

OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company



Companies House

000786/29 ~~000786/29~~

What this form is for
You may use this form to accompany your accounts disclosed under parent law.

What this form is NOT for
You cannot use this form to an alteration of manner of with accounting requirements

THURSDAY

AB785ZGB

A08 30/06/2022 #312
COMPANIES HOUSE

Part 1 Corporate company name

Corporate name of overseas company ①

Snom Technology GmbH

UK establishment number

B R 0 1 8 2 0 6

→ **Filling in this form**

Please complete in typescript or in bold black capitals.

All fields are mandatory unless specified or indicated by *

① This is the name of the company in its home state.

Part 2 Statement of details of parent law and other information for an overseas company

A1 Legislation

Please give the legislation under which the accounts have been prepared and, if applicable, the legislation under which the accounts have been audited.

Legislation ②

German Commercial Code (HGB)

② This means the relevant rules or legislation which regulates the preparation and, if applicable, the audit of accounts.

A2 Accounting principles

Accounts

Have the accounts been prepared in accordance with a set of generally accepted accounting principles?

Please tick the appropriate box.

No. Go to **Section A3.**

Yes. Please enter the name of the organisation or other body which issued those principles below, and then go to **Section A3.**

③ Please insert the name of the appropriate accounting organisation or body.

Name of organisation or body ③

Deutsches Rechnungslegungs Standards Committee e.V

A3 Accounts

Accounts

Have the accounts been audited? Please tick the appropriate box.

No. Go to **Section A5.**

Yes. Go to **Section A4.**

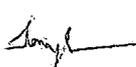
OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company

A4 Audited accounts	
Audited accounts	Have the accounts been audited in accordance with a set of generally accepted auditing standards? Please tick the appropriate box. <input type="checkbox"/> No. Go to Part 3 'Signature' . <input checked="" type="checkbox"/> Yes. Please enter the name of the organisation or other body which issued those standards below, and then go to Part 3 'Signature' .
Name of organisation or body ^①	German Institute of Public Auditors (IDW)

^① Please insert the name of the appropriate accounting organisation or body.

A5 Unaudited accounts	
Unaudited accounts	Is the company required to have its accounts audited? Please tick the appropriate box. <input type="checkbox"/> No. <input type="checkbox"/> Yes.

Part 3 Signature	
	I am signing this form on behalf of the overseas company.
Signature	Signature X  X
	This form may be signed by: Director, Secretary, Permanent representative.

OS AA01

Statement of details of parent law and other information for an overseas company



Presenter information

You do not have to give any contact information, but if you do it will help Companies House if there is a query on the form. The contact information you give will be visible to searchers of the public record.

Contact name

Company name Kirk Rice LLP

Address 178-180 Fleet Road

Post town Fleet

County/Region Hampshire

Postcode G U 5 1 4 D A

Country

DX

Telephone 01252 960500



Checklist

We may return forms completed incorrectly or with information missing.

Please make sure you have remembered the following:

- The company name and, if appropriate, the registered number, match the information held on the public Register.
- You have completed all sections of the form, if appropriate.
- You have signed the form.



Important information

Please note that all this information will appear on the public record.



Where to send

You may return this form to any Companies House address:

England and Wales:

The Registrar of Companies, Companies House, Crown Way, Cardiff, Wales, CF14 3UZ. DX 33050 Cardiff.

Scotland:

The Registrar of Companies, Companies House, Fourth floor, Edinburgh Quay 2, 139 Fountainbridge, Edinburgh, Scotland, EH3 9FF. DX ED235 Edinburgh 1 or LP - 4 Edinburgh 2 (Legal Post).

Northern Ireland:

The Registrar of Companies, Companies House, Second Floor, The Linenhall, 32-38 Linenhall Street, Belfast, Northern Ireland, BT2 8BG. DX 481 N.R. Belfast 1.



Further information

For further information, please see the guidance notes on the website at www.companieshouse.gov.uk or email enquiries@companieshouse.gov.uk

This form is available in an alternative format. Please visit the forms page on the website at www.companieshouse.gov.uk



Financial Statements As of March 31, 2018 and Management Report

TRANSLATION – AUDITOR'S REPORT

snom technology GmbH

Berlin

I certify these financial statements to be a direct translation of the original accounts

Herbert Sagl

Director

KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

The English language text below is a translation provided for information purposes only. The original German text shall prevail in the event of any discrepancies between the English translation and the German original. We do not accept any liability for the use of, or reliance on, the English translation or for any errors or misunderstandings that may arise from the translation.

Auditor's report

We have audited the annual financial statements, comprising the balance sheet, the income statement and the notes to the financial statements, together with the bookkeeping system, and the management report of snom technology GmbH, Berlin, for the financial year from April 1 2017 to March 31, 2018. The maintenance of the books and records and the preparation of the annual financial statements and management report in accordance with German commercial law are the responsibility of the Company's management. Our responsibility is to express an opinion on the annual financial statements, together with the bookkeeping system, and the management report based on our audit.

We conducted our audit of the annual financial statements in accordance with Section 317 of the German Commercial Code [*HGB*] and German generally accepted standards for the audit of financial statements promulgated by the German Institute of Public Auditors [*IDW*]. Those standards require that we plan and perform the audit such that misstatements materially affecting the presentation of the net assets, financial positions and results of operations in the annual financial statements in accordance with German principles of proper accounting and in the management report are detected with reasonable assurance. Knowledge of the business activities and the economic and legal environment of the Company and expectations as to possible misstatements are taken into account in the determination of audit procedures. The effectiveness of the accounting-related internal control system and the evidence supporting the disclosures in the books and records, the annual financial statements and the management report are examined primarily on a test basis within the framework of the audit. The audit includes assessing the accounting principles used and significant estimates made by the executive board, as well as evaluating the overall presentation of the annual financial statements and management report. We believe that our audit provides a reasonable basis for our opinion.

Our audit has not led to any reservations.



In our opinion, based on the findings of our audit, the annual financial statements comply with the legal requirements and give a true and fair view of the net assets, financial positions and results of operations of the Company in accordance with German principles of proper accounting. The management report is consistent with the annual financial statements and as a whole provides a suitable view of the Company's position and suitably presents the opportunities and risks of future development.

Berlin, Mai 6, 2020

KPMG AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
[Original German version signed by:]

Dr. Kronner
Wirtschaftsprüfer
[German Public Auditor]

Stief
Wirtschaftsprüfer
[German Public Auditor]



snom technology GmbH, Berlin

Balance sheet as at 31. March 2018

Assets

	31.03.2018		31.12.2017	
	EUR	EUR	EUR	EUR
A. Fixed Assets				
I. Intangible Assets				
1. Purchased software and rights of use	477.922,14		602.390,75	
2. Payments on account	300.207,26	778.129,40	168.018,26	770.409,01
II. Property, plant and equipment				
1. Technical equipment and machinery	305.996,54		595.230,25	
2. Other plant, operating and office equipment	129.261,44		119.063,14	
3. Assets under construction	6.127,54	441.385,52	0,00	714.293,39
III. Financial assets				
shares in affiliated companies		37.502,25	12.502,25	12.502,25
		1.257.017,17		1.497.204,65
B. Current assets				
I. Inventories				
1. Raw materials and supplies	0,00		129.634,69	
2. Goods	9.101.896,59		3.163.590,31	
3. Payments on accounts	1.297,81	9.103.194,40	433.056,55	3.726.281,55
II. Receivables and other assets				
1. Trade accounts and receivables	4.348.455,75		1.201.137,79	
2. Receivables from affiliated companies	834.423,97		1.695.115,58	
3. Other assets	971.144,32	6.154.024,04	1.384.697,97	4.280.951,34
III. cash in hand and at banks		1.512.310,67		2.231.430,30
		16.769.529,11		10.238.663,19
C. Prepaid expenses		232.343,14		89.028,71
		18.258.889,42		11.824.896,55

Liabilities

	31.03.2018	31.12.2017
	EUR	EUR
A. Equity		
I. Subscribed capital	144.578,00	144.578,00
II. Capital reserve	9.455.058,88	9.455.058,88
III. Loss carried forward	-3.499.683,31	-4.649.060,99
IV. Net profit (prior year net loss)	1.719.096,74	1.149.377,68
	7.819.050,31	6.099.953,57
B. Provisions		
1. Provisions for taxes	17.826,68	81.217,21
2. Other provisions	1.115.467,12	885.578,86
	1.133.293,80	966.796,07
C. Liabilities		
1. Liabilities to banks	137,90	1.562.500,00
2. Payments on account received for orders	275,36	36.900,54
3. Trade accounts payable	94.662,87	1.336.846,97
4. Liabilities to affiliated companies	9.120.018,81	1.694.277,78
5. Liabilities to shareholders	0,00	0,00
6. Other liabilities	91.450,37	127.621,62
– of which from taxes		
EUR 75.618,72 (prior year: EUR 104.068,88) –		
– within the scope of social security		
EUR 27.240,86 (prior year: EUR 65.133,65) –		
	9.306.545,31	4.758.146,91
	18.258.889,42	11.824.896,55

snom technology GmbH, Berlin

Income statement for the Period from April 1 to March 31, 2018

	01.04.2017 - 31.03.2018		01.01.2017 - 31.03.2017	
	EUR	EUR	EUR	EUR
1. Revenues		30.699.331,14		7.956.066,65
2. Other operating income		701.473,73		203.161,83
3. Cost of materials				
a) Cost of raw materials, supplies and purchased goods	-20.083.371,43		-4.357.192,58	
b) Cost of purchased services	-177.180,44	-20.260.551,87	-33.260,10	-4.390.452,68
4. Personnel expenses				
a) Salaries	-4.324.297,93		-1.044.007,79	
b) Social security contributions and costs for pensions and support	-842.007,29	-5.166.305,22	-188.242,81	-1.232.250,60
-- of which relating to pensions				
EUR 0,00 (prior year: EUR 3.136,62) –				
5. Depreciation				
a) on tangible and intangible assets		-260.797,55		-88.723,15
6. Other operating expenses		-4.161.197,36		-1.369.440,80
7. Other interest and similar income		55.962,66		19.801,48
8. Interest and similar expenses		-84.221,56		-32.832,63
9. Income tax		239.300,19		84.894,76
10. Result after tax		1.762.994,16		1.150.224,86
11. Other taxes		-43.897,42		-847,18
12. Net profit		1.719.096,74		1.149.377,68

snom technology GmbH, Berlin**(until 26 March 2017 snom technology AG)****Appendix for the financial year 2017/18 (01.03.2017 - 31.03.2018)****I. General information about the annual financial statement**

Snom technology GmbH is based in Berlin and is registered at the Charlottenburg District Court under registration number HRB 185429.

The company was converted into a limited liability company in March 2017 by the conversion decision of the new shareholder and registration in the commercial register. The change of the legal form does not affect existing contracts and legal transactions.

The financial year was also aligned to the financial year of the group by the decision of the new shareholder and entry in the commercial register and now runs from 1 April to 31 March. The figures of the financial statement for the three month short financial year are not comparable with the figures of the current business year.

As a medium-sized corporation within the meaning of § 267 Paragraph 2 of the German Commercial Code (HGB), the company has to prepare its annual financial statement complying with §§ 242 ff. of the German Commercial Code (HGB) and the additional provisions for corporations in accordance with §§ 264 ff. of the German Commercial Code (HGB) and the GmbH Act and disclose this in accordance with §§ 325 ff. of the German Commercial Code (HGB).

Size-dependent simplifications of § 288 of the German Commercial Code (HRB) were partially used.

II. Accounting and valuation principles

The accounting and valuation principles are basically applied unchanged from the previous year.

The annual financial statement was prepared on the assumption of the continuation of the company (going concern).

The intangible assets acquired against payment are valued at cost of acquisition, reduced by the straight-line amortisations. The normal service life amounts to three to five years.

The property, plant and equipment are evaluated at the cost of acquisition, reduced by the straight-line amortisations. The normal service life amounts to 3 to 13 years. From

2011 newly acquired injection moulding tools should also be evaluated for acquisition costs, but reduced by a unit-of-production depreciation.

The acquisition costs include the ancillary acquisition costs and are reduced by the acquisition cost reductions.

Low-value assets with individual acquisition costs of up to € 800.00 are immediately depreciated in the full amount in analogous application of § 6 Paragraph 2 EStG in the year of acquisition.

The financial assets are reduced by the acquisition costs and if necessary with expected permanent value reduction to set non-scheduled depreciations to the lower attributable value.

The raw, auxiliary and operating materials as well as goods are assessed in consideration of the low-value principle for acquisition costs. The acquisition costs are determined in accordance with the average value method. Appropriate write-downs are made for non-current stocks.

Receivables, other assets as well as assets at credit institutes are assessed at their nominal values. The foreign currency assets have been evaluated at the spot exchange rate.

Individually recognisable risks are considered by value adjustments. The general credit risk is taken into account by a general value adjustment on receivables.

The receivables in foreign currency are converted at the offer price of the transaction date or the lower spot rate. Receivables with a residual term of less than one year are evaluated on balance sheet date at the spot exchange rate.

According to reasonable commercial assessment the provisions take into account all known liabilities and possible risks, the amount and/or actual occurrence of which are unknown, with their settlement amount. Provided the accruals have a residual term of over one year, they are discounted in accordance with § 253 Paragraph 2.

Liabilities are generally assessed at their settlement amount.

Liabilities in foreign currency are converted at the exchange rate of the transaction date or the higher spot rate. Liabilities with a residual term of less than one year are evaluated on the balance sheet date at the spot exchange rate.

Deferred taxes are calculated on the basis of differences in the balance sheet values between trade and tax balance, provided these are expected to be reduced in later years. Deferred tax assets essentially result from losses carried forward. No use is made of the option to capitalise of § 274 Paragraph 1 Sentence 2 of the German Commercial Code (HGB) for the net asset position of the deferred taxes. A tax rate of 30 % is used for the

calculation.

The total cost procedure has been selected for the structure of the profit and loss statement.

III. **Notes on the balance sheet**

1. **Fixed assets**

The development of the individual fixed asset items is included as an appendix to this annex.

2. **Inventories**

The company has made amortizations for inventories in the amount of T€ 227 (previous year: T€ 55) in the year under review.

3. **Receivables and other assets**

Receivables from affiliated companies result from deliveries and services.

The other assets essentially result from receivables from the factoring company in the amount of T€ 3, VAT advance payments in the amount of T€ 835, tax refunds in the amount of T€ 8 as well as from advance payments in the amount of T€ 23.

All receivables have a residual term of one year as in the previous year.

4. **Equity**

The share capital on 31 March 2018 amounts to € 144,578.00.

The balance sheet loss has developed as follows:

	31.03.2018 €	31.03.2017 €
Loss carried forward from the previous year	-3,499,683.31	-4,649,060.99
Annual surplus	1,719,096.73	1,149,377.68
Balance sheet loss	-1,780,586.58 =====	-3,499,683.31 =====

5. **Provisions**

Tax provisions in the amount of T€ 18 were created for the foreign branches and their taxes.

Other provisions were mainly made for outstanding invoices (T€ 108), for bonus and provision claims (T€ 184), for outstanding leave (T€ 183), for other personnel costs (T€ 119), for acquisition and auditing costs (T€ 65), for guarantees (T€ 78), for professional association contributions (T€ 15) and for archiving costs (T€ 12).

6. Liabilities

In T€	Total	Up to 1 year	1 to 5 years	over 5 years
Liabilities for credit institute (in the previous year)	0 (1,563)	0 (1,563)	0 (0)	0 (0)
Received advanced payments on orders (in the previous year)	0 (37)	0 (37)	0 (0)	0 (0)
Liabilities from deliveries and services (in the previous year)	95 (1,337)	95 (1,337)	0 (0)	0 (0)
Liabilities for affiliated companies (in the previous year)	9.120 (1.694)	8.120 (694)	0 (0)	1.000 (1.000)
Other liabilities (in the previous year)	91 (128)	91 (128)	0 (0)	0 (0)

Liabilities, which are secured by lien or similar rights, are not available.

As in the previous year, the liabilities for affiliated companies result from deliveries and services payable (T€8.047, to previous year T€ 608) to the shareholder from loans (T€1.000, to previous year T€ 1.000) and interest liabilities (T€ 73, to previous year T€ 86).

IV. Notes on profit and loss account

The other operating income includes income from currency conversions in the amount of T€ 36 (previous year T€ 154) and out-of-period income in the amount of T€ 324 (previous year T€ 27), above all from the reversal of accruals.

Other operating expenses include expenses from currency conversion in the amount of T€ 138 (previous year T€ 198).

Income from taxes on income and income in the amount of T€ 239 essentially apply to

corporate tax and business tax repayments.

V. Other financial obligations

Other financial obligations exist on the balance sheet date up to 31 March 2023 from leasing contracts in the amount of T€ 151 and from lease contracts in the amount of T€ 1,039.

VI. Other information

1. Employees

	31.03.2018	31.03.2017
Full time	52.42	49.00
Part time	6.75	9.57
FTE	59.17	58.57

During the period under review the average number of employees (RTD) totalled 59.17.

2. Corporate bodies

The management is composed of the following members:

Mr Gernot Sagl	Dipl.-Kaufmann
Mr Chi Hoi Tong (until 23 rd of January 2020)	President of Telecommunication Products, Vtech Telecommunications Ltd.
Ms Ka Hung Tong	CFO Group, Vtech Holdings Ltd., Hongkong
Mr Chi Keung Wong	CFO Telecommunication Products, Vtech Telecommunications Ltd.
Mr Yu Wai Chang (since 23 rd of January 2020)	Company Secretary and Group Chief Compliance Officer, Vtech Holdings Ltd., Hongkong
Mr Hillson Cheung Hoi (since 23 rd of January 2020)	President of Telecommunication Products, Group General Manager – Operations, Vtech Holdings Ltd., Hongkong

Since only one managing director receives earnings from the company, information about this is not provided in accordance with § 286 Paragraph 4 German Commercial Code (HGB).

3. Shareholdings on 31.03.2017

Name	Location	Share quote	Equity	Annual result
		%	T€	T€
Snom Inc.	USA, Londonberry, NH	100	81	3
snom technology Ltd.	Taiwan, Taipei City	100	-889	15
Snom Solutions GmbH	Berlin	100	25	0

4. Appropriation of earnings

The management at Snom technology GmbH suggests forwarding the annual net profit of the expired financial year 2017/in the amount of € 1,719,096.73 to new account.

5. Consolidated financial statement

The company is included in the consolidated financial statement of Vtech Holdings Ltd., which prepares a consolidated financial statement for the largest group. This consolidated financial statement is available on the webpage of Vtech Holdings Ltd for download (<https://www.vtech.com/en/investors/financial-reports/>).

6. Supplementary report

Since January 2020 the Coronavirus is spreading on a worldwide level (Corona epidemic). Based on the estimation of experts' advice from 30.03.2020 it is expected that the German economy will decrease in between 3% and 5% compared to 2019. Based on this estimation there is a risk for snom Technology GmbH that the sales figures will decrease on a temporarily basis.

The subsidiary in the USA should be liquidated before the end of the financial year 2018/2019.

Berlin, 31 March 2020
Snom technology GmbH

Management

snom technology GmbH, Berlin

Development of Fixed Assets in the Financial Year 2018

Acquisition costs					
	1.4.2017	Additions	Disposals	Transfers	31.3.2018
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
I. Intangible assets					
1. Purchased software and rights of use	1.215.836,35	14.013,00	24.099,52	54.900,00	1.260.649,83
2. Payments on account	168.018,26	187.089,00	0,00	-54.900,00	300.207,26
	1.383.854,61	201.102,00	24.099,52	0,00	1.560.857,09
II. Property, plant and equipment					
1. Technical equipment and machinery	1.820.640,66	4.000,00	624.647,01		1.199.993,65
2. Other plant operating and office equipment	632.522,80	68.599,43	139.467,45	416,00	561.654,78
3. Assets under construction	0,00	9.247,69	3.120,15	-416,00	6.127,54
	2.453.163,46	81.847,12	767.234,61	0,00	1.767.775,97
III. Financial assets					
Shares in affiliated companies	12.502,25	25.000,00	0,00	0,00	37.502,25
	3.849.520,32	307.949,12	791.334,13	0,00	3.366.135,31

Accumulated depreciation				Restbuchwerte		
1.4.2017	Depreciation in the financial year	Disposals	Transfers	31.3.2018	31.3.2018	31.12.2017
EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
613.445,60	193.359,61	24.077,52	0,00	782.727,69	477.922,14	602.390,75
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	300.207,26	168.018,26
613.445,60	193.359,61	24.077,52	0,00	782.727,69	778.129,40	770.409,01
1.225.410,41	14.533,96	345.947,26	0,00	893.997,11	305.996,54	595.230,25
513.459,66	52.903,98	133.970,30	0,00	432.393,34	129.261,44	119.063,14
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	6.127,54	0,00
1.738.870,07	67.437,94	479.917,56	0,00	1.326.390,45	441.385,52	714.293,39
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	37.502,25	12.502,25
2.352.315,67	260.797,55	503.995,08	0,00	2.109.118,14	1.257.017,17	1.497.204,65

snom technology GmbH

Management report for the business year 01.04.2017 to 31.03.2018

1. Introduction

A successful first year in 2017/18 at the VTech Group is now behind us. Since Snom technology GmbH has been part of the VTech Group from the end of November 2016, the financial year, originally from calendar year 1 January to 31 December, was changed to 1 April to 31 March. This was in addition to the change of form and thereby aligned to the business year of the new owner on agreement by the annual general meeting. In the following, the comparability to the figures of the profit and loss account is ensured due to the changeover to the different financial year with the 12 month reference to the profit and loss account of the financial year 2016. The items in the balance sheet on 31.03.2018 are compared to the corresponding figures on 31.03.2017.

1.1 Business model

Snom Technology GmbH is regarded as one of the world's leading German providers of VoIP telephones, a success story spanning almost 20 years.

The range of products and services is mainly aimed at small to medium sized companies (SMEs), however, the number of telecommunication groups as well as manufacturers of telephone system software and telephony service providers as customers continues to increase.

While the classic medium-sized business customer segments with 1-500 end connections are characterised by pronounced brand and product loyalty and ensure stable, recurring follow-up business through permanent replacement and expansion provisions, with 500 – 1000 connections the wholesale sector requires highly scalable system solutions which are tailored to the needs of customers. Snom provides this internationally in the carrier and project business. Snom products are sold worldwide by distributors, the largest sales and market share being in Europe.

Snom is based in Berlin, where most of the operative and strategic business is conducted and decided. Here the development of hard and software components, quality assurance, product design, purchasing and logistics control and the organisation of local marketing and sales activities takes place. In addition, Snom has three European branches in Italy, France and the UK at its disposal. The main task of the branches is the organisation of local marketing and sales activities as well as customer support in the mother tongue and the steering of international projects. Following the acquisition by VTech, sales activities are continued in North and South America as well as in Asia via affiliated companies of the VTech Group.

Mass production has taken place since the takeover of Vtech by group owned production companies in China. The production transfer was concluded during the financial year 2017/2018 and all Snom devices will be directly produced by VTech or purchased via the VTech Group from the start of the marketing year. All products comply with the RoHS standard and carry the TeleTrusT-IT safety quality seal "Security made in Germany". All products are disposed of or recycled in accordance with the legal norms. At the end of the financial year 31.03.2018 Snom employed 64 highly qualified employees worldwide.

The business model in the area of mass production changed with the acquisition of Snom technology AG by VTech in November 2016, which has been conducted by the parent company or other group companies since then. The first joint business year in the Vtech Group was characterised by the production transfer, as well as planning and realignment of the product palette.

1.2 Market development and sales increase

At the end of 2017 the share of VoIP via DSL connections was already over 50% and the market share percentage of IP based connections should increase to 60% of all telephone systems in 2019 (source report: Federal Network Agency 2017). The share of new connections from VoIP via DSL was 9.56 million in 2017 alone. Sales of Snom in the sales regions directly remaining (Europe, Middle East, Russia and Africa) increased by 17% for the 2017/18 financial year in comparison to 2016.

2. Economic Report

2.1 Business Development

Sales development and earnings

The company closed the financial year of 1.4.2017 to 31.03.2018 with a turnover of T€ 30.699 (2016: T€ 26.067) and an annual net profit of T€ 1,719 (2016: T€ 21). In 2017 the EBITDA was T€ 1.813 (2016: T€ 473). Thereby the significant increase in earnings forecasted was significantly exceeded.

The company recorded a 17% increase in sales to T€ 28.619 (2016: T€ 24.478) in relation to the remaining sales regions during the reporting period, whereby only T€ 3.125 are due to group sales. VTech obtains an exclusive licence for sole use, development and marketing of the intangible assets of Snom for production and distribution purposes. This includes technical know-how and the brand "Snom".

In the 2017/18 financial year, snom technology GmbH achieved around 43% of their turnover in the regions Germany, Austria and Switzerland (previous year: 35%). In Italy 19%, France 12%, UK 10%, Nordics 4%, Benelux 3%, Iberia 2%). The remaining 7% share is spread over Eastern-South-Eastern Europe, Africa, the Middle East and Russia and the CIS countries.

On a product group basis, snom achieved 67% of the turnover (2016: 70%) with the VOIP phone devices including direct accessories. The D7XX series makes up 51 % and the D3XX 16%. Compared to 2016 the share of DECT products increased from 17% to 25%. The conference solutions as well as the PA1 came to 5% (2016:6%). The remaining 4% is made up of accessories as well as end sales from the discontinued ("End of line") product lines (2016: 7%).

The increase in other operating income compared to the short year at 31st of March 2017 is mainly due to a release in accruals as well as the reversal of bad debt allowances.

The material cost ratio increased from 57.5 % to 66% compared to the financial year 2016 which was mainly due to the price increase of the components or plastic parts and the continually increasing commodity market price due to the increasing demand.

Personnel expenses in the financial year 2017/18 T€ 5.166 (2016: T€ 4.985) increased slightly despite the slight decrease in the average, annual number of personnel. This is mainly explained by the increased sales commissions in connection with the sales growth, the share of management in the

wage and payroll accounting (the settlement was made in 2016 until departure of the old managing director via independent invoicing) and the adjustment of the holiday accrual during the year due to the different marketing year. The personal expense ratio improved to 16,8% (2016: 19,1%)

On the one hand, the reduction in other operating expenses is due to reduced legal and consulting expenses T€ 556 (previous year: T€ 1.455). Additional savings were made in the marketing area (T€ 297) as well as in travelling expenses (T€ 121) and storage costs (T€ 87) with the consolidation of warehouses into a central warehouse in Berlin. Despite the increase in the material costs and the slight increase in personnel expenses, the positive effects described led to a significant increase in earnings. The company received corporate tax recoveries of T€ 239 (2016: T€ 85).

Financial and asset situation

The total assets amounted to T€ 18.259 (previous year: T€ 11.825) at the end of the short financial year and the reported equity amounted to T€ 7.819 (previous year: T€ 6.100) due to the annual surplus, resulting in a reduction of the equity ratio of 51,6% to 42,8%.

The liquid assets amounted to T€ 1.512 (previous year: T€ 2.231) on 31.3.2018. The positive operative cash flow was over compensated by the transfer payments to the parent company. The liabilities of credit institutions were repaid in full during the financial year.

The net current assets increased to T€ 5.817 (previous year: T€ 3.293), exceeding the growth achieved, which was mainly due to the ambitious sales expectations of the group headquarters and the associated increase in the production capacities and inventories. The increase in inventories was particularly noticeable, which increased from T€ 3.293 to T€ 9.103. Although customer receivables could be optimised through intensive receivables management, since the last month of the financial year was the most lucrative month in the company history, there was a corresponding increase in the customer receivables on the reporting date of T€ 4.348 (previous year: T€ 1.201). 98% of these receivables were already settled during the following 6 weeks after the balance sheet date.

Supplier liabilities were reduced to T€ 95 (Previous year: T€ 1.337) by the processing and payment of the last orders from outsourced production. Liabilities to affiliated companies have increased to T€ 9.120 (31.03.2017: T€ 1.694). This increase is a result of the delivery and service agreements with the Vtech group since the company now has exclusive purchase agreements with the VTech group.

Personnel

The number of employees (RTD) worldwide was 67 (previous year: 67) at the end of the reporting period 31.03.2018.

2.2 Ownership structure, supervisory board and management

Ownership structure

VTech Communications Ltd., UK is the sole shareholder on the balance sheet date.

Management

In June 2016 Mr. Gernot Sagl was appointed to the Board and later appointed Chairman of the Board. Over the course of selling snom technology AG to the VTech Group Mr. Chi Hoi Tong, Ms. Ka Hung Tong and Mr. Chi Keung Wong were appointed. After conversion to a limited liability company (GmbH) in March 2017 these persons became members of the management board.

3. Research and Development Report

With the acquisition of the company by the VTech Group new possibilities were opened for snom and the product portfolio was expanded and necessary adjustments to the design of the individual project groups was started in December 2016 with the redevelopment of products. These were introduced to the market at the end of the first joint financial year in the second and third quarter of 2017/2018. Personnel expenses have only been incurred for research and development.

4. Branch report

snom is still represented in Taiwan and the USA with its own subsidiaries at the end of the short business year. In Taiwan production is controlled and Asiatic contract manufacturers coordinated. The subsidiary in the USA is in liquidation since the sales activities of the snom brand were integrated into VTech for the American market. The sales offices in France, Great Britain and Italy are managed as pure "Cost Centres" and support sales, marketing and support activities. They do not themselves generate any sales. An additional branch was founded at the end of the marketing year in Spain and business was started during the new financial year 2018/19.

5. Forecast Report

The next financial year (1st of April 2018 to 31st of March 2019) ends with a sales increase of 0,2% compared to financial year 17/18. Net sales amount to T€ 30.761 (2017/18: T€ 30.699). EBITDA by the end of the financial year is at T€ 1.655 (2017/18: T€ 1.793).

The accompanying finalisation of the product portfolio with new desk phones in the low-end and high-end range (including the "white" series), conference systems and headsets, improved purchasing conditions and increased activities in sales and marketing have led to these increases. The sales channels will be further strengthened by cooperation with local market experts in eastern, south Eastern Europe, Russia and the CIS countries as well as certain African countries.

Snom has started a new partner program which enables direct contact with resellers to support sales. This program has been positively received in the market and has led to a much stronger appreciation of the snom brand. In addition, the company has set up a new business model with partners, offering total telephony solutions on a flexible, monthly rental basis. Snom has founded its own subsidiary, Snom solutions GmbH, for control and marketing.

For the new financial year 2019/20 we expect a slight increase in sales as well as an increase in EBITDA compared to the year 2018/19.

6. Risk and opportunities report

The entire market for Internet Protocol (IP) based telephone systems (PBX) and IP terminals is distinguished by more than 500-1000 terminals by price and competitive pressure, in particular in the project business. The business success of snom in the opportunistic pursuing of project business with large customers depends on the price policy and the market entry strategies of international competitors.

The procurement behaviour of small to medium sized companies is normally stable and characterised by a high rate of replacement and expansion of the same telephone type. However, in the event of a severe downturn in the economic prospects and increasing insecurity, the small and medium-sized companies can also hold off from investing in telecommunications equipment and terminals.

There are tendencies towards market consolidation in the overall IP market. The first notable acquisition was made by CISCO, which took over the VOIP platform provider Broadsoft. Broadsoft is mainly used by larger international carriers. For Snom, there is still less risk than for competitors, since there is only a small proportion of the total turnover. Even so, this development will make it increasingly difficult to attract large new customers.

Following the redemption of both bank loans during the calendar year 2017, any financing needs, which cannot be covered from the operative cash flow of the company, can be provided via the shareholder loan of the parent company, today and in future, so that a financing risk is currently considered to be slight.

The acquisition by VTech enables competitiveness in a highly competitive market with product and price adjustments. The chances of significantly increasing business and also winning back market shares from the competition are above all made possible by delivering new products and a complete and expanded product range. In addition, there will also be new telephones and conference solutions in the low-end and high-end segment, whereby the product palette will be reduced in perspective. Targeted incentives in the price range for distributors in connection with the bonus program for partners will promote the sale of new products. With special price incentives, the Snom Exchange Project aims to assist end consumers in replacing the numerous old Snom devices with new models.

A significant increase in capacity of software and InterOp will accelerate technological development and lead to increased customer value. Further measures in the marketing and sales area will lead to increased customer generation and customer loyalty. A program was brought to life with the "Snom Masterclass", to jointly develop new product ideas and features with the best customers. The "Snom masterclass" will also be introduced internationally.

The risks and chances specified could impact on the business events of the company.

Since January 2020 the Coronavirus is spreading on a worldwide level (Corona epidemic). Based on the estimation of experts' advice from 30.03.2020 it is expected that the German economy will decrease in between 3% and 5% compared to 2019. Based on this estimation there is a risk for snom Technology GmbH that the sales figures will decrease on a temporarily basis. This risk is estimated medium.

Berlin, 31 March 2020

Snom technology GmbH

Management



Jahresabschluss zum 31. März 2018 und Lagebericht

PRÜFUNGSBERICHT

snom technology GmbH
Berlin

KPMG AG Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

6 Bestätigungsvermerk

Den uneingeschränkten Bestätigungsvermerk haben wir wie folgt erteilt:



Bestätigungsvermerk des Abschlussprüfers

Wir haben den Jahresabschluss – bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Anhang – unter Einbeziehung der Buchführung und den Lagebericht der snom technology GmbH, Berlin, für das Geschäftsjahr vom 1. April 2017 bis 31. März 2018 geprüft. Die Buchführung und die Aufstellung von Jahresabschluss und Lagebericht nach den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften liegen in der Verantwortung der Geschäftsführung der Gesellschaft. Unsere Aufgabe ist es, auf der Grundlage der von uns durchgeführten Prüfung eine Beurteilung über den Jahresabschluss unter Einbeziehung der Buchführung und über den Lagebericht abzugeben.

Wir haben unsere Jahresabschlussprüfung nach § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung vorgenommen. Danach ist die Prüfung so zu planen und durchzuführen, dass Unrichtigkeiten und Verstöße, die sich auf die Darstellung des durch den Jahresabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung und durch den Lagebericht vermittelten Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, mit hinreichender Sicherheit erkannt werden. Bei der Festlegung der Prüfungshandlungen werden die Kenntnisse über die Geschäftstätigkeit und über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld der Gesellschaft sowie die Erwartungen über mögliche Fehler berücksichtigt. Im Rahmen der Prüfung werden die Wirksamkeit des rechnungslegungsbezogenen internen Kontrollsystems sowie Nachweise für die Angaben in Buchführung, Jahresabschluss und Lagebericht überwiegend auf der Basis von Stichproben beurteilt. Die Prüfung umfasst die Beurteilung der angewandten Bilanzierungsgrundsätze und der wesentlichen Einschätzungen der Geschäftsführung sowie die Würdigung der Gesamtdarstellung des Jahresabschlusses und des Lageberichts. Wir sind der Auffassung, dass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unsere Beurteilung bildet.

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Jahresabschluss den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft. Der Lagebericht steht in Einklang mit dem Jahresabschluss, entspricht den gesetzlichen Vorschriften, vermittelt insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage der Gesellschaft und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.



Berlin, den 6. Mai 2020
KPMG AG
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

Signiert von
Markus Kronner
am 07.05.2020

Dr. Kronner
Wirtschaftsprüfer

Signiert von
Jörn Holger Stief
am 07.05.2020

Stief
Wirtschaftsprüfer



Anlage 1
Jahresabschluss
zum 31. März 2018
und Lagebericht

1.1 Bilanz

1.2 Gewinn- und Verlustrechnung

1.3 Anhang

1.4 Lagebericht

snom technology GmbH, Berlin

Bilanz zum 31. März 2018

Aktiva

	31.3.2018		31.3.2017	
	EUR	EUR	EUR	EUR
A. Anlagevermögen				
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1. Entgeltlich erworbene Software und Nutzungsrechte	477.922,14		602.390,75	
2. Geleistete Anzahlungen	300.207,26	778.129,40	168.018,26	770.409,01
II. Sachanlagen				
1. Technische Anlagen und Maschinen	305.996,54		595.230,25	
2. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	129.261,44		119.063,14	
3. Anlagen im Bau	6.127,54	441.385,52	0,00	714.293,39
III. Finanzanlagen				
Anteile an verbundenen Unternehmen		37.502,25		12.502,25
		1.257.017,17		1.497.204,65
B. Umlaufvermögen				
I. Vorräte				
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	0,00		129.634,69	
2. Waren	9.101.896,59		3.163.590,31	
3. Geleistete Anzahlungen	1.297,81	9.103.194,40	433.056,55	3.726.281,55
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände				
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	4.348.455,75		1.201.137,79	
2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen	834.423,97		1.695.115,58	
3. Sonstige Vermögensgegenstände	971.144,32	6.154.024,04	1.384.697,97	4.280.951,34
III. Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten				
		1.512.310,67		2.231.430,30
		16.769.529,11		10.238.663,19
C. Rechnungsabgrenzungsposten				
		232.343,14		89.028,71
		18.258.889,42		11.824.896,55

Passiva

	31.3.2018	31.3.2017
	EUR	EUR
A. Eigenkapital		
I. Gezeichnetes Kapital	144.578,00	144.578,00
II. Kapitalrücklage	9.455.058,88	9.455.058,88
III. Verlustvortrag	-3.499.683,31	-4.649.060,99
IV. Jahresüberschuss	1.719.096,74	1.149.377,68
	7.819.050,31	6.099.953,57
B. Rückstellungen		
1. Steuerrückstellungen	17.826,68	81.217,21
2. Sonstige Rückstellungen	1.115.467,12	885.578,86
	1.133.293,80	966.796,07
C. Verbindlichkeiten		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	137,90	1.562.500,00
2. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	275,36	36.900,54
3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	94.662,87	1.336.846,97
4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	9.120.018,81	1.694.277,78
5. Sonstige Verbindlichkeiten	91.450,37	127.621,62
– davon aus Steuern		
EUR 44.003,38 (i. Vj. EUR 75.618,72) –		
– im Rahmen der sozialen Sicherheit		
EUR 14.548,27 (i. Vj. EUR 27.240,86) –		
	9.306.545,31	4.758.146,91
	18.258.889,42	11.824.896,55

snom technology GmbH, Berlin

Gewinn- und Verlustrechnung für die Zeit vom 1. April 2017 bis 31. März 2018

	1.4.2017 - 31.3.2018		1.1.2017 - 31.3.2017	
	EUR	EUR	EUR	EUR
1. Umsatzerlöse		30.699.331,14		7.956.066,65
2. Sonstige betriebliche Erträge		701.473,73		203.161,83
3. Materialaufwand				
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und bezogene Waren	-20.083.371,43		-4.357.192,58	
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	-177.180,44	-20.260.551,87	-33.260,10	-4.390.452,68
4. Personalaufwand				
a) Gehälter	-4.324.297,93		-1.044.007,79	
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Unterstützung	-842.007,29	-5.166.305,22	-188.242,81	-1.232.250,60
5. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen		-260.797,55		-88.723,15
6. Sonstige betriebliche Aufwendungen		-4.161.197,36		-1.369.440,80
7. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge		55.962,66		19.801,48
8. Zinsen und ähnliche Aufwendungen – davon an verbundene Unternehmen EUR 53.971,96 (i. Vj. EUR 14.204,96) –		-84.221,56		-32.832,63
9. Ertrag aus Steuern vom Einkommen und vom Ertrag		239.300,19		84.894,76
10. Ergebnis nach Steuern		1.762.994,16		1.150.224,86
11. Sonstige Steuern		-43.897,42		-847,18
12. Jahresüberschuss		1.719.096,74		1.149.377,68

snom technology GmbH, Berlin

Anhang für das Geschäftsjahr 2017/18 (01.04.2017 - 31.03.2018)

I. Allgemeine Angaben zum Jahresabschluss

Die snom technology GmbH hat ihren Sitz in Berlin und wird beim Amtsgericht Charlottenburg unter der Registernummer HRB 185429 geführt.

Die Gesellschaft wurde im März 2017 durch Umwandlungsbeschluss des neuen Gesellschafters und Eintragung im Handelsregister in eine GmbH umgewandelt. Der Formwechsel hat auf bestehende Verträge und Rechtsgeschäfte keine Auswirkungen.

Ebenfalls durch Beschluss des neuen Gesellschafters und Eintragung im Handelsregister wurde das Geschäftsjahr an das Geschäftsjahr des Konzerns angepasst und läuft jetzt vom 01. April bis 31. März. Die Zahlen des Abschlusses für das dreimonatige Rumpfgeschäftsjahr 2017 sind mit den Zahlen des aktuellen Geschäftsjahres insoweit nicht vergleichbar.

Die Gesellschaft hat als mittelgroße Kapitalgesellschaft im Sinne des § 267 Abs. 2 HGB ihren Jahresabschluss unter Beachtung der §§ 242 ff. HGB sowie der sie ergänzenden Vorschriften für Kapitalgesellschaften gemäß §§ 264 ff. HGB und des GmbH Gesetzes aufzustellen und gemäß der §§ 325 ff. HGB offenzulegen.

Größenabhängige Erleichterungen des § 288 HGB wurden bei der Aufstellung des Jahresabschlusses teilweise in Anspruch genommen.

II. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden werden grundsätzlich unverändert gegenüber dem Vorjahr angewandt.

Der Jahresabschluss wurde unter der Annahme der Unternehmensfortführung (Going Concern) aufgestellt.

Die entgeltlich erworbenen Immateriellen Vermögensgegenstände werden zu Anschaffungskosten, vermindert um lineare Abschreibungen, bewertet. Die betriebsgewöhnliche Nutzungsdauer beträgt drei bis fünf Jahre.

Das Sachanlagevermögen ist zu Anschaffungskosten, vermindert um lineare Abschreibungen, bewertet. Die betriebsgewöhnliche Nutzungsdauer beträgt zwischen 3 und 13 Jahren. Ab dem Jahr 2011 neu angeschaffte Spritzgusswerkzeuge sind ebenfalls zu Anschaffungskosten, aber vermindert um eine Leistungsabschreibung, bewertet.

Die Anschaffungskosten enthalten Anschaffungsnebenkosten und sind um Anschaffungskostenminderungen gekürzt.

Geringwertige Wirtschaftsgüter mit Einzelanschaffungskosten bis zu € 800,00 (bis 31.12.2017: € 410,00) werden in analoger Anwendung des § 6 Abs. 2 EStG im Anschaffungsjahr sofort in voller Höhe abgeschrieben.

Die Finanzanlagen sind zu Anschaffungskosten bzw. soweit erforderlich bei voraussichtlich dauernder Wertminderung vermindert um außerplanmäßige Abschreibungen mit dem niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt.

Die Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe sowie Waren sind unter Beachtung des strengen Niederstwertprinzips zu Anschaffungskosten angesetzt. Die Anschaffungskosten werden nach der Durchschnittswertmethode ermittelt. Für nicht gängige Bestände sind angemessene Wertabschläge vorgenommen worden.

Forderungen, sonstige Vermögensgegenstände sowie Guthaben bei Kreditinstituten sind zu Nennwerten bzw. soweit erforderlich mit dem niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt. Die Fremdwährungsguthaben sind zum Devisenkassamittelkurs bewertet worden.

Erkennbare Einzelrisiken sind durch Wertberichtigungen berücksichtigt. Dem allgemeinen Kreditrisiko ist durch eine Pauschalwertberichtigung zu Forderungen Rechnung getragen.

Die Forderungen in fremder Währung sind mit dem Briefkurs des Einbuchungstages bzw. dem niedrigeren Stichtagskurs umgerechnet. Forderungen mit einer Restlaufzeit von weniger als einem Jahr werden am Bilanzstichtag zum Devisenkassamittelkurs bewertet.

Die Rückstellungen berücksichtigen nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung alle ungewissen Verbindlichkeiten, drohende Verluste und mögliche Risiken, deren Höhe und/oder tatsächlicher Eintritt ungewiss sind, mit ihrem Erfüllungsbetrag. Soweit die Rückstellungen eine Restlaufzeit von über einem Jahr haben, werden sie nach § 253 Abs. 2 HGB abgezinst.

Verbindlichkeiten sind grundsätzlich mit ihrem Erfüllungsbetrag angesetzt.

Die Verbindlichkeiten in fremder Währung sind mit dem Geldkurs des Einbuchungstages bzw. dem höheren Stichtagskurs umgerechnet. Verbindlichkeiten mit einer Restlaufzeit von weniger als einem Jahr werden am Bilanzstichtag zum Devisenkassamittelkurs bewertet.

Latente Steuern werden auf Unterschiede in den Bilanzansätzen zwischen Handels- und Steuerbilanz gebildet, sofern sich diese in späteren Jahren voraussichtlich abbauen. Ak-

tive latente Steuern resultieren im Wesentlichen aus Verlustvorträgen. Für den Aktivüberhang der latenten Steuern wird von dem Aktivierungswahlrecht des § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB kein Gebrauch gemacht. Für die Berechnung wird ein Steuersatz von 30 % zugrunde gelegt.

Für die Gliederung der Gewinn- und Verlustrechnung wurde das Gesamtkostenverfahren gewählt.

III. Erläuterungen zur Bilanz

1. Anlagevermögen

Die Entwicklung der einzelnen Posten des Anlagevermögens ist als Anlage diesem Anhang beigelegt.

2. Vorräte

Die Gesellschaft hat im Berichtsjahr Abwertungen auf Vorratsbestände in Höhe von T€ 227 (i.Vj. T€ 55) vorgenommen.

3. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

Die Forderungen gegen verbundene Unternehmen resultieren wie im Vorjahr ausschließlich aus Lieferungen und Leistungen.

Die sonstigen Vermögensgegenstände resultieren im Wesentlichen aus Forderungen gegen die Factoringgesellschaft in Höhe von T€ 3, Umsatzsteuer-Vorauszahlungen in Höhe von T€ 835, Steuerrückforderungen in Höhe von T€ 8 sowie aus geleisteten Anzahlungen in Höhe von T€ 23.

Sämtliche Forderungen haben wie im Vorjahr eine Restlaufzeit von einem Jahr.

4. Eigenkapital

Das Stammkapital zum 31. März 2018 beträgt € 144.578,00.

Der Bilanzverlust hat sich wie folgt entwickelt:

	31.03.2018	31.03.2017
	€	€
Verlustvortrag aus dem Vorjahr	-3.499.683,31	-4.649.060,99
Jahresüberschuss	1.719.096,74	1.149.377,68
Bilanzverlust	-1.780.586,57	-3.499.683,31
	=====	=====

5. Rückstellungen

Steuerrückstellungen wurden in Höhe von T€ 18 für die ausländischen Niederlassungen und deren Steuern gebildet.

Die Sonstigen Rückstellungen wurden gebildet im Wesentlichen für ausstehende Rechnungen (T€ 108), für Boni- und Provisionsansprüche (T€ 184), für ausstehenden Urlaub (T€ 183), für sonstige Personalkosten (T€ 119), für Abschluss- und Prüfungskosten (T€ 65), für Gewährleistungen (T€ 78), für Berufsgenossenschaftsbeiträge (T€ 15) sowie für Archivierungskosten (T€ 12).

6. Verbindlichkeiten

In T€	Gesamt	Bis 1 Jahr	1 bis 5 Jahre	Über 5 Jahre
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten (i.Vj.)	0 (1.563)	0 (1.563)	0 (0)	0 (0)
Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen (i.Vj.)	0 (37)	0 (37)	0 (0)	0 (0)
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen (i.Vj.)	95 (1.337)	95 (1.337)	0 (0)	0 (0)
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen (i.Vj.)	9.120 (1.694)	8.120 (694)	0 (0)	1.000 (1.000)
Sonstige Verbindlichkeiten (i.Vj.)	91 (128)	91 (128)	0 (0)	0 (0)

Verbindlichkeiten, die durch Pfandrechte oder ähnliche Rechte gesichert sind, sind nicht vorhanden.

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen resultieren aus Lieferungen und Leistungen (T€ 8.047, i.Vj. T€ 608), Darlehen (T€ 1.000, i.Vj. T€ 1.000) und Zinsverbindlichkeiten (T€ 73, i.Vj. T€ 60).

IV. Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten Erträge aus Währungsumrechnungen in Höhe von T€ 36 (i.Vj. T€ 154) sowie periodenfremde Erträge in Höhe von T€ 324 (i.Vj. T€ 27), vor allem aus der Auflösung von Rückstellungen.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten Aufwendungen aus Währungsumrechnung in Höhe von T€ 138 (i.Vj. T€ 198).

Die Erträge aus Steuern vom Einkommen und Ertrag in Höhe von T€ 239 betreffen im Wesentlichen Körperschaftsteuer- und Gewerbesteuerrückzahlungen.

V. Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Zum Bilanzstichtag bestehen sonstige finanzielle Verpflichtungen bis zum 31. März 2023 aus Leasingverträgen in Höhe von T€ 151 und aus Mietverträgen in Höhe von T€ 1.039.

VI. Sonstige Angaben

1. Mitarbeiter

	31.03.2018	31.03.2017
Vollzeit	52,42	49,00
Teilzeit	6,75	9,57
	59,17	58,57

Im Berichtszeitraum betrug die durchschnittliche Anzahl der Mitarbeiter (FTE) 59,17.

2. Organe der Gesellschaft

Die Geschäftsführung setzt sich wie folgt zusammen:

Herr Gernot Sagl	Dipl.-Kaufmann
Herr Chi Hoi Tong (bis 23. Januar 2020)	President of Telecommunication Products, Vtech Telecommunications Ltd.
Frau Ka Hung Tong	Group CFO, Vtech Holdings Ltd., Hongkong
Herr Chi Keung Wong	CFO Telecommunication Products, Vtech Telecommunications Ltd.
Herr Yu Wai Chang (ab 23. Januar 2020)	Company Secretary und Group Chief Compliance Officer, Vtech Holdings Ltd., Hongkong
Herr Hoi Cheung (ab 23. Januar 2020)	Group General Manager – Operations, Vtech Holdings Ltd., Hongkong

Da nur ein Geschäftsführer Bezüge von der Gesellschaft erhält, wird gemäß § 286 Abs. 4 HGB auf deren Angabe verzichtet.

3. Anteilsbesitz zum 31.03.2018

Name	Sitz	Beteiligungs- quote	Eigen- kapital	Jahres- ergebnis
		%	T€	T€
Snom Inc.	USA, Londonberry, NH	100	81	3
snom technology Ltd.	Taiwan, Taipei City	100	-889	15
Snom Solutions GmbH	Berlin	100	25	0

4. Ergebnisverwendung

Die Geschäftsführung der snom technology GmbH schlägt vor, den Jahresüberschuss des abgelaufenen Geschäftsjahres 2017/18 i. H. v. € 1.719.096,74 auf neue Rechnung vorzutragen.

5. Konzernabschluss

Die Gesellschaft wird in den Konzernabschluss der VTech Holdings Ltd., Hongkong, die einen Konzernabschluss für den kleinsten und größten Kreis aufstellt, einbezogen. Dieser Konzernabschluss ist auf der Internetseite der VTech Holdings Ltd. zum Download erhältlich (<https://www.vtech.com/en/investors/financial-reports/>).

6. Nachtragsbericht

Seit Januar 2020 breitet sich das Coronavirus weltweit weiter aus (Coronavirus-Epidemie). Laut Schätzung des Sachverständigenrats vom 30.3.2020 wird erwartet, dass die deutsche Wirtschaft gegenüber 2019 zwischen rd. 3% und 5% sinken wird. Aus der Ausbreitung des Coronavirus besteht für die snom technology GmbH das Risiko, dass wir aufgrund der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen vorübergehende Absatzeinbußen erleiden können.

Die Tochtergesellschaft in den USA soll zum Ende des Geschäftsjahres 2019/2020 liquidiert werden.

Berlin, den 31. März 2020
snom technology GmbH

Die Geschäftsführung

snom technology GmbH, Berlin

Entwicklung des Anlagevermögens im Geschäftsjahr 2017/2018

Anschaffungskosten					
	1.4.2017	Zugänge	Abgänge	Um-	31.3.2018
	EUR	EUR	EUR	buchungen	EUR
I. Immaterielle Vermögensgegenstände					
1. Entgeltlich erworbene Software und Nutzungsrechte	1.215.836,35	14.013,00	24.099,52	54.900,00	1.260.649,83
2. Geleistete Anzahlungen	168.018,26	187.089,00	0,00	-54.900,00	300.207,26
	1.383.854,61	201.102,00	24.099,52	0,00	1.560.857,09
II. Sachanlagen					
1. Technische Anlagen und Maschinen	1.820.640,66	4.000,00	624.647,01	0,00	1.199.993,65
2. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	632.522,80	68.599,43	139.467,45	0,00	561.654,78
3. Anlagen im Bau	0,00	9.247,69	3.120,15	0,00	6.127,54
	2.453.163,46	81.847,12	767.234,61	0,00	1.767.775,97
III. Finanzanlagen					
Anteile an verbundenen Unternehmen	12.502,25	25.000,00	0,00	0,00	37.502,25
	3.849.520,32	307.949,12	791.334,13	0,00	3.366.135,31

Kumulierte Abschreibungen				Restbuchwerte		
1.4.2017	Abschreibungen des Geschäftsjahres	Abgänge	Um-buchungen	31.3.2018	31.3.2018	31.3.2017
EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
613.445,60	193.359,61	24.077,52	0,00	782.727,69	477.922,14	602.390,75
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	300.207,26	168.018,26
613.445,60	193.359,61	24.077,52	0,00	782.727,69	778.129,40	770.409,01
1.225.410,41	14.533,96	345.947,26	0,00	893.997,11	305.996,54	595.230,25
513.459,66	52.903,98	133.970,30	0,00	432.393,34	129.261,44	119.063,14
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	6.127,54	0,00
1.738.870,07	67.437,94	479.917,56	0,00	1.326.390,45	441.385,52	714.293,39
0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	37.502,25	12.502,25
2.352.315,67	260.797,55	503.995,08	0,00	2.109.118,14	1.257.017,17	1.497.204,65

snom technology GmbH, Berlin

Lagebericht für das Geschäftsjahr vom 01.04.2017 bis 31.03.2018

1. Einführung

Ein erfolgreiches erstes gemeinsames Jahr 2017/18 innerhalb der VTech Gruppe liegt hinter uns. Nachdem die snom technology GmbH nun seit Ende November 2016 Teil des VTech Konzerns ist, wurde nach Zustimmung durch die Hauptversammlung neben dem Formwechsel auch die Umstellung des Geschäftsjahres – ursprünglich vom Kalenderjahr 1. Januar bis 31. Dezember – auf den Zeitraum 1. April bis 31. März umgesetzt und damit dem Geschäftsjahr des neuen Eigentümers angepasst. Im Folgenden wird die Vergleichbarkeit zu den Zahlen der Gewinn- und Verlustrechnung aufgrund der Umstellung zum abweichenden Wirtschaftsjahr mit dem 12 Monats Bezug zur GuV des Geschäftsjahres 2016 gewährleistet. Die Positionen in der Bilanz zum 31.03.2018 werden mit den entsprechenden Zahlen zum 31.03.2017 verglichen.

1.1 Geschäftsmodell

Die snom technology GmbH gilt weltweit als einer der technologisch und qualitativ führenden deutschen Anbieter von VoIP-Telefonen mit einer mittlerweile beinahe 20jährigen Erfolgsgeschichte.

Das Produkt- und Serviceangebot konzentriert sich überwiegend auf kleine und mittelständische Unternehmen (KMU), jedoch steigt auch die Anzahl an Telekommunikationskonzernen sowie Herstellern von Telefonanlagen-Software und Telefonie-Service Providern als Kunden stetig an.

Während sich die klassischen mittelständischen Geschäftskundensegmente mit 1 – 500 Endanschlüssen durch hohe Marken- und Produktloyalität kennzeichnen und durch permanente Ersatz- und Erweiterungsbeschaffungen für ein stabiles, wiederkehrendes Anschlussgeschäft sorgen, benötigt der Großkundenbereich mit 500 - 1.000 Anschlüssen hoch skalierbare und auf die Kundenbedürfnisse zugeschnittene Systemlösungen. Diese stellt snom im Carrier- und Projektgeschäft international zur Verfügung. snom-Produkte werden weltweit über Distributoren vertrieben, wobei der größte Umsatz- und Marktanteil in Europa liegt.

snom hat ihren Hauptsitz in Berlin, wo der größte Teil des operativen und strategischen Geschäfts getätigt und entschieden wird. Hier finden die Entwicklung von Hard- und Softwarekomponenten, die Qualitätssicherung, Produktdesign, Einkaufs- und Logistiksteuerung und die Organisation von lokalen Marketing- und Vertriebsaktivitäten statt. Zusätzlich verfügt snom über drei europäische Niederlassungen in Italien, Frankreich und UK. Die Haupttätigkeit der Niederlassungen liegt in der Organisation von lokalen Marketing- und Vertriebsaktivitäten sowie dem Kundensupport in Muttersprache sowie der Steuerung von internationalen Projekten. Nach der Übernahme durch VTech erfolgen die Vertriebsaktivitäten in Nord- und Südamerika sowie in Asien über verbundene Unternehmen der VTech Gruppe weiterhin unter der Marke snom.

Die Massenproduktion erfolgt seit der Übernahme von VTech durch konzerneigene Produktionsbetriebe in China. Der Produktionstransfer wurde während des Geschäftsjahres 2017/2018 vollständig abgeschlossen und seit Beginn des Wirtschaftsjahres werden alle snom-Geräte direkt von VTech produziert bzw. über die VTech Gruppe bezogen. Sämtliche Produkte entsprechen dem RoHS-Standard und tragen das TeleTrust-IT Sicherheit-Qualitätssiegel „Security made in Germany“. Alle Produkte werden entsprechend den gesetzlichen Normen entsorgt oder verwertet. Zum Ende des Geschäftsjahres zum 31.03.2018 beschäftigte snom weltweit 64 hochqualifizierte Mitarbeiter.

Mit der Übernahme der snom technology AG durch VTech im November 2016 hat sich das Geschäftsmodell im Bereich der Massenproduktion verändert, welches seitdem durch die Muttergesellschaft oder andere Konzerngesellschaften erfolgt. Das erste gemeinsame volle Geschäftsjahr innerhalb der VTech Gruppe war gekennzeichnet durch den Produktionstransfer sowie der Planung und Neuausrichtung der Produktpalette.

1.2 Marktentwicklung und Umsatzsteigerung

Ende 2017 betrug der Anteil der VoIP über DSL Anschlüsse bereits über 50% und der prozentuale Marktanteil von IP-basierten Anschlüssen soll im Jahr 2019 auf 60 % aller Telefonanlagen steigen (Quelle Bericht Bundesnetzagentur 2017). Der Anteil der Neuanschlüsse von VoIP über DSL betrug allein im Jahr 2017 9,56 Mio. Der Umsatz von snom in den direkt verbliebenen Vertriebsregionen (Europa, Naher Osten, Russland und Afrika) hat sich für das Wirtschaftsjahr 2017/18 im Vergleich zu 2016 um 17 % erhöht.

2. Wirtschaftsbericht

2.1 Geschäftsverlauf

Umsatzentwicklung und Ertragslage

Das Unternehmen hat das Geschäftsjahr vom 01.04.2017 bis 31.03.2018 mit einem Umsatz von T€ 30.699 (2016: T€ 26.067) und einem Jahresüberschuss von T€ 1.719 (2016: T€ 21) abgeschlossen. Das EBITDA lag in 2017 bei T€ 1.813 (2016: T€ 473). Damit wurde die ursprünglich geplante Ergebnissteigerung deutlich überschritten.

Das Unternehmen konnte im Berichtszeitraum in Bezug auf die verbliebenen Vertriebsregionen einen Umsatzanstieg (vor Erlösschmälerungen) von 17 % auf T€ 28.619 (2016): T€ 24.478) verzeichnen. Die Umsatzerlöse enthalten Konzerninnenumsätze in Höhe von T€ 3.125, die im Wesentlichen aus konzerninternen Vereinbarungen zwischen VTech und snom resultieren. Für Produktions- und Vertriebszwecke bezieht VTech eine exklusive Lizenz zur alleinigen Nutzung, Fortentwicklung und Vermarktung der immateriellen Wirtschaftsgüter von snom. Dazu gehört technisches Know-how und die Marke „Snom“.

Die snom technology GmbH erzielte im Geschäftsjahr 2017/18 rund 43 % ihres Umsatzes in der Region Deutschland, Österreich und Schweiz (2016: 35 %), in Italien 19 %, Frankreich 12 %, UK 10 %, Nordics 4 %, Benelux 3 % und Iberia 2 %. Der verbleibende Anteil von 7 % verteilt sich auf Ost-Südosteuropa, Afrika den Mittleren Osten sowie Russland und die GUS Staaten.

Auf Produktgruppenbasis erzielte snom mit den VOIP Phone Geräten inklusive direktem Zubehör 67 % des Umsatzes (2016: 70 %). Dabei fallen auf die D7XX Serie 51 % und auf die D3XX 16 %. Der Anteil der DECT-Produkte stieg im Vergleich zu 2016 von 17 % auf 25 %. Die Conference Lösungen sowie das PA1 kamen auf 5 % (2016: 6 %). Die restlichen 3 % verteilen sich auf Zubehörprodukte sowie Endverkäufe aus aufgegebenen („end of live“) Produktlinien (2016: 7 %).

Die Erhöhung der sonstigen betrieblichen Erträge gegenüber dem Rumpfgeschäftsjahr 2017 betrifft überwiegend Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen sowie aus der Auflösung von Wertberichtigungen auf Forderungen.

Die Materialaufwandsquote (Materialaufwand im Verhältnis zu Umsatzerlösen) stieg von 57,5 % im Geschäftsjahr 2016 auf 66,0 %, was vor allem auf die Preiserhöhung der Komponenten- bzw. Plastikteile und der stetig steigenden Warenmarktpreise aufgrund der weiter wachsenden Nachfrage zurückzuführen ist.

Der Personalaufwand im Geschäftsjahr 2017/18 von T€ 5.166 (2016: T€ 4.985) ist trotz des geringen Rückgangs der durchschnittlichen, jährlichen Personalanzahl leicht gestiegen. Das erklärt sich vor allem durch höhere Verkaufskommissionen im Zusammenhang mit dem Umsatzwachstum, dem Anteil der Geschäftsführung in der Lohn- und Gehaltsabrechnung (2016 erfolgte die Abrechnung bis zum Ausscheiden des alten Geschäftsführers über selbstständige Rechnungsstellung) und der unterjährigen Anpassung der Urlaubsrückstellung aufgrund des abweichenden Wirtschaftsjahres. Die Personalaufwandsquote (Personalaufwand im Verhältnis zu Umsatzerlösen) verbesserte sich auf 16,8 % (2016: 19,1 %).

Die Reduzierung der sonstigen betrieblichen Aufwendungen ist zum einen begründet in geringeren Rechts- und Beratungskosten T€ 556 (2016: T€ 1.455). Die Aufwendungen in 2016 waren insbesondere im Zusammenhang mit der Übernahme der snom technology AG durch VTech erhöht. Weitere Einsparungen ergaben sich im Marketingbereich (T€ 297) sowie bei den Reisekosten (T€ 121) und den Lagerhaltungskosten (T€ 87) durch Zusammenlegung der Läger in ein zentrales Lager in Berlin. Die beschriebenen positiven Effekte haben trotz der deutlichen Erhöhung der Materialaufwandsquote und leichten Erhöhung der Personalaufwendungen zur deutlichen Ergebnisverbesserung geführt. Die Gesellschaft erhielt im abgelaufenen Geschäftsjahr Ertragsteuererstattungen von T€ 239 (2016: T€ 85).

Finanz- und Vermögenslage

Die Bilanzsumme betrug zum Ende des Geschäftsjahres T€ 18.259 (31.03.2017: T€ 11.825) und das ausgewiesene Eigenkapital betrug aufgrund des Jahresüberschusses nun T€ 7.819 (31.03.2017: T€ 6.100). Die Eigenkapitalquote verminderte sich insbesondere aufgrund des gestiegenen Fremdkapitals von 51,6 % auf 42,8 % zum 31.03.2018.

Die flüssigen Mittel betragen zum 31.03.2018 T€ 1.512 (31.03.2017: T€ 2.231). Der positive operative Cashflow wurde überkompensiert durch die Transferzahlungen an die Muttergesellschaft. Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten wurden vom VTech-Konzern während des Geschäftsjahres vollständig abgelöst.

Das Nettoumlaufvermögen (Vorräte und Forderungen abzüglich kurzfristiges Fremdkapital) stieg auf T€ 5.817 (31.03.2017: T€ 3.293), was vor allem mit den, über das erreichte Wachstum hinaus, ambitionierten Umsatzerwartungen der Konzernzentrale und der damit verbundenen Erhöhung der Lagerbestände zusammenhängt. Der Lagerbestand stieg von T€ 3.293 im Vorjahr auf T€ 9.102. Die Kundenforderungen konnten zwar weiterhin durch intensives Debitorenmanagement optimiert werden, da der letzte Monat des Geschäftsjahres allerdings mit Abstand der umsatzstärkste Monat in der Firmenhistorie war, kam es entsprechend zu einer Erhöhung der Kundenforderungen zum Stichtag auf T€ 4.348 (31.03.2017: T€ 1.201). 98% dieser Forderungen wurden bereits innerhalb der folgenden 6 Wochen nach Bilanzstichtag ausgeglichen. Ein weiterer Grund für den Anstieg der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie den Rückgang der liquiden Mittel ist die Kündigung des Factoring-Vertrages im laufenden Geschäftsjahr.

Die Lieferantenverbindlichkeiten verringerten sich durch die Abarbeitung und Bezahlung der letzten Bestellungen aus der Fremdproduktion auf T€ 95 (31.03.2017: T€ 1.337).

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen erhöhten sich auf T€ 9.120 (31.03.2017: T€ 1.694). Der Anstieg resultiert überwiegend aus den Liefer- und Leistungsbeziehungen mit der VTech Gruppe. So bezieht die Gesellschaft nunmehr ihre Produkte ausschließlich von der VTech Gruppe.

Personal

Am Ende des Berichtszeitraumes 31.03.2018 betrug die Anzahl der Mitarbeiter (FTE) weltweit 64 (Vorjahr: 67).

2.2 Eigentümerstruktur und Geschäftsführung

Eigentümerstruktur

Zum Bilanzstichtag ist die VTech Communications Ltd., UK, alleinige Gesellschafterin.

Geschäftsführung

Im Juni 2016 wurde Herr Gernot Sagl in den Vorstand berufen und später zum Vorstandsvorsitzenden ernannt. Ihm wurden im Zuge des Verkaufs (2016) der snom technology AG an die VTech Gruppe Herr Chi Hoi Tong (Vorstand Technology), Frau Ka Hung Tong (Vorstand Operations) und Herr Chi Keung Wong (Vorstand Finanzen) zur Seite gestellt. Nach der Umwandlung in eine GmbH im März 2017 sind diese Mitglieder der Geschäftsführung. Die aktuelle Zusammensetzung der Geschäftsführung ist im Anhang für das Geschäftsjahr 2017/18 aufgeführt.

3. Forschungs- und Entwicklungsbericht

Mit der Übernahme der Gesellschaft durch die VTech Gruppe ergeben sich für die snom neue Möglichkeiten und es wurde bereits im Dezember 2016 mit der Neuentwicklung von Produkten, der Erweiterung des Produktportfolios sowie notwendigen Anpassungen des Designs der einzelnen Produktgruppen begonnen. Diese wurden am Ende des ersten gemeinsamen Geschäftsjahres im zweiten und dritten Quartal 2017/2018 am Markt eingeführt. Für Forschung und Entwicklung sind Personalaufwendungen in Höhe von T€ 1.377 angefallen.

4. Zweigniederlassungsbericht

snom ist zum Ende des Geschäftsjahres in Taiwan und den USA noch mit eigenen Tochtergesellschaften vertreten. In Taiwan erfolgen die Steuerung der Produktion und die Koordination der asiatischen Lohnfertiger. Die Tochtergesellschaft in den USA befindet sich in Liquidation, da die Vertriebsaktivitäten der Marke snom für den amerikanischen Markt in die VTech eingegliedert wurden. Die Vertriebsniederlassungen in Frankreich, Großbritannien und Italien werden als reine „Cost-Center“ geführt und dienen der Unterstützung von Vertriebs-, Marketing- und Supportaktivitäten. Sie erwirtschaften selbst keine Umsätze auf eigene Rechnung. Eine weitere Niederlassung wurde mit Ende des Wirtschaftsjahres in Spanien gegründet und der Geschäftsbetrieb im neuen Geschäftsjahr 2018/19 aufgenommen.

5. Prognosebericht

Das nächste Geschäftsjahr (1. April 2018 bis 31. März 2019) endete mit einem Umsatzplus von 0,2 % gegenüber dem Geschäftsjahr 2017/18. Die Nettoumsätze belaufen sich auf T€ 30.761 (2017/18: T€ 30.699). Das EBITDA liegt im Geschäftsjahr 2018/2019 bei T€ 1.655 (2017/18: T€ 1.793).

Die einhergehende Komplettierung des Produktportfolios mit neuen Tischtelefonen im Low-End und High-End Bereich (inklusive der „White“ Series), Konferenzsystemen und Headsets, verbesserte Einkaufskonditionen und gesteigerte Aktivitäten in Sales und Marketing haben zu dieser Entwicklung geführt. Die Vertriebskanäle sollen durch die Zusammenarbeit mit lokalen Marktexperten in Ost-, Südosteuropa, Russland und den GUS Staaten sowie in ausgewählten afrikanischen Ländern weiter verstärkt werden.

Zur Unterstützung des Vertriebs hat snom ein neues Partnerprogramm gestartet, das den direkten Kontakt zu den Resellern ermöglicht. Dieses Programm wird am Markt sehr positiv aufgenommen und hat dazu geführt, dass die Marke snom wieder wesentlich stärker wahrgenommen wird. Des Weiteren hat die Gesellschaft mit Partnern ein neues Geschäftsmodell ab März 2018 aufgebaut, welches Telefoniegesamtlösungen auf größenflexibler, monatlicher Mietbasis anbietet. Zur Steuerung und Vermarktung hat snom dazu eine eigene Tochtergesellschaft, die Snom Solutions GmbH, im September 2017 gegründet.

Für das Geschäftsjahr 2019/20 rechnen wir im Vergleich zum Vorjahr mit leicht steigenden Umsatzerlösen und einem leicht verbesserten EBITDA.

6. Risiko- und Chancenbericht

Der Gesamtmarkt für Internet Protokoll (IP)-basierte Telefonanlagen (PBX) und IP-Endgeräte ist insbesondere im Projektgeschäft mit mehr als 500-1.000 Endgeräten durch Preis- und Wettbewerbsdruck gekennzeichnet. Der Geschäftserfolg von snom in diesem lediglich opportunistisch verfolgten Projektgeschäft mit Großkunden hängt von der Preispolitik und den Markteintrittsstrategien internationaler Wettbewerber ab.

Das Beschaffungsverhalten von kleinen und mittelständischen Unternehmen ist in der Regel äußerst stabil und durch eine hohe Quote von Ersatz- und Erweiterungsbeschaffungen des gleichen Telefontyps geprägt. Im Falle einer starken Eintrübung der wirtschaftlichen Aussichten und ansteigender Unsicherheit könnten sich jedoch auch die klein- und mittelständischen Unternehmen mit Investitionen in Telekommunikationsanlagen und Endgeräten zurückhalten.

Auf dem IP-Gesamtmarkt zeigen sich Tendenzen zu einer Marktkonsolidierung. Die erste namhafte Übernahme erfolgte durch CISCO, die den VOIP-Plattform Anbieter Broadsoft übernommen haben. Broadsoft wird vor allem bei größeren internationalen Carriern eingesetzt. Für snom ist die daraus entstehende Gefahr noch geringer als für Konkurrenzunternehmen, da dort nur ein kleiner Anteil des Gesamtumsatzes liegt. Dennoch wird diese Entwicklung die Gewinnung von großen Neukunden erschweren.

Nach der Ablösung beider Bankdarlehen während des Kalenderjahres 2017 wird ein allfälliger Finanzierungsbedarf, der nicht aus dem operativen Cash Flow der Gesellschaft gedeckt werden kann, aktuell und in Zukunft über Gesellschafterdarlehen der Muttergesellschaft zur Verfügung gestellt, so dass ein Finanzierungsrisiko derzeit als gering angesehen wird.

Die Übernahme durch VTech ermöglicht es in einem stark wettbewerbsorientierten Markt durch Produkt- und Preisanpassungen konkurrenzfähig zu bleiben. Die Chancen, das Geschäft wieder signifikant steigern zu können und auch Marktanteile von Wettbewerbern zurückzugewinnen, liegen vor allem in den Möglichkeiten mit neuen Produkten und einem komplettierten und erweiterten Produktsortiment aufzuwarten. Hierzu gab es und wird es auch weiter im Low-End als auch im High-End Segment neue Telefone und Konferenzlösungen geben, wobei die Produktpalette perspektivisch reduziert werden soll. Gezielte Anreize im Preisbereich für die Distributoren im Zusammenhang mit dem Bonusprogramm für die Partner sollen den Absatz für die neuen Produkte fördern. Das Projekt Snom Exchange soll mit speziellen Preisvorteilen dabei unterstützen, dass die Endkonsumenten die zahlreichen alten snom Geräte durch neue Modelle ersetzen werden.

Eine wesentliche Aufstockung der Kapazität im Software- und InterOp-Bereich wird die technologische Weiterentwicklung beschleunigen und zu einem gesteigerten Kundennutzen führen. Flankierende Maßnahmen im Bereich Marketing und Vertrieb werden zur verstärkten Kundengenerierung und Kundenbindung beitragen. Mit der "snom Masterclass" wurde ein Programm ins Leben gerufen, um gemeinsam mit den besten Kunden neue Produktideen und Features zu entwickeln. Die "snom Masterclass" wird auch international eingeführt werden.

Die genannten Risiken und Chancen können Einfluss auf die betriebswirtschaftlichen Ereignisse des Unternehmens haben.

Seit Januar 2020 breitet sich das Coronavirus weltweit weiter aus (Coronavirus-Epidemie). Laut Schätzung des Sachverständigenrats vom 30. März 2020 wird erwartet, dass die deutsche Wirtschaft gegenüber 2019 zwischen rd. 3% und 5% sinken wird. Aus der Ausbreitung des Coronavirus besteht für die snom technology GmbH das Risiko, dass wir aufgrund der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen vorübergehende Absatzeinbußen erleiden können. Das Risiko wird als mittel eingeschätzt.

Berlin, den 31. März 2020

snom technology GmbH

Die Geschäftsführung

Anlage 2

Allgemeine Auftrags-
bedingungen

Allgemeine Auftragsbedingungen

für

Wirtschaftsprüfer und Wirtschaftsprüfungsgesellschaften

vom 1. Januar 2017

1. Geltungsbereich

(1) Die Auftragsbedingungen gelten für Verträge zwischen Wirtschaftsprüfern oder Wirtschaftsprüfungsgesellschaften (im Nachstehenden zusammenfassend „Wirtschaftsprüfer“ genannt) und ihren Auftraggebern über Prüfungen, Steuerberatung, Beratungen in wirtschaftlichen Angelegenheiten und sonstige Aufträge, soweit nicht etwas anderes ausdrücklich schriftlich vereinbart oder gesetzlich zwingend vorgeschrieben ist.

(2) Dritte können nur dann Ansprüche aus dem Vertrag zwischen Wirtschaftsprüfer und Auftraggeber herleiten, wenn dies ausdrücklich vereinbart ist oder sich aus zwingenden gesetzlichen Regelungen ergibt. Im Hinblick auf solche Ansprüche gelten diese Auftragsbedingungen auch diesen Dritten gegenüber.

2. Umfang und Ausführung des Auftrags

(1) Gegenstand des Auftrags ist die vereinbarte Leistung, nicht ein bestimmter wirtschaftlicher Erfolg. Der Auftrag wird nach den Grundsätzen ordnungsmäßiger Berufsausübung ausgeführt. Der Wirtschaftsprüfer übernimmt im Zusammenhang mit seinen Leistungen keine Aufgaben der Geschäftsführung. Der Wirtschaftsprüfer ist für die Nutzung oder Umsetzung der Ergebnisse seiner Leistungen nicht verantwortlich. Der Wirtschaftsprüfer ist berechtigt, sich zur Durchführung des Auftrags sachverständiger Personen zu bedienen.

(2) Die Berücksichtigung ausländischen Rechts bedarf – außer bei betriebswirtschaftlichen Prüfungen – der ausdrücklichen schriftlichen Vereinbarung.

(3) Ändert sich die Sach- oder Rechtslage nach Abgabe der abschließenden beruflichen Äußerung, so ist der Wirtschaftsprüfer nicht verpflichtet, den Auftraggeber auf Änderungen oder sich daraus ergebende Folgerungen hinzuweisen.

3. Mitwirkungspflichten des Auftraggebers

(1) Der Auftraggeber hat dafür zu sorgen, dass dem Wirtschaftsprüfer alle für die Ausführung des Auftrags notwendigen Unterlagen und weiteren Informationen rechtzeitig übermittelt werden und ihm von allen Vorgängen und Umständen Kenntnis gegeben wird, die für die Ausführung des Auftrags von Bedeutung sein können. Dies gilt auch für die Unterlagen und weiteren Informationen, Vorgänge und Umstände, die erst während der Tätigkeit des Wirtschaftsprüfers bekannt werden. Der Auftraggeber wird dem Wirtschaftsprüfer geeignete Auskunftspersonen benennen.

(2) Auf Verlangen des Wirtschaftsprüfers hat der Auftraggeber die Vollständigkeit der vorgelegten Unterlagen und der weiteren Informationen sowie der gegebenen Auskünfte und Erklärungen in einer vom Wirtschaftsprüfer formulierten schriftlichen Erklärung zu bestätigen.

4. Sicherung der Unabhängigkeit

(1) Der Auftraggeber hat alles zu unterlassen, was die Unabhängigkeit der Mitarbeiter des Wirtschaftsprüfers gefährdet. Dies gilt für die Dauer des Auftragsverhältnisses insbesondere für Angebote auf Anstellung oder Übernahme von Organfunktionen und für Angebote, Aufträge auf eigene Rechnung zu übernehmen.

(2) Sollte die Durchführung des Auftrags die Unabhängigkeit des Wirtschaftsprüfers, die der mit ihm verbundenen Unternehmen, seiner Netzwerkunternehmen oder solcher mit ihm assoziierten Unternehmen, auf die die Unabhängigkeitsvorschriften in gleicher Weise Anwendung finden wie auf den Wirtschaftsprüfer, in anderen Auftragsverhältnissen beeinträchtigen, ist der Wirtschaftsprüfer zur außerordentlichen Kündigung des Auftrags berechtigt.

5. Berichterstattung und mündliche Auskünfte

Soweit der Wirtschaftsprüfer Ergebnisse im Rahmen der Bearbeitung des Auftrags schriftlich darzustellen hat, ist alleine diese schriftliche Darstellung maßgebend. Entwürfe schriftlicher Darstellungen sind unverbindlich. Sofern nicht anders vereinbart, sind mündliche Erklärungen und Auskünfte des Wirtschaftsprüfers nur dann verbindlich, wenn sie schriftlich bestätigt werden. Erklärungen und Auskünfte des Wirtschaftsprüfers außerhalb des erteilten Auftrags sind stets unverbindlich.

6. Weitergabe einer beruflichen Äußerung des Wirtschaftsprüfers

(1) Die Weitergabe beruflicher Äußerungen des Wirtschaftsprüfers (Arbeitsergebnisse oder Auszüge von Arbeitsergebnissen – sei es im Entwurf oder in der Endfassung) oder die Information über das Tätigwerden des Wirtschaftsprüfers für den Auftraggeber an einen Dritten bedarf der schriftlichen Zustimmung des Wirtschaftsprüfers, es sei denn, der Auftraggeber ist zur Weitergabe oder Information aufgrund eines Gesetzes oder einer behördlichen Anordnung verpflichtet.

(2) Die Verwendung beruflicher Äußerungen des Wirtschaftsprüfers und die Information über das Tätigwerden des Wirtschaftsprüfers für den Auftraggeber zu Werbezwecken durch den Auftraggeber sind unzulässig.

7. Mängelbeseitigung

(1) Bei etwaigen Mängeln hat der Auftraggeber Anspruch auf Nacherfüllung durch den Wirtschaftsprüfer. Nur bei Fehlschlagen, Unterlassen bzw. unrechtmäßiger Verweigerung, Unzumutbarkeit oder Unmöglichkeit der Nacherfüllung kann er die Vergütung mindern oder vom Vertrag zurücktreten; ist der Auftrag nicht von einem Verbraucher erteilt worden, so kann der Auftraggeber wegen eines Mangels nur dann vom Vertrag zurücktreten, wenn die erbrachte Leistung wegen Fehlschlagens, Unterlassung, Unzumutbarkeit oder Unmöglichkeit der Nacherfüllung für ihn ohne Interesse ist. Soweit darüber hinaus Schadensersatzansprüche bestehen, gilt Nr. 9.

(2) Der Anspruch auf Beseitigung von Mängeln muss vom Auftraggeber unverzüglich in Textform geltend gemacht werden. Ansprüche nach Abs. 1, die nicht auf einer vorsätzlichen Handlung beruhen, verjähren nach Ablauf eines Jahres ab dem gesetzlichen Verjährungsbeginn.

(3) Offenbare Unrichtigkeiten, wie z.B. Schreibfehler, Rechenfehler und formelle Mängel, die in einer beruflichen Äußerung (Bericht, Gutachten und dgl.) des Wirtschaftsprüfers enthalten sind, können jederzeit vom Wirtschaftsprüfer auch Dritten gegenüber berichtigt werden. Unrichtigkeiten, die geeignet sind, in der beruflichen Äußerung des Wirtschaftsprüfers enthaltene Ergebnisse infrage zu stellen, berechtigen diesen, die Äußerung auch Dritten gegenüber zurückzunehmen. In den vorgenannten Fällen ist der Auftraggeber vom Wirtschaftsprüfer tunlichst vorher zu hören.

8. Schweigepflicht gegenüber Dritten, Datenschutz

(1) Der Wirtschaftsprüfer ist nach Maßgabe der Gesetze (§ 323 Abs. 1 HGB, § 43 WPO, § 203 StGB) verpflichtet, über Tatsachen und Umstände, die ihm bei seiner Berufstätigkeit anvertraut oder bekannt werden, Stillschweigen zu bewahren, es sei denn, dass der Auftraggeber ihn von dieser Schweigepflicht entbindet.

(2) Der Wirtschaftsprüfer wird bei der Verarbeitung von personenbezogenen Daten die nationalen und europarechtlichen Regelungen zum Datenschutz beachten.

9. Haftung

(1) Für gesetzlich vorgeschriebene Leistungen des Wirtschaftsprüfers, insbesondere Prüfungen, gelten die jeweils anzuwendenden gesetzlichen Haftungsbeschränkungen, insbesondere die Haftungsbeschränkung des § 323 Abs. 2 HGB.

(2) Sofern weder eine gesetzliche Haftungsbeschränkung Anwendung findet noch eine einzelvertragliche Haftungsbeschränkung besteht, ist die Haftung des Wirtschaftsprüfers für Schadensersatzansprüche jeder Art, mit Ausnahme von Schäden aus der Verletzung von Leben, Körper und Gesundheit, sowie von Schäden, die eine Ersatzpflicht des Herstellers nach § 1 ProdHaftG begründen, bei einem fahrlässig verursachten einzelnen Schadensfall gemäß § 54a Abs. 1 Nr. 2 WPO auf 4 Mio. € beschränkt.

(3) Einreden und Einwendungen aus dem Vertragsverhältnis mit dem Auftraggeber stehen dem Wirtschaftsprüfer auch gegenüber Dritten zu.

(4) Leiten mehrere Anspruchsteller aus dem mit dem Wirtschaftsprüfer bestehenden Vertragsverhältnis Ansprüche aus einer fahrlässigen Pflichtverletzung des Wirtschaftsprüfers her, gilt der in Abs. 2 genannte Höchstbetrag für die betreffenden Ansprüche aller Anspruchsteller insgesamt.

(5) Ein einzelner Schadensfall im Sinne von Abs. 2 ist auch bezüglich eines aus mehreren Pflichtverletzungen stammenden einheitlichen Schadens gegeben. Der einzelne Schadensfall umfasst sämtliche Folgen einer Pflichtverletzung ohne Rücksicht darauf, ob Schäden in einem oder in mehreren aufeinanderfolgenden Jahren entstanden sind. Dabei gilt mehrfaches auf gleicher oder gleichartiger Fehlerquelle beruhendes Tun oder Unterlassen als einheitliche Pflichtverletzung, wenn die betreffenden Angelegenheiten miteinander in rechtlichem oder wirtschaftlichem Zusammenhang stehen. In diesem Fall kann der Wirtschaftsprüfer nur bis zur Höhe von 5 Mio. € in Anspruch genommen werden. Die Begrenzung auf das Fünffache der Mindestversicherungssumme gilt nicht bei gesetzlich vorgeschriebenen Pflichtprüfungen.

(6) Ein Schadensersatzanspruch erlischt, wenn nicht innerhalb von sechs Monaten nach der schriftlichen Ablehnung der Ersatzleistung Klage erhoben wird und der Auftraggeber auf diese Folge hingewiesen wurde. Dies gilt nicht für Schadensersatzansprüche, die auf vorsätzliches Verhalten zurückzuführen sind, sowie bei einer schuldhaften Verletzung von Leben, Körper oder Gesundheit sowie bei Schäden, die eine Ersatzpflicht des Herstellers nach § 1 ProdHaftG begründen. Das Recht, die Einrede der Verjährung geltend zu machen, bleibt unberührt.

10. Ergänzende Bestimmungen für Prüfungsaufträge

(1) Ändert der Auftraggeber nachträglich den durch den Wirtschaftsprüfer geprüften und mit einem Bestätigungsvermerk versehenen Abschluss oder Lagebericht, darf er diesen Bestätigungsvermerk nicht weiterverwenden.

Hat der Wirtschaftsprüfer einen Bestätigungsvermerk nicht erteilt, so ist ein Hinweis auf die durch den Wirtschaftsprüfer durchgeführte Prüfung im Lagebericht oder an anderer für die Öffentlichkeit bestimmter Stelle nur mit schriftlicher Einwilligung des Wirtschaftsprüfers und mit dem von ihm genehmigten Wortlaut zulässig.

(2) Widerruft der Wirtschaftsprüfer den Bestätigungsvermerk, so darf der Bestätigungsvermerk nicht weiterverwendet werden. Hat der Auftraggeber den Bestätigungsvermerk bereits verwendet, so hat er auf Verlangen des Wirtschaftsprüfers den Widerruf bekanntzugeben.

(3) Der Auftraggeber hat Anspruch auf fünf Berichtsausfertigungen. Weitere Ausfertigungen werden besonders in Rechnung gestellt.

11. Ergänzende Bestimmungen für Hilfeleistung in Steuersachen

(1) Der Wirtschaftsprüfer ist berechtigt, sowohl bei der Beratung in steuerlichen Einzelfragen als auch im Falle der Dauerberatung die vom Auftraggeber genannten Tatsachen, insbesondere Zahlenangaben, als richtig und vollständig zugrunde zu legen; dies gilt auch für Buchführungsaufträge. Er hat jedoch den Auftraggeber auf von ihm festgestellte Unrichtigkeiten hinzuweisen.

(2) Der Steuerberatungsauftrag umfasst nicht die zur Wahrung von Fristen erforderlichen Handlungen, es sei denn, dass der Wirtschaftsprüfer hierzu ausdrücklich den Auftrag übernommen hat. In diesem Fall hat der Auftraggeber dem Wirtschaftsprüfer alle für die Wahrung von Fristen wesentlichen Unterlagen, insbesondere Steuerbescheide, so rechtzeitig vorzulegen, dass dem Wirtschaftsprüfer eine angemessene Bearbeitungszeit zur Verfügung steht.

(3) Mangels einer anderweitigen schriftlichen Vereinbarung umfasst die laufende Steuerberatung folgende, in die Vertragsdauer fallenden Tätigkeiten:

- a) Ausarbeitung der Jahressteuererklärungen für die Einkommensteuer, Körperschaftsteuer und Gewerbesteuer sowie der Vermögensteuererklärungen, und zwar auf Grund der vom Auftraggeber vorzulegenden Jahresabschlüsse und sonstiger für die Besteuerung erforderlicher Aufstellungen und Nachweise
- b) Nachprüfung von Steuerbescheiden zu den unter a) genannten Steuern
- c) Verhandlungen mit den Finanzbehörden im Zusammenhang mit den unter a) und b) genannten Erklärungen und Bescheiden
- d) Mitwirkung bei Betriebsprüfungen und Auswertung der Ergebnisse von Betriebsprüfungen hinsichtlich der unter a) genannten Steuern
- e) Mitwirkung in Einspruchs- und Beschwerdeverfahren hinsichtlich der unter a) genannten Steuern.

Der Wirtschaftsprüfer berücksichtigt bei den vorgenannten Aufgaben die wesentliche veröffentlichte Rechtsprechung und Verwaltungsauffassung.

(4) Erhält der Wirtschaftsprüfer für die laufende Steuerberatung ein Pauschalhonorar, so sind mangels anderweitiger schriftlicher Vereinbarungen die unter Abs. 3 Buchst. d) und e) genannten Tätigkeiten gesondert zu honorieren.

(5) Sofern der Wirtschaftsprüfer auch Steuerberater ist und die Steuerberatervergütungsverordnung für die Bemessung der Vergütung anzuwenden ist, kann eine höhere oder niedrigere als die gesetzliche Vergütung in Textform vereinbart werden.

(6) Die Bearbeitung besonderer Einzelfragen der Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer, Einheitsbewertung und Vermögensteuer sowie aller Fragen der Umsatzsteuer, Lohnsteuer, sonstigen Steuern und Abgaben erfolgt auf Grund eines besonderen Auftrags. Dies gilt auch für

- a) die Bearbeitung einmalig anfallender Steuerangelegenheiten, z.B. auf dem Gebiet der Erbschaftsteuer, Kapitalverkehrsteuer, Grunderwerbsteuer,
- b) die Mitwirkung und Vertretung in Verfahren vor den Gerichten der Finanz- und der Verwaltungsgerichtsbarkeit sowie in Steuerstrafsachen,
- c) die beratende und gutachtliche Tätigkeit im Zusammenhang mit Umwandlungen, Kapitalerhöhung und -herabsetzung, Sanierung, Eintritt und Ausscheiden eines Gesellschafters, Betriebsveräußerung, Liquidation und dergleichen und
- d) die Unterstützung bei der Erfüllung von Anzeige- und Dokumentationspflichten.

(7) Soweit auch die Ausarbeitung der Umsatzsteuerjahreserklärung als zusätzliche Tätigkeit übernommen wird, gehört dazu nicht die Überprüfung etwaiger besonderer buchmäßiger Voraussetzungen sowie die Frage, ob alle in Betracht kommenden umsatzsteuerrechtlichen Vergünstigungen wahrgenommen worden sind. Eine Gewähr für die vollständige Erfassung der Unterlagen zur Geltendmachung des Vorsteuerabzugs wird nicht übernommen.

12. Elektronische Kommunikation

Die Kommunikation zwischen dem Wirtschaftsprüfer und dem Auftraggeber kann auch per E-Mail erfolgen. Soweit der Auftraggeber eine Kommunikation per E-Mail nicht wünscht oder besondere Sicherheitsanforderungen stellt, wie etwa die Verschlüsselung von E-Mails, wird der Auftraggeber den Wirtschaftsprüfer entsprechend in Textform informieren.

13. Vergütung

(1) Der Wirtschaftsprüfer hat neben seiner Gebühren- oder Honorarforderung Anspruch auf Erstattung seiner Auslagen; die Umsatzsteuer wird zusätzlich berechnet. Er kann angemessene Vorschüsse auf Vergütung und Auslagenersatz verlangen und die Auslieferung seiner Leistung von der vollen Befriedigung seiner Ansprüche abhängig machen. Mehrere Auftraggeber haften als Gesamtschuldner.

(2) Ist der Auftraggeber kein Verbraucher, so ist eine Aufrechnung gegen Forderungen des Wirtschaftsprüfers auf Vergütung und Auslagenersatz nur mit unbestrittenen oder rechtskräftig festgestellten Forderungen zulässig.

14. Streitschlichtungen

Der Wirtschaftsprüfer ist nicht bereit, an Streitbeilegungsverfahren vor einer Verbraucherschlichtungsstelle im Sinne des § 2 des Verbraucherstreitbeilegungsgesetzes teilzunehmen.

15. Anzuwendendes Recht

Für den Auftrag, seine Durchführung und die sich hieraus ergebenden Ansprüche gilt nur deutsches Recht.