell'esercizio, pari ad Euro 14 651 025,90 alla Riserva Straordinaria in quanto il Fondo di Riserva Legale ha già raggiunto il massimo previsto dall'art 2430 C.C..

Firenze, 05 aprile 2013

IL COLLEGIO SINDACALE

Dott. Giovanni Falchi Picchinesi

Dott. Antonio Guido Falchi Picchinesi

Dott.ssa Chiara Masi

VERBALE DI ASSEMBLEA GENERALE ORDINARIA

L'anno 2013 (duemilatredici) e questo di 30 (trenta) del mese di aprile, alle ore 10 00, presso la sede sociale ha luogo l'assemblea dei Soci

Assume la presidenza dell'Assemblea il Presidente del Consiglio di Amministrazione Dott Claudio Bertolaccini, il quale constatato

- che l'Assemblea Ordinaria della Società è stata regolarmente convocata per deliberare sull'O d G. appresso riportato,
- che è presente il Socio unico A Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S r.l., titolare di una quota di euro 2.500 000 pari al 100% del capitale sociale, rappresentato dal Dott Giovanni Ricci Armani, giusta delega che si allega agli atti,
- che il Consiglio di Amministrazione è presente nelle persone dei Signori
 - Claudio Bertolaccini Presidente del Consiglio di Amministrazione
 - Gilberto Sardelli Consigliere
 - Francesco Usala Consigliere
- che il Collegio Sindacale è presente nelle persone dei Signori
 - Giovanni Falchi Picchinesi Presidente
 - Antonio Guido Falchi Picchinesi Sindaco effettivo
 - Chiara Masi Sindaco effettivo

dichiara aperta e validamente costituita l'assemblea a norma di statuto e chiama il Dott Mauro Stendardi, all'uopo intervenuto, a fungere da segretario.

Il Presidente dà quindi lettura del seguente

ORDINE DEL GIORNO

1. Esame ed approvazione del Bilancio chiuso al 31 Dicembre 2012, della Relazione sulla Gestione del Consiglio di Amministrazione e della Relazione del Collegio Sindacale, delibere conseguenti;
2. Nomina dei componenti il Consiglio di Amministrazione,
3. Determinazione compensi a Consiglieri,
4. Varie eventuali.

Sul primo punto all'O d.G. prende la parola il Presidente che dà lettura della Relazione sulla Gestione della società che viene allegata al presente verbale sotto la lettera A).

Sempre il Presidente dà quindi lettura del Bilancio chiuso al 31 dicembre 2012, unitamente alla Nota Integrativa, che viene allegato al presente verbale sotto la lettera B)

Il Dott. Giovanni Falchi Picchinesi, dà lettura della Relazione del Collegio Sindacale, che viene allegata sotto la lettera C)

Dopo ampia ed esauriente discussione l'assemblea, all'unanimità,

DELIBERA

di approvare il bilancio chiuso al 31 dicembre 2012 e la Relazione sulla Gestione che lo accompagna, destinando l'utile di euro 14 651.025,90 interamente alla Riserva Straordinaria in quanto il Fondo di Riserva Legale ha già raggiunto il massimo previsto dall'art. 2430 C.C.

Sul secondo e terzo punto all'ordine del giorno prende la parola il rappresentante del socio unico, Dott Giovanni Ricci Armani, il quale ricorda all'Assemblea che l'intero Consiglio di Amministrazione è scaduto per compiuto termine del mandato e che è quindi necessario provvedere in merito.

Dopo breve discussione l'assemblea all'unanimità

DELIBERA

di rinviare la nomina consiglio del Consiglio di amministrazione ad una prossima assemblea, da convocarsi quanto prima

Poiché gli argomenti posti all'ordine del giorno sono terminati e nessuno dei presenti chiede la parola, il Presidente dichiara sciolta la presente Assemblea alle ore 10 55, previa redazione, lettura e sottoscrizione, in segno d'approvazione, del presente verbale

Il Segretario

Dott. Mauro Stendardi

Il Presidente

Dott Claudio Bertolaccini



fc 29984

A. MENARINI
FARMACEUTICA
INTERNAZIONALE SRL

I, Marco Bernocchi, certify that this is a true translation of the original Financial Statements
of A Menarini Farmaceutica Internazionale S r l for the year ended 31st December 2012

Marco Bernocchi

Marco Bernocchi (Permanent representative)

19/08/2013

Date

A. MENARINI FARMACEUTICA INTERNAZIONALE SRL

Menarini House, Mercury Park, Wycombe Lane, Wooburn Green, Buckinghamshire HP10 0HH – Tel +44 (0) 1628 856400 – Fax +44 (0) 1628 856402
Incorporated in Italy with Limited Liability – Branch registered in England N° BR016024



A. MENARINI

FARMACEUTICA INTERNAZIONALE S.R.L.

Single member company

Registered Office in Florence - Via Sette Santi, 1

Share Capital 2,500,000 Euro entirely paid up

VAT number, Tax Code and

Companies Register registration number 05688880482

REA (Preliminary Business Register) registration number 566867

Company subject to management and co-ordination by

A. Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S r l.

FINANCIAL STATEMENT AS AT DECEMBER 31st, 2012



MANAGEMENT AND CONTROL BODIES

Board of Directors

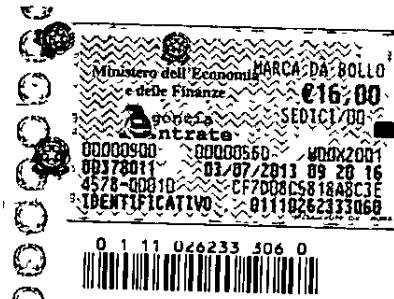
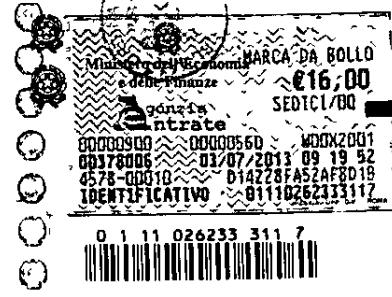
Carlo Bertolaccini	Chairman
Gilberto Sardelli	Director
Francesco Usala	Director

Board of Auditors

Giovanni Falchi Picchinesi	Chairman
Antonio Falchi Picchinesi	Permanent Auditor
Chiara Masi	Permanent Auditor

TABLE OF CONTENTS

ANNUAL REPORT 2012	5
1 RESULTS	5
2 GENERAL ECONOMIC PERFORMANCE	5
3 MANAGEMENT PERFORMANCE	7
4 MAIN RISKS AND UNCERTAINTIES TO WHICH THE COMPANY IS EXPOSED	15
5 INVESTMENTS	20
6 HUMAN RESOURCES	20
7 RESEARCH AND DEVELOPMENT	20
8 RELATIONS WITH GROUP COMPANIES	20
9 OTHER INFORMATION REQUIRED BY ARTICLE 2428 OF THE ITALIAN CIVIL CODE	22
10 HEADQUARTERS AND LOCAL OPERATIONS	22
11 SUBSEQUENT EVENTS AND FUTURE PROSPECTS	22
12 CONCLUSIONS	23
 FINANCIAL STATEMENT AS AT DECEMBER 31st, 2012	 24
BALANCE SHEET AS AT DECEMBER 31 st , 2012	25
INCOME STATEMENT AS AT DECEMBER 31 st , 2012	27
NOTES TO THE ACCOUNTS AS AT DECEMBER 31st, 2012	28
 REPORT OF THE BOARD OF AUDITORS	 61
 MINUTES OF THE ORDINARY GENERAL MEETING OF THE SHAREHOLDERS	 64



ANNUAL REPORT 2012

1. RESULTS

To the Shareholders,

The financial statement submitted for your approval shows a profit for the year of 14,651,026 Euro compared with a profit in 2011 of 20,710,749 Euro



2. GENERAL ECONOMIC PERFORMANCE

Since the publication of the latest macroeconomic scenario in the Bank of Italy's *Economic Bulletin no 71*, the economic performance at global level continues to be weak. Trade flows stagnated in 2012. Despite the signs of strengthening in certain emerging countries in the last months of the year, global growth prospects continue to be subject to considerable uncertainty. The latter aspect is linked above all to the evolution of the crisis in the Euro area and the management of imbalances in the public finances in the United States, where risks persist despite the averting of the threatened tax squeeze at the beginning of this year (*fiscal cliff*). Recovery in the course of 2013 is scheduled to be weak and characterised by a considerable diversity between countries and areas, analysts are agreed that the expansion of the global product will gain pace only in 2014.

The growth rate of the GDP in the United States in the third quarter of 2012 went up by 3.1 per cent on the previous quarter in terms of year and by 1.3 compared to the second quarter, acceleration in investments in residential building, the increase in public spending and inventory build-up more than offset the drop in capital investments in production and the slowdown in private consumption.

Economic activity in the UK marked an upsurge (3.8%, following the drop in the second quarter) driven by family consumption and exports; nevertheless the underlying dynamic continues to be weak, since part of the growth can be attributed to temporary factors (the Olympics sporting event and the calendar effects connected with the Queen's Diamond Jubilee).

In Japan, the GDP has recorded a new and deeper drop, amounting to 3.5% on the previous quarter in terms of year (-0.1% in the second quarter), contributing to this is the steep decrease in foreign sales and the declining of corporate investments and private consumption. Economic activity in the principal emerging economies has continued to slow down, reflecting the negative impact of the international economic trends, in some cases partially

offset by maintenance of the internal demand In China, growth levelled off at around 7.4% on the corresponding period of the previous year (7.6% in the second quarter), with support for expenditure on consumption and infrastructure investments sustained by government plans

In India the slowdown was more marked (growth at 2.8% as compared to 3.9%)

In Brazil expansion of the GDP continued to be contained, although still on the increase (from 0.5% to 0.9%) as a result of the exports and consumption dynamics

According to the most recent OECD estimates, world GDP which recorded an average slowdown in growth of 2.9% in 2012, ought to recover, going up to 3.4% in 2013. The expansion of economic activity is forecast at different rhythms in the various economies. 2% in the United States and a little under 1% in Japan and the United Kingdom, against a new stagnation in the Eurozone. Instead, in the principal emerging economies the GDP dynamics look set to be more intense and up on the previous year. The prospects for the global economy continue to be subject to downward risks, connected above all with the management of imbalances and reforms in the Euro area and with the developments in the US.

Inflation has remained at moderate levels in the leading advanced economies, reflecting the weakness of the cyclical phase: in December it was 1.7% over the twelve months in the United States (1.9% net of energy and food) and was confirmed at 2.7% for the third month running in the United Kingdom; in Japan deflation trends continue to prevail. The pressure of inflation was intensified in China, and even more in Brazil, in India it dropped, although it continues to be high.

The GDP of the Euro area recorded the second consecutive drop during the summer quarter, even though this was less marked than predicted; it continued to fall in the last part of the year, reflecting the weakness of internal demand. After the announcements of the Outright Monetary Transactions by the European Central Bank (ECB) over the summer, and the progress at European level in the management of imbalances and the definition of a single supervisory mechanism for banks, the tensions relating to sovereign debt in the various countries slackened notably, contributing to more stable monetary and financial conditions.

In recent months consumer price inflation dropped in the Euro area, reaching 2.2% in December, a major contribution to this was made by the steep drop in the price of energy. According to the forecasts of the professional operators, the consumer price dynamics ought to level off at around 1.9% in average with 2013 data, down from the 2.5% of 2012. Having said this, inflation is scheduled on average in a range between 1 and 2.1 per cent.

The conditions of the financial markets continued to improve in the last part of 2012 following the measures adopted by the Eurosystem, new agreements in the Euro area and international developments. Share prices went up, the sovereign risk premiums of the Eurozone countries most exposed to tensions went down, the forecast volatility dropped in both the shares and the securities sectors. Nevertheless, the risks continue to be significant, linked above all to the prospects of the global economic trend and the process for correcting the imbalances in the European ambit. In the Euro area the yields on ten-year government securities have fallen by an average of 33 points since the start of the fourth quarter of 2012, deriving predominantly from the broad decrease recorded in the countries most exposed to the sovereign debt crisis. Since the end of September the differentials of yield between ten-year government securities and the corresponding German Bund fell in Portugal, Spain, Italy and Ireland, more restrained drops were also recorded in Belgium and France.

3. MANAGEMENT PERFORMANCE

Introduction

On November 20th, 2012, but with legal effect from December 1st, 2012, the Company performed a merger by incorporation of the companies A. Menarini Pharma UK S.r.l. and A. Menarini Pharma Mexico S.r.l. with a view to simplifying and rationalising the operational structure of the Menarini Group and, in particular, in the case in question of the companies that are commercially affiliated to A. Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l. The objective of the operation is that of rendering the management more efficient and in particular to exploit the synergies and competences of the marketing and logistics areas already existing within A. Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l. The said operation will also make it possible to obtain considerable savings in terms of costs and administrative compliance. By effect of the merger, the Company has taken over the entire equity, assets and liabilities of the absorbed companies, and all the rights, interests and entitlements, as well as all the obligations, commitments and liabilities of any kind whatsoever for which the said absorbed companies are responsible, in compliance with what is laid down in art. 2504-bis, paragraph 1 of the Italian Civil Code. The merger took place at book value, based on the financial situations of the companies taking part in the merger as shown in the financial statements as at December 31st, 2011.

Pursuant to art. 2504-bis, paragraph 3 of the Italian Civil Code, the operations performed by

the companies A Menarini Pharma U.K. S.r.l. and A Menarini Pharma Mexico S.r.l. were entered in the financial statement of the acquiring company A. Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l starting from January 1st, 2012, the date on which the merger took legal effect. For the purposes of income taxes, the fiscal effects of the merger start on the same date, pursuant to art. 172, paragraph 9 of the Decree of the President of the Republic 917/1986.

Consequently, the income statement and the balance sheet of the Company for the 2012 accounting period also include the figures for the absorbed companies.

* * *

Below is the reclassified income statement of the company compared with that of the previous year, bearing in mind the operations above (data in thousands of Euro)

	31/12/2012	31/12/2011	Change	Change %
Net revenues	205 207	191 203	14 004	7,3%
Other income	21 359	8 860	12 499	141,1%
TOTAL PRODUCTION VALUE	226 566	200.063	26.503	13,2%
Costs for merchandise	111 855	94 310	17 545	18,6%
Services	53 942	56 818	-2 876	-5,1%
Other operating expenses	16 689	6 868	9 821	143,0%
TOTAL COSTS	182 486	157.996	24.490	15,5%
ADDED VALUE	44.080	42.067	2.013	4,8%
Labour cost	13 538	3 085	10 453	338,8%
EARNINGS BEFORE INTEREST, TAXES, D.	30.542	38.982	-8.440	-21,7%
Amortisations, depreciations, write-downs and	9 943	10 706	-763	-7,1%
EARNINGS BEFORE INTEREST AND TAXE	20.599	28.276	-7.677	-27,2%
Net financial income and expenditure	738	1 143	-405	-35,4%
PROFIT (LOSS)	21.337	29.419	-8.082	-27,5%
Net extraordinary items	-141	813	-954	-117,3%
PROFIT (LOSS) BEFORE TAXES	21 196	30 232	-9.036	-29,9%
Income taxes	-6 545	-9 521	2 976	-31,3%
NET PROFIT (LOSS)	14.651	20.711	-6.060	-29,3%

Total sales in 2012, excluding the two merged companies for a homogenous comparison of data, amounted to 192 9 million Euro, with a slight increase (+1%) compared to 2011. This contained growth is linked to a drop of sales in France due to a new law on products with expired patents, and to the political crisis in Syria which has led to a drop in sales of 92%.



The two absorbed companies made sales abroad through their own branches, set up respectively for A Menarini Pharma UK S.r.l. in the United Kingdom and for A. Menarini Pharma Mexico S.r.l. in the United States of Mexico.

The sales of the two absorbed companies in the course of 2012 are shown below in thousands of Euro:

	<i>2012</i>
Sales of pharmaceutical products in the UK	8,457
Sales of pharmaceutical products in Mexico	3,849
Total	12,306

Consequently the total sales of the Company in the course of 2012 amounted to 205,207 thousand Euro.

In the course of 2012 the French marketing rights for the products mentioned above were also sold, with the consequent realisation of a capital gain of 10,602 thousand Euro which is entered under Other income in the Production Value.

The main turnover data are shown below, broken down by type of customer, with the exclusion of the two absorbed companies (in thousands of Euro).

	<i>2012</i>	<i>2011</i>	<i>Change</i>
“Trade” sales	107,517	114,774	-7,257
“Intercompany” sales	85,384	76,429	8,955
Total	192,901	191,203	1,698

Details of turnover by geographical area are shown below (in thousands of Euro)

	<i>Intercompany</i>	<i>Trade</i>	<i>Total</i>
European Community	78,415	62,369	140,784
Non-EC Europe	484	0	484
Africa	0	13,357	13,357
Middle East	4,901	11,532	16,433
Far East	939	6,352	7,291
Latin America	645	13,907	14,552
Total	85,384	107,517	192,901

“Intercompany” Sales

With reference to the main data in terms of turnover broken down by category of customers, a decrease in Trade sales and a rise in Intercompany sales can be noted. This is due to the cessation of direct sales in France at the end of September, as explained in full below.

“Trade” Sales

“Trade” sales in 2012 fell by 6.3% compared with the previous year. The trends by geographical area are detailed below.

European Community

The drop in sales in the countries of the European Community is due principally to the enactment in France of a Community VAT regulation which in fact penalises non-resident subjects performing sales in France. Consequently, direct sales in France were concluded at the end of September, with a loss of turnover amounting to around 18 million Euro.

Following this, the marketing rights for the products sold in France directly were assigned to Menarini France SA, which is therefore the subject that continues to sell the products in the aforementioned country.

Latin America

The “Trade” turnover of Latin America increased in percentage terms by 13.0% compared to 2011. This growth is linked principally to the significant increase in sales in Venezuela, where the Ketesse product was launched (+60%), in Brazil (+62%) and, to a lesser degree in value but significant in percentage terms, in Colombia (+150%). Mexico is confirmed as the leading country in the area in question, achieving a turnover of 4.6 million Euro, albeit with a drop of 30% on 2011. This is principally due to the supply policy applied by our distributor Dinafarma SA de C.V. in 2011, which led to lower sales in 2012.

Below are details of turnover by country

(in millions of Euro)

	2012	2011	±%
Mexico	4.6	6.6	-30.3%
Venezuela	4.0	2.5	60.0%
Brazil	3.4	2.1	61.9%
Colombia	0.5	0.2	150.0%
Ecuador	0.4	0.4	0.0%
Others	1.0	0.5	100.0%
Total	13.9	12.3	13.01%

Middle East – Africa

In this region the turnover amounted to 24.9 million Euro, up by around 25% on 2011

This year too the area has been characterised by major political instability. The countries recording the most consistent growth are

- Libya, a country in which commercial relations have been resumed in a regular manner, where sales went up from 500 thousand Euro to 2,975 thousand Euro,
- the Arab Emirates (including the Persian Gulf), where sales went from 1,494 thousand Euro to 2,270 thousand Euro,
- Iraq (from 1,813 thousand Euro to 2,368 thousand Euro);
- Tunisia (from 1,233 thousand Euro to 2,594 thousand Euro).

The internal situation in Syria had a negative influence on the turnover in the area, amounting to around 2,200 thousand Euro, also influencing neighbouring countries such as Lebanon and Jordan





Below are details of turnover by country

(in millions of Euro)

	2012	2011	±%
Libya	3 0	0 5	500%
Lebanon	2 8	3 2	- 12 5%
Syria	0 2	2 4	- 91 7%
Tunisia	2 6	1 2	116 7%
Iraq	2 4	1 8	33 3%
Persian Gulf	3 8	2 9	31%
Egypt	2 0	1 5	33 3%
Jordan	1 5	1 4	7 1%
Kenya	0 9	0 5	80 0%
Saudi Arabia	0 6	1 6	- 62 5%
Algeria	1 1	0 6	83 3%
Morocco	0 8	0 8	0%
Sudan	0 6	0 2	200%
French-speaking Africa	1 2	0 8	50%
Others	1 4	0 5	180 0%
Total	24.9	19.9	25.1%

Far East

The "Trade" turnover of the region has increased by 33.3% as compared to 2011, passing from 4 8 to 6 4 million Euro, which is principally due to the sales made to Korea (from 1,770 thousand Euro to 2,745 thousand Euro), to Indonesia (from 572 thousand Euro to 923 thousand Euro), to Singapore (from 366 thousand Euro to 446 thousand Euro) and to Thailand (from 621 thousand Euro to 1,007 thousand Euro). The trend of sales in the rest of the area was influenced above all by the passage of business from customers external to the Group to local branches of A. Menarini Asia Pacific

United Kingdom (branch office)

The British pharmaceutical market, where the Company operates through its branch that sells in the United Kingdom directly, was characterised in 2012 by.

- a strong presence of products deriving from parallel imports, driven by the low prices that emerged in Italy in particular, and
- a significant penetration by generic products

The total turnover recorded for the branch in 2012 was 8 6 million Euro. By way of



information we would note that the absorbed company had achieved a turnover of 6.3 million Euro in the previous accounting period

The increase in turnover is principally due to the consolidation on the market of the new product Ranexa® (ranolazine), a highly innovative medicinal product indicated for the treatment of chronic angina in association with other standard products, which was launched in February 2009. In 2012 Ranexa® registered an annual turnover of 3.9 million Euro compared with 2.2 million in 2011 (+77.3%). In March 2010 the company launched on the market Adenuric® (febuxostat), an innovative medicinal product for the treatment of chronic hyperuricemia in gout. In 2012 Adenuric® reached a turnover of 1.7 million Euro, against 1.0 million of 2011 (+70.0%), with excellent ulterior development prospects for 2013 and the following years.

Despite the competition of generic medicinal products, Migard® (frovatriptan), a product indicated for the treatment of medium and severe intensity migraine, succeeded in more than maintaining the turnover of the previous year (+4.8%).

Calfovit® D3 (calcium + vitamin D3) reached a turnover of little less than 1 million Euro in 2012.

Thanks to the new products, Ranexa® and Adenuric®, it is predicted that the trend of sales will continue to grow in a significant manner over 2013.

The table below details the turnover figures, all sales are made in the United Kingdom. By way of information we have compared the figures with those achieved by A Menarini Pharma UK Srl in 2011.

<i>Product</i>	<i>Turnover 2012 (€/000)</i>	<i>Incidence 2012</i>	<i>Turnover 2011 (€/000)</i>	<i>Incidence 2011</i>	<i>Change</i>	<i>Change %</i>
Nebilet®/Hypoloc®	108	1.3%	150	2.4%	-42	-28%
Migard®	1,692	19.6%	1,614	25.6%	78	4.8%
Powergel®	112	1.3%	269	4.3%	-157	-58.4%
Keral®	175	2.0%	112	1.8%	63	56.3%
Calfovit®	927	10.7%	974	15.5%	-47	-4.8%
Adenuric®	1,729	20.0%	962	15.3%	767	79.7%
Ranexa®	3,895	45.1%	2,202	35.0%	1,693	76.9%
Ilaxten®	0	0%	4	0.1%	-4	-100%
Total	8,638	100.0%	6,287	100.0%	2,351	37.4%



Mexico (branch office)

The overall turnover recorded for the branch that sells in Mexico directly in 2012 was 3.8 million Euro against the 2.1 million Euro of 2011 (+81%)

The increase in turnover is principally due to the consolidation on the market of the new product Lobivon® (Nebilet), following its launch in July 2011

In 2012 Lobivon® achieved an annual turnover of 1.1 million Euro against 0.2 million Euro in 2011 (+324%)

In 2012 the leading product of the branch in terms of turnover was Debromu® (Otilonium Bromide), a product indicated in the treatment of irritable bowel syndrome, which registered an increase in turnover of 85%

Keral® (Dexketoprofen) recorded an increase in turnover of over 200 thousand Euro as compared to 2011.

The table below details the turnover figures, with all sales made in Mexico. By way of information we have compared the figures with those achieved by A Menarini Pharma Mexico Srl in 2011.

Product	Turnover 2012 (€/000)	Incidence 2012	Turnover 2011 (€/000)	Incidence 2011	Change	Change %
Lobivon®	1,039	27.0%	245	11.6%	794	324%
Keral®	1,230	31.9%	1,007	47.8%	223	22%
Debromu®	1,580	41%	855	40.6%	725	85%
Totale	3,849	100%	2,107	100%	1,742	83%

3.1 HIGHLIGHTS

Income ratios

	2012	2011	Change %
R O S (EBIT/net revenue)	10.04%	14.79%	-4.75%
R O I (EBIT/Total assets excluding securities)	17.10%	23.21%	-6.11%
R O E (Net income/average Shareholders' Equity)	19.12%	26.88%	-7.76%

The severe worsening of the income parameters is essentially due to the losses of the two branches in the United Kingdom and Mexico, which drastically penalised the operating earnings of the Company.

Net financial position

(in thousands of Euro)

	31/12/2012 (A)	Merger change (B)	31/12/2011 (C)	Changes (A-B-C)
Liquid assets + short-term financial investments	1,160	342	956	-138
Securities	0	0	33,738	-33,738
Intercompany loan current account assets	9,245	0	24,312	-15,067
Net financial position	10,405	342	59,006	-48,943

Equity and Financial Ratios

	31/12/2012	31/12/2011	Changes
Liquidity ratio (liquidity + receivables + accrued income and prepaid expenses) / (payables + accrued expenses and deferred income)	1.68	2.67	-0.99
Current ratio (current assets + accrued income and prepaid expenses) / (payables + accrued expenses and deferred income)	2.27	3.37	-1.10
Financial Independence ratio (Shareholders' Equity / Total assets)	0.65	0.71	-0.06

The overall liquidity of the company has fallen steeply following the payment of dividends, amounting to 55 million Euro, in the course of 2012, through securities held in the portfolio and through the repayment of the intercompany loan to A Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite Srl.

4. MAIN RISKS AND UNCERTAINTIES TO WHICH THE COMPANY IS EXPOSED

The various companies of the Menarini Group have adopted a model of governance in which the decisional processes take into consideration the positive and negative effects of uncertainty in the achievement of the company purposes. More specifically

- The parent company Board of Directors identifies the most significant risks and defines the threshold of tolerance at Group level;
- The Risk Management Committee, set up by the parent company, provides central support to the activity of corporate risk assessment; since this body is made up of the managers of the main processes at risk, it ensures that these are managed in a co-ordinated and integrated manner and develops optimal strategies for the assumption and management of the same in relation to the pre-established corporate objectives;
- The General and Divisional Managements guide operational management, ensuring that



- the risks are understood and managed and that the risk culture is adequately spread within all the companies of the Group, in Italy and abroad;
- the Internal Audit function checks, also by exercising powers of audit, that the behaviour of personnel at all levels is correctly addressed to controlling risks

Summarised below are the results of analysis of the mapping of the principal strategic and operational risks and the actions aimed at the optimisation of the process for assumption and management of the same with a view to maximising corporate performance in a sustainable manner in the long term

4.1 STRATEGIC RISKS

Risks connected with the medicinal products

The Marketing Authorisation (MA) for a pharmaceutical product is granted locally by the Health Authorities on the basis of the registration dossier that demonstrates its efficacy and safety based on the clinical trials carried out on a number of patients that is statistically significant but nonetheless inevitably limited. Only when a medicinal product is administered to a much larger population, and sometimes combined with other drugs, is it possible to acquire a better knowledge of the risks and benefits deriving from its use.

Research into a pharmaceutical product must therefore continue even after obtaining the Marketing Authorisation, both for an enhanced protection of public health and in order to select new possible treatment indications as targets for further studies.

The laws governing public health require that companies holding Marketing Authorisations communicate all the information regarding the safety of the drugs on sale to the Health Authorities, in particular that regarding adverse reactions.

In compliance with the legislation in force, the Group is constantly engaged in appraising the reports of suspected adverse reactions to the medicinal products present in Europe, Asia, Africa, Central and South America. All the pharmaceutical companies of the Menarini Group perform this function (known as pharmacovigilance) through their own Medical Managements which operate in liaison with the Central Drug Safety Unit set up by the parent company, which receives the data from all the countries where it is present, collects them in its centralised database, drafts periodical reports and transmits them to the competent Authorities.

In this way rare side effects, or dangerous interactions with other drugs, can emerge even after years of marketing

Consequently, the companies holding Marketing Authorisations work in close coordination with the competent Health Authorities to ensure that all new information about the medicinal product on sale is made promptly available to doctors and health care professionals to guarantee that the drug is prescribed and administered in the appropriate manner.

When a change in the safety profile is recognised, the specific corrective actions are decided and implemented. When the new information about the drug on sale is so significant as to make the risk of adverse reactions greater than the therapeutic benefits, decision may be taken to suspend the product or withdraw it from the market.

The risks of adverse reactions are hence intrinsic to the pharmaceutical business and expose the companies to potential demands for compensation of even large amounts which might not be, in whole or in part, covered by the insurance policies in existence.

4.2 OPERATIONAL RISKS

Introduction

The main operational risks to which the Menarini Group is exposed include

- the risks of the productive processes and of the supply chain,
- the risks connected with legislation on the administrative liability of companies.

These categories of risks are described in the following paragraphs.

Risks of the productive processes and of the Supply Chain

The Company does not manage its own production plants. Production of pharmaceutical active ingredients, semi-finished and finished products is carried out by production plants belonging to the Group and to third parties with whom it has drawn up supply agreements. The production processes performed within the plants are by their nature exposed to the risk of interruption, for example as a result of natural disasters, revocation of manufacturing licences and exceptional interruptions in the supply of strategic raw materials or of energy. Prolonged interruptions in strategic plants could have a not negligible impact on revenues and margins.

The risk of interruptions in the production processes must nevertheless be seen within the broader framework of the entire Supply Chain, in which the Company and the Group are also integrated with third companies.

In order to mitigate such risks, periodical audits are carried out by the technicians of the Group in the production plants of third parties and subcontractors.

Risks connected with legislation on the administrative liability of companies (Legislative Decree 231/2001)

Legislative Decree no. 231 of 8 June 2001 introduced a new system of corporate liability into the Italian legal system. This establishes the administrative liability of the company in relation to the committing of certain offences, in addition to the criminal liability of the individual who has actually committed the offence.

The system of sanctions which the criminal judge may order within the framework of Legislative Decree 231/2001 is extremely detailed and comprises both prohibitive sanctions and fines.

To avoid incurring such sanctions, the company must adopt an Organisational Model suitable to prevent the risk of offences being committed and to demonstrate that any offence committed infringed the procedures and controls laid down in the Model.

In this sphere, the actions aimed at preventing possible risks have materialised in the following actions:

- the adoption of a Code of Ethics and its circulation to all employees, consultants, agents and all those who, in the performance of their office, enter into relations with third parties (colleagues, commercial and financial partners, suppliers, Public Authorities) so that their behaviour is always inspired by the principles of honesty, loyalty, integrity, correctness and good faith;
- the appointment of an autonomous and independent Supervisory Body, composed of an external professional and two Group company employees of appropriate competence and seniority;
- adoption in the month of June 2009 of the new corporate Organisational, Management and Control Model (hereinafter "the Model") pursuant to the Italian legislation governing "corporate liability for administrative misconduct arising from a criminal offence" contained in Legislative Decree no. 231 of 2001 in order to prevent all behaviour that could expose the Company and the Group to severe sanctions. The new Model, a revision with additions of that adopted by the Company in 2007, is based on a new mapping of the risks of committing "231 offences". The review of the Model previously adopted became necessary in view of the evolution of the legislative framework, the organisational changes that had taken place within the Company and the interpretations regarding the application of Legislative Decree 231/2001 and subsequent amendments and additions provided by legal theory and practice. The Company intends to maintain the constant commitment that has pursued for many years to ensure that the Model is consistently improved and updated.

4.3 FINANCIAL RISKS

Credit risk

Credit risk is represented by the exposure of the Company to potential losses that may derive from customers' default from obligations. The credit risk deriving from the normal operation of the Company with customers is constantly monitored by the use of appropriate procedures for customer evaluation materialising in payment conditions appropriate to the risk, such as payments in advance and letters of credit, in addition to adequate insurance cover.

The residual exposure to credit risk is funded through the entering in the accounts of an appropriate allowance for doubtful accounts.

Liquidity risk

The liquidity risk can arise when it is impossible to find, at economic conditions, the financial resources necessary to fulfil the commercial and financial obligations of the Company within the pre-established deadlines.

The two main factors affecting the liquidity situation of the Company are

- the resources generated or absorbed by operational and investment activities;
- the characteristics of expiry and renewal of payables or of liquidity of the financial investments and the market conditions.

In this respect, the Company has adopted a series of policies and procedures aimed at optimising management of the financial resources, reducing the liquidity risk, in detail

- centralised management of collection and payment flows by the parent company;
- maintenance of an adequate level of liquid assets,
- obtaining of adequate credit lines,
- monitoring prospective liquidity conditions in relation to the process of corporate planning.

Exchange risk

Exposure to exchange risk derives from the impact of fluctuations in the exchange rates of currencies on commitments and transactions related to supplies in different currencies.

The Company makes economic transactions in Euro or in other currencies, and hence for the latter is exposed to the risk that the settlement exchange rate may be different from that in force at the time the transaction originated.

Coverage of exchange rate risk is performed at central level by the parent company within the framework of internal procedures, through non-speculative operations of currency forward contracts.

Price risk

The exposure to price risk for stocks derives from the impact of depreciation of products purchased for resale on the warehouse value, linked to potential obsolescence phenomena and slow-moving products.

The company monitors such exposure through periodical recordings and analysis in order to define actions aimed at its containment.

Exposure to the risk of obsolescence of stocks is covered by entering a specific warehouse write-down fund in the accounts that takes into consideration both obsolete inventories (unmarketable merchandise and unusable raw materials) and slow-moving products which are likely to become such, in whole or in part.

5. INVESTMENTS

The company has not made significant investments in the course of the financial period. For further details reference is therefore made to the section on fixed assets in the Notes to the Accounts.

6. HUMAN RESOURCES

The personnel on the payroll as at December 31st, 2012 is as follows.

- 36 employees at the headquarters in Italy, broken down as follows: 5 persons in General Management and secretarial staff, 21 in the Medico-Marketing sector, 5 Area Managers, 5 persons in Administration and Management Control,
- 113 employees in the branch in the United Kingdom, including 77 Sales Representatives, 7 Area managers, the remainder being personnel of the branch,
- 67 employees in the branch in Mexico, including 49 Sales Representatives, 10 Area managers, the remainder being personnel of the branch; the Company also uses the services of a further 43 Sales Representatives who are not employees.
- 11 employees at the Representation Office in Algiers

7. RESEARCH AND DEVELOPMENT

It should be noted that the Company does not perform any research and development activity, since this is carried out centrally by companies belonging to the same Group.

8. RELATIONS WITH GROUP COMPANIES

Relations with the parent company A. Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l can be summarised as follows.

(in thousands of Euro)

COMPANY	Trade receivables	Financial receivables	Trade payables	Revenues	Costs
A Menarini I F R S r l	5,434	9,245	1,314	116	1,442
Total	5,434	9,245	1,314	116	1,442

Relations with the other subsidiary companies are as follows.

(in thousands of Euro)

COMPANY	Trade receivables	Trade payables	Revenues	Costs
F I R M A S p A	0	1	0	2
Malesci Ist Farmacobiologico S p A	0	17	0	20
Laboratori Guidotti S p A	2	340	2	636
Ist Luso Farmaco d'Italia S p A	0	90	0	87
Lusochimica S p A	0	52	0	184
A Menarini Manufacturing L & S S r l	138	10,679	138	33,928
Codifi S r l	0	249	0	249
Menarini Ricerche SpA	55	31	55	23
A Menarini Pharmaceuticals Ireland	0	0	187	5
Menarini Hellas	77	0	1,708	0
A Menarini AG	115	0	484	0
Phardiaq LTD	0	73	0	317
Berlin-Chemie AG	8,260	1,983	48,714	13,494
A Menarini Gmbh	0	0	20	0
Laboratorios Menarini S A	314	905	2,499	5,001
Menarini Portugal Farmaceutica S A	111	0	634	0
Menarini Benelux SA	509	0	4,647	0
Menarini France SA	4,647	2,728	23,186	36,873
Menarini Intern al Operations Luxembourg S A	5,855	4,645	6,312	44,869
Laboratorios Menarini Argentina	18	0	14	0
I E Ulagay Ilac Sanayi Turk A S	282	0	5,017	1
Latin Farma Guatemala	54	10	672	18
Menarini Von Heyden GmbH	52	0	200	6
Invida Philippines Inc	182	0	413	0
A Menarini Asia Pacific Holdings	267	0	526	0
Total	20,938	21,803	95,428	135,713

9. OTHER INFORMATION REQUIRED BY ARTICLE 2428 OF THE ITALIAN CIVIL CODE

9.1 Treasury shares owned – Holdings or shares in parent companies

It is specifically declared that these do not exist

9.2 Treasury shares bought or sold in the year – Holdings or shares in parent companies bought or sold in the year

It is specifically declared that these do not exist.

10. HEADQUARTERS AND LOCAL OPERATIONS

Listed below are the sites in which activities are performed in addition to the registered office

Local unit no 1 – Via Marchetti, 7r - Florence

Local Unit no. 2 – Via dei Confini, 24 – Capalle - Prato

Local unit no 3 – Lotissement Logements, 500 – Algiers – Algeria (Representation office)

Pursuant to art. 2428, last paragraph, of the Italian Civil Code, it is specified that the Company has the following branch offices abroad

- at the address Wooburn Green Wycombe Lane Menarini House – Mercury Centre HP10 OHH – Buckinghamshire - United Kingdom
- at the address Avenida Periférico sur no. 4118 Torre Zafiro 1 primer piso 102 Jardines del pedregal distrito federal 01900, Mexico City – Mexico

11. SUBSEQUENT EVENTS AND FUTURE PROSPECTS

The sales of the beginning of year 2013 confirm the upward trend forecasted at the time of definition of the Budget

The Trade Business Unit predicts an overall increase in turnover, confirmed by the +26% in the first two months of the year as compared to the same period in the year 2012 (bearing in mind the fact that from this year the countries of the Far East are managed by Menarini Asia Pacific), while Intercompany forecasts an overall increase of 20%

To be noted is the decision to increase the number of Area Managers in the Trade Business Unit by three units, so as to permit a greater and more efficacious presence of our personnel in



the markets and with the customers of countries in Africa and the Middle East

United Kingdom (branch office)

In the course of 2013, the company also forecasts the launch on the market of a new product, Priligy (dapoxetine), an innovative drug for the treatment of premature ejaculation. Dapoxetine is in fact the first and only drug specifically developed and approved for the treatment of this condition.

The prospects for increased business are hence linked to the new products recently launched on the market, Ranexa® (ranolazine) and Adenuric® (febuxostat), and to the introduction to the English market of Priligy (dapoxetine). Indeed, in view of their therapeutic properties and innovative quality Ranexa, Adenuric and Priligy feature significant opportunities for consolidation on the market.

Despite the competition from the generic products, Migard® (frovatriptan) also has good prospects, and is expected to maintain the 2012 level of turnover.

Mexico (branch office)

Expectations for the branch office in Mexico are related to the pursuit of new opportunities for growth, in view of the introduction of new products on the Mexican market so as to expand influence in other areas of the market too.

12. CONCLUSIONS

We invite you to approve the financial statement for the year as presented, proposing the allocation of the profits, amounting to 14,651,025.90 Euro, to the Extraordinary Reserve.

The Legal Reserve provision has already reached the maximum as laid down in art 2430 of the Italian Civil Code.

Chairman of the Board of Directors

Florence, March 29th, 2013

Dr Claudio Bertolaccini

FINANCIAL STATEMENT AS AT DECEMBER 31st, 2012

BALANCE SHEET AS AT DECEMBER 31st, 2012

(amounts in Euro)

ASSETS	31.12.2012	31.12.2011
A) SHARE CAPITAL SUBSCRIPTION RECEIVABLE	0	0
B) FIXED ASSETS		
I INTANGIBLE FIXED ASSETS		
1 Start-up and expansion costs	78,648	0
4 Concessions, licences, trademarks and other similar rights	138,115	27,227,159
5 Goodwill	8,403,807	0
7 Other	17,547	0
TOTAL B I	8,638,117	27,227,159
II TANGIBLE FIXED ASSETS		
2 Plant and equipment	31,477	0
3 Industrial and commercial equipment	1,196	0
4 Other tangible assets	301,918	189,986
TOTAL B II	334,591	189,986
III FINANCIAL FIXED ASSETS		
1 Investments in b) affiliated companies	33,079,000	0
Total	33,079,000	0
TOTAL B III	33,079,000	0
TOTAL FIXED ASSETS (B)	42,051,708	27,417,145
C) CURRENT ASSETS		
I STOCKS		
1 Raw materials, supplies and consumables	546,965	330,986
4 Finished products and goods	11,257,708	15,742,344
TOTAL C I	11,804,673	16,073,330
II ACCOUNTS RECEIVABLE		
1 From customers	20,607,685	26,762,662
4 From parent companies	5,434,625	795,865
4bis Taxes receivable	6,298,066	1,136,985
4ter Deferred taxes receivable due after next year	1,855,178	2,004,429
5 Other receivables a) due from subsidiaries	20,938,541	14,457,572
b) other receivables	472,093	7,447,661
TOTAL (a+b)	21,410,634	21,905,233
TOTAL C II	55,606,188	52,605,174
III SHORT-TERM FINANCIAL ASSETS		
6 Other securities	0	33,737,717
7c Loans from parent companies	9,245,401	24,311,621
TOTAL C III	9,245,401	58,049,338
IV LIQUID ASSETS		
1 Bank and postal deposits	1,147,639	944,456
3 Cash and cash equivalents	12,395	11,479
TOTAL C IV	1,160,034	955,935
TOTAL CURRENT ASSETS (C)	77,816,296	127,683,777
D) ACCRUED INCOME AND PREPAID EXPENSES	628,581	489,509
TOTAL ASSETS (A+B+C+D)	120,496,585	155,590,431

LIABILITIES		31.12.2012	31.12.2011
A) SHAREHOLDERS' EQUITY			
I	SHARE CAPITAL	2,500,000	2,500,000
II	RESERVE FOR ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL	0	0
III	REVALUATION RESERVE	0	0
IV	LEGAL RESERVE	760,616	760,616
V	STATUTORY RESERVE	0	0
VI	TREASURY SHARES RESERVE	0	0
VII	OTHER RESERVES		
	Extraordinary Reserve	4,681,537	39,103,812
	Merger surplus reserve	11,876,593	0
	Conversion Reserve	-3,058,101	0
	Shareholders' capital contributions	47,000,000	47 000 000
	Reserve for unrealised income	133,023	0
TOTAL		60,633,052	86,103,812
VIII	PROFITS (LOSSES) CARRIED OVER	0	0
IX	NET INCOME (LOSS) FOR THE YEAR	14,651,026	20,710,749
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY (A)		78,544,694	110,075,177
B) PROVISIONS FOR RISKS AND CHARGES			
2	Provision for taxes, even deferred taxes		
a)	Provision for deferred taxes	8,371	20,287
b)	Tax risks provision	2,294,619	1,441,771
	Total (a+b)	2,302,990	1,462,058
3	Other risks and charges	4,678,379	5,554,917
TOTAL PROVISIONS FOR RISKS AND CHARGES (B)		6,981,369	7,016,975
C) EMPLOYEE SEVERANCE INDEMNITIES		474,945	458,382
D) LIABILITIES			
4	Payables to banks	577	68
7	Trade accounts payable	9,646,611	8,126,576
11	Accounts payable to parent companies	1,314,414	1,585,322
12	Taxes payable	739,708	245,755
13	Accounts payable to national insurance and social security institutions	250,265	160,336
14	Other payables		
a)	To subsidiaries	21,803,344	26,355,846
b)	To others	644,938	377,036
	TOTAL (a+b)	22,448,282	26,732,882
TOTAL LIABILITIES (D)		34,399,857	36,850,939
E) ACCRUED EXPENSES AND DEFERRED INCOME		95,720	1,188,958
TOTAL LIABILITIES (A+B+C+D+E)		120,496,585	155,590,431

INCOME STATEMENT AS AT DECEMBER 31st, 2012

	2012	2011
A) PRODUCTION VALUE		
1 Revenues from sales and services	205,207,277	191,202,608
2 Changes in stocks of finished and semi-finished products	-8,899,541	800,748
5 Other revenues and income		
b) Sundry revenues	21,359,088	8,860,383
TOTAL PRODUCTION VALUE (A)	217,666,824	200,863,739
B) PRODUCTION COSTS		
6 Raw materials, supplies consumables and merchandise	103,870,117	95,339,033
7 Services	51,899,175	55,882,836
8 Property rental costs	2,043,034	935,321
9 Personnel		
a) Wages and salaries	10,794,529	1,990,423
b) Social security contributions	1,631,431	618,585
c) Employee Severance Indemnity	160,374	151,928
d) Pensions and similar	250,706	0
e) Other costs	700,982	324,522
Total (a+b+c+d+e)	13,538,022	3,085,458
10 Amortisation, depreciation and write-downs		
a) Amortisation of intangible assets	5,641,909	4,686,814
b) Depreciation of tangible assets	157,302	136,833
Total (a+b+d)	5,799,211	4,823,647
11 Changes in stocks of raw materials, supplies consumables and merchandise	-915,126	-229,050
13 Other provisions	4,143,790	5,882,409
14 Sundry operating costs	16,689,147	6,867,882
TOTAL PRODUCTION COSTS	197,067,370	172,587,536
DIFFERENCE BETWEEN PRODUCTION VALUE AND COSTS (A-B)	20,599,454	28,276,203
C) FINANCIAL INCOME AND EXPENSES		
16 Other financial income		
c) from securities entered in the current assets other than equity investments	763,571	843,985
d) income other than the above		
- receivables from parent companies	87,536	378,737
- from subsidiaries	17,426	41,368
- others	7,653	14,938
Total income other than the above	112,615	435,043
Total financial income	876,186	1,279,028
17 Interest and other financial expenses		
- on loans from parent companies	-57,248	-16,381
- other	-156,983	-153,156
Total interest and other financial expenses	-214,231	-169,537
17bis Foreign exchange gains (losses)	76,312	33,550
TOTAL FINANCIAL INCOME AND EXPENSES (16-17±17bis)	738,267	1,143,041
D) TOTAL ADJUSTMENTS TO THE VALUE OF FINANCIAL ASSETS	0	0
E) EXTRAORDINARY INCOME AND EXPENSES		
20 Income	1,113,532	907,274
21 Expenses	-1,254,769	-94,567
TOTAL EXTRAORDINARY INCOME AND EXPENSES (20-21)	-141,237	812,707
PROFIT (LOSS) BEFORE TAXES (A-B±C±D±E)	21,196,484	30,231,951
22 Income taxes, current, deferred and prepaid	-6,545,458	-9,521,202
23 PROFIT (LOSS) FOR YEAR	14,651,026	20,710,749

NOTES TO THE ACCOUNTS AS AT DECEMBER 31st, 2012

1. ACCOUNTING PRINCIPLES AND VALUATION CRITERIA

The financial statement has been drawn up in compliance with the current regulations of the Italian Civil Code.

The accounting principles and the valuation criteria followed are in line with the current regulations recommended by the National Council of Certified Public Accountants and Accounting Consultants and by the Italian Accounting Body (O.I C)

Going concerns, consistency and accrual are the fundamental accounting criteria adopted in the valuation of the accounts, considering the economic function of each asset and liability element

Profits are included only if realised within the closing date of the financial period, whereas risks and losses of competence of the financial period are recognised even if realised subsequently.

The accounting principles and the valuation criteria have not been modified in comparison with those adopted in the previous financial period.

No specific reasons existed for making it necessary to resort to the derogations indicated in art 2423, paragraph 4 and art 2423 – bis paragraph 2 of the Civil Code.

In accordance with art 2423-ter of the Civil Code, the items preceded by Arabic numbers and lower-case letters not corresponding to any amounts are omitted.

The most significant accounting principles and valuation criteria used are the following.

Intangible fixed assets

Intangible fixed assets and long term utility costs are booked at their historical acquisition or production cost, including accessory charges and adjusted by the corresponding accumulated amortisation. The following amortisation quotas are calculated, spreading the cost over the financial periods in which the utility emerges, at a constant rate for each year

- Start-up costs: 20%
- Concessions, licences and similar rights according to the duration of the relative contracts, or in absence of these: 20%
- Internally developed software 20%
- Goodwill 5.56%

Fixed assets the economic value of which at the end of the financial period proves to be permanently lower than the amortised cost are written down to their economic value

There are no intangible assets of indefinite life

Tangible fixed assets

Tangible fixed assets are entered at purchase cost, inclusive of accessory charges, and shown net of the depreciation made over the years.

Considering the use, destination and the economic-technical life of the assets, the depreciation quotas have been calculated on the basis of the residual possibility of use, a criterion we considered well-represented by the following rates, unchanged compared with the previous year and reduced to half for the first financial period.

- Furniture and office equipment 12%
- Electronic machinery 20%
- Internal vehicles 20%
- Automobiles, motor vehicles and similar 25%

Fixed assets the economic value of which at the end of the financial period proves to be permanently lower than the depreciated cost are written down to their economic value

Purchases of assets of small value are charged under the expenses of the financial period during which they are incurred.

Costs for maintenance, repairs and improvements

Improvement and maintenance costs that increase the value of the asset are entered under the assets they refer to, if purchased by the Company as property, and are depreciated according to the residual useful life of the asset.

If the asset has been acquired under an operational or financial lease, the related costs for improvements and maintenance that increase the value of the asset are entered as intangible assets and amortised in line with the residual useful life of the property, or, if inferior, according to the residual duration of the contract granting the use of the asset

Investments

The investments are valued in accordance with the cost criterion, rectified if necessary to take account of permanent loss of value.

If an investment in a subsidiary or affiliated company is entered at a value higher than that corresponding to the fraction of shareholders' equity shown in the last approved financial statement of the part-owned company, such higher value is explained in these Notes to the Accounts

Stocks

Final stocks are booked at the lower between purchase cost, including the accessory charges of the year, and the expected realisation value based on market trends

If in application of this principle obsolete (unmarketable merchandise and unusable raw materials) or slow-moving stocks are identified, their value is written down

Cost was determined using the average weighted cost method

Purchased semi-processed goods are considered raw materials to all effects and purposes.

Advances to suppliers of raw materials, supplies and consumables are entered at face value

Receivables

Accounts receivable are entered at expected realisation value

In application of this principle, the nominal value of accounts receivable has been reduced by a special provision for doubtful debts

Taxes receivable

These are entered at expected realisation value.

Liquid assets

Liquid assets have been entered at nominal value

Accruals and deferrals

Shares of expenditure and income common to two or more financial periods, the entity of which can be calculated depending on time, are entered in the Accruals and Deferrals

Provisions for risks and charges

Provisions are allocated under liabilities in the balance sheet to cover losses or contingencies of a specific nature, that are certain or likely, but the amount or date of occurrence of which is still uncertain the closing date of the financial period

The amount allocated is the optimal estimate of the amount necessary to cover the loss or contingency.

Employee Severance Indemnity

This represents the actual debt matured towards employees in accordance with the law and the labour contracts in force, taking into consideration all forms of remuneration of an ongoing



character.

It corresponds to the total of the individual indemnities matured towards employees at the closing date of the financial period, in the hypothesis of termination of each employment contract at such date, net of the amounts paid by way of advance or transferred to national insurance or social security institutions

Payables

Accounts payable are entered at nominal value

The "Payables to suppliers" are entered net of trade discounts, while cash discounts are recorded at the time of payment. The nominal value of these payables was adjusted, in the case of returns or allowances (invoicing adjustments), to correspond to the amount defined with the counterparty.

Non-capitalised receivables and payables in foreign currency

Non-capitalised receivables and payables in currency other than the Euro were entered at the spot exchange rate at the closing date of the financial period

Exchange gains and losses emerging from the adjustment are entered in the income statement in the item 17-bis (Foreign exchange gains (losses))

Conversion of the balances of the branch office in Mexico

The accounts of the branch office in Mexico are kept in Mexican Pesos (MEX). The accounting balances of the branch office are converted into Euro as follows

- the balance sheet items are converted at the accounting period end-date exchange rate, equal to $1\text{€} = 17.1845$ MEX, the difference between the resulting value and the opening value, determined using the exchange rate as at the end of the previous accounting period ($1\text{€} = 18.0512$ MEX), is entered in the Conversion Reserve,
- the items of the Income Statement are converted at the average exchange rate for the accounting period, equal to $1\text{€} = 16.9029$ MEX (in 2011 $1\text{€} = 17.288$ MEX);
- the difference between the result determined using the average exchange rate for the Income Statement and that of the end of the accounting period for the Balance Sheet items is entered in the Conversion Reserve.

Conversion of the balances of the branch office in the United Kingdom

The accounts of the branch office expressed in pounds sterling are converted to Euro as



follows:

- the balance sheet items are converted at the accounting period end-date exchange rate, equal to 1€=0.8161 pounds sterling; the difference between the resulting value and the opening value, determined using the exchange rate as at the end of the previous accounting period (1€=0.8353 pounds sterling at December 31st, 2011) is entered in the Conversion Reserve;
- the items of the Income Statement are converted at the average exchange rate for the accounting period, equal to 1€=0.810871 pounds sterling (in 2011 1€=0.8679 pounds sterling);
- the difference between the result determined using the average exchange rate for the Income Statement and that of the end of the accounting period for the Balance Sheet items is entered in the Conversion Reserve

Income taxes, current, deferred and prepaid

The overall tax burden relating to the financial period, comprising current, deferred and prepaid income taxes, is shown under heading no. 22 of the Income Statement

Current income taxes are calculated according to the tax laws and rates in force, based on a realistic estimate of the taxable income. Current income taxes are booked under taxes payable (or in the payables/receivables from the parent company in the case of adherence to the Tax Consolidation System, as clarified in detail in the following paragraph), which are entered in the liabilities net of advances, withholding taxes and tax credits that can legally offset them, except when request has been made for reimbursement. In the latter case, the amounts are shown under the assets at C.II. 4-bis

The temporary differences between the result calculated in line with the regulations and principles governing the drafting of the financial statement (accounting income) and the result as determined through the regulations governing the calculation of the direct taxes (taxable income), give rise to the accounting for deferred tax liabilities and assets. The latter are calculated also in the presence of fiscal losses which can be carried forward and are recorded to the extent that there is a reasonable certainty that, in future financial periods, the taxable incomes will be achieved such as to absorb completely both the temporary differences and the losses themselves

Deferred tax assets and liabilities entries as patrimonial counterbalance are respectively item B.2 (Taxation, including deferred taxation) under the heading "Liabilities" and item C. II 4-ter

(Deferred tax assets) under the heading "Assets". Deferred tax assets and liabilities are not offset.

In the case of Group taxation, the tax payables and receivables legally attributable to the tax return of the consolidating company are included among the payables to the same

Costs and revenues

Costs and revenues are entered on accrual basis. Revenues and income, costs and charges are indicated net of returns, discounts, rebates and allowances, as well as of taxes directly connected with the sale of goods and services

Extraordinary income and expenses

Any income or expenses not deriving from ordinary operation are considered as extraordinary

Income and expenses relating to incorrect valuations already existing at the end of the previous financial periods are also considered as extraordinary. Contingent entries do not come under this category where they originate from the updating of estimates made during the previous financial periods and due to changed conditions

Commitments, guarantees and risks

The commitments and guarantees are shown at their contractual value in the memorandum accounts

Risks for which the emergence of a liability is probable are entered in the explanatory notes and allocated to the risk funds in line with criteria of adequacy

Risks for which the emergence of a liability is only possible are described in the Note to the Accounts without proceeding to the allocation of risk funds in line with the accounting principle of reference. Risks of a remote nature are not taken into consideration.

2. DETAILS OF THE SPECIFIC ENTRIES IN THE FINANCIAL STATEMENT AND EXPLANATIONS OF THE MOST SIGNIFICANT CHANGES

All the amounts are expressed in thousands of Euro, unless otherwise indicated

Introduction

As already mentioned in the Management Report, on November 20th, 2012 the Company performed a merger by incorporation of the companies A. Menarini Pharma UK S.r.l., with single shareholder, and A. Menarini Pharma Mexico S.r.l., with single shareholder, with the purpose of simplifying and rationalising the operational structure of the Menarini Group and, in particular, in the case in question, of the companies that are commercially affiliated to A. Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l.

This merger meant that the operations performed in 2012 by the companies A. Menarini Pharma U.K. S.r.l. and A. Menarini Pharma Mexico S.r.l. were entered in the financial statement of the surviving company A. Menarini Farmaceutica Internazionale S.r.l. starting from January 1st, 2012, the date on which the merger took legal effect.

The balances of the items of the financial statement items listed below have been represented taking the above into consideration, and the changes in comparison to December 31st, 2011 are inclusive also of the movements taking place following the operations of the absorbed companies



2.1 Cash Flow for the financial period closed at December 31st, 2012

	<i>Amount</i>
1 Cash flow from operating activities	
Profit for year	14,651
Depreciation and amortisation	5,787
Change in reserves for risks and charges	-269
Change in Employees' Severance Indemnity	17
Change in stocks	7,860
Change in receivables for customers	8,789
Change in intercompany receivables	-7,270
Change in income tax receivables	-4,761
Change in prepaid taxes	360
Change in other current assets	-3,185
Change in payables to suppliers	-973
Change in intercompany payables	-16,554
Change in other current liabilities	-921
Total cash flow from operating activities	3,531
2 Cash flow from investing activities	
Investments in intangible fixed assets	32,852
Investments in tangible fixed assets	-168
Investments in financial fixed assets	-33,079
Total cash flow from investing activities	-395
3 Cash flow from financial activities	
Distribution of dividends	-55,000
Changes in shareholders' equity after merger	2,921
Total cash flow from financial activities	52,079
4 Net cash flow (=1+2+3)	-48,943
5 Initial net liquidity	59,348
6 Final net liquidity	10,405



2.2. Balance Sheet

The main balance sheet items are as follows.

ASSETS

B) Fixed assets

I Intangible fixed assets

	<i>Start-up and expansion costs</i>	<i>Concessions, licences, trademarks and other similar rights</i>	<i>Goodwill</i>	<i>Other intangible fixed assets</i>	<i>Total</i>
<i>Amount at 31 12 11</i>					
Cost	11	47,585	0	0	47,596
Amortisation	-11	-20,358	0	0	-20,369
Total	0	27,227	0	0	27,227
<i>Cost change</i>					
Increases	0	12	0	7	19
Merger increases	435	184	14,779	29	15,427
Decreases	0	-46,890	0	0	-46,890
Exchange differences	0	4	348	1	353
Total changes	435	-46,690	15,127	37	-31,091
<i>Reserve changes</i>					
Use of depreciation reserve	0	24,413	0	0	24,413
Amortisation	-78	-4,709	-835	-8	-5,630
Merger increase	-278	-100	-5,747	-11	-6,136
Exchange difference	0	-3	-141	-1	-145
Total changes	-356	19,601	-6,723	-20	12,502
<i>Amount at 31 12 12</i>					
Cost	446	895	15,127	37	16,505
Amortisation	-367	-757	-6,723	-20	-7,867
Total	79	138	8,404	17	8,638

The “Goodwill” item refers to the absorbed company A Menarini Pharma Uk S.r.l which in 2005 performed an operation for purchase of a business branch, entering the respective goodwill as the difference between the amount paid and the value of the assets net of the liabilities acquired. The original value of the goodwill, amounting to 18,014 thousand Euro, is amortised in 18 years.

The exchange differences recorded under the "Goodwill" item, which increased the cost by 348 thousand Euro and the respective accumulated amortisation by 141 thousand Euro, are due to the conversion differences generated when the branch accounts (in local currency) are imported into the Company accounts (in Euro). For further detail on the conversion rules, we refer to the relevant accounting principle "Conversion of the branch balances"

The decrease in the item "Concessions, licences, trademarks and other similar rights" (22,477 thousand Euro net of the accumulated amortisation) relates to the assignment to the subsidiary Menarini France S A. of the rights related to marketing in France of the following products:

- Alteis (olmesartan),
- Temerit (nebivolol),
- Zofenil (zofenopril),
- Tigreat (frovatriptan)

The increase in the "Concessions, licences, trademarks and other similar rights" item refers to the purchase of software licences (12 thousand Euro)

The increase in the "Other intangible fixed assets" item (7 thousand Euro) refers to costs sustained for improvements in the premises rented for performance of the activities of the branch office in Mexico

II Tangible fixed assets

	<i>Plant and Equipment</i>	<i>Industrial and commercial equipment</i>	<i>Other assets</i>	<i>Total</i>
<i>Amount at 31.12.2011</i>				
Cost	0	126	500	626
Depreciation	0	-126	-311	-437
Total	0	0	189	189
<i>Cost changes</i>				
Increases	30	7	122	159
Merger increases	99	37	559	695
Decreases	0	0	-26	-26
Exchange differences	3	1	17	21
Total changes	132	45	672	849
<i>Reserve changes</i>				
Use of depreciation reserve	0	0	22	22
Depreciation	-2	-7	-148	-157
Merger increase	-97	-36	-423	-556
Exchange differences	-1	-1	-10	-12
Total changes	-100	-44	-559	-703
<i>Amount at 31.12.12</i>				
Cost	132	171	1,172	1,475
Depreciation	-100	-170	-870	-1,140
Total	32	1	302	335

The increase in the “Plant and equipment” item (30 thousand Euro) relates to the air conditioning plant for the branch office in the United Kingdom.

The increase in the “Industrial and commercial equipment” item (7 thousand Euro) relates to the purchase of 2 stands for the promotion of products during meetings and conferences by the branch office in the United Kingdom.

As regards the “Other tangible assets” the increase can be broken down into the purchase of automobiles for 56 thousand Euro, electronic office equipment for 51 thousand Euro (including 42 thousand Euro for the branch office in the United Kingdom, 5 thousand Euro for the registered office in Florence and 4 thousand Euro for the branch office in Mexico), 15 thousand Euro refers to office furniture, including 11 thousand for the branch office in the United Kingdom and 4 thousand Euro for the branch office in Mexico. The decreases in the “Other assets” item (26 thousand Euro) relate mostly to the destruction of IT material.

The contributions of the absorbed companies refer to electrical, air conditioning and data transmission systems, as well as equipment, mostly related to the branch office in the United Kingdom, while the "Other tangible assets" category is largely represented by electronic equipment acquired over the years by both absorbed companies.

III. Financial fixed assets

Movements in the course of the year are as follows

Description	31 12 2011	Increases	Decreases	31 12 2012
Investments in				
- Affiliated companies	0	33,079	0	33,079
Total investments	0	33,079	0	33,079

The increase in the investments refers to the subscription of 40% of the share capital of the foreign company Menarini France S A , paid entirely through assignment of the rights as detailed in the paragraph dealing with Intangible fixed assets

List of investments in affiliated companies (in thousands of Euro)

Name	City or State	Capital Stock	Shareholders' equity at 31 12 12	Profit (loss) at 31 12 12	Balance Sheet value	% holding
Menarini France S A	France	8,000	86,685	-12,718	33,079	40
Total investments in affiliated companies						33,079

C) Current assets

I Stocks

These are made up as follows.

	at 31 12 12 (A)	Merger change (B)	at 31 12 11 (C)	Changes (A-B-C)
Raw materials	547	0	331	216
Finished products	8,574	2,174	14,912	-8,512
Merchandise	3,414	1,900	1,560	-46
Finished products write-down fund	-141	-482	-141	482
Warehouse write-down fund	-589	0	-589	0
Total	11,805	3,592	16,073	-7,860



The considerable decrease in the item in question, excluding the change due to the merger by incorporation, is due to the cessation of business in France following the above-mentioned amendment to the VAT regulations, and consequently to the sale of the entire stock of products to be marketed in France to Menarini France S A to which the rights for marketing the said products were assigned

II Receivables

Receivables from Customers

Description	at 31 12 12 (A)	Merger change (B)	at 31 12 11 (C)	Changes (A-B-C)
Trade accounts receivable	21,257	2,692	26,882	-8,317
Invoices (credit notes) to be issued	-168	0	106	-274
Receivables for exchange rate fluctuations	-68	0	127	-195
Provision for doubtful debts	-413	-59	-352	-2
Total	20,608	2,633	26,763	-8,788

The significant decrease in the item in question, with the exclusion of the change due to merger by incorporation, is due to the cessation of business in France following the above-mentioned amendment to the VAT regulations, and consequently to the reduction of receivables from French customers, which were collected almost in their entirety by December 31st, 2012

There are no receivables falling due after one year.

Receivables from parent companies

Description	at 31 12 12 (A)	Merger change (B)	at 31 12 11 (C)	Changes (A-B-C)
Trade accounts receivable	40	28	43	-31
Receivables from consolidating company for IRES	4,889	3,723	0	1,166
Other receivables	1	0	77	-76
Receivables from parent companies for VAT	504	0	676	-172
Total	5,434	3,751	796	887

The item "Receivables from consolidating company for IRES" refers to the IRES (corporate income tax) receivable transferred to the parent company A Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S r l., since the Company exercised jointly with the parent company the option for Group taxation pursuant to art 117 and following of the Income Tax Consolidation Act for the three-year period 2010-2012 This receivable is the result of the

excess advances paid in comparison to the tax actually due for 2012

The “Receivables from parent companies for VAT” refer to the December VAT receivable assigned to the parent company A Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l following participation in the Group VAT again for the year 2012.

The receivables fall due within one year

Taxes receivable

Description	at 31/12/12 (A)	Merger change (B)	at 31/12/11 (C)	Changes (A-B-C)
<i>Tax credits</i>				
- IRAP tax credits	268	0	44	224
- VAT tax credits	696	394	0	302
- Sundry tax credits	246	6	246	-6
- Credits from French Tax Authorities	5,088	0	847	4,241
Total tax credits	6,298	400	1,137	4,761

The “Credits from French Tax Authorities” refer, for 1,176 thousand Euro, to the “*Contribution sur le Chiffre d’Affaires*” and consist of advances paid in the course of 2012 for taxes with balance due in 2013 Moreover, in its capacity as exploitant and distributor of pharmaceutical products in France, the Company is subject to a promotion tax (“*Contribution sur les Dépenses de promotion des médicaments*”) which is calculated in proportion to the costs sustained for the promotional activities performed on such products In relation to this tax, the Company underwent a tax audit, as a result of which it was charged with the payment of higher taxes and fines amounting to 3.9 million Euro for the tax years 2008 and 2009. The Company paid this amount to the French tax authorities and, in the conviction that it has valid arguments to win the dispute, has taken legal action for appeal against the assessment notice

Prepaid taxes receivable

Description	at 31/12/12 (A)	Merger change (B)	at 31/12/11 (C)	Changes (A-B-C)
<i>Prepaid taxes falling due after one year</i>				
Prepaid taxes falling due after one year	1,855	211	2,004	-360
Total	1,855	211	2,004	-360

For information related to the “Prepaid taxes receivable” item refer to Annex “A”

Receivables from others

Receivables from subsidiary companies

<i>Description</i>	<i>at 31 12 12</i>	<i>Merger change</i>	<i>at 31 12 11</i>	<i>Changes</i>
	<i>(A)</i>	<i>(B)</i>	<i>(C)</i>	<i>(A-B-C)</i>
Trade accounts receivable from subsidiaries	15,399	98	11,834	3,467
Invoices (credit notes) to be issued to subsidiaries	5,528	0	2,607	2,921
Other receivables from subsidiaries	11	0	16	-5
Total	20,938	98	14,457	6,383

There are no receivables falling due after one year. The item "Invoices (credit notes) to be issued to subsidiaries" refers mainly to receivables due from foreign customers belonging to the Menarini Group.

Other receivables

<i>Description</i>	<i>at 31 12 12</i>	<i>Merger change</i>	<i>at 31 12 11</i>	<i>Changes</i>
	<i>(A)</i>	<i>(B)</i>	<i>(C)</i>	<i>(A-B-C)</i>
Due from suppliers	266	0	3	263
Due from employees	51	34	3	14
Other receivables	155	61	7,442	-7,348
Total	472	95	7,448	-7,071

The substantial decrease is due to the cancellation of the relationship with the French distributor which also dealt with collecting from French clients on the invoices issued on the company's behalf, and the consequent collection of the receivable due from it.

As laid down in art. 2427, paragraph 1, no 6 of the Italian Civil Code, below is the breakdown of trade and financial receivables by geographical area

<i>Geographical area</i>	<i>at 31 12 12</i>	<i>at 31 12 11</i>	<i>Change</i>
Italy	14,875	25,232	-10,357
European Community	22,241	27,795	-5,554
Non-EC Europe	397	373	24
Non-European countries	19,125	13,280	5,845
Provision for doubtful debts	-413	-352	-61
Total	56,225	66,328	-10,103

Short-term financial assets

Description	at 31/12/12	at 31/12/11	Changes
Other securities	0	33,738	-33,738
Loans from parent companies	9,245	24,311	-15,066
Total	9,245	58,049	-48,804

In the course of 2012 the securities in the portfolio were sold to address the cash requirements necessitated by the resolution passed in the month of July for the payment of the dividends, which were simultaneously paid to the sole shareholder, also by offsetting intercompany loan receivables

D) Accrued income and prepaid expenses

The composition of the entry is broken down as follows:

Description	at 31/12/12	Merger change	at 31/12/11	Changes
	(A)	(B)	(C)	(A-B-C)
Sundry prepaid expenses	629	482	241	-94
Accrued income from foreign securities	0	0	249	-249
Total	629	482	490	-343

The sundry prepaid expenses refer to deadlines within one year.

LIABILITIES

A) Shareholders' equity

Description	at 31/12/11 (A)	Destination Profit (loss) 2011 (B)	Merger change (C)	Distribution dividends (D)	Profit 2012 (E)	at 31/12/12 (A+B+C+D+E)
Share Capital	2,500	0	0	0	0	2,500
Shareholders' advance payment for share capital increase	47,000	0	0	0	0	47,000
Legal reserve	760	0	0	0	0	760
Extraordinary reserve	39,104	20,578	0	-55,000	0	4,682
Reserve for unrealised income	0	133	0	0	0	133
Conversion reserve	0	0	-3,058	0	0	-3,058
Merger surplus reserve	0	0	11,877	0	0	11,877
Profit (loss) for year	20,711	-20,711	0	0	14,651	14,651
Total	110,075	0	8,819	-55,000	14,651	78,545

The prospectus on the possibilities of use and distribution of the items of shareholders' equity is shown at the end of the Note to the Accounts under Annex "B"

On July 12th, 2012, the Shareholders' Meeting passed resolution on the distribution of dividends for 55 million Euro to the sole shareholder A. Menarini IFR S.r.l.

The Conversion Reserve, acquired through the incorporation of the companies with branches abroad, is generated by the exchange differences entered in all the Balance Sheet and Income Statement entries and the elimination of the payments into the Endowment Fund made by headquarters to the branch to fund the operating activities of the latter

Restrictions on the distribution of profits and reserves

The profit of the accounting period, amounting to 14,651,025 90 Euro, can be distributed in its entirety, since the legal reserve has already reached the maximum as laid down in art. 2430 of the Italian Civil Code

We refer to the prospectus on the possibilities of use and distribution of the items of shareholders' equity shown at the end of this Note to the Accounts and marked as Annex "B".



B) Provisions for risks and charges

Description	31 12 2011 (A)	Merger Change (B)	Decreases (C)	Increases (D)	31 12 2012 (A+B+C+D)
For taxes, even deferred:					
a) Provision for deferred taxes	20	4	-24	8	8
b) Tax risks provision	1,442	0	0	853	2,295
Total for taxes, even deferred	1,462	4	-24	861	2,303
Other:					
Provision for French income tax and contributions	5,231	0	-5,231	4,144	4,144
Litigation risks provision	0	36	-36	0	0
Employees' incentive provision	324	193	-517	534	534
Total other risks and charges	5,555	229	-5,784	4,678	4,678
Total	7,017	233	-5,808	5,539	6,981

The “Employees’ incentive provision” (534 thousand Euro) represents the estimate of the amount to be paid to the personnel for the achievement of personal and corporate targets during the 2012 financial period. This amount, which cannot be objectively calculated at the financial period closing date, was prudently estimated assuming that all employees will achieve 100% of the target bonus.

The “Tax risks provision” (2,295 thousand Euro) was augmented to address risks related to the probable emergence of litigation regarding the “*Contribution sur les Dépenses de promotion des médicaments*” in France.

The amount of the “Provision for French income tax and contributions” (4,144 thousand Euro) refers to taxes and local contributions (“*Contribution sur les Dépenses de promotion des médicaments*”, “*Contribution sur le Chiffre d'affaire*”, ..) of an amount yet to be definitively determined related to promotional activity in France.

For information related to the formation of the “Provision for deferred taxes” see Annex “A”

C) Employees' Severance Indemnity

The change can be broken down as follows

<i>Changes</i>	<i>Amount</i>
Amount at 31.12.11	458
Increase for allocations in the year	186
Decrease for intercompany exclusions	-4
Decrease for utilisation during year	-165
Amount at 31.12.2012	475

The decrease for utilisation during year is due to indemnities paid and to advances on Employees' Severance Indemnity

United Kingdom

On the basis of Community Regulation no. 1408/71, art.13, § 2, "a worker employed in the territory of one Member State shall be subject to the legislation of that State even if he resides in the territory of another Member State or if the registered office or place of business of the undertaking or individual employing him is situated in the territory of another Member State" Since all the employees of the Company work at the branch office in the United Kingdom where they are resident and, upon the termination of the employment contract, receive the treatment laid down in local legislation through the help of the British supplementary pension schemes, the Company does not have any liabilities for TFR at the end of the accounting period, nor at the end of the previous one

Mexico

The Company has not entered any payable as at December 31st, 2012, since all the employees work in the branch office in Mexico where they are resident and, on the basis of local legislation, they are ensured regulation of the termination of the employment contract through Mexican supplementary pension schemes, which are taken into account in the drafting of the financial statement for the accounting period

D) Liabilities**Payables to Suppliers**

Description	at 31 12 12	Merger change	at 31 12 11	Changes
	(A)	(B)	(C)	(A-B-C)
Trade accounts payable	4,673	2,301	3,700	-1,328
Payable for exchange rate fluctuations	-30	0	50	-80
Other payables	86	0	84	2
Invoices (credit notes) to be received	4,917	192	4,293	432
Total	9,646	2,493	8,127	-974

Accounts payable to parent companies

Description	at 31 12 12	Merger change	at 31 12 11	Changes
	(A)	(B)	(C)	(A-B-C)
Trade accounts payable	372	10,675	45	-10,348
Invoices (credit notes) to be received	942	25	1,024	-107
Payables for tax consolidation	0	0	516	-516
Total	1,314	10,700	1,585	-10,971

Tax payables

Description	at 31 12 12	Merger change	at 31 12 11	Changes
	(A)	(B)	(C)	(A-B-C)
Withholding tax payables (IRPEF for employees and freelancers + royalties)	155	37	100	18
Payables to French Tax Authorities	0	0	145	-145
VAT payables to UK Tax Authorities	223	97	0	126
Payables to Inland Revenue	361	339	0	22
VAT payables to Mexican Tax Authorities	1	5	0	-4
Other tax payables	0	0	1	-1
Total	740	478	246	16

Payables to insurance and social security institutions

Description	at 31 12 12 (A)	Merger change (B)	at 31 12 11 (C)	Changes (A-B-C)
INPS	126	0	110	16
PREVINDAI	16	0	15	1
INAIL	1	0	0	1
FASI	1	0	1	0
FONCHIM	18	0	19	-1
FASCHIM	2	0	2	0
PENSION FUND	57	30	0	27
INFONAVIT	16	13	0	3
Social security contributions Algeria	13	0	13	0
Total	250	43	160	47

Other payables

Payables to subsidiaries

Description	at 31 12 12 (A)	Merger change (B)	at 31 12 11 (C)	Changes (A-B-C)
Trade payables to subsidiaries	22,121	1,030	26,735	-5,644
Invoices (credit notes) to be received from subsidiaries	-325	0	-379	54
Other payables to subsidiaries	7	0	0	7
Total	21,803	1,030	26,356	-5,583

Payables to others

Description	at 31 12 12 (A)	Merger change (B)	at 31 12 11 (C)	Changes (A-B-C)
Payables to employees in lieu of holidays accrued	280	45	198	37
Payables to employees for 14 th month bonus	63	0	54	9
Other payables to employees	221	112	22	87
Payables to customers	8	0	97	-89
Other payables	72	1	6	65
Total	644	158	377	109



The breakdown of trade and financial payables by geographical area is shown below

<i>Geographical area</i>	<i>at 31 12 12</i>	<i>at 31 12 11</i>	<i>Change</i>
Italy	16,490	15,149	1,341
European Community	11,393	17,722	-6,329
Non-EC Europe	125	184	-59
Non-European countries	4,756	3,013	1,743
Total	32,764	36,068	-3,304

Accrued expenses and deferred income

<i>Description</i>	<i>at 31 12 12</i> <i>(A)</i>	<i>Merger change</i> <i>(B)</i>	<i>at 31 12 11</i> <i>(C)</i>	<i>Changes</i> <i>(A-B-C)</i>
Deferred income	96	0	1,189	-1,093
Accrued expenses	0	1	0	-1
Total	96	1	1,189	-1,094

The “Deferred income” item refers to the sales of finished products with accrual in the 2012 financial period. This value is net of the respective commission matured

INCOME STATEMENT

A) Production Value

The revenues from sales and services increased overall by 7.32%.

Revenues by business category

<i>Category</i>	<i>Year 2012</i>	<i>Year 2011</i>	<i>Changes</i>
Pharmaceutical sales			
- Intercompany	85,384	76,430	8,954
- Trade	107,517	114,773	-7,256
- Branch offices (United Kingdom & Mexico)	12,306	0	12,306
Total	205,207	191,203	14,004

Total sales, with the exclusion of the branch offices abroad, which are shown for the purpose of uniform comparison, are in line with those of 2011, although it is important to note, as better clarified in the Annual Report, that the mix of Trade and Intercompany sales has been

reversed, essentially as a result of the termination of direct sales in France starting from October 1st, 2012.



<i>Geographical area</i>	<i>Year 2012</i>	<i>Year 2011</i>	<i>Change</i>
European Community	149,241	144,422	4,819
Non-EC Europe	484	623	-139
Africa	13,357	6,708	6,649
Middle East	16,433	21,267	-4,834
Far East	7,291	4,848	2,443
Latin America	18,401	13,335	5,066
Total	205,207	191,203	14,004

Other revenues and income

Sundry revenues

<i>Description</i>	<i>Year 2012</i>	<i>Year 2011</i>	<i>Changes</i>
Recovery of costs from third parties	100	19	81
Royalties	592	570	22
Sundry revenue from subsidiaries	9,969	8,208	1,761
Capital gains from sales	10,602	2	10,600
Other	96	61	35
Total	21,359	8,860	12,499

The “Sundry revenue from subsidiaries” item is principally composed of charges to Italian and foreign subsidiaries of the costs for general services.

The “Capital gains from sales” refers to the capital gains generated by the assignment of the French rights following increase of the share capital of Menarini France S A.

**B) Production Costs****Costs for raw materials, supplies, consumables and merchandise**

Description	Year 2012	Year 2011	Changes
Raw materials	7,537	3,186	4,351
Supplies	40	56	-16
Semi-processed goods	319	125	194
Merchandise	95,396	91,336	4,060
Packaging material	18	0	18
Promotional material	560	636	-76
Total	103,870	95,339	8,531

Costs for Services

Description	Year 2012	Year 2011	Changes
External production processing	338	73	265
Professional consultancy	4,091	2,584	1,507
Commissions	1,831	1,545	286
Postal, telegraph and telephone	205	46	159
Maintenance and repairs	200	16	184
Transport and shipping	3,263	2,712	551
Insurance	638	254	384
Utilities	30	0	30
Costs for the renewal of patents, trademarks and registrations	296	203	93
Costs for general services	1,976	164	1,812
Other intercompany services	38,751	48,233	-9,482
Sundry	280	53	227
Total	51,899	55,883	-3,984

The item "Other intercompany services" refers to the costs sustained for the activity performed in France up to September 30th 2012, largely scientific information regarding the products distributed, such services being rendered by the subsidiary Menarini France S.A. on the basis of specific service contracts



Property rental costs

Description	Year 2012	Year 2011	Changes
Rental of properties for industrial use	252	263	-11
Other rentals	320	12	308
Royalties	657	660	-3
Vehicle leasing	812	0	812
Hire instalments	2	0	2
Total	2,043	935	1,108

Personnel costs

As previously detailed in the income statement, this item consists of the total expenditure on employees, including the cost of accrued holiday pay and other legal and contractual allocations, comprising the Employees' Incentive Provision as described under Liabilities. point B) Provisions for risks and charges

Amortisation and Depreciation of intangible and tangible fixed assets

Details of amortisation and depreciation are illustrated in the paragraphs related to changes in intangible and tangible fixed assets

Write-downs of receivables in the current assets and liquid assets

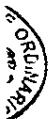
No write-downs of receivables were made.

Other provisions

The details of the "Other provisions" are shown in the section dealing with other funds

Sundry operating costs

Description	Year 2012	Year 2011	Changes
Scientific information expenses	13,018	6,000	7,018
Travelling, lodging and other expenses	1,844	491	1,353
Sundry expenses and losses	1,242	342	900
Consumables	474	18	456
Taxes not related to income	108	17	91
Capital losses on disposal of assets	3	0	3
Total	16,689	6,868	9,821



The increase in the "Sundry operating costs" can be principally attributed to the costs sustained in the 2012 accounting period by the branch offices in the United Kingdom and Mexico which are detailed in the table below

Description	AMFI UK	AMFI Mexico	Total Branch
Scientific information expenses	4,024	1,444	5,468
Travelling and sundry expenses	693	509	1,202
Sundry costs and losses	640	220	860
Consumables	346	115	461
Taxes other than those on income for period	70	15	85
Capital losses from sales	3	0	3
Total	5,776	2,303	8,079

C) Financial Income and Expenses

Other financial income

Description	Year 2012	Year 2011	Changes
From securities in the current assets other than equity investments	764	844	-80
<i>Income other than the above</i>			
- Receivables from parent companies	87	379	-292
- Receivables from subsidiary companies	17	41	-24
- Interest on bank and post office accounts	8	15	-7
<i>Total income other than the above</i>	<i>112</i>	<i>435</i>	<i>-323</i>
Total	876	1,279	-403

Interest and other financial expenses

Description	Year 2012	Year 2011	Changes
Interest payable to parent companies	57	16	41
<i>Other</i>			
- Bank commission and charges	157	153	4
<i>Total other</i>	<i>157</i>	<i>153</i>	<i>4</i>
Total	214	169	45

Exchange gains and losses

<i>Description</i>	<i>Year 2012</i>	<i>Year 2011</i>	<i>Changes</i>
Exchange gains	358	230	128
Exchange losses	-163	-330	167
Exchange gains (losses) not realised	-35	84	-119
Exchange gains (losses) previous year	-84	49	-133
Total	76	33	43

The “Exchange gains (losses) not realised” item derives from the adjustment of payables in foreign currency not capitalised at the exchange rate as at December 31st, 2012.

E) Extraordinary income and expenses

Extraordinary income

<i>Description</i>	<i>Year 2012</i>	<i>Year 2011</i>	<i>Changes</i>
Contingent assets	1,107	907	200
Use of other reserves	6	0	6
Total	1,113	907	206

The “Contingent assets” refer principally to the lower promotional taxes paid in France in 2012 (849 thousand Euro).

Extraordinary expenses

<i>Description</i>	<i>Year 2012</i>	<i>Year 2011</i>	<i>Changes</i>
Contingent liabilities	349	78	271
Provision for tax risks	853	0	853
Taxes for previous year	53	16	37
Total	1,255	94	1,161

The “Contingent liabilities” refer to the higher 2011 premiums paid to employees in 2012 (86 thousand Euro), to letters of credit issued to customers for supplies in previous years (146 thousand Euro) and other sundry items (117 thousand Euro)



Income taxes, current, deferred and prepaid

Description	Year 2012	Year 2011	Changes
IRES	5,894	8,382	-2,488
IRAP	307	1,168	-861
IRES (prepaid/deferred taxes)	122	-23	145
IRES from merger 01 01 2012 (prepaid/deferred taxes)	205	0	205
IRAP (prepaid/deferred taxes)	17	-6	23
Total	6,545	9,521	-2,976

For information regarding the reconciliation between the ordinary rate and the effective rate, refer to Annex A1

3. OTHER INFORMATION

3.1 Employment data

The average staff structure, divided by category, has undergone the following changes as compared to the previous financial period

Staff	Year 2012	Year 2011	Changes
Managers	23	3	20
Employees	193	30	163
Total	216	33	183

The employment contract applied for employees in Italy is that of the chemical industry sector

The major increase highlighted in the table is to be attributed to the aforementioned merger operation that took place in the course of the year.

3.2 Remuneration for directors and auditors

Shown below is the total remuneration paid to the Directors and the members of the Board of Auditors (in thousands of Euro)

Qualification	Year 2012	Year 2011
Board of Auditors	15	4
Directors	0	0
Total	15	4



3.3 Operations with related parties

Pursuant to art 2427 paragraph 22-bis of the Italian Civil Code, we confirm that there are no relations with related parties other than those already mentioned in this Note to the Accounts and the Annual Report

3.4 Financial leasing operations

Pursuant to art 2427 paragraph 22 of the Italian Civil Code, we specify that no goods have been acquired on financial leasing

3.5 Management and co-ordination activities

The company is subject to the activity of management and co-ordination by A Menarini IFR Srl

Shown below are the financial statement data for the previous year (last approved financial statement)

ASSETS		<i>(amounts in Euro)</i>
- Intangible fixed assets		7,120,887
- Tangible fixed assets		35,753,935
- Financial fixed assets (including 757,482,775 holdings in controlled companies and 385,263 non-current receivables from controlled companies)		<u>760,472,910</u>
Total fixed assets		803,347,732
- Stocks		47,789,712
- Receivables from controlled companies not considered among the fixed assets		91,821,267
- Other receivables (including sundry financial assets other than fixed assets)		290,510,978
- Liquid assets		13,194,698
- Accrued income and prepaid expenses		<u>813,614</u>
Total		<u>444,130,269</u>
TOTAL ASSETS		<u>1,247,478,001</u>



LIABILITIES AND EQUITY

- Shareholders' equity	379,217,879
- Provisions for risks and charges	71,191,784
- Provision for employee severance indemnities	22,882,344
- Payables to parent companies	641,265,268
- Other payables (including 3,577,774 falling due within 12 months consisting of tax payables)	132,920,726
- Accrued expenses and deferred income	0
TOTAL LIABILITIES AND EQUITY	<u>1,247,478,001</u>

Memorandum accounts

- Guarantees to controlled companies	54,086,132
TOTAL	<u>54,086,132</u>

INCOME STATEMENT

Production value (A)	410,285,545
Production costs (B)	389,743,080
Difference between production value and costs (A-B)	20,542,465
Financial income and expenses	946,271
Adjustments to the value of the financial assets	-7,436,762
Extraordinary income and expenses	8,530,630
Profit (Loss) before taxes	22,582,604
Taxes on operating income	-15,451,727
Net profit (loss) for the year	<u>7,130,877</u>

* * *

This financial statement complies with the results of the accounting books and represents the financial situation in a truthful manner as well as the economic result of the financial period.

The Chairman of the Board of Directors

Florence, March 29th, 2013

Dr Claudio Bertolaccini

ANNEX "A"

Deferred and prepaid taxes

TREINZE * TFC

DESCRIPTION	31.12.2012			31.12.2011		
	TAXABLE	IRES	IRAP	TAXABLE	IRES	IRAP
Prepaid taxes						
Inventories write-down fund	730	27.5%	201 4.82%	10	730	27.5% 3.9%
Sundry provisions (branch offices)	147	27.5%	40 4.82%	4	0	27.5% 3.9%
Maintenance (branch offices)	12	27.5%	3 4.82%	0	0	27.5% 3.9%
French income tax contributions	4,144	27.5%	1,140 4.82%	200	5 241	27.5% 1,441 3.9%
Expected exchange losses	117	27.5%	32 n/a	0	52	27.5% 14 n/a
Insurance charges estimate	88	27.5%	24 4.82%	4	84	27.5% 23 3.9%
Employees' incentive provision	338	27.5%	93 n/a	0	324	27.5% 89 n/a
Employees' incentive provision (branch offices)	372	27.5%	102 n/a	0	0	27.5% 0 n/a
Total			1,635	218		1,768
Deferred taxes						
Tax credits write-down fund	0	27.5%	0 4.82%	0	-36	27.5% -10 3.9%
Tax credits write-down fund (branch offices)	-11	27.5%	-3 4.82%	0	0	27.5% 0 3.9%
Deferred capital gains current year	-11	27.5%	-3 n/a	0	-19	27.5% -5 n/a
Prepaid amortisation	-3	27.5%	-1 4.82%	0	-12	27.5% -3 3.9%
Reversal previous years (amortisation) (IRAP)	-9	27.5%	0 4.82%	0	-17	27.5% 0 3.9%
Estimated exchange gains	-3	27.5%	-1 n/a	0	-3	27.5% -1 n/a
Total			-8	0		-19
Total deferred and prepaid taxes			1,627	218		1,749
						235

ANNEX "A1"**Reconciliation between ordinary rate and effective rate**

(in thousands of Euro)

<i>Description</i>	<i>Year 2012</i>	<i>%</i>	<i>Year 2011</i>	<i>%</i>
Ordinary rate IRES/IRPEG	5,829	27 50%	8,314	27.50%
IRES on permanent upward changes				
Entertainment expenses	286	1 35%	114	0 38%
Non-deductible provisions	243	1 15%	179	0 59%
Non-deductible car costs	45	0 21%	5	0 01%
Other non-deductible costs	108	0 51%	15	0 05%
Total IRES on upward changes	682	3.22%	313	1 03%
Permanent downward changes				
Other changes	-72	-0 34%	-64	-0 21%
ACE	-218	-1 03%	-204	-0 68%
Total IRES on downward changes	-290	-1.37%	-268	-0 89%
Total IRES for financial period	6,221	29.35%	8,359	27.64%

The table shows that, in 2012 the Company calculated an IRES rate of 29 35% compared to the theoretical rate of 27 50%, resulting as such by effect of non-deductible costs.

Considering IRAP and the effect of prepaid and deferred taxes, the total tax levy for the financial period comes to an effective tax rate of 30 87%

ANNEX "B"



Composition of Shareholders' Equity (Year 2012)

Type/Description	Amount	Possibility of utilisation	Quota available	Summary of uses made over the last three financial periods	
				To cover losses	For other reasons
Share Capital	2,500				
Capital Reserve:	47,000	A			
Share premium reserve	0	A,B,C		0	0
Profit reserves:					
Legal reserve	760	B	760	0	0
Extraordinary reserve	4,682	A,B,C	4,682	0	0
Merger surplus	11,877				
Conversion reserve	-3,058				
Reserve for unrealised income	133				
Profit (loss) for year	14,651	A,B,C	14,572*		
Total shareholders' equity	78,545				

* Net of "Expansion costs" still to be amortised

Composition of Shareholders' Equity (Year 2011)

Type/Description	Amount	Possibility of utilisation	Quota available	Summary of uses made over the last three financial periods	
				To cover losses	For other reasons
Share Capital	2,500				
Capital Reserve:	47,000	A			
Share premium reserve	0	A,B,C		0	0
Profit reserves:					
Legal reserve	760	B	760	0	0
Extraordinary reserve	39,104	A,B,C	39,104	0	0
Profit (loss) for year	20,711	A,B,C	20,711		
Total shareholders' equity	110,075				

Composition of Shareholders' Equity (Year 2010)

Type/Description	Amount	Possibility of utilisation	Quota available	Summary of uses made over the last three financial periods	
				To cover losses	For other reasons
Share Capital	2,500				
Capital Reserve:	47,000	A			
Share premium reserve	0	A,B,C		0	0
Profit reserves:					
Legal reserve	760	B	760	0	0
Extraordinary reserve	14,450	A,B,C	14,450	0	0
Profit (loss) for year	24,654	A,B,C	24,654		
Total shareholders' equity	89,364				

key

A for increase in capital

B to cover losses

C for distribution to shareholders

* if the legal reserve has reached 1/5 of the share capital

** contributes to the formation of income for the part exceeding the amortisation share not deducted in a statutory manner in the financial statement

REPORT OF THE BOARD OF AUDITORS

**pursuant to art. 14 of Legislative Decree no. 39 dated 27.01.2010
and art. 2429, paragraph 2 of the Italian Civil Code
on the financial statement as at December 31st, 2012**

To the Shareholders,

We would in the first place recall that the Board of Auditors of the Company is appointed to perform both activities of surveillance, pursuant to art 2403 of the Italian Civil Code, and the statutory auditing of the accounts in conformity with the last paragraph of art. 2477 of the Civil Code. Therefore, this report fulfils the obligations as provided by art 2429 of the Civil Code and art. 14 of Legislative Decree 39/2010.

In the course of the year ended on December 31st, 2012, our activity has been carried out in conformity with the Rules of Conduct of the Board of Auditors recommended by the National Board of Chartered Accountants and Accounting Consultants.

Surveillance activities

We have monitored compliance with the law and with the Memorandum of Association and adherence to the principles of correct management.

During the financial period under consideration we attended three Shareholders' Meetings and fifteen meetings of the Board of Directors, which were conducted in compliance with the legislative and regulatory provisions that govern the functioning of the same, and for which we can reasonably confirm that the resolutions passed are in conformity with the law and the Articles of Association.

During the financial period, pursuant to art. 2381, paragraph 5 of the Civil Code, we obtained information from the Directors both on the general performance of the management and its foreseeable evolution, and on the operations performed by the Company that were most significant in terms of their dimensions or characteristics, and we can reasonably provide assurance that the actions implemented are compliant with the law and with the Articles of Association.

By obtaining information from the managers of the respective departments and through the examination of corporate documentation we have assessed and supervised the adequacy of the corporate management structure and the administrative and accounting system and the reliability of the same in correctly representing management events, and in this regard, we have nothing particular to report.

No complaints pursuant to art 2408 of the Civil Code have been submitted
In the course of the surveillance activities, as described above, no significant facts emerged such as to call for mention in this report
To the best of our knowledge, in drafting the financial statement for 2012 the Management Body has not made any derogations from the legal regulations pursuant to art 2423, paragraph four, of the Italian Civil Code.

Statutory auditing of the accounts

We have carried out the audit of the financial statement for the year ended on December 31st, 2012

The Directors of the company are responsible for drafting the financial statement, while we are responsible for the professional opinion expressed on the financial statement and based on the audit.

The audit was conducted applying the established auditing standards and procedures, where this was deemed opportune and necessary. In accordance with such standards and procedures, the audit was planned and performed to obtain the information necessary to determine whether the financial statements for the year are materially misstated and if, taken as a whole, they may be relied upon.

The audit procedure was performed in a manner consistent with the dimensions of the Company and its organisational structure

It comprises examining, on the basis of sample checks, evidence supporting the amounts and the information contained in the financial statement, as well as assessing the appropriateness and correctness of the accounting principles applied and the reasonableness of the estimates made by the Management Body.

We believe that the audit performed provides a reasonable basis for expressing our professional opinion.

Pursuant to art 2426 paragraphs 5 and 6 of the Italian Civil Code, we have expressed our consent to the entering among the assets of the balance sheet of start-up and expansion costs and goodwill, net of the amortisation of the accounting period

With reference to the opinion on the financial statement of the previous year, the data of which are presented for comparative purposes as required by law, reference should be made to the report issued by the Board of Auditors on April 4th, 2012

In our opinion, the financial statements for 2012 are compliant with the regulations governing drafting criteria, hence, on the whole they have been drafted clearly and give a true and fair

view of the financial and equity position and the results of operations of A MENARINI FARMACEUTICA INTERNAZIONALE S R L for the year ended on December 31st, 2012. Responsibility for drafting the Annual Report in compliance with the legal requirements lies with the Directors of the Company. It is our duty to express an opinion on the consistency of the Annual Report with the financial statement, as required by article 14, paragraph 2, letter e) of Legislative Decree 39/2010. To this end we have carried out the procedures laid down in the accounting standard no PR001 issued by the Board of Chartered Accountants and Accounting Consultants and recommended by Consob. In our opinion, the Annual Report is consistent with the financial statement of A MENARINI FARMACEUTICA INTERNAZIONALE S R L. for the year ended on December 31st, 2012.

Conclusions

In view of the above, we express an opinion in favour of the approval of the financial statement for the year ended on December 31st, 2012 and of the Annual Report, as drafted by the Management Body.

We also express an opinion in favour of the proposal of the Directors to allocate the profits of the financial year, amounting to 14,651,025.90 Euro to the Extraordinary Reserve, since the Legal Reserve provision has already reached the maximum as laid down in art 2430 of the Italian Civil Code

Florence, April 5th, 2013

THE BOARD OF AUDITORS

Dr. Giovanni Falchi Picchinesi

Dr. Antonio Falchi Picchinesi

Dr. Chiara Masi

MINUTES OF THE ORDINARY GENERAL MEETING OF THE SHAREHOLDERS



In the year 2013 (two thousand and thirteen) on the 30th (thirtieth) day of the month of April at 10.00 a m the Shareholders' Meeting takes place in the registered office of the company The Chairman of the Board of Directors, Dr Claudio Bertolaccini, takes the chair and acknowledges

- that the Ordinary Shareholders' Meeting of the Company has been duly convened to pass resolution on the Agenda indicated below,
- that the sole shareholder A Menarini Industrie Farmaceutiche Riunite S.r.l , holder of a share of 2,500,000 Euro amounting to 100% of the share capital, is in attendance represented by Dr. Giovanni Ricci Armani as per power of attorney issued by the Directors, which is filed with the deeds of the company,
- that the Board of Directors is in attendance, in the persons of:
 - Claudio Bertolaccini Chairman of the Board of Directors
 - Gilberto Sardelli Director
 - Francesco Usala Director
- that the Board of Auditors is in attendance in the persons of:
 - Giovanni Falchi Picchinesi Chairman
 - Antonio Guido Falchi Picchinesi Permanent Auditor
 - Chiara Masi Permanent Auditor

and hence declares the meeting open and quorate pursuant to the Articles of Association and calls upon Dr Mauro Stendardi to act as secretary

The Chairman goes on to read the following

AGENDA

1. Examination and approval of the financial statement as at December 31st, 2012, the Annual Report of the Board of Directors and the Report of the Board of Auditors, deriving resolutions.
2. Appointment of the members of the Board of Directors.
3. Determination of the remuneration for Directors.
4. Any other business.

On the first item on the Agenda, the Chairman takes the floor and reads the Annual Report of the company, which is annexed to these minutes under letter A)

The Chairman then goes on to read the Financial Statement as at December 31st, 2012, together with the Note to the Accounts, which is annexed to these minutes under letter B)

Dr Giovanni Falchi Picchinesi then reads the Report of the Board of Auditors, which is annexed to these minutes under letter C)

After ample and exhaustive discussion, the Meeting unanimously

RESOLVES

to approve the Financial Statement as at December 31st, 2012 and the accompanying Annual Report, allocating the profits of 14,651,025.90 Euro entirely to the Extraordinary Reserve, since the Legal Reserve provision has already reached the maximum as laid down in art 2430 of the Italian Civil Code

On the second and third item on the agenda, the representative of the sole shareholder, Dr. Giovanni Ricci Armani, takes the floor, reminding the Meeting that the entire Board of Directors has lapsed for expiry of the term, and hence invites the Meeting to proceed in this regard

After brief discussion the Meeting unanimously

RESOLVES

To postpone the appointment of the Board of Directors to a forthcoming meeting to be convened as soon as possible

There being no further items on the agenda, and no-one requesting to take the floor, the Chairman declares the meeting adjourned at 10.55 a.m., subject to drafting, reading and signature for approval of these minutes

The Secretary

Dr Mauro Stenderdi

The Chairman

Dr. Claudio Bertolaccini

Il traduttore Agnese Bellivigno



Cron. n. 6618/13

TRIBUNALE DI FIRENZE
VERBALE DI GIURAMENTO DI TRADUZIONE

L'anno 2013 e questo dì 30 del mese di Luglio in Firenze
Avanti il cancelliere sottoscritto è personalmente comparso il
Sig Francesco Benivegna nato il 30 dicembre 1958 ad Ancona e residente a
Firenze, Via Torcicoda 9, il quale presenta la traduzione che precede
dichiarando di confermarla e ratificarla in ogni sua parte e di volerla asseverare
mediante giuramento Ammonito a norma di legge il richiedente giura ripetendo
la formula: "GIURO DI AVERE BENE E FEDELMENTE PROCEDUTO NELLE
FUNZIONI COMMESSEMI E DI NON AVERE AVUTO ALTRO SCOPO CHE
QUELLO DI FAR CONOSCERE AI GIUDICI LA VERITÀ".

Letto, confermato e firmato

Il traduttore

Francesco Benivegna

Il Funzionario di Cancelleria



OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company



COMPANIES HOUSE

✓ What this form is for
You may use this form to accompany your accounts disclosed under parent law

✗ What this form is NOT for
You cannot use this form to request an alteration of manner of compliance with accounting requirements

Part 1 Corporate company name

Corporate name of overseas company [*]	A. MENARINI FARMACEUTICA INTERNAZIONALE SRL.				
UK establishment number	B	R	01	6	0124

COMPANIES HOUSE

→ Filling in this form
Please complete in typescript or in bold black capitals

All fields are mandatory unless specified or indicated by *

① This is the name of the company in its home state

Part 2 Statement of details of parent law and other information for an overseas company

A1 Legislation

Please give the legislation under which the accounts have been prepared and, if applicable, the legislation under which the accounts have been audited

Legislation ^{*}

ITALIAN

② This means the relevant rules or legislation which regulates the preparation and, if applicable, the audit of accounts

A2 Accounting principles

Accounts

Have the accounts been prepared in accordance with a set of generally accepted accounting principles?

Please tick the appropriate box

- No Go to Section A3
 Yes Please enter the name of the organisation or other body which issued those principles below, and then go to Section A3

③ Please insert the name of the appropriate accounting organisation or body

Name of organisation or body ^{*}

ORGANISMO ITALIANO DI CONTABILITÀ

A3 Accounts

Accounts

Have the accounts been audited? Please tick the appropriate box

- No Go to Section A5
 Yes Go to Section A4

--	--

OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company

A4	Audited accounts	
Audited accounts	Have the accounts been audited in accordance with a set of generally accepted auditing standards? Please tick the appropriate box <input type="checkbox"/> No Go to Part 3 'Signature' <input checked="" type="checkbox"/> Yes Please enter the name of the organisation or other body which issued those standards below, and then go to Part 3 'Signature'	① Please insert the name of the appropriate accounting organisation or body
Name of organisation or body ①	ORGANISMO ITALIANO DI CONTABILITÀ	
A5	Unaudited accounts	
Unaudited accounts	Is the company required to have its accounts audited? Please tick the appropriate box <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/> Yes	
Part 3	Signature	
Signature	I am signing this form on behalf of the overseas company Signature  X	X
	This form may be signed by Director, Secretary, Permanent representative	

OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company



Presenter information

You do not have to give any contact information, but if you do it will help Companies House if there is a query on the form. The contact information you give will be visible to searchers of the public record.

Contact name

Company name

Address

Post town

County/Region

Postcode

Country

DX

Telephone



Checklist

We may return forms completed incorrectly or with information missing

Please make sure you have remembered the following

- The company name and, if appropriate, the registered number, match the information held on the public Register
- You have completed all sections of the form, if appropriate
- You have signed the form



Important information

Please note that all this information will appear on the public record



You may return this form to any Companies House address

England and Wales

The Registrar of Companies, Companies House,
Crown Way, Cardiff, Wales, CF14 3UZ
DX 33050 Cardiff

Scotland

The Registrar of Companies, Companies House,
Fourth floor, Edinburgh Quay 2,
139 Fountainbridge, Edinburgh, Scotland, EH3 9FF
DX ED235 Edinburgh 1
or LP - 4 Edinburgh 2 (Legal Post)

Northern Ireland

The Registrar of Companies, Companies House,
Second Floor, The Linenhall, 32-38 Linenhall Street,
Belfast, Northern Ireland, BT2 8BG
DX 481 N R Belfast 1



Further information

For further information, please see the guidance notes on the website at www.companieshouse.gov.uk or email enquiries@companieshouse.gov.uk

This form is available in an alternative format. Please visit the forms page on the website at www.companieshouse.gov.uk