

Parent for: 5145689

Short-form Audit Report

FEV Group GmbH
Aachen

Consolidated Financial Statements for the Period Ending December
31, 2019 and the Group Management Report for Financial Year 2019

INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT

(Translation – the German text is authoritative)



TUESDAY



A9KFYURV

A10

22/12/2020

#114

COMPANIES HOUSE

Contents	Page
Group Management Report for Financial Year 2019	1
Consolidated financial statements for the financial year from January 1 to December 31, 2019	1
1. Consolidated Balance Sheet as of December 31, 2019.....	2
2. Consolidated Income Statement for the Period <i>from January 1 to December 31, 2019</i>	5
3. Notes to the consolidated financial statements for the financial year from January 1 to December 31, 2019	7
4. Consolidated Cash Flow Statement for the Period from January 1 to December 31, 2019.....	25
5. Consolidated Statement of Changes in Equity for the Period from January 1 to December 31, 2019	26
INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT	1

Contents

1. Economic environment	2
1.1. Fundamental information about the Group	2
1.2. Macroeconomic environment	3
1.3. Sector-specific development	4
2. Business Development	5
2.1. Earnings position	5
2.2. Net assets position	6
2.3. Financial position	7
3. Employees	7
4. Research and Development	7
5. Risk report regarding the use of financial instruments	8
6. Report on opportunities and risks / Report on expected developments of the FEV Group	8
6.1. Report on opportunities and risks	8
6.2. Report on expected developments	14

1. Economic environment

1.1. Fundamental information about the Group

The *FEV* Group with its headquarters in Aachen/Germany, is an internationally leading, independent service provider in the field of vehicle and drive system development for hardware and software. Its spectrum of expertise ranges from the development and testing of innovative solutions up to production readiness and related consulting services. The scope of services on the vehicle side encompasses the designing of body and chassis, including the fine tuning of the overall vehicle attributes such as vehicle handling and NVH (Noise, Vibration, Harshness). Moreover, innovative lighting systems and solutions for autonomous driving and connectivity are developed at *FEV*. The electrification of drive systems results in powerful battery systems, e-machines and inverters. Furthermore, highly efficient gasoline and diesel engines, transmissions, EDUs and fuel cell systems are developed and integrated into the vehicle, taking automotive homologation into account. Another focus is placed on alternative fuels.

The “*FEV* Software and Testing Solutions” product portfolio completes this offer by customized test benches and measurement technology as well as software solutions, through which essential work steps of the abovementioned developments can be efficiently transferred from the road to the test bench or simulation.

FEV Consulting GmbH, which is integrated within the *FEV* Group, offers comprehensive customer-oriented consulting services, combining many years of experience in Top Management Consulting with the *FEV* Group's technical know-how. Based on these competencies, innovative solutions are developed for the most diverse challenges.

Being a globally active service provider, the Company offers its customers these services worldwide. The *FEV* Group employs highly qualified specialists at modern development centers in customer proximity at more than 40 locations stretching across five continents. These sites are organizationally assigned to three different geographical areas within the *FEV* Group. The EU Area comprises of 26 subsidiaries, the East Area has 14 entities and the USA Area has four companies.

The *FEV* Group operates in different sectors: automotive, motorcycle, off-road, shipping, rail and aviation. The Automotive sector is the largest one for *FEV*. The globally managed development activities that are organized into business units (BUs) provide their services in all relevant countries in Europe, Asia and America.

1.2. Macroeconomic environment

The global economy remained positive in FY 2019, but weakened to a growth level of 3.0%, which was well below the previous year's global growth rate (3.7%).

The economic slowdown was mainly attributable to the advanced countries. In contrast, the economic dynamics of the emerging countries stabilized towards the end of the year.

The main reasons for the downswing were the decline in industrial production in the advanced countries and the weak development of world trade. This industrial decline also impacted other sectors of the economy, such as the service sector and investment activities. This development was marked not only by the intensification of the trade conflict between the USA and China, the increase in customs duties and the extension of customs duties to other groups of goods, but also by the development of trade policy tensions between the USA and the EU, such as the introduction of a digital tax by France. An increase in industrial production in developing and emerging countries, especially in China and a slight increase in world trade was noted towards the end of FY 2019.

The difference in the economic development between the individual advanced economies diminished. The US economy weakened to a growth rate of 2.3%, which was caused by declining fiscal stimuli and the expiring effects of the tax reform in 2018 as well as the declining exports, particularly due to trade policy with China. The downward trend is also reflected in consumer demand and corporate investments. Japan (1.2%) and the United Kingdom (1.3%) saw an increase in production. Since summer 2019, an expansive monetary policy has been pursued in the advanced economies, in particular by the Federal Reserve, the ECB and the Bank of Japan. The key interest rates of many emerging countries have been lowered due to the increased attractiveness of investments in financial securities. This can be explained by the expansive monetary policy and the associated reduction in US capital market interest rates.

The economy of the emerging countries is marked by financial conditions, such as the withdrawal of capital by investors, and the resulting decline in demand. Economic activity in China is slowing down due to trade policy with the US, causing the GDP (gross domestic product) growth to drop from 6.6% in 2018 to 6.2% in 2019. Economic growth in other Asian countries rose steadily, except in those countries where it weakened sharply in the summer half of the year. Likewise, there was an increase in production in Brazil and Russia. There was a decline in growth in Mexico, India and Argentina due to domestic uncertainties.

Employment in the advanced countries continued to rise, causing unemployment in many countries to fall to long-term lows. In the USA, the unemployment rate fell to 3.5%, the lowest rate since 1969.

In the Eurozone, the GDP recently increased by 0.2%, resulting in GDP growth of 1.2% for 2019. This is due to rising private consumption and exports. France (1.3%), Spain (2.0%) and the Netherlands (1.7%) positively impacted this result. In contrast, the performances in Germany (0.6%) and Italy (0.2%) had a rather negative impact on economic development in the Eurozone.

The unemployment rate in the Eurozone continued to fall (from 8.4% in 2018 to 7.6% in 2019). There are differences between the individual countries with respect to this rate. As a result of a significant reduction in structural unemployment, unemployment in many countries in 2019, such as in Germany (3.1%) or the Netherlands (3.4%), was lower than 12 years ago. In Italy (10.0%), Spain (14.2%) and Greece (17.2%), unemployment was substantially higher than this level.

The decline in global economic growth was also reflected in the German economy. GDP growth fell from 1.5% in 2018 to 0.6% in 2019. This was mainly attributable to the decline in production over many months. The favorable financing conditions and the resulting strengthening of the expansive construction industry and rising consumer demand had a

positive impact on the German economy. On the other hand, the low level of investment activity by companies, as caused by a high level of global economic uncertainty, weakened the economic situation. In particular, the German automotive industry weakened the economy as a result of additional factors such as driving bans, short-term work and job cuts as caused by the falling global demand for cars.

The unemployment rate in Germany continued to fall to 5.0% compared to 5.2% in 2018. In particular, additional jobs were created in the service sector.

1.3. Sector-specific development

The automotive industry is facing a technological change. All automobile manufacturers are gradually introducing additional vehicles with alternative drive system solutions. The aspect of vehicle electrification is a major contributor to this. The focus here is on increasing the efficiency of classic combustion engines, which are still the leading type of drive system on the automotive market, on the electrification of mechanical components for hybrid vehicles and on the design of purely electrical driven vehicles.

In addition to the change in the type of drive system, digitalization is also progressing further. The central aspects are a digital cockpit, autonomous driving and the networking of vehicles.

New manufacturers are trying to use these new developments to enter the automotive market. In the car sharing area, not only the number of vehicles (7.1% higher than in 2018) and customers increased, but also the number of locations, such that car sharing is now also present in many smaller cities and rural areas.

In addition to all these changes, the classic combustion engines must also be further developed in order to meet the low emissions and consumption values worldwide, as also supported by the use of synthetic fuels and hydrogen. This triggers high research and development expenditure by car manufacturers, because they need to develop electrified vehicles in addition to conventionally powered vehicles. It is still assumed that combustion engines will continue to exist in the coming years – at least until the current disadvantages of electric cars for the consumer can be significantly minimized.

The trend for alternative drive systems was also reflected in the number of new car registrations – even if these are still at a low level overall. The development of new passenger car registrations in 2019 was declining worldwide. In Europe, the car registrations dropped by 0.3%, in the USA by 0.9% and in China even fell by 10.4%. However, in Europe and in the USA the number has already increased again in November 2019. The number of new passenger car registrations in Germany rose to 3.61 million vehicles in 2019, representing growth of 5%. The significant decline in China is due to regional saturation and the end of the subsidy for electric cars.

The overall rate of new registrations of electric vehicles rose worldwide in 2019. However, the growth in new registrations in the important Chinese market fell to 1.20 million electric cars (-4%) compared to 2018. Of these registrations in China, 81% are pure electric cars and 19% plug-in hybrid cars (PHEV). Overall, the market share of e-vehicles in terms of total registrations increased by 0.2% to 4.7%.

The reduction in new registrations of electric vehicles is also evident in the USA, which recorded a slump of 10% compared to 2018. 75% of the 0.32 million registrations of electric cars in the USA are BEVs (Battery Electric Vehicles).

In contrast, Germany achieved the largest absolute increase in e-mobility worldwide with 0.041 million electric autos in 2019. This means that a total of 0.11 million electric autos were newly registered in 2019, thus making Germany the third-largest e-vehicle market. Of these new registrations, 58% refers to the pure electric car category and the other 42% to the PHEV category.

In Europe, the number of new registrations of electric autos increased on the whole. Norway grew by 10%, Great Britain by 21%, the Netherlands by 150% and France by 35%.

Even if the increasing numbers of new registrations of electric autos indicate a trend for the next few years, the existing market shares of German group brands for passenger cars demonstrate that the classic combustion engines will continue to play an important role.

In 2019, € 823.4 billion was spent worldwide for research and development. Thereof, 38% was spent in the USA, 25% in the EU, 13% in Japan, 12% in China and 4% each in South Korea and Switzerland. The amount of research expenditures allocated to the automotive industry varies greatly from region to region, with the EU and Japan leading the way with 31% each. Followed by China with 11.5% and the USA with 7.6%. The German automotive industry continues to dominate a leading position in terms of research and development spending. The *FEV* Group also participates in this spending as a development service provider for the automotive industry.

2. Business Development

2.1. Earnings position

Management applies different key performance indicators to control and monitor the *FEV* Group. From a financial perspective, total operating performance and earnings before taxes are of particular significance. These two indicators are applied to all subsidiaries and business units. This ensures that the subsidiaries and business units are aware of their contribution made toward the Group's success. Moreover, capital expenditures, free cash flow and order intake are also key indicators for assessing financial performance.

Regarding the order intake, the *FEV* Group significantly surpassed the planned target of € 751.4 million. The order intake generated in the amount of € 837.3 million in 2019 was € +178.4 million significantly above the previous year. The largest increase in new orders was recorded in the business units (BU): Vehicles (€+78.0 million) and Electrics and Electrification (€ +64.1 million). The largest share of the very good development of the new orders came from the cooperation agreement concluded with a Chinese automobile manufacturer for the development of all-electric (BEV) vehicle models. Hence, this represents a further milestone in *FEV*'s progress in becoming a full car manufacturer.

Together with its business partners, the *FEV* Group worked on many successful customer projects in 2019. The Group increased its total operating performance by € 72.8 million to € 726.7 million in 2019. This increase impressively demonstrates the growth strategy that has been adopted. In 2019, the Intelligent Mobility and Software BU was created. This BU bundles the topics: "ADAS/AD" (Advanced Driver Assistance Systems / Automated Driving) and "Connectivity" as well as "Vehicle Electronics", "Functional Safety" and "Software Development". The "Electric and Electrification" BU focuses on the electrification of the drive system for hybrid, electric and fuel cell vehicles including battery and e-machinery development. The classic BUs, which include the development of gasoline, diesel and large bore engines, were able to increase further in 2019, increasing the total operating performance from € 360.7 million to € 375.8 million. The Vehicle Development BU increased its total operating performance from € 62.4 million to € 93.2 million. The total operating performance of the Electronics and Electrification and Intelligent Mobility and Software BUs grew by € 32.6 million to € 144.5 million.

The 11.1% year-on-year increase in total operating performance was generated through organic growth.

The European companies continued to generate the most revenue. Invoiced sales here increased from € 490.4 million to € 557.1 million. This corresponds to a share of 77.5% in the total invoiced sales revenue of the *FEV* Group. The Asian companies also achieved strong growth, with sales increasing by 28.4% to € 62.7 million.

Compared to the preceding year, the earnings before taxes fell by € 4.6 million (-17.5%) to € 21.6 million. This contains the expenses incurred for the development of new business areas

and research for new technologies at the various *FEV* locations as well as one-time effects for restructuring expenses (€ 8.1 million) and unscheduled depreciation and amortization on fixed assets (€ 2.8 million).

Expenses also increased in line with the growth. The cost of materials rose by € 13.9 million to € 161.2 million mainly as a result of higher purchased services for individual projects. Because of our global growth and the high demand for qualified and well-trained employees, the personnel expenses increased by 11.3% to € 381.3 million. Due to the capital expenditures and unscheduled depreciation and amortization, the depreciation and amortization expense rose by € 6.7 million to € 34.3 million. Other operating expenses climbed by € 25.0 million to € 139.7 million. This mainly comprises of business premise costs (€ 24.8 million), other personnel expenses (€ 21.9 million), IT costs (€ 18.6 million), travel costs (€ 11.8 million), maintenance costs (€ 11.9 million) and administrative costs (€ 6.1 million).

The tax rate, including other taxes, for the *FEV* Group is 40.5%, which resulted in earnings after taxes of € 12.8 million in 2019.

Overall, the *FEV* Group was able to meet its revenue targets for 2019. Compared to the planned target, the total operating performance was exceeded by 2.7%. Adjusted for the abovementioned special effects (restructuring / unscheduled depreciation and amortization on fixed assets), a return on total operating performance of 4.5% was achieved, which is above the prior year's level. The ambitious earnings target of 5.8% could not be attained.

2.2. Net assets position

The business year was marked by high capital expenditures for fixed assets, which increased by € 40.4 million to a total of € 276.9 million. In addition to ongoing modernization investments at all locations and the construction of a new, modern chassis dynamometer, the largest investment is the new battery development center at our new site in Sandersdorf-Brehna, which includes the world's largest and most modern test center of its kind.

Current assets increased by € 14.1 million to a total of € 214.6 million. This is largely attributable to an increase in cash and cash equivalents from € 15.9 million to € 35.2 million, which is primarily due to the increase in advance payments from customers. Otherwise, there were minor changes in the other assets items. Adjusted for advance payments received, inventories dropped by € 3.2 million to € 10.8 million. Trade accounts receivable decreased by € 2.8 million and other assets, which mostly include tax receivables, increased by a total of € 4.6 million. Prepaid expenses of € 7.8 million were higher by € 0.5 million than in 2018. Deferred taxes of € 5.3 million increased year-on-year by € 3.5 million (of which € 1.6 million for tax loss carryforwards).

The balance sheet total of the *FEV* Group increased in total by € 58.6 million to € 504.6 million.

The equity ratio stood at 33.2% in the reporting year or 1.2 percentage points below the prior year's ratio of 34.4%. This was because the balance sheet total (+13.1%) increased disproportionately to equity (+9.1%).

Provisions only marginally increased by 2.2% to € 59.5 million in 2019 and predominantly include outstanding supplier invoices and personnel-related provisions. Tax provisions decreased by € 1.8 million to € 1.4 million.

The liabilities of the *FEV* Group rose by € 38.4 million to € 265.5 million, which mainly relates to the advance payments received that increased to € 64.4 million. The bank liabilities reduced by € 29.0 million to € 129.0 million. The trade accounts payable amounting to € 32.3 million were in line with the prior year's level. Other liabilities increased by € 7.1 million to € 39.9 million primarily due to a payment by the EU Commission for a funded project, which must be forwarded by *FEV* as the coordinator to external partners.

2.3. Financial position

	2019	2018	Δ in %
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	4.256	7.813	-45,5%
Cash flow from operating activities	120.933	43.200	179,9%
Cash flow for investing activities	-75.091	-83.857	-10,5%
Cash flow for financing activities	-31.833	37.131	-185,7%
Exchange rate and valuation related changes	0	-31	-100,0%
Cash and cash equivalents at the end of the period	18.265	4.256	329,2%

(amounts in T€)

The cash flow from operating activities amounted to € 120.9 million in the reporting year. This is due to the growth strategy of the *FEV* Group and the rise in advance payments received. The Group earnings of € 12.8 million also had a positive impact on the cash flow.

The cash outflow for investing activities amounted to € 75.1 million, which largely related to the new battery test center. Overall, the value underlines the strong growth and the related investments in fixed assets.

The cash outflow for financing activities amounted to € 31.8 million. In addition to equity, the Group is financed primarily through short and medium-term bank loans. The bank liabilities amounted to € 129.0 million for a decrease of 18.4%. On the basis of a consortium loan, the *FEV* Group is always in a position to meet all its payment obligations. In total, *FEV* has available committed credit and guarantee lines in the amount of € 298.0 million as of December 31, 2019. To ensure liquidity and optimize the financing structure, the *FEV* Group also uses the option of sale and leaseback transactions and factoring.

3. Employees

The *FEV* Group employed an average of 6,335 persons in 2019. Furthermore, additional engineers and other staff were employed through cooperation agreements and employee leasing, so that 6,559 people were employed by the *FEV* Group as of December 31, 2019.

In terms of employee qualifications, there was an increase in nearly all the qualification levels of the *FEV* Group. The group of engineers posted an above-average increase in employment.

4. Research and Development

As was the case in the preceding year, the *FEV* Group will continue to apply significant resources in 2019 to self-finance its future security in the form of research projects and product development in the field of measuring and testing systems.

Similar to the previous year, the tool and method development was also an integral component of internal advance engineering in 2019. The continuous progress of these activities, especially in the case of high-revenue vehicle calibration and test bench projects, makes a decisive contribution to raising efficiency and thus significantly strengthens the *FEV* Group's sustainable competitiveness in the global service market for powertrain technology.

In the field of automotive drive system technology, the development and market trends directed towards hybridization and electrification have also continued in 2019. With regard to pure electric concepts, hurdles concerning infrastructure and fast charging technology must be overcome. Politicians are still concerned about the lack of a European manufacturer for battery cells based on lithium-ion or even so-called post-lithium technology. Likewise, there is a growing realization that, as the energy turnaround in the power grid progresses, large quantities of fluctuating regenerative energies will have to be buffered over longer periods of time, for which batteries are not suitable due to their low storage density and self-discharge. This gives considerable rise to research efforts into the production and application of alternative "Power-to-X" fuels with X = gas or liquid, which are produced with hydrogen from renewable energy and CO₂ (arising from combustion gases, from

volcanic sources or from the air) and supplemented by biofuels (BtL). FEV is involved in the preparation and implementation of cooperative research and innovation projects at the European and national level. Legal framework conditions with further restrictive CO₂-limits lead us to expect major development efforts by manufacturers and a need for technological innovation in the fields of hybridization/electrification, electric drive systems and battery technology. In addition, intensive work is being carried out in the following areas: Intelligent Transport Systems/Car2X Communications/Automated Driving including "Cyber-Security" and up through "Autonomous Vehicle". Projects of this type are conducted partly with public funding and partly on behalf of customer orders. Today, the FEV Group is in a good position to meet the development demand on the market to a considerable extent.

The year 2019 was also dominated in the development fields of diesel and gasoline engine combustion process development with the topics of downsizing, loss reduction and emissions, in particular. However, it has been noted that European research funding is reducing funding for innovations in vehicles with combustion engines. Current legislation, which only considers the emissions of the vehicle itself but not the overall CO₂ balance from source to wheel, continues to drive the further development of electrically-powered vehicles for passenger and heavy-duty transport. However, there is a growing interest in hydrogen as an energy carrier, which can also be used for commercial vehicle engines and can offer a way of CO₂-free operation of commercial vehicles (utility vehicles) in urban environments, even along the retrofitting path.

The FEV Group is playing an important role in the development of future environmentally friendly mobility concepts with its work on the further development of clean combustion engines and electrified or electric vehicle drives.

Overall, it should be noted that the own-financed research and development projects contribute to securing the future of FEV. This allows the FEV Group to offer its customers state-of-the-art technology at an early stage.

The FEV Group incurred research and development costs totaling € 9.0 million in 2019 (€ -2.2 million / -19.4% compared to 2018). This translates to a ratio of 1.2% of total operating performance. Within the FEV Group, the research and development tasks could be performed at all locations worldwide. The main focus was on the FEV site in Germany with expenditures of € 7.9 million (€ -0.6 million / -7.2 % versus 2018). At FEV Group GmbH and FEV Europe GmbH, a total of 13 FTEs (Full Time Equivalent) are responsible for obtaining subsidies and allocating R&D projects within the Group.

5. Risk report regarding the use of financial instruments

The objective of the Company's financial and risk management is to safeguard the corporate success of the business against financial risks.

Derivative financial instruments have been applied to partially hedge interest rate risks and exchange rate risks. These were primarily used to hedge the financing of large investment and to hedge future interest and exchange rate risks.

6. Report on opportunities and risks / Report on expected developments of the FEV Group

6.1. Report on opportunities and risks

Macroeconomic opportunities and risks

As an internationally active development service provider, the *FEV* Group is exposed to risks arising from expected economic developments in various countries and from technological changes.

Worldwide

Because of the high degree of crosslinking of the trade, financial and investment flows worldwide, risks for the Chinese economy are not only locally relevant, but could also be transferred to other economies around the world. It is possible that production could come to a standstill due to global supply chains, especially due to intermediate products manufactured in China, and thus a decline in exports could also be observed in the respective countries. There are also risks that individual economies are strongly dependent on Chinese tourism. The greatest risk associated with the corona crisis is one of uncertainty, because there are many potential scenarios for the further course of the pandemic.

In addition to the main challenges posed by the corona pandemic, there are other risks to be considered. On a political level, it is questionable how the trade dispute between the USA and China, the exact plan after the Brexit or the presidential election campaign in the USA will develop. It is also unclear what the outcome of the dispute between the USA and the EU over the Nord Stream 2 gas pipeline will be, which countries will be subject to customs duties, or how social protests will develop in many emerging countries. Further political measures for climate protection and the associated changes for companies are also uncertain at present. A renewed escalation of geopolitical tensions between Iran and the USA could have an adverse impact on the global economy. These uncertainties and events are placing a burden on investment activity, especially by companies. The lack of cooperation between the world's economic powers in trade, investment or technology can lead to lower growth and lower living standards. Further cuts in interest rates by the world's central banks may lead to a decline in demand from private households. In contrast, an interest rate increase would lead to higher inflation. The uncertainties described above could lead to a downward trend in economic growth.

The high debt levels of some countries and banks can have an adverse impact on the economic growth. Countries with high levels of private household and corporate debt are susceptible to potential shocks.

A possible escalation of the trade conflict between the USA and China could have an adverse impact on the development of the global economy. Currently, nearly two-thirds of all US imports from China are subject to special tariffs. In the USA and China, this could lead not only to a further drop in production and lower investment activity, but also to further reductions in exports and imports.

However, the initially negative effects of the pandemic could have positive long-term effects on the economy. Some experts see the potential reorganization of the world as an opportunity of the corona crisis. Due to the need for home offices, but also due to restrictions in retail and gastronomy, digitalization may accelerate to an unexpected extent. This positive effect is also favorable for environmental and solidarity behavior and family life. In Germany, there is a chance that this crisis will lead to the introduction of an unconditional basic income, which would have a positive impact on prosperity and private consumption. It is possible that the development of infrastructures for electric mobility will be accelerated, the energy efficiency of buildings will be doubled and basic structures for green hydrogen will be established.

A long-term recovery of the global economy is still being discussed. This assumption is also based on the following assumptions: global productivity is likely to be raised by new technologies, currently supported by 5G investment and a renewed demand for cloud-servers, and hard work. This also results in higher corporate profits and higher living standards. Moreover, it is possible that the forecast of the reactions of consumers and investors will be better than expected.

Europe

As a consequence of the corona virus, there is a possibility that the Eurozone could slip into a recession. It is also possible that production in the manufacturing sector in Europe will continue to decline. This could have an adverse impact not only on corporate service sectors, but also on income and consumer confidence due to loss of jobs. Political uncertainties, such as the threat of a general strike in France and the possible change in government in Italy, could continue to adversely impact the European economy. Concerns also exist about regulation arising from the Brexit negotiations. This is likely to impact not only the UK economy, but also the other European countries. How strong the impact will be is what is pertinent. The continued tightening of emissions regulations from the EU CO₂ legislation and the related potential fines will lead to additional pressure on automobile manufacturers. The risk of car tariffs from the USA is essentially low.

Germany

The German economy could suffer disadvantages from a lack of skilled workers, a poor digital infrastructure and slower processes caused by the existing bureaucracy in Germany.

With regard to the current situation, the *FEV* Group is reducing the risks related to the corona crisis by complying with and implementing the required and recommended protective measures issued by the German government.

It is possible that private investment in Germany will increase as a consequence of the removal of the solidarity surcharge for 90% of all German citizens and that corporate investment will increase as a consequence of tax incentives for research funding. It is also predicted that the shortage of skilled workers will continue to decline, among other items, due to the Qualifications Opportunities Act and the Skilled Worker Immigration Act. Based on Germany's status as the most innovative economic nation and the fact that experts are assuming an increase in international competitiveness in the automotive industry because of the large number of cars on offer, such as battery electric, hybrids, gas or hydrogen, there is a chance of a further increase in economic growth.

The *FEV* Group operates around the world and continuously monitors developments in the economic environment. The effects on the European market are of particular importance for *FEV* due to its size. Adverse developments in these economies can have a markedly strong impact on the development of the *FEV* Group.

Sector-specific risks and opportunities

The *FEV* Group is dependent on the development of the automotive industry because of its focus on the development of drive system and vehicle technology for passenger cars and commercial vehicles. The *FEV* Group mitigates this risk by continuously expanding its service portfolio in the large bore engines segment (for ship and rail transport).

Due to the noticeable shift in investments made by the automotive manufacturer for new technologies (CASE = Connected, Automated, Shared, Electrified), there is a risk of reduction in investments to further develop conventional combustion engines and the reduction of jobs in this segment.

The timely development of finding solutions for key technologies, such as electromobility, digitalization and automated and networked driving, is one of the challenges faced by companies in the automotive industry and by *FEV* as well. The growing competitive pressure from new competitors from the service sector and from the IT sector, which are forcing themselves into the automotive sector, are seen as risk factors by the *FEV* Group. For this reason, the *FEV* Group continues to carry out its research and development projects in the IT sector and has massively intensified its efforts in the fields of "Electronics and Electrification" and "Intelligent Mobility and Software".

The pressure on the automotive industry to develop engines with low fuel consumption and low emission values remains high. Stricter emissions legislation and a growing and necessary global awareness of the environment are increasing the demand for economical drive systems

and are resulting in higher expenditures for the development of hybrid and electric vehicles. The stricter EU exhaust gas regulations pose an opportunity for the *FEV* Group to develop engines with lower CO₂ emissions, thereby intensifying the relationship between the existing customers (especially OEMs) and establishing relationships with new customers.

With its *FEV* Consulting activities, the *FEV* Group has expanded its original fields of expertise from pure research and development to consultancy for several years already. Moreover, the *FEV* Group is developing more and more from its core expertise – the design and development of conventional drive systems and the operation of test facilities – into a service provider for alternative drive systems, driver assistance systems, autonomous driving and up to full vehicle development. To push forward with the development of these aspects, a new business unit "Intelligent Mobility & Software" was launched in 2019. Overall, this diversification increases the *FEV* Group's opportunities for positioning itself for a secure future.

The consideration of important trends of technological change also opens up great opportunities for the automotive industry. In particular, these are: E-mobility, autonomous driving and intermodal mobility concepts. Regarding the latter trend, there is an increasing demand for business models that include, for example, car sharing or driving services. In addition, it is interesting to develop business models that relieve the consumer from driving themselves in order to better use the commute time in the car more efficiently. With the assistance of mobile devices and apps, there will be a demand in the future for cross-traffic routes and mobility planning.

The electric drive system is the focus of e-mobility in the automotive industry. Overtime, this is to be implemented in the social structures of the respective country. Therefore, it is the task of the country to first establish the infrastructure prerequisites. The hybrid drive system will remain the transitional solution to the purely electric drive system for some time to come – at least in Europe – and thus represents an important success factor for companies in the automotive industry in the coming years. It is assumed that automobile manufacturers are well-prepared for the future by developing service packages and the corresponding software applications.

As a consequence of the expected rise in demand in the above stated trends, it is expected that the added value of the German automotive market will increase as well as the expenditures for the development of a passenger car. Over time, the added value for the conventional drive system will account for a smaller market share. It is assumed that the shift will take place on a piecemeal basis, such that the demand for conventional drive systems will decline by 2025. In the future, companies should be able to compensate the related loss in sales through the above stated trends. Overall, market growth is expected in the area of drive system components. In Europe, an annual potential of 13 to 15 million vehicles is predicted in the long term.

In total, it is noted that the disruptive change in the automotive industry will continue to open up a great opportunity for the *FEV* Group. In the field of electronic and electrification, new sensor systems for image recognition are being developed and new software for driver assistance systems and autonomous driving, while ensuring maximum functional safety. At the same time, the entire vehicle design will change. New solutions must be developed for the various passenger requirements. As a service provider for the entire vehicle development, the *FEV* Group is broadly positioned to offer optimal and efficient solutions.

Human resources risks and opportunities

The success of engineering service providers like *FEV* depends to a large extent on their qualified and committed employees. The most diverse and challenging projects and tasks are mastered together every day. This inevitably leads to the risk that employees that are in high demand will be headhunted by other companies.

Due to changes undergoing the automotive industry towards electromobility that deals with many new issues, the demands on existing employees are also changing, some of which are

significant. The *FEV* Group must face this transformation with regard to the qualifications of its employees.

FEV attempts to mitigate these risks by carrying out various measures. At the internal *FEV* Academy, employees are specifically trained and talents are encouraged. *FEV* offers various ways of optimally combining work and family by means of flexible working time models, the Company's own childcare facility or the possibility of using a Remote-Office.

Another risk in this area is the recruitment of qualified employees. Particularly in the field of software engineering, *FEV* competes with new competitors from the IT sector.

Good contacts to the various universities offer *FEV* the possibility of recruiting young and talented persons from the most diverse fields of study.

On the whole and as an owner-managed family business, the *FEV* Group considers itself able to counter the abovementioned risks and opportunities and to position itself as an attractive employer.

Financial risks

Like any other entity, *FEV* is also exposed to possible financial risks in the course of its ordinary business activities. These include: currency risk, liquidity risk, interest rate risk or even the default of customer accounts receivable. *FEV* attempts to minimize these risks by taking appropriate precautions.

With respect to currency risk, potential risks are minimized already in the contract design. Moreover, derivative financial instruments are also used to hedge against currency risks.

On the basis of a consortium loan, the *FEV* Group is able to meet all payment obligations at any time. Through continuous expansion of treasury activities within the Group and improving the global rolling liquidity forecast, the *FEV* Group has instruments at its disposal to identify short and medium-term liquidity requirements early on and to take appropriate steps, if necessary.

Creditworthiness checks are conducted for new customers to minimize default on receivables.

Task risks

Changes in tax laws could generally have a positive or negative impact on the *FEV* Group. International business relationships, whether internal or external, and any related complex tax regulations can lead to the risk that the respective problems are not recognized on time. *FEV* attempts to counteract this by systematically building up know-how within the Group headquarters. Here, complex, cross-border tax issues are identified, analyzed and evaluated. Additional risks could arise from differing tax assessment during a tax field audit.

The table below classifies the opportunities and risks, their probability of occurrence and their effect on the net assets, financial position and result of operations:

<u>Probability of occurrence</u>	<u>%</u>
low	0% - 30%
medium	31% - 60%
high	61% - 100%

<u>Effect on net assets, financial position and result of operations</u>	<u>Impact</u>
low	Immaterial or minor impact on net assets, financial position and result of operations
medium	Not insignificant, but moderate impact on net assets, financial position and result of operations
high	material impact on net assets, financial position and result of operations

<u>Opportunity / Risk</u>	<u>Probability of occurrence</u>	<u>Impact on net assets, financial position and result of operations</u>
Macroeconomic (worldwide)	medium	medium
Macroeconomic (Europe)	medium	medium
Macroeconomic (Germany)	medium	medium
Industry	medium	medium
Human resources	low	low
Financial	medium	high
Tax	low	low

6.2. Report on expected developments

A prognosis for global economic growth is difficult to forecast due to the uncertainties surrounding the Covid-19 development. Currently, a decline in the worldwide economic output of -2.8% is predicted for 2020 and growth of 3.7% for 2021. Restrictions on the movement of people, travel, goods and services lead to a worsened business and consumer climate and to production slowdowns or even production shutdowns.

A positive outlook for the emerging markets at the beginning of the year will presumably not be realized until the second half of 2020 due to the corona crisis – albeit at a much slower pace. Not only the currency devaluation against the US Dollar, but also a possible increase in raw materials prices and the low demand from China confirm these assumptions. It is further

expected that some emerging countries, for which tourism is an important source of income, will recover very slowly. The stricter framework conditions in Asia lead to a growth forecast of 2.8%. Latin America has been especially hard hit by currency devaluations, thus causing an expected economic downturn of 1.7%. Economic growth in China is also expected to fall below 5%. Due to the economic shocks that currently exist, economic growth in the Eurozone is predicted at 0.8% in 2020. However, the possibility of a recession also exists. Economic growth in the USA is also predicted to decline not only due to the rapid spread of the corona virus, but also due to the related increase in the number of unemployed persons.

In the USA, the falling economic momentum is worsened not only by the corona virus, but also by the expiration of the tax stimuli, the weakening global economy and increased trade policy uncertainty. Consequently, exports and corporate investments deteriorate. Private consumption is still at an increasing level. A recession is not expected due to the low level of key interest rates and the continued positive development on the stock market.

In China, expansion is predicted to decline over the prognosis period. Besides the corona crisis, the reasons are due to the decline in foreign trade caused by the trade conflict with the USA. The renewed rise in the Purchasing Managers Index and the positive mood in the service sector could have a positive impact on the downward trend.

The rather negative growth prospects caused by the corona crisis could be offset in the Eurozone by favorable financing conditions (key interest rate of 0%), slightly expansive financial policy and rising consumer demand due to higher wages. Moreover, it is assumed that the stabilization of production in the manufacturing sector could have a supportive effect and could lead to a rising growth rate in 2021.

As a consequence of the corona crisis and on the basis of the so-called V-scenario, the GDP is predicted to drop by 4.5% in Germany in 2020. However, if the crisis lasts longer, the decline could be greater. In 2021, the GDP would increase by 7.0% to 10.0% due to catch-up effects. Positive influences could especially come from rising construction investments and increasing private consumption, triggered by higher wage increases and financial policy impulses. Moreover, the increase in the standard of living in Germany will be enhanced and supported by government relief in the areas of social security and income taxes.

Besides the corona crisis, the economy in Great Britain will likely be weakened by uncertainty about the exact form and nature of future regulations following the Brexit.

The exact impact of the corona virus on the global economy cannot yet be estimated and depends, among other items, on how long the measures to contain the corona pandemic will last.

The trend of electric vehicles that already existed last year is continuing, as can be seen in the growth rates of new registrations and growing market shares (see above). In 2030, it is predicted that one in four new vehicles in China and Europe will be battery powered. For Germany and the EU, this development can be explained by the OEM's achievement of the prescribed CO₂ targets in order to avoid penalties. It is assumed that sales of electric vehicles will increase due to the "environmental bonus" support program and the growing number of charging stations. The actual future development is difficult to predict and strongly depends on political and cultural factors.

With regard to events of significant importance occurring after the balance sheet date, reference is made here to the notes to the consolidated financial statements.

In addition to the corona crisis, there is another effect that has an impact on the earnings forecast of the FEV Group. The IT infrastructure was compromised by malware, subsequently all systems of FEV were decoupled from external networks at the beginning of April 2020. This was a necessary step in order to protect the systems from unauthorized access. At the same time, all business partners were notified about the incident. FEV has made every effort to rectify the problem as quickly as possible. For the most part, this IT incident no longer has any effect on business operations two months after it occurred.

Up until the onset of the global corona crisis, *FEV* had continued along a growth course, therefore, based on rising earnings, a total operating performance of € 800 to 850 million was predicted for 2020. The exact adverse effects and possible catch-up effect in the second-half of 2020 are difficult to predict at this time. In addition, the net result for 2020 will be impacted by the IT incident. Currently, it is assumed that based on a possible decline in the total operating performance by about 6.5% compared to the previous year, the *FEV* Group is also expecting a significant drop in earnings. It cannot be ruled out that a negative net result could occur for the first time in the history of *FEV*.

On the whole, it can be said that 2019 was a good business year for *FEV*. Based on an overall view of the risks and opportunities, in particular the development of the global economy and automotive industry, which is difficult to forecast due to the Covid-19, the *FEV* Group does not believe that its ability to continue as a going concern is threatened, despite the possible negative impact on earnings for 2020 and taking into account the appropriate measures to safeguard the Group's liquidity. On the contrary, due to the early development of competencies in new, future-oriented topics, distinct competitive advantages could arise for the *FEV* Group. With the construction of the world's largest and state-of-the-art battery development center for passenger and utility vehicles, completed in 2020, all types of battery tests (performance, endurance, environmental, mechanical, safety and abuse tests) required for development can now be performed on the approx. 12,000 m² building space. As a development service provider, the *FEV* Group will remain a reliable partner in the future.

Aachen, June 30, 2020

Signed by the Management of *FEV* Group GmbH

Prof. Dr.-Ing. Stefan Pischinger

Dipl.-Wirt.-Ing. B.Sc. Jürgen Koopsingraven

Dr.-Ing. Michael Wilhelm

**Consolidated Financial Statements for the business year
from January 1, 2019 to December 31, 2019**

FEV Group GmbH, Aachen

Consolidated Balance Sheet as of December 31, 2019

ASSETS

	12/31/2019	12/31/2018
	€	€
A. NON-CURRENT ASSETS		
I. Intangible assets		
1. Purchased concessions, industrial property rights and similar rights and assets and licences in such rights and assets	8.654.444,19	10.374.579,67
2. Goodwill	22.177.790,00	27.433.065,01
	30.832.234,19	37.807.644,68
II. Property, plant and equipment		
1. Land, leasehold rights and buildings including buildings on third-party land	68.990.867,53	61.081.163,75
2. Technical equipment and machinery	47.956.360,86	42.124.048,67
3. Other equipment, operating and office equipment	63.846.334,32	60.394.482,99
4. Advance payments and assets under construction	65.213.998,80	35.064.265,48
	246.007.561,51	198.663.960,89
III. Financial assets		
Participating interests	94.546,24	39.869,49
	276.934.341,94	236.511.475,06
B. CURRENT ASSETS		
I. Inventories		
1. Raw materials and supplies	5.376.859,11	6.303.234,51
2. Work in progress	59.212.025,37	64.189.300,00
3. Finished goods and merchandise	2.361.278,14	3.507.798,22
4. Advance payments	3.030.784,19	4.115.124,72
5. Payments received on account of orders	-59.212.025,37	-64.189.300,00
	10.768.921,44	13.926.157,45
II. Receivables and other assets		
1. Trade accounts receivable	142.659.101,71	145.484.198,26
2. Receivables from companies in which participating interests are held	19.999,50	370.000,00
3. Receivables from shareholders	134.324,72	90.433,16
4. Other assets	25.767.238,71	21.226.810,16
	168.580.664,64	167.171.441,58
III. Cash on hand and in banks	35.242.286,81	19.348.649,91
	214.591.872,89	200.446.248,94
C. PREPAID EXPENSES AND DEFERRED CHARGES	7.807.015,04	7.302.883,50
D. DEFERRED TAX ASSETS	5.260.294,55	1.775.458,38
	604.593.524,42	446.036.065,88

SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES		
	12/31/2019	12/31/2018
	€	€
A. SHAREHOLDERS' EQUITY		
I. Subscribed capital	400.000,00	400.000,00
II. Capital reserves	76.871,00	76.871,00
III. Revenue reserves	74.637.151,28	74.709.330,89
IV. Group unappropriated retained earnings	81.091.958,82	68.460.843,75
V. Equity difference from currency translation	2.361.452,14	1.293.682,24
VI. Adjustment item for minority interests	8.844.972,51	8.578.137,25
	167.412.406,76	163.518.865,13
B. SPECIAL ITEMS FOR GOVERNMENT GRANTS AND SUBSIDIES FOR FIXED ASSETS	3.209.766,62	1.601.177,82
C. PROVISIONS		
1. Provisions for pensions and similar obligations	3.794.952,50	4.093.086,50
2. Tax provisions	1.436.099,35	3.236.317,62
3. Other provisions	54.295.230,30	50.937.470,03
	59.526.282,16	58.266.874,15
D. LIABILITIES		
1. Liabilities due to banks	129.030.433,47	158.051.407,69
2. Payments received on account of orders	64.372.598,72	4.423.856,42
3. Trade accounts payable	32.281.886,69	31.873.181,67
4. Other liabilities	39.856.976,02	32.788.441,55
thereof for taxes: EUR 14,626,983.15 (PY: EUR 18,793,890.98)		
thereof for social security: EUR 2.569,244.50 (PY: EUR 2,608,061.98)		
	265.541.894,90	227.136.887,33
E. DEFERRED INCOME	6.571.073,36	3.039.778,17
F. DEFERRED TAX LIABILITIES	3.332.111,74	2.472.483,27
	504.593.524,42	446.036.065,88

FEV Group GmbH, Aachen

Consolidated Income Statement
for the period from January 1 to December 31, 2019

	2019	2018
	€	€
1. Sales	719.025.601,29	617.920.977,09
2. Increase or decrease in the balance of work in progress	-5.436.180,78	20.079.474,41
3. Other own work capitalized	13.118.615,91	15.953.646,63
4. Other operating income	14.570.666,35	7.130.215,17
- thereof gains from currency translation: EUR 2,559,148.49 (PY: EUR 3,188,287.89)		
- thereof release of difference amount on liabilities side: EUR 72,179.62 (PY: EUR 128,000.00)		
5. Cost of materials		
a) Cost of raw materials, supplies and of purchased merchandise	69.804.054,33	77.989.983,34
b) Cost of purchased services	91.415.290,38	69.326.185,87
	161.219.344,71	147.316.169,21
6. Personnel expenses		
a) Wages and salaries	318.454.831,53	286.115.690,56
b) Social security, pension costs and other benefits	62.889.705,30	56.437.219,32
- thereof for pensions : EUR 4,977,647.02 (PY: EUR 4,168,476.95)	381.344.536,83	342.552.909,88
7. Depreciation and amortization (thereof impairment charges: EUR 3,125,237.82; PY: EUR 0.,00)	34.285.386,22	27.561.947,00
8. Other operating expenses	139.650.830,17	114.679.890,45
- thereof losses for currency translation: EUR 2,453,438.45 (PY: EUR 3,211,797.69)		
9. Investment income	331.211,00	379.602,82
10. Income from other securities and loans under financial assets		34.612,80
11. Other interest and similar income	319.567,51	311.633,56
- thereof for discounting: EUR 4,856.27 (PY: EUR 0.00)		
12. Write-downs to financial assets and securities held as current assets	12.063,45	0,00
13. Interest and other expenses	3.830.371,04	3.538.763,23
- thereof from compounding: EUR 49,275.00 (PY: EUR 22,439.00)		
14. Taxes on income	7.518.012,73	11.458.635,27
- thereof changes in accounting for deferred taxes: EUR 2,666,165.83 (PY: EUR 1,061,437.52)		
15. Earnings after taxes	14.068.936,13	14.701.847,44
16. Other taxes	1.225.214,01	1.242.258,89
17. Group net income for the period	12.843.722,12	13.459.588,55
18. Minority interests	-212.607,05	728.356,71
19. Group profit brought forward	68.460.843,75	54.272.898,49
20. Group unappropriated retained earnings	81.091.958,82	68.460.843,75

FEV Group GmbH, Aachen

Notes to the consolidated financial statements 2019

General basis of presentation

The accompanying consolidated financial statements have been prepared in conformity with Sections 290 et seq. German Commercial Code (Handelsgesetzbuch (HGB)). The consolidated income statement has been prepared using the total cost method pursuant to Section 275 (2) HGB.

FEV Group GmbH's headquarters are in Aachen/Germany and is registered in the Commercial Register with the local court in Aachen under the number HRB 19139.

Scope of consolidation

The Group parent company, FEV Group GmbH, Aachen, was formed in July 2014 by way of a contribution-in-kind. It was required to prepare consolidated financial statements for the first time as of December 31, 2014. The following company is included in the scope of the consolidated financial statements:

- FEV Europe GmbH, Aachen, with a shareholding of 94%.

FEV Europe GmbH in turn directly or indirectly holds, unless otherwise stated, 100% of the shares of each of the following companies in the Group, which are also included in the consolidated financial statements:

- FEV Asia GmbH, Aachen
- AAA AUTOMOTIVE ASSOCIATION GmbH AACHEN, Aachen
- FEV Software and Testing Solutions GmbH, Landsberg
- FEV China Co., Ltd. Dalian, China
- FEV Powertrain Technology Co., Ltd. HeBei, P.R.China with its subsidiaries
 - HeBei HuWei New Energy Co. Ltd., Hebei P.R.China;
 - Shanghai FEV Powertrain Technology Co. Ltd., Shanghai, P.R.China;
 - FEV Testing Solutions Co. Ltd., Hebei, P.R.China
- FEV Consulting GmbH, Aachen
- FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH, Sandersdorf-Brehna
- FEV Test Systems GmbH, Aachen
- FEV France S.A.S, Nanterre, France
- FEV North America, Inc., Auburn Hills, USA with its subsidiaries
 - FEV Consulting, Inc., Auburn Hills, USA
 - Testing Solutions, LLC., Redford, USA (formerly: Trigtec Holding, LLC., Redford, USA)
- FEV India, Private. Ltd. New Delhi, India
- FEV Italia s.r.L., Rivoli, Italy
- FEV Japan, Co., Ltd., Tokyo, Japan

- FEV Korea, Ltd., Seoul, South Korea
- FEV Polska S.p.z o.o., Cracow, Poland
- FEV Sverige AB, Göteborg, Sweden
- FEV TR Otomotiv, Istanbul, Turkey
- FEV UK Ltd., Cambridge, Great Britain
- FEV Iberia S.L., Barcelona, Spain
- OOO FEV Rus, Moscow, Russia
- FEV Software and Testing Solutions S.A.S, Trappes, France
- FEV Norddeutschland GmbH, Braunschweig
- etamax space GmbH, Braunschweig
- FEV ECE AUTOMOTIVE SRL, Bucharest, Rumania
- FEV Vehicle GmbH, Fellbach (formerly: Automotive Services GmbH, Fellbach)
- EVA Fahrzeugtechnik GmbH, Munich
- FEV Austria GmbH, Austria
- FEV Netherlands B.V., Eindhoven, the Netherlands
- FEV Thailand Co. Ltd., Chonburi, Thailand
- B & W Fahrzeugentwicklung GmbH, Wolfsburg with its subsidiaries
 - EDL-Rethschulte GmbH, Osnabrück
 - B&W Automotive Engineering (Shanghai) Co. Ltd., Shanghai, P.R.China,
 - B&W Automotive Engineering S.de.R.L., Puebla, Mexico (99.5%).

FEV Europe GmbH also holds 99.99 % of the shares in the companies included in the consolidated financial statements of FEV America Latina Ltda., Sao Bernardo do Campo, Brazil, 75% of the shares in FEV CRELTEC GmbH, Lindau, and 86% of the shares in share2drive GmbH, Aachen.

As of January 1, 2019, the subsidiary Uniplot Software GmbH, Rangsdorf, was merged with FEV Software and Testing Solutions GmbH, Landsberg.

As of January 1, 2019, the subsidiaries: Suarez & Bewarder Verwaltungs-GmbH, Gerlingen, Suarez & Bewarder GmbH und Co.KG, Gerlingen, and Imperia Gesellschaft für angewandte Fahrzeugentwicklung mbH, Aachen, were merged with FEV Vehicle GmbH, Aachen.

As of January 1, 2019, the subsidiary STEA S.r.l., Turin, Italy, was merged with FEV Italia s.r.l., Rivoli, Italy.

According to the formation agreement dated June 7, 2019, FEV Europe GmbH formed another subsidiary, namely FEV eDLP GmbH, Sandersdorf-Brehna, in which it directly holds a 100 % shareholding with share capital of T€ 100.

According to the formation agreement dated March 7, 2019, FEV Europe GmbH formed another subsidiary, namely FEV North Africa LLC, Casablanca, Morocco, in which it directly holds a 100 % shareholding with share capital in the translated amount of T€ 193 (TMAD 2,000).

There is also a 50% shareholding interest in Aachener Kolloquium Fahrzeug- und Motorentechnik GbR, Aachen, with equity of T€ 245, and a 25% shareholding interest in Aachen Acoustics Colloquium GbR, Aachen, with equity of T€ 33, which are not included in the consolidated financial statements because they are of minor importance to the Group in accordance with Section 296 (2) HGB.

Like FEV Group GmbH, all the consolidated entities have a closing balance sheet date as of December 31. One exception is FEV India, Private. Ltd. New Delhi, India, which has a balance sheet date as of March 31.

The minority interests of FEV Europe GmbH relate to shares of the shareholders of FEV Group GmbH.

Accounting and valuation principles

The accounting and valuation methods have been applied uniformly by the consolidated companies. The principles of uniform valuation within the meaning of Section 308 HGB have been observed.

Purchased intangible fixed assets are stated at acquisition cost and, insofar as they are subject to wear and tear, are reduced by scheduled straight-line amortization in accordance with their estimated useful economic life of three to five years. **Goodwill** incurred from the acquisition of DGE, Inc., Trigtec Holding, LLC., etamax space GmbH and Imperia Gesellschaft für angewandte Fahrzeugentwicklung mbH, EVA Fahrzeugtechnik GmbH, STEA S.r.l., share2drive GmbH as well as B & W Fahrzeugentwicklung GmbH, Suarez & Bewarder GmbH and Co. KG and Uniplot Software GmbH is subject to scheduled amortization over an estimated useful life of 10 years. The amortization period of goodwill takes into account the stability of the industry and a life cycle of 10 years for the acquired technologies. **Property, plant and equipment** are stated at acquisition or production cost and, if subject to wear and tear, are reduced by scheduled straight-line depreciation. Advance payments made for property, plant and equipment are stated at their nominal amount. In addition to direct costs, the production costs of internally-generated assets also include pro rata overhead costs. Where public subsidies have been granted for investments in property, plant and equipment, the subsidies received are reported on the liabilities side of the balance sheet. They are released to profit or loss analogous to depreciation.

Internally-generated intangible assets are not capitalized by exercising the option permitted under Section 248 HGB.

The basis for determining the economic useful life is formed by experience values; in case of doubt, the maximum taxable values are used. Low-value assets with a value of up to € 250.00 are written-off in full in the year of purchase; a collective account is formed for low-value assets with a value of more than € 250.00 and up to € 1,000.00. This is written-off at 20% in the business year and in the following four business years. Early disposals are not taken into account. Depreciation on additions to property, plant and equipment is generally calculated on a pro rata temporis basis.

Fixed assets are generally amortized or depreciated as follows:

	<u>Years</u>
Intangible assets	3 to 5
Exterior fixtures	19
Buildings	19-40
Technical equipment and machinery	2-15
Other equipment, operating and office equipment	3 to 13

Intangible assets and **property, plant and equipment** are subject to impairment charges if the asset has a lower value on the balance sheet date.

Financial assets are stated at acquisition cost, unless impairment charges are necessary due to a probable permanent reduction in value.

Inventories are stated at the lower of cost or market value. For certain inventories, the values are determined using permissible valuation simplification procedures, taking into account the lower of cost or market principle.

Raw materials and supplies are capitalized at the lower of the average cost price or current price on the balance sheet date.

Work in process and finished goods and services are determined on the basis of a retrograde valuation method, whereby the work already performed is valued on the basis of the contract value and the degree of completion. The valuation includes the production costs pursuant to Section 255 (2) HGB. Production costs include direct costs, appropriate portions of material overheads, production overheads and depreciation of fixed assets used in production, as well as the costs of general administration, insofar as these are attributable to the period of production.

Merchandise and project vehicles are capitalized at average cost prices or at the lower current prices as of the balance sheet date.

Advance payments are stated at nominal value.

Prepayments received and measured at settlement value are openly deducted from inventories up to the amount of the recognition of work in process and finished services.

In all cases, a loss-free valuation was applied, i.e. a deduction was made from the likely sales prices for costs still to be incurred (and a reasonable profit).

All identifiable risks for **inventories** arising from above-average storage periods, reduced usability and lower replacement costs have been taken into account through appropriate write-downs.

Apart from customary retention of title, inventories are free from third-party rights.

Receivables and other assets are stated at nominal value. All risk-prone items are accounted for by the recognition of appropriate individual valuation allowances.

Cash and cash equivalents are stated at face value.

Prepaid expenses are reported on the assets side (liabilities side) as prepaid expenses and deferred charges that arise before the balance sheet date and represent expenses (income) for a certain time after the balance sheet date.

Investment subsidies for which a subsidy notice has been issued are deferred on the liabilities side as **special items for investment grants and subsidies for fixed assets**.

Provisions for pensions are valued according to actuarial principles using the projected unit credit method. In Germany, the "Life Expectancy Tables 2018 G" from Klaus Heubeck and a discount rate of 2.71% have been applied. The provisions for pensions have been calculated using the average market interest rate of the past 10 financial years. The values are calculated on the basis of the group of persons without taking fluctuation into account. A pension trend and a salary trend of 0% for each has been assumed. Comparable methods are used for the valuation of subsidiaries located abroad.

Plan assets that serve exclusively to cover pension obligations and are not accessible to all other creditors have been measured at fair value (which also corresponds to the amortized cost) in the amount of T€ 2,485 and T€ 2,187 has been proportionately offset against the corresponding pension provisions in the amount of T€ 5,982 (settlement amount). Interest expenses of T€ 49 arose from the compounding of pension provisions and interest income of T€ 5 from plan assets to secure these obligations.

Pursuant to Section 253 (2) HGB, provisions with a remaining term of more than one year are discounted at the average market interest rate corresponding to their remaining term. The average

interest rate for a 10-year period has been used as a basis for the valuation of the provisions for pension obligations instead of the previously applicable average interest rate of seven years. The resulting difference pursuant to Section 253 (3) HGB and the resulting amount restricted from distribution pursuant to Section 253 (6) clause 2 HGB amounts to T€ 407.

Tax and other provisions take into account all uncertain liabilities and anticipated losses from pending transactions. They are recognized at the amount required to settle the obligation according to prudent business judgment. All other provisions with an expected remaining term of more than one year are discounted in accordance with Section 253 (2) HGB.

Liabilities are stated at their settlement amount.

For the calculation of **deferred taxes** arising from temporary or quasi-permanent differences between the trade carrying amounts of assets, liabilities and prepaid expenses and the tax base amounts or due to tax loss carryforwards, the amounts of the tax burden and relief are measured at the individual company tax rates at the time of the reduction of the differences and are not discounted. Differences arising from consolidated measures pursuant to Sections 300 to 307 HGB are taken into account, but not the differences from the initial recognition of goodwill or negative goodwill arising from capital consolidation.

Revenue is recognized at the time when the goods or services are delivered to the customer.

Currency translation

Assets and liabilities denominated in a foreign currency are translated at the daily mean rate of exchange at the time of acquisition for simplification reasons and at the mean spot exchange rate on the balance sheet date (Section 298 (1) in conjunction with Section 256a HGB). For items having a remaining term of more than one year, the realization principle (Section 298 (1) in conjunction with Section 252 (1) No. 4 half-sentence 2 HGB) and the acquisition cost principle (Section 298 (1) in conjunction with Section 253 (1) clause 1 HGB) have been observed.

Except for equity (subscribed capital, reserves, profit/loss carried forward at historical rates), the assets and liabilities in the annual financial statements prepared in foreign currencies have been translated into the Euro currency at the mean spot exchange rate on the balance sheet date. The income statement items are translated into the Euro currency at the average exchange rate for the year. The resulting translation difference and the currency difference from debt consolidation and the elimination of intercompany profits are reported within Group equity after reserves under the line item "Equity difference from currency translation" (Section 308a HGB).

The following exchange rates have been applied:

	Closing date rate	Average rate
BRL	4.5157	4.4134
CNY	7.8205	7.7355
GBP	0.8508	0.8778
INR	80.187	78.836
JPY	121.94	122.01
KRW	1296.3	1305.3
PLN	4.2568	4.2976
RUB	69.956	72.455
SEK	10.447	10.589
TRY	6.6843	6.3578
USD	1.1234	1.1195

RON	4.7830	4.7453
THB	33.415	34.757
MAD	10.764	10.772
MXN	21.220	21.556

Consolidation principles

The capital consolidation of the FEV Group has been calculated using the book value method at the time of initial consolidation as of July 1, 2014. Differences on the liabilities side arising from capital consolidation (after offsetting of the share in FEV Europe GmbH and the attributable equity) are reported within equity under the line item "Revenue reserves".

The capital consolidation of the D2T group has been calculated using the revaluation method at the time of initial consolidation as of January 1, 2015. Differences on the liabilities side arising from capital consolidation are reported within equity under the line item "Revenue reserves".

The first-time consolidation of FEV eDLP GmbH, Sandersdorf-Brehna and FEV North Africa LLC, Casablanca, Morocco, took place at the time the respective company was formed.

Receivables and liabilities, sales revenue, income and expenses as well as interim profits have been eliminated within the scope of consolidation.

Explanatory notes to the consolidated balance sheet

Non-current assets

The movement in non-current assets is attached as an appendix to the accompanying notes to the consolidated financial statements.

Receivables and other assets

	12/31/2019	12/31/2018
	T€	T€
Trade accounts receivable and	142,659	145,484
Receivables from companies in which a participation exists	20	370
Receivables from shareholders	134	90
Other assets	25,767	21,227
- of which with a remaining term of more than one year	1,485	0
	<u>168,581</u>	<u>167,171</u>

Deferred taxes

Deferred tax assets mainly arise from the differences in the valuation methods for pensions provisions, anniversary bonuses and other provisions between the trade balance sheet and the tax balance sheet

of FEV Europe GmbH and for different valuation methods for internally-generated assets of FEV STS SAS and for tax losses of B&W Fahrzeugentwicklung GmbH, Wolfsburg. The effective tax rates are 32.30%, 28.00% and 32.30%, respectively.

The deferred taxes arising from consolidation measures with an impact to profit or loss have been recognized at the expected tax rates between 19 % and 34 % of the respective subsidiary at the time the difference arose.

Reconciliation of the expected tax based on the Group tax rate of 32.46% on the actual tax rate according to the income statement.

	k€
Net result before income taxes (Group trading balance sheet)	20.362
Income taxes of the FEV Group	32,46%
Expected income tax expenses of the Group	6.609
Effect from non-taxable income	-346
Effect from taxable non-deductible expenses	1.097
Effect from taxable subsidies (research and development and other tax-free items)	-439
Effect from tax loss carryforwards used / deferred tax loss carryforwards	-1.442
Effect from temporary differences and losses for which no deferred taxes were recognized	314
Effect from adjustments recognized in the current period for current taxes of prior years	196
Effect from differing foreign tax charges	-1.474
Effect from consolidation measures	1.243
Other effects	-124
Effects from other foreign taxes	1.883
Reported income tax expense	7.518
Effective Group tax rate	36,92%

Breakdown of deferred taxes:

	Balance at the beginning of the year	Movement*	Balance at the end of the year
Deferred tax asset	1,775	3,485	5,260
Deferred tax liability	2,472	860	3,332

*contains minor deviation from the disclosure in the income statement due to currency effects.

Equity

The amount of T€ 74,709 from other non-operating transactions reported under revenue reserves arises from the negative difference from the acquisition of FEV Europe GmbH in the amount of T€ 74,319 and from D2T Gruppe in the amount of T€ 318.

Special items for investment grants and subsidies for fixed assets

Investment subsidies for which a subsidy notice has been issued are deferred on the liabilities side under the line item "Special items for investment grants and subsidies for fixed assets". The deferred

income is released analogously to the depreciation of assets invested using the subsidy received. In the financial year, an amount of T€ 341 was released to income. The additions amounted to T€ 1,950.

Other provisions

Other provisions have been largely recognized for outstanding supplier invoices, restructuring expenses, vacation not taken and overtime hours, subsequent salary payments and bonus payments to employees as well as warranty claims or subsequent work still to be performed.

Liabilities in T€

Type of liability	Up to 1 year	Remaining term		Total 12/31/2019
		1 to 5 years	Over 5 years	
1. Bank liabilities	18,652	109,849	529	129,030
<i>PY</i>	(22,315)	(134,501)	(1,235)	158,051
2. Payments received on account of orders	64,373	0	0	64,373
<i>PY</i>	(4,424)	(0)	(0)	(4,424)
3. Trade accounts payable	32,282	0	0	32,282
<i>PY</i>	(31,873)	(0)	(0)	(31,873)
4. Other liabilities	39,857	0	0	39,857
<i>PY</i>	(32,788)	(0)	(0)	(32,788)
- of which for taxes	14,627	0	0	14,627
<i>PY</i>	(18,794)	(0)	(0)	(18,794)
- of which for social security	2,569	0	0	2,569
<i>PY</i>	(2,608)	(0)	(0)	(2,608)

The bank liabilities largely relate to the FEV consortium loan agreement with the additions of FEV Group GmbH and FEV Europe GmbH in 2019. This amounted to T€ 105,000 as of the balance sheet date. FEV North America, Inc., FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH, FEV Consulting and EVA Fahrzeugtechnik GmbH are named as liable companies in the agreement. The majority of the other bank liabilities comprise of current account overdrafts and partially subsidized investment loans of the FEV Group. Collateral is provided in part by land charges and transfer of titles to the lenders. Of the bank liabilities amount, T€ 3,609 are secured by these securities.

Deferred tax liabilities

Deferred tax liabilities largely relate to differences in depreciation methods between the trade balance sheet and the tax balance sheet of FEV North America Inc., USA and have been calculated at the tax rate of 21% applicable since 2018.

Explanatory notes to the consolidated income statement

Sales by market and segment

Sales by market	2019 T€	2018 T€
Europe	446,559	420,206
USA	91,710	63,596
East	169,712	116,174
Other	11,045	17,945
	<u>719,026</u>	<u>617,921</u>

Sales by segment (Business Units)	2019 T€	2018 T€
Diesel Engines Passenger Cars	149,450	140,376
Gasoline Engines	170,965	159,972
Electronics & Electrification	117,917	109,440
Test Systems	56,131	57,111
Commercial, Industrial, Large Engines	81,835	56,524
Other	142,728	94,498
	<u>719,026</u>	<u>617,921</u>

Other operating income and expenses

Other operating income mainly include income from insurance compensation in the amount of T€ 4,488 and gains from currency translation in the amount of T€ 2,559. There is also non-period income in the amount of T€ 2,089, of which T€ 1,642 relates to the release of provisions.

Other operating expenses largely contain business premise costs, IT costs, other personnel costs (in particular temporary workers), travel costs, general administrative costs, legal and consulting costs and vehicle costs. There are also non-period expenses in the amount of T€ 4,427, which are mainly due to insufficiently accrued material costs in connection with the internal restructuring to bundle out test systems activities in 2018 and backpayments of commissions. Extraordinary expenses (T€ 8,460) mostly relate to restructuring costs in the amount of T€ 8,078, which are primarily comprised of costs for the abandonment of test facilities at two German sites.

Sale-and-leaseback transactions

A sale-and-leaseback transaction exists with akf leasing GmbH & Co. KG, Wuppertal and relates to the leasing of transport items. The total volume of the transaction amounts to net T€ 193 and the contract period ends in 2022. The monthly charges are reported in the list of other financial commitments.

Operating leases

To ease liquidity, the companies of the FEV Group have concluded operating leases for passenger cars, test bench equipment, hardware and software that end in 2020 at the earliest. The advantages of uncommitted capital are offset by the risks associated with long-term contractual obligations. All operating leases are also included in the list of other financial commitments.

Other financial commitments

Rental and lease agreements

The Group has permanent rental agreements for business premises and operating facilities as well as lease agreements for various vehicles and test bench equipment with termination dates ending between 2019 and 2032. Based on non-cancellable contracts existing as of the balance sheet date, the amounts to be paid in the subsequent years are as follows:

	Rental and lease obligations (T€)
2020	15,568
2021	11,323
2022	8,959
2023	3,940
2024	2,496
Subsequent years	8,660
	50,946

Contingent liabilities

The Group has no further contingent liabilities to third parties as of December 31, 2019.

Other disclosures

Management and representation

The managing directors of FEV Group GmbH, Aachen, in the reporting year are as follows:

Prof. Dr. Pischinger, Stefan, Managing Director
Mr. Koopsingraven, Jürgen, Managing Director
Dr. Wilhelm, Michael, Managing Director

Professor Dr. Pischinger exercised the function of managing director in conjunction with his teaching activities at RWTH Aachen. The other managing directors carried out their tasks on a full-time basis.

The disclosure of the remuneration of the active managing directors pursuant to Section 314 (1) No. 6 is waived in accordance with Section 314 (3) HGB in conjunction with Section 286 (4).

Advisory Board

According to the articles of association, the Company has an Advisory Board, which comprises of the following persons:

Dr. Esch, Hans-Joachim, Chairman
Dr. Hanssen, Rolf A., Deputy Chairman (until May 29, 2019)
Dr. Paefgen, Franz Josef, Deputy Chairman (since May 30, 2019)
Dr.-Ing. Schaffrath, Manfred
Dr. Dohle, Ulrich
Mr. Nettekoven, Manfred
Dr. Weber, Gerald
Mr. Strotbek, Axel, (since July 1, 2019)

The provisions under the stock corporation law concerning a Supervisory Board do not apply to the Advisory Board.

Members of the Advisory Board received remuneration in the total amount of T€ 248 in the year under review (prior year: T€ 227).

Employees

The average number of employees in the reporting period was:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Salaried	4,592	3,977
Hourly workers	976	841
	<u>5,568</u>	<u>4,818</u>
Student assistants	518	451
Trainees	58	100
	<u>191</u>	<u>160</u>
Part-time workers	<u>6,335</u>	<u>5,529</u>

The weekly working time of the student assistants is between 12 and 19 hours in most cases. The annual average is calculated on the basis of the weekly working hours for comparable full-time employees.

The cash flow statement has been prepared in accordance with the German Accounting Standard DRS 21 "Cash Flow Statement".

Cash and cash equivalents correspond to the balance sheet line item „Cash on hand and bank balances“ and the liabilities to banks due at any time. There are no restrictions on availability.

Audit fees

The audit fees for the audit services performed on the consolidated financial statements amounted to T€ 348 in the year under review.

Derivative financial instruments

The Group has interest and currency hedging transactions with a nominal amount of T€ 41,943. Their fair value is determined using mathematical market data-based methods or based on the internal risk models of banks. As of the balance sheet date, the interest rate derivatives had a negative fair value of T€ 506. No provisions have been recognized (micro hedges) since the risk is almost completely hedged because the critical terms in the contracts of the respective hedged item and hedging instrument are largely identical. In exercising the option under Section 254 HGB, no provisions have been recognized for the interest rate hedging transactions with a negative value. The secured loans, which are treated together with the derivatives using the net hedge presentation method, have a remaining term until 2024 for FEV Group GmbH and a remaining term until 2027 for FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH.

The following German subsidiaries have exercised the simplification options allowed under Section § 264 (3) HGB in the financial year 2019:

- FEV Europe GmbH
- FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH
- FEV Consulting GmbH
- FEV Test Systems GmbH

- FEV Norddeutschland GmbH
- FEV Software und Testing Solutions GmbH
- FEV Vehicle GmbH
- FEV Asia GmbH
- EVA Fahrzeugtechnik GmbH
- FEV eDLP GmbH

The foreign subsidiary FEV UK Ltd, Coventry/UK is exempt from the obligation to audit and publish the 2019 financial statements due to a guarantee of the Group parent company.

Post balance sheet date events

At the end of last year, the outbreak of the previously unknown corona virus resulted in interruptions within the international supply chains. Particularly in China, extensive restricted zones were established and further security measures were taken. The virus has continued to spread internationally as of today. The actual economic consequences for the global economy are not yet foreseeable. Nonetheless, it can presently be assumed that the economic risks will rise, particularly for the internationally networked supply relationships in the automotive industry.

In addition to the corona crisis, there is another effect that has an impact on the earnings forecast of the FEV Group. The IT infrastructure was compromised by malware. Consequently, all systems of FEV were decoupled from the external networks at the beginning of April 2020. This was a necessary step in order to protect the systems from unauthorized access. At the same time, all business partners were informed about the incident. FEV has made every effort to rectify the problem as quickly as possible. For the most part, this IT incident no longer has any effect on business operations two months after it occurred.

The shareholders' meeting proposes that the net income of FEV Group GmbH should be carried forward to the new accounting period.

Aachen, June 30, 2020

Signed by the Management of *FEV GROUP GMBH*

Prof. Dr.-Ing. Stefan Pischinger

Dipl.-Wirt.- Ing. BSc Jürgen Koopsingraven

Dr.-Ing. Michael Wilhelm

Development of acquisition and production costs

	01-01-2019	Additions	Transfers	Disposals	Currency adjustments
	€	€	€	€	€
I. Intangible assets					
1. Purchased concessions, industrial property rights and similar rights and assets and licenses	51.534.819,17	824.996,24	3.334.749,14	-4.008.595,31	61.534,15
2. Goodwill	38.367.390,86	-140,26	-1.982.007,90	0,00	79.531,44
	89.902.210,03	824.765,98	1.352.741,24	-4.008.595,31	141.065,59
II. Property, plant and equipment					
1. Land, leasehold rights and buildings, including buildings on third-party land	92.687.741,38	7.394.893,82	2.844.659,47	-4.871,89	409.551,47
2. Technical equipment and machinery	114.979.819,33	10.775.403,70	2.431.321,59	-210.799,37	1.094.607,01
3. Other equipment, operating and office equipment	163.109.968,51	5.434.063,59	12.127.752,40	-870.645,46	88.630,12
4. Advance payments and assets under construction	35.064.265,48	51.026.462,01	-18.755.874,70	-37.053,68	240.816,21
	405.841.814,70	74.630.823,12	1.352.741,24	-1.123.370,40	1.744.605,81
III. Financial assets					
1. Participating interests	65.203,05	54.676,75	0,00	0,00	0,00
	495.809.227,78	75.560.265,85	0,00	-5.131.965,71	1.885.471,10

Development of accumulated amortization and depreciation

12/31/2019	01/01/2019	Additions	Transfers	Disposals	Currency adjustments	12/31/2019	Net carrying values	
							12/31/2019	12/31/2018
€	€	€	€	€	€	€	€	€
51.747.413,39	41.160.239,50	4.292.891,23	212.580,00	-2.619.208,36	-46.466,83	43.092.969,20	8.654.444,19	10.374.579,67
36.465.174,14	10.934.325,86	3.517.663,56	-195.060,25	0,00	30.394,98	14.287.384,15	22.177.790,00	27.433.065,01
88.212.587,53	52.094.565,36	7.810.554,79	17.519,75	-2.619.208,36	-16.071,85	57.380.353,35	30.832.234,18	37.807.644,68
103.331.774,25	31.606.577,63	2.531.702,99	102.386,98	0,00	100.239,12	34.340.906,72	68.990.867,53	61.081.163,75
128.980.352,26	72.855.770,66	7.757.385,20	-86.738,88	-163.497,32	651.071,74	81.023.991,39	47.956.360,86	42.124.048,67
179.939.789,16	102.715.505,52	13.772.728,24	55.859,10	-520.057,16	69.419,14	116.093.454,84	63.846.334,32	60.394.482,99
6.538.616,01	0,00	2.413.015,01	-89.086,95	0,00	689,15	2.324.617,21	65.213.998,80	35.064.265,48
479.790.531,68	207.177.853,80	26.474.831,44	-17.579,75	-683.554,48	831.419,15	233.782.970,16	246.007.561,52	198.663.960,89
119.879,80	25.333,56	0,00	0,00	0,00	0,00	25.333,56	94.546,24	39.869,49
568.122.999,01	259.297.752,72	34.285.386,22	0,00	-3.302.762,84	908.280,96	291.188.657,06	276.934.341,95	236.511.475,06

FEV Group GmbH, Aachen

Consolidated Cash Flow Statement for the Period from January 1 to December 31, 2019

	2019 T€	2018 T€
1. Net result for the period (consolidated net income including profit share attributable to minority interests)	12.844	13.460
2. Amortization depreciation of fixed assets	34.285	27.562
3. Increase decrease in provisions	3.599	10.293
4. Other non-cash expenses and income	-998	-1.097
5. Loss/ gain from the disposal of fixed assets	1.069	-52
6. Increase in inventories, trade receivables and other assets not classifiable to investing or financing activities	1.018	-11.593
7. Increase in trade payables and other liabilities not classifiable to investing or financing activities	70.663	-1.045
8. Interest expense interest income	3.511	3.227
9. Other investment income	-331	-414
10. Income tax expense	7.518	10.380
11. Income tax payments	-12.245	-7.521
12. Cash flow from operating activities	<u>120.933</u>	<u>43.200</u>
13. Payments for investments in intangible fixed assets	-825	-4.363
14. Payments for investments in property, plant and equipment	-74.681	-58.199
15. Proceeds from the disposal of property, plant and equipment	139	220
16. Payments for investments in financial assets	-55	0
17. Payments for additions to the consolidated group of companies	0	-21.929
18. Dividends received	331	414
19. Cash flow used for investing activities	<u>-75.091</u>	<u>-83.857</u>
20. Proceeds from equity additions from other shareholders	1.000	1.539
21. Proceeds from issuance of bonds and raising (financial) credit	0	60.161
22. Payments for repaying bonds (financial) credit	-30.905	-20.981
23. Increase in investment subsidies grants	1.538	11
24. Interest paid	-3.466	-3.599
25. Cash flow used for /provided by financing activities	<u>-31.833</u>	<u>37.131</u>
26. Movement in cash and cash equivalents	<u>14.009</u>	<u>-3.526</u>
27. Changes related to currency and valuation	0	-31
28. Cash and cash equivalents at the beginning of the period	4.256	7.813
29. Cash and cash equivalents at the end of the period	<u>18.265</u>	<u>4.256</u>
Breakdown of cash and cash equivalents	18.265	4.256
Liquid funds	35.242	19.349
Liabilities to banks due at any time (-)	-16.977	-15.093

FEV Group GmbH, Aachen
 Consolidated Statement of Changes in Equity for the period from January 1 to December 31, 2019

	Equity of the Parent Company					Total
	Subscribed capital	Reserves		Equity differences from currency translation	Group unappropriated retained earnings	
		Capital reserves	Revenue reserves			
	€	€	€	€	€	
Balance at January 1, 2018	400.000,00	76.577,00	-4.837.330,89	1.553.866,54	54.372.898,49	131.140.960,92
Other changes	0,00	0,00	-128.000,00	0,00	0,00	-128.000,00
Consolidated net income	0,00	0,00	0,00	0,00	14.187.945,26	14.187.945,26
Profit distribution	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Currency translation	0,00	0,00	0,00	-260.178,30	0,00	-260.178,30
Balance at December 31, 2018/January 1, 2019	400.000,00	76.577,00	-4.965.330,89	1.293.682,24	68.460.843,73	144.940.727,88
Other changes	0,00	0,00	-72.179,61			-72.179,61
Consolidated net income	0,00	0,00	0,00		12.631.115,07	12.631.115,07
Profit distribution	0,00	0,00	0,00			0,00
Currency translation	0,00	0,00	0,00	1.067.769,90		1.067.769,90
Balance at December 31, 2019	400.000,00	76.577,00	-5.037.510,49	2.361.452,14	81.091.958,82	159.567.433,24

Share of non-controlling interests before equity capital differences from currency translation and net result	Non-controlling interests			Consolidated equity
	Equity differences from currency translation attributable to non-controlling interests	Profit attributable to non-controlling interests	Total	Total
€				€
6,663,462.25	-443,261.88	857,691.73	7,177,892.10	138,318,853.02
2,132,297.41		-728,356.71	2,152,297.41	2,064,297.41
				13,459,588.55
				0.00
	-3,695.54		-3,695.54	-263,873.84
8,795,759.66	-446,957.42	229,335.02	8,578,137.25	153,518,863.13
-960,000			-960,000	-73,139.61
	55,188.21	212,607.05	267,795.26	12,898,910.33
			0,000	0.00
			0,000	1,067,769.90
8,794,799.66	-391,769.21	441,942.07	8,844,972.51	167,412,405.75

INDEPENDENT AUDITOR'S REPORT

To: FEV Group GmbH, Aachen

Audit Opinions

We have audited the consolidated financial statements of FEV GmbH, Aachen, and its subsidiaries (the Group), which comprise the consolidated balance sheet as at December 31, 2019, and the consolidated income statement, consolidated statement of changes in equity and consolidated cash flow statement for the financial year from January 1 to December 31, 2019, and notes to the consolidated financial statements, including the presentation of the recognition and measurement policies. In addition, we have audited the group management report of FEV GmbH for the financial year from January 1 to December 31, 2019.

In our opinion, on the basis of the knowledge obtained in the audit,

- the accompanying consolidated financial statements comply, in all material respects, with the requirements of German commercial law and give a true and fair view of the assets, liabilities and financial position of the Group as at December 31, 2019 and of its financial performance for the financial year from January 1 to December 31, 2019 in compliance with German Legally Required Accounting Principles, and
- the accompanying group management report as a whole provides an appropriate view of the Group's position. In all material respects, this group management report is consistent with the consolidated financial statements, complies with German legal requirements and appropriately presents the opportunities and risks of future development.

Pursuant to § [Article] 322 Abs. [paragraph] 3 Satz [sentence] 1 HGB [Handelsgesetzbuch: German Commercial Code], we declare that our audit has not led to any reservations relating to the legal compliance of the consolidated financial statements and of the group management report.

Basis for the Audit Opinions

We conducted our audit of the consolidated financial statements and of the group management report in accordance with § 317 HGB in compliance with German Generally Accepted Standards for Financial Statement Audits promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer [Institute of Public Auditors in Germany] (IDW). Our responsibilities under those requirements and principles are further described in the "Auditor's Responsibilities for the Audit of the Consolidated Financial Statements and of the Group Management Report" section of our auditor's report. We are independent of the group entities in accordance with the requirements of German commercial and professional law, and we have fulfilled our other German professional responsibilities in accordance

with these requirements. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinions on the consolidated financial statements and on the group management report.

Our audit opinions on the consolidated financial statements and on the group management report do not cover the other information, and consequently we do not express an audit opinion or any other form of assurance conclusion thereon.

In connection with our audit, our responsibility is to read the other information and, in so doing, to consider whether the other information

- is materially inconsistent with the consolidated financial statements, with the group management report or our knowledge obtained in the audit, or
- otherwise appears to be materially misstated.

Responsibilities of the Executive Directors for the Consolidated Financial Statements and the Group Management Report

The executive directors are responsible for the preparation of the consolidated financial statements that comply, in all material respects, with the requirements of German commercial law, and that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and financial performance of the Group in compliance with German Legally Required Accounting Principles. In addition, the executive directors are responsible for such internal control as they, in accordance with German Legally Required Accounting Principles, have determined necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the consolidated financial statements, the executive directors are responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern. They also have the responsibility for disclosing, as applicable, matters related to going concern. In addition, they are responsible for financial reporting based on the going concern basis of accounting, provided no actual or legal circumstances conflict therewith.

Furthermore, the executive directors are responsible for the preparation of the group management report that, as a whole, provides an appropriate view of the Group's position and is, in all material respects, consistent with the consolidated financial statements, complies with German legal requirements, and appropriately presents the opportunities and risks of future development. In addition, the executive directors are responsible for such arrangements and measures (systems) as they have considered necessary to enable the preparation of a group management report that is in accordance with the applicable German legal requirements, and to be able to provide sufficient appropriate evidence for the assertions in the group management report.

Auditor's Responsibilities for the Audit of the Consolidated Financial Statements and of the Group Management Report

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the consolidated financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and whether the group management report as a whole provides an appropriate view of the Group's position and, in all material respects, is consistent with the consolidated financial statements and the knowledge obtained in the audit, complies with the German legal requirements and appropriately presents the opportunities and risks of future development, as well as to issue an auditor's report that includes our audit opinions on the consolidated financial statements and on the group management report.

Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with § 317 HGB and in compliance with German Generally Accepted Standards for Financial Statement Audits promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) will always detect a material misstatement. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of these consolidated financial statements and this group management report.

We exercise professional judgment and maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the consolidated financial statements and of the group management report, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinions. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.
- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit of the consolidated financial statements and of arrangements and measures (systems) relevant to the audit of the group management report in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an audit opinion on the effectiveness of these systems.
- Evaluate the appropriateness of accounting policies used by the executive directors and the reasonableness of estimates made by the executive directors and related disclosures.
- Conclude on the appropriateness of the executive directors' use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in the auditor's report to the related disclosures in the consolidated financial

statements and in the group management report or, if such disclosures are inadequate, to modify our respective audit opinions. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to be able to continue as a going concern.

- Evaluate the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the disclosures, and whether the consolidated financial statements present the underlying transactions and events in a manner that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and financial performance of the Group in compliance with German Legally Required Accounting Principles.
- Obtain sufficient appropriate audit evidence regarding the financial information of the entities or business activities within the Group to express audit opinions on the consolidated financial statements and on the group management report. We are responsible for the direction, supervision and performance of the group audit. We remain solely responsible for our audit opinions.
- Evaluate the consistency of the group management report with the consolidated financial statements, its conformity with German law, and the view of the Group's position it provides.
- Perform audit procedures on the prospective information presented by the executive directors in the group management report. On the basis of sufficient appropriate audit evidence we evaluate, in particular, the significant assumptions used by the executive directors as a basis for the prospective information, and evaluate the proper derivation of the prospective information from these assumptions. We do not express a separate audit opinion on the prospective information and on the assumptions used as a basis. There is a substantial unavoidable risk that future events will differ materially from the prospective information.

We communicate with those charged with governance regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

Cologne, June 30, 2020

PricewaterhouseCoopers GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

sgd. Harald Wimmer
Wirtschaftsprüfer
(German Public Auditor)

sgd. Norbert Klütsch
Wirtschaftsprüfer
(German Public Auditor)

Bericht

FEV Group GmbH
Aachen

Prüfung des Konzernabschlusses zum 31. Dezember 2019
und des Konzernlageberichtes für das Geschäftsjahr 2019

Auftrag: 0.0942649.001



TUESDAY

Inhaltsverzeichnis	Seite
Abkürzungsverzeichnis.....	5
A. Prüfungsauftrag.....	7
I. Prüfungsauftrag.....	7
II. Bestätigung der Unabhängigkeit	7
B. Grundsätzliche Feststellungen.....	8
I. Stellungnahme zur Lagebeurteilung der gesetzlichen Vertreter	8
II. Sonstige Verstöße gegen Gesetz und Gesellschaftsvertrag	11
III. Wesentliche Geschäftsvorfälle.....	11
IV. Wiedergabe des Bestätigungsvermerks	13
C. Gegenstand, Art und Umfang der Prüfung	17
D. Feststellungen zur Konzernrechnungslegung.....	21
I. Ordnungsmäßigkeit der Konzernrechnungslegung	21
1. Rechtsgrundlagen.....	21
2. Konsolidierungskreis und Konzernabschlussstichtag.....	21
3. Konsolidierungsgrundsätze.....	22
4. Konzernbuchführung.....	23
5. In den Konzernabschluss einbezogene Abschlüsse	23
6. Konzernabschluss	24
7. Konzernlagebericht	25
II. Gesamtaussage des Konzernabschlusses	25
III. Weitere Erläuterungen zur Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns	27
E. Schlussbemerkung.....	29

Anlagen (siehe gesondertes Verzeichnis)

Aus rechentechnischen Gründen können in den Tabellen
Rundungsdifferenzen in Höhe von \pm einer Einheit (€, % usw.) auftreten.

Abkürzungsverzeichnis

AktG	Aktiengesetz
Art.	Artikel
DRS	Deutscher Rechnungslegungsstandard
GmbH	Gesellschaft mit beschränkter Haftung
GuV	Gewinn- und Verlustrechnung
HGB	Handelsgesetzbuch
HR A bzw. B	Handelsregister Abteilung A bzw. B
IDW	Institut der Wirtschaftsprüfer in Deutschland e.V., Düsseldorf
n.F.	neue Fassung
PS	Prüfungsstandard des IDW
MitbestG	Mitbestimmungsgesetz

A. Prüfungsauftrag

I. Prüfungsauftrag

1. Aufgrund unserer Wahl zum Konzernabschlussprüfer in der ordentlichen Gesellschafterversammlung am 29. Mai 2019 erteilte uns die Geschäftsführung der

FEV Group GmbH, Aachen,

(im Folgenden auch „FEV“, „Gesellschaft“ oder „Mutterunternehmen“ genannt)

den Auftrag, den **Konzernabschluss** der Gesellschaft für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019 und den **Konzernlagebericht** für dieses Geschäftsjahr gemäß §§ 316 ff. HGB zu prüfen. Wir wurden ebenfalls damit beauftragt, den **Jahresabschluss** der FEV für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019 zu prüfen. Über das Ergebnis dieser Prüfung erstatten wir gesondert Bericht.

2. Für die **Durchführung des Auftrags** und unsere Verantwortlichkeit sind, auch im Verhältnis zu Dritten, die diesem Bericht beigefügten Allgemeinen Auftragsbedingungen für Wirtschaftsprüfer und Wirtschaftsprüfungsgesellschaften vom 1. Januar 2017 vereinbart.
3. Über Art und Umfang sowie über das **Ergebnis unserer Prüfung** erstatten wir diesen Bericht nach den Grundsätzen des IDW PS 450 n.F., dem der von uns geprüfte Konzernabschluss sowie der geprüfte Konzernlagebericht als Anlagen beigefügt sind. Dieser Bericht ist an das geprüfte Unternehmen gerichtet.

II. Bestätigung der Unabhängigkeit

4. Wir bestätigen gemäß § 321 Abs. 4a HGB, dass wir bei unserer Konzernabschlussprüfung die anwendbaren Vorschriften zur Unabhängigkeit beachtet haben.

B. Grundsätzliche Feststellungen

I. Stellungnahme zur Lagebeurteilung der gesetzlichen Vertreter

5. Nachfolgend stellen wir zusammengefasst die Beurteilung der Lage des FEV-Konzerns durch die gesetzlichen Vertreter des Mutterunternehmens dar.
6. Der Lagebericht enthält folgende Kernaussagen zum Geschäftsverlauf und zur Lage des FEV Konzerns sowie der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen:
 - Bezüglich der Auftragseingänge verweist die Geschäftsführung darauf, dass die geplanten Ziele in Höhe von € 751,4 Mio. und der Vorjahreswert deutlich übertroffen wurden.
 - Die Wachstumsstrategie sieht die Geschäftsführung durch den Anstieg der Gesamtleistung auf € 728,2 Mio. bestätigt.
 - Den Rückgang des Ergebnisses vor Steuern um € 4,6 Mio. begründet die Geschäftsführung mit den Investitionen in neue Geschäftsfelder und neue Technologien sowie Einmaleffekte aus Restrukturierung und Sonderabschreibungen auf das Anlagevermögen.
7. Nach einer Darstellung der Entwicklung weiterer Posten der Gewinn- und Verlustrechnung geht die Geschäftsführung auf die Vermögens- und Finanzlage der Gesellschaft ein:
 - Die Bilanzsumme des FEV Konzerns erhöhte sich insgesamt um € 58,6 Mio.
 - Das Geschäftsjahr war durch hohe Investitionen in das Anlagevermögen geprägt, es stieg im Berichtsjahr auf insgesamt € 276,9 Mio. an.
 - Die Eigenkapitalquote sank auf 33,2%. Dies resultiert aus der, im Vergleich zum Eigenkapital, überproportional angestiegenen Bilanzsumme.
 - Den Anstieg der Verbindlichkeiten begründet die Geschäftsführung insbesondere mit dem Anstieg der erhaltenen Anzahlungen, wohingegen die Bankverbindlichkeiten zum Stichtag zurückgeführt wurden.

Die Entwicklung der Finanzmittelfonds stellt die Geschäftsführung im Vergleich zur Vorperiode wie folgt dar:

	2019	2018	Δ in %
Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	4.256	7.813	-45,5%
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	120.933	43.200	179,9%
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-75.091	-83.857	-10,5%
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-31.833	37.131	-185,7%
<u>Wechselkurs- und bewertungsbedingte Veränderungen</u>	<u>0</u>	<u>-31</u>	<u>-100,0%</u>
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	18.265	4.256	329,2%

(Angaben in T€)

- Hinsichtlich der Finanzierung sieht die Geschäftsführung den FEV Konzern jederzeit in der Lage, sämtlichen Zahlungsverpflichtungen nachzukommen. Hierzu stellt die Geschäftsführung

ein Konsortialdarlehen und die zugesagten Kredit- und Garantielinien dar und verweist auf die Nutzung von Sale & Lease Back-Transaktionen und Factoring.

8. Der Lagebericht enthält zur künftigen Entwicklung mit Ihren Chancen und Risiken unseres Erachtens folgende Kernaussagen:

- Für den FEV Konzern als international agierender Entwicklungsdienstleister ergeben sich Risiken aus den zu erwartenden volkswirtschaftlichen und politischen Entwicklungen in verschiedenen Ländern sowie aus technologischen Veränderungen.
- Aufgrund der weltweit hohen Vernetzung von Handels-, Finanz- und Investitionsströmen sind Risiken für die chinesische Wirtschaft nicht nur lokal relevant, sondern könnten auch auf andere Wirtschaften der Welt übertragen werden.
- Auf politischer Ebene können sich aus dem Handelsstreit zwischen den USA und China, dem Brexit, dem Präsidentschaftswahlkampf in den USA, dem Streit zwischen USA und EU bezüglich der Gaspipeline Nord Stream 2 oder den sozialen Protesten in vielen Schwellenländern weitere Risiken entwickeln. Weiterhin verweist die Geschäftsführung auf politische Maßnahmen für den Klimaschutz und damit verbundene Umstellungen für Unternehmen, eine mögliche erneute Eskalation der geopolitischen Spannungen zwischen dem Iran und der USA. Unter anderem aus diesen Faktoren leitet die Geschäftsführung Unsicherheiten ab, die zu einem Abwärtstrend des Wirtschaftswachstums führen könnten.
- Der FEV Konzern ist weltweit tätig und beobachtet die Entwicklungen der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen fortlaufend. Die Auswirkungen auf dem europäischen Markt, sind aufgrund seiner Größe für die FEV, von besonderer Bedeutung. Negative Entwicklung in diesen Volkswirtschaften können sich besonders stark auf die Entwicklung der FEV auswirken.
- Das größte Risiko aus der Corona-Krise sieht die Geschäftsführung in der der Unsicherheit aufgrund der Anzahl potenzieller Szenarien für den weiteren Verlauf der Pandemie.
- Durch die Fokussierung auf die Entwicklung von Antriebs- und Fahrzeugtechnik für Personenkraftwagen und Nutzfahrzeuge sieht die Geschäftsführung eine Abhängigkeit von der Entwicklung der Automobilindustrie und tritt dieser durch die kontinuierliche Erweiterung des Dienstleistungsportfolios z.B. in den Großmotorenbereich entgegen.
- Chancen leitet die Geschäftsführung aus der Emissionsgesetzgebungen, dem immer weiter steigendem Umweltbewusstsein und der damit verbundenen Nachfrage nach sparsamen Antrieben ab, da diese zu steigenden Ausgaben für die Entwicklung von Hybrid- und Elektrofahrzeugen führen. Auch aus den weltweit verschärften Abgasvorschriften werden Chancen abgeleitet.
- In dem Aufbau neuer Schlüsseltechnologien wie Elektromobilität, Digitalisierung und automatisiertes und vernetztes Fahren sowie Forschungs- und Entwicklungsprojekten im IT-Bereich sieht die Geschäftsführung weitere Herausforderungen für die FEV.
- Als Dienstleister für die gesamte Fahrzeugentwicklung sieht sich der FEV Konzern breit aufgestellt, um optimale und effiziente Lösungen anzubieten und damit von dem disruptiven Wandel in der Automobilindustrie zu profitieren.

- Den Erfolg von Engineeringdienstleistern wie der FEV wird auch auf die Mitarbeiter zurückgeführt. Hieraus leitet die Geschäftsführung das Risiko der Abwerbung ab und schildert Maßnahmen zur Verstärkung von Mitarbeiterqualifikation und -zufriedenheit.
 - Abschließend stellt die Geschäftsführung mögliche finanzwirtschaftlichen Risiken dar und erläutert die getroffenen Gegenmaßnahmen und die verschiedenen Finanzierungsinstrumente, die dem Konzern zur Verfügung stehen.
9. Im Prognosebericht geht die Geschäftsführung auf die Prognosen für die Weltwirtschaft, die Kernmärkte für den Konzern, die Automobilindustrie im Allgemeinen sowie die erwartete Entwicklung des Konzerns im Besonderen ein:
- Hinsichtlich der Prognosen für das globale Wirtschaftswachstum verweist die Geschäftsführung unter anderem auf die Unsicherheiten aus der Covid-19 Entwicklung, der abnehmenden konjunkturelle Dynamik in den USA, der sinkenden Expansion in China, und den Folgen des Brexits. Sie sieht aber auch positive Effekte, insbesondere aus dem privaten Konsum und dem Dienstleistungssektor, verstärkt durch günstige Finanzierungsbedingungen und finanzpolitische Impulse.
 - Weiterhin berichtet die Geschäftsführung über die Kompromittierung der IT-Infrastruktur im April 2020 und die getroffenen Gegenmaßnahmen.
 - Bis zum Eintritt der weltweiten Corona-Krise sah die Geschäftsführung die FEV auf einem Wachstumskurs, daher wurde bei steigender Ertragslage, für 2020 eine Gesamtleistung von 800 - 850 Millionen Euro erwartet. Nach der Krise und dem IT Vorfall geht die Geschäftsführung von einem deutlichen Ergebnismrückgang aus und schließt ein negatives Ergebnis nicht aus.
 - Wettbewerbsvorteile sieht die Geschäftsführung in dem früh begonnenen Aufbau von Kompetenzen in neue, zukunftsträchtige Themenfelder. Insbesondere berichtet sie über das in 2020 fertiggestellte Entwicklungszentrum für Batterieanwendungen im Pkw- und Nutzfahrzeugbereich.
 - Bei der Gesamtbetrachtung der Risiken und Chancen, insbesondere durch die schwer prognostizierbare Entwicklung aufgrund von Covid-19 auf die weltweite Wirtschaft und die Automobilbranche, sieht sich der FEV Konzern, unter Berücksichtigung der entsprechenden Maßnahmen zur Sicherung der Liquidität des Konzerns, trotz der möglichen negativen Ergebnisauswirkungen für 2020, nicht in seiner Fähigkeit zur Unternehmensfortführung bedroht.
10. Die Beurteilung der Lage des Konzerns, insbesondere die Beurteilung des Fortbestandes und der wesentlichen Chancen und Risiken der künftigen Entwicklung des Konzerns, ist plausibel und folgerichtig abgeleitet. Nach dem Ergebnis unserer Prüfung und den dabei gewonnenen Erkenntnissen ist die Lagebeurteilung der gesetzlichen Vertreter des Mutterunternehmens dem Umfang nach angemessen und inhaltlich zutreffend.

II. Sonstige Verstöße gegen Gesetz und Gesellschaftsvertrag

11. Wir weisen darauf hin, dass die FEV Group GmbH als Gesellschaft im Sinne des § 18 Abs.1 AktG ihrer Verpflichtung zur Bildung eines mitbestimmten Konzernaufsichtsrates entgegen § 6 Abs.1 i.V.m § 1 Abs.1 i.V.m. § 5 Abs 1 MitbestG nicht nachgekommen ist.
12. Wir weisen weiter darauf hin, dass die Gesellschaft den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht entgegen § 290 Abs. 1 Satz 1 HGB nicht innerhalb der ersten fünf Monate des Geschäftsjahres aufgestellt hat.

III. Wesentliche Geschäftsvorfälle

13. Ende März 2020 ergaben sich Verdachtsmomente, die auf einen laufenden **Cyber Angriff gegen die IT-Infrastruktur der FEV Gruppe** hinwiesen. Umgehend eingeleitete Sicherheitsanalysen bestätigten diese Verdachtsmomente; die Strafverfolgungs- und Datenschutzbehörden wurden informiert.

Um den zu erwartenden Schaden an der IT-Infrastruktur durch die Ausführung von möglicherweise weitflächig in der IT-Infrastruktur der FEV implementierter, aggressiver Schadsoftware zu vermeiden, hat die Gesellschaft am 9. April 2020 alle IT-gestützten Außenverbindungen unterbrochen. Betroffen von dieser Maßnahme war die gesamte IT-Infrastruktur und sämtliche Geschäftsprozesse, die einen Datenaustausch über Internet-Dienste benötigen.

Das Management der Muttergesellschaft hat mit Unterstützung externen Experten ein umfassendes Programm zur Wiederherstellung des regulären IT-Betriebes umgesetzt. Schwerpunkt bildete neben dem Aufbau einer neuen Kommunikationsumgebung die Bereinigung der existierenden IT-Infrastruktur, insbesondere der Datenbestände. Gleichzeitig nutzt die Gesellschaft das Programm zur Wiederherstellung des regulären IT-Betriebes, um gezielt die Software-Landschaft in ausgewählten Bereichen zu erneuern und zusätzliche Sicherheitsverfahren und -maßnahmen einzuführen.

14. Aufgrund der **wirtschaftlichen Auswirkungen der weltweiten COVID-19 Pandemie**, die auch die Automobilindustrie schwer getroffen hat, sowie der vorstehend dargestellten Cyber Attacke wird der FEV Konzern seine Ziele aus der ursprünglichen Geschäftsplanung für 2020 nicht erreichen.

Zur Sicherstellung der Finanzierung hat der FEV Konzern daher mit dem finanzierenden Bankenkonsortium eine Vereinbarung zur vorübergehenden Anpassung der in den Kreditverträgen vereinbarten Kennzahlen getroffen. Der Konzern hat zudem weitere operative und finanzwirtschaftliche Maßnahmen analysiert und die Umsetzung eingeleitet.

Zur Ermittlung möglicher wirtschaftlichen Auswirkungen der Planabweichungen wurde die Planungsrechnung aktualisiert und verschiedene Szenarien simuliert. Als Resultat der Berechnungen und Simulationen hat die Geschäftsführung eine ausreichende Finanzierung des Konzerns und die

Einhaltung aller relevanten Kennzahlen im Einklang mit den angepassten Finanzierungsvereinbarungen ermittelt.

15. Die Konzerngesellschaft FEV Europe GmbH hat im Geschäftsjahr für den ersten Teil des Großauftrages eines Chinesischen Kunden eine **Anzahlung** in Höhe von € 30,0 Mio. erhalten. Inhalt dieses Auftragsteils war die Lieferung von sogenannten „Rolling Chassis Designs (BEDS)“ in Aluminium und Stahl, einschließlich der damit verbundenen Patente. Die notwendigen Patente wurden zuvor von der FEV Europe GmbH für € 20,0 Mio. von einem Dritten erworben.
16. Die FEV Europe GmbH hat unterjährig eine **außerplanmäßige Abschreibung** in Höhe von € 2,8 Mio. auf Vermögensgegenstände innerhalb der Anlagen in Bau vorgenommen. Grund hierfür war, dass die in Vorjahren erbrachten Leistungen für die Einführung von SAP-Software durch Planänderungen bzw. den Neustart des SAP Einführungsprojekts und den Wechsel auf SAP S4/HANA dauerhaft im Wert gemindert waren.
17. Die FEV Europe GmbH hat im Geschäftsjahr eine **Rückstellung** i.H.v. € 7,1 Mio. für die Schließung des Teilbereichs „Halle 5“ und den Kosten der daraus folgenden Umstrukturierungen passiviert.

IV. Wiedergabe des Bestätigungsvermerks

18. Nach dem abschließenden Ergebnis unserer Prüfung haben wir mit Datum vom 30. Juni 2020 den folgenden uneingeschränkten Bestätigungsvermerk erteilt:

„BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS

An die FEV Group GmbH, Aachen

Prüfungsurteile

Wir haben den Konzernabschluss der FEV Group GmbH, Aachen und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern) – bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, dem Konzerneigenkapitalspiegel und der Konzernkapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der FEV Group GmbH für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2019 sowie seiner Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 und
- vermittelt der beigefügte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von den Konzernunternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt.

Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

Unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht erstrecken sich nicht auf die sonstigen Informationen, und dementsprechend geben wir weder ein Prüfungsurteil noch irgendeine andere Form von Prüfungsschlussfolgerung hierzu ab.

Im Zusammenhang mit unserer Prüfung haben wir die Verantwortung, die sonstigen Informationen zu lesen und dabei zu würdigen, ob die sonstigen Informationen

- wesentliche Unstimmigkeiten zum Konzernabschluss, zum Konzernlagebericht oder unseren bei der Prüfung erlangten Kenntnissen aufweisen oder
- anderweitig wesentlich falsch dargestellt erscheinen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen,

und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen – beabsichtigten oder unbeabsichtigten – falschen Darstellungen ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher – beabsichtigter oder unbeabsichtigter – falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsystem und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben.

- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt.
- holen wir ausreichende geeignete Prüfungsnachweise für die Rechnungslegungsinformationen der Unternehmen oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns ein, um Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die alleinige Verantwortung für unsere Prüfungsurteile.
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Prüfung feststellen.“

C. Gegenstand, Art und Umfang der Prüfung

19. Gegenstand unserer Prüfung waren der nach den Vorschriften der §§ 290 ff. HGB aufgestellte **Konzernabschluss** für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis 31. Dezember 2019, bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Anhang, Kapitalflussrechnung und Eigenkapitalspiegel, sowie der nach § 315 HGB aufgestellte **Konzernlagebericht**, für dieses Geschäftsjahr. Die Verantwortung für die Ordnungsmäßigkeit von Konzernabschluss und Konzernlagebericht tragen die gesetzlichen Vertreter des Mutterunternehmens. Unsere Aufgabe war es, diese Unterlagen einer Prüfung dahin gehend zu unterziehen, ob die gesetzlichen Vorschriften zur Konzernrechnungslegung beachtet worden sind. Die Prüfung erstreckte sich insbesondere auf die Abgrenzung des Konsolidierungskreises, die Ordnungsmäßigkeit der in den Konzernabschluss einbezogenen Jahresabschlüsse, die Ordnungsmäßigkeit der Konsolidierungsmaßnahmen sowie der angewandten Bilanzierungs- und Konsolidierungsgrundsätze.

Den Konzernlagebericht haben wir daraufhin geprüft, ob er mit dem Konzernabschluss und den bei unserer Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht und insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt. Dabei haben wir auch geprüft, ob die voraussichtliche Entwicklung mit ihren wesentlichen Chancen und Risiken zutreffend dargestellt ist. Die Prüfung des Konzernlageberichts hat sich auch darauf erstreckt, ob die gesetzlichen Vorschriften zur Aufstellung des Konzernlageberichts beachtet worden sind.

20. Unsere **Prüfung** haben wir in den Monaten Oktober und November 2019 (vorbereitende Prüfungshandlungen) sowie in den Monaten Januar 2020 bis Juni 2020 durchgeführt aufgrund der Hochphase der Viruspandemie haben wir ab März zum überwiegenden Teil von vor-Ort Arbeiten abgesehen und Arbeiten in den Geschäftsräumen der Gesellschaft in Aachen ab März auf ein Mindestmaß reduziert. Für den Datenaustausch wurden von uns bereitgestellte Plattformen sowie der Mail- und Postweg genutzt. Befragungen wurden in dieser Zeit telefonisch durchgeführt.
21. **Ausgangspunkt** unserer Prüfung war der von der Roedl und Partner GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Steuerberatungsgesellschaft, Köln, geprüfte und mit einem uneingeschränkten Bestätigungsvermerk versehene Konzernabschluss für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2018 bis 31. Dezember 2018.
22. Bei Durchführung der Prüfung haben wir die Vorschriften der §§ 316 ff. HGB und die in den Prüfungsstandards des IDW niedergelegten **Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung** beachtet. Danach haben wir unsere Prüfung so angelegt, dass wir Unrichtigkeiten und Verstöße gegen die gesetzlichen Vorschriften, die sich auf die Darstellung des den tatsächlichen Verhältnissen entsprechenden Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage wesentlich auswirken, erkennen konnten. Gegenstand unseres Auftrags waren weder die Aufdeckung und Aufklärung strafrechtlicher Tatbestände, wie z.B. Unterschlagungen oder sonstige Untreuehandlungen, und außerhalb der

Rechnungslegung begangener Ordnungswidrigkeiten noch die Beurteilung der Effektivität und Wirtschaftlichkeit der Geschäftsführung. Prüfungsplanung und Prüfungsdurchführung haben wir jedoch so angelegt, dass diejenigen Unregelmäßigkeiten, die für die Konzernrechnungslegung wesentlich sind, mit hinreichender Sicherheit aufgedeckt werden. Die gesetzlichen Vertreter des Mutterunternehmens sowie der Tochterunternehmen sind für die Einrichtung und Durchsetzung geeigneter Maßnahmen zur Verhinderung bzw. Aufdeckung von Unregelmäßigkeiten verantwortlich.

23. Im Rahmen unseres **riskoorientierten Prüfungsansatzes** haben wir uns zunächst einen aktuellen Überblick über das wirtschaftliche und rechtliche Umfeld des Konzerns verschafft. Zu diesem Zweck haben wir Informationen zu den einzelnen Geschäftsbereichen des Konzerns und zur Steuerung und Überwachung der Konzernaktivitäten eingeholt. Dies umfasste insbesondere Unterlagen des Konzern-Controllings, das sich im Wesentlichen auf monatliche Finanzinformationen der einzelnen Tochtergesellschaften stützt. Zudem haben wir eine Prüfung des für den Konzernabschluss relevanten internen Kontrollsystems vorgenommen. Hierzu zählen vor allem die organisatorischen Maßnahmen, die eine vollständige, richtige und zeitnahe Übermittlung der für die Aufstellung des Konzernabschlusses und Konzernlageberichtes notwendigen Informationen gewährleisten sollen sowie die sich anschließenden Konsolidierungsmaßnahmen. Hierzu zählten insbesondere die Abgrenzung des Konsolidierungskreises, die Kapitalkonsolidierung, die Schuldenkonsolidierung, die Aufwands- und Ertragskonsolidierung, die Zwischenergebniseliminierung, die Währungsumrechnung und die Bilanzierung latenter Steuern.

Neben dem Prozess der Aufstellung des Konzernabschlusses haben wir uns von der Angemessenheit der Konzern-Bilanzierungsrichtlinien überzeugt, die auf eine konzerneinheitliche Bilanzierung und Bewertung auf der Grundlage der für das Mutterunternehmen geltenden Vorschriften abzielen (§§ 300, 308 HGB). Die Einhaltung der Konzern-Bilanzierungsrichtlinien war Gegenstand der Prüfung der Abschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen Tochtergesellschaften.

Im Zusammenhang mit den vorstehend beschriebenen Prüfungshandlungen haben wir die Risiken festgestellt, die zu wesentlichen Fehlern in der Konzernrechnungslegung führen können. Diese Kenntnisse haben wir bei der Bestimmung unseres weiteren Prüfungsvorgehens berücksichtigt. In den Bereichen, in denen die Konzernleitung angemessene interne Kontrollen zur Begrenzung dieser Risiken eingerichtet hat, haben wir **Funktionsprüfungen** durchgeführt, um uns von der kontinuierlichen Wirksamkeit dieser Maßnahmen zu überzeugen.

Die Durchführung von Funktionsprüfungen erfolgte schwerpunktmäßig in folgenden Prozessen:

- Konsolidierungsprozess
- IT-Prozesse
- Personal

- Finanzen
- Beschaffung
- Vertrieb.

Der Grad der Wirksamkeit dieser internen Kontrollen bestimmte anschließend Art und Umfang unserer Prüfung einzelner Posten des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichtes (aussagebezogene Prüfungshandlungen). Insbesondere bei Geschäftsvorfällen und Konsolidierungsmaßnahmen, die nach ihrer Art in größerer Zahl nach identischen Verfahren erfasst und nach unseren bisherigen Feststellungen im Rahmen eines wirksamen internen Kontrollsystems - abgewickelt bzw. vorgenommen wurden, trat die Prüfung der stetigen Anwendung der maßgeblichen internen Kontrollen der Gesellschaft.

Soweit wir aufgrund der Wirksamkeit der bei der Gesellschaft eingerichteten internen Kontrollen von der Richtigkeit des zu überprüfenden Zahlenmaterials ausgehen konnten, haben wir anschließend analytische Prüfungshandlungen, Einzelfallprüfungen oder eine Kombination von beidem vorgenommen. Einzelfallprüfungen wurden bei wirksamen Kontrollen auf ein nach prüferischem Ermessen notwendiges Maß reduziert.

Der überwiegende Teil der Abschlussposten wurde mit einer Kombination aus Funktionsprüfungen und aussagebezogenen Prüfungshandlungen geprüft.

Soweit wir keine Funktionsprüfungen vorgesehen haben oder wir nicht von wirksamen Kontrollen ausgehen konnten, haben wir im Wesentlichen aussagebezogene Prüfungshandlungen durchgeführt. Dies betrifft insbesondere die folgenden Abschlussposten:

- Geschäfts- oder Firmenwerte
- Bestände an liquiden Mitteln
- Rückstellungen
- Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten.

24. Bei der **Beurteilung der Ordnungsmäßigkeit der in den Konzernabschluss einbezogenen Jahresabschlüsse** haben wir die Prüfungsergebnisse von Abschlussprüfern des PwC-Netzwerks nach § 317 Abs. 3 Satz 2 HGB überprüft und verwertet. Zur zeitlichen und sachlichen Planung der Konzernabschlussprüfung haben wir diese Abschlussprüfer über die anzuwendenden Rechnungslegungs- und Prüfungsgrundsätze sowie die einzuhaltenden Termine unterrichtet. Bei bedeutsamen Teilbereichen waren wir in die Beurteilung der Risiken eingebunden und haben uns mit den Teilbereichsprüfern über die Prüfungsstrategie abgestimmt. Unter Berücksichtigung unserer Anweisungen ha-

ben die Abschlussprüfer jeweils eine Unabhängigkeitserklärung abgegeben sowie ein Memorandum verfasst, in dem die für die Konzernabschlussprüfung wesentlichen Sachverhalte, die im Rahmen der Jahresabschlussprüfung festgestellt wurden, aufgeführt werden.

25. Auf der Grundlage dieser Informationen haben wir weitere Prüfungshandlungen vorgenommen, die u.a. in der Durchsicht der Prüfungsberichte und Arbeitspapiere der anderen Prüfer, der Teilnahme an Schlussbesprechungen und der Erörterung komplexer Bilanzierungsfragen mit den zuständigen Wirtschaftsprüfern bestanden. Bei der Prüfung der Pensionsrückstellungen haben uns versicherungsmathematische Gutachten von **unabhängigen Sachverständigen** vorgelegen, deren Ergebnisse wir verwerten konnten.
26. Die **Eröffnungsbilanzwerte** haben wir daraufhin geprüft, ob sie ordnungsgemäß aus dem Vorjahresabschluss übernommen wurden. Wir haben zusätzliche Prüfungshandlungen durchgeführt, um eine hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, dass die nicht von uns geprüften Eröffnungsbilanzwerte keine wesentlichen Fehler enthalten.
27. Die nicht geprüften Abschlüsse von in den Konzernabschluss einbezogenen **Tochterunternehmen** wurden von uns unter Beachtung des Grundsatzes der Wesentlichkeit nach § 317 Abs. 3 Satz 1 HGB daraufhin geprüft, ob die gesetzlichen Vorschriften beachtet und die konsolidierungsbedingten Anpassungen in zutreffender Weise vorgenommen wurden. Dies gilt auch für die von Tochterunternehmen mit einem vom Stichtag des Konzernabschlusses abweichenden Abschlussstichtag aufgestellten Zwischenabschlüsse.

Nachfolgend geben wir einen Überblick zu den von uns bei Konzernabschlussprüfung gesetzten **Prüfungsschwerpunkten**:

- Prämisse der Unternehmensfortführung (Going Concern)
 - Realisierung von Umsatzerlöse
 - Periodenabgrenzung
 - Restrukturierungsrückstellungen
 - Außerplanmäßige Abschreibung von Anlagen in Bau
 - Bilanzierung des Großauftrags eines chinesischen Kunden
28. Von den gesetzlichen Vertretern des Mutterunternehmens sowie von den Vorständen bzw. Geschäftsführungen der Tochterunternehmen und ggf. deren Abschlussprüfern sind uns alle verlangten **Aufklärungen und Nachweise** erbracht worden.

Die gesetzlichen Vertreter des Mutterunternehmens haben uns die berufübliche schriftliche Vollständigkeitserklärung zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht erteilt.

D. Feststellungen zur Konzernrechnungslegung

I. Ordnungsmäßigkeit der Konzernrechnungslegung

1. Rechtsgrundlagen

29. Die FEV Group GmbH ist als **Mutterunternehmen und Kapitalgesellschaft** gemäß §§ 290, 297 Abs. 1 Satz 1 HGB verpflichtet, einen Konzernabschluss sowie einen Konzernlagebericht aufzustellen und nach §§ 316 ff. HGB prüfen zu lassen. Konzernabschluss und Konzernlagebericht sind nach § 325 HGB beim Betreiber des Bundesanzeigers elektronisch einzureichen und im Bundesanzeiger bekannt machen zu lassen.

2. Konsolidierungskreis und Konzernabschlussstichtag

30. Der Kreis der in den Konzernabschluss einbezogenen inländischen und ausländischen Unternehmen, an denen die FEV Group GmbH am Bilanzstichtag unmittelbar oder mittelbar beteiligt ist, geht aus dem Konzernanhang hervor.

Darüber hinaus bestehen an inländischen Unternehmen mittelbare Mehrheitsbeteiligungen; diese Gesellschaften wurden aufgrund untergeordneter Bedeutung (§ 296 Abs. 2 HGB) nicht in den Konzernabschluss einbezogen.

Im Konsolidierungskreis haben sich gegenüber dem Vorjahr folgende Veränderungen ergeben:

- Zum 1. Januar 2019 wurde die Tochtergesellschaft Uniplot Software GmbH, Rangsdorf, mit der FEV Software and Testing Solutions GmbH, Landsberg verschmolzen.
- Zum 1. Januar 2019 wurden die Tochtergesellschaften Suarez & Bewarder Verwaltungs-GmbH, Gerlingen, Suarez & Bewarder GmbH und Co.KG, Gerlingen, sowie Imperia Gesellschaft für angewandte Fahrzeugentwicklung mbH, Aachen mit der FEV Vehicle GmbH, Aachen, verschmolzen.
- Zum 1. Januar 2019 wurde die Tochtergesellschaft STEA S.r.l., Turin, Italien, mit der FEV Italia s.r.l., Rivoli, Italien verschmolzen.
- Mit Gründungsvertrag vom 7. Juni 2019 gründete die FEV Europe GmbH eine weitere Tochter, die FEV eDLP GmbH, Sandersdorf-Brehna an der die FEV Europe GmbH direkt zu 100 % beteiligt ist, mit einem Stammkapital von T€ 100.

- Mit Gründungsvertrag vom 7. März 2019 gründete die FEV Europe GmbH eine weitere Tochter, die FEV North Africa LLC, Casablanca, Marokko, mit einem Stammkapital von umgerechnet T€ 193 (TMAD 2.000), an der die FEV Europe GmbH direkt zu 100 % beteiligt ist.

31. Die Angaben zum Konsolidierungskreis im Konzernanhang sind zutreffend. Von der Nichteinbeziehung von Tochterunternehmen in den Konzernabschluss nach § 296 HGB wurde zu Recht Gebrauch gemacht. Bei der Abgrenzung des Konsolidierungskreises wurde der Stetigkeitsgrundsatz beachtet.
32. Der **Konzernabschlussstichtag** (31. Dezember 2019) entspricht dem Stichtag des Jahresabschlusses des Mutterunternehmens und sämtlicher einbezogener Tochterunternehmen mit Ausnahme der FEV India, Private. Ltd. New Delhi, Indien (Stichtag 31. März) welche für die Zwecke des Konzernabschlusses einen Zwischenabschluss auf dem 31. Dezember des Geschäftsjahres erstellt hat.

3. Konsolidierungsgrundsätze

33. Die **Kapitalkonsolidierung** erfolgte nach der Neubewertungsmethode (§ 301 Abs. 1 Satz 2 HGB). Dabei werden die Anschaffungskosten der Anteile an den einbezogenen Tochterunternehmen mit dem jeweils anteiligen Reinvermögen basierend auf den beizulegenden Zeitwerten der übernommenen Vermögenswerte und Schulden dieser Unternehmen zum Zeitpunkt des Erwerbs verrechnet. Ein nach der Verrechnung verbleibender Unterschiedsbetrag wurde je nach Gesellschaft als Geschäfts- oder Firmenwert oder als Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung ausgewiesen.
34. Entsprechend § 303 HGB wurden bei der **Schuldenkonsolidierung** Forderungen, Rückstellungen und Verbindlichkeiten zwischen den in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen eliminiert.
35. Die **Umrechnung** der Bilanzposten der ausländischen Abschlüsse (Tochtergesellschaften) erfolgte zum Devisenkassamittelkurs bzw. historischen Kurse für das übrige Eigenkapital. Alle Aufwendungen und Erträge einschließlich des Jahresergebnisses wurden mit Jahresdurchschnittskursen umgerechnet. Differenzen aus der Umrechnung der Bilanzen infolge der Umrechnung des Eigenkapitals zu historischen Kursen sowie der Umrechnung des Jahresergebnisses zum Jahresdurchschnittskursen werden erfolgsneutral in einem gesonderten Eigenkapitalposten erfasst.
36. Die in den Konzernabschluss übernommenen Vermögensgegenstände und Schulden der einbezogenen Unternehmen wurden grundsätzlich einheitlich nach den für das Mutterunternehmen angewandten Bilanzierungsgrundsätzen angesetzt und bewertet. Die Bewertung entspricht den gesetzlichen Bestimmungen und wurde nach gegenüber dem Vorjahr unveränderten Grundsätzen vorgenommen.

37. Die angewandten Konsolidierungsmethoden entsprechen den gesetzlichen Vorschriften und wurden stetig angewendet.

4. Konzernbuchführung

38. Zur Gewährleistung einer konzerneinheitlichen Bilanzierung und Bewertung hat die FEV Group GmbH **Bilanzierungsrichtlinien** entwickelt, auf deren Grundlage die in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen zum Zwecke der Aufstellung des Konzernabschlusses Handelsbilanzen II (Konzernberichtspakete bzw. Reporting Packages) aufstellen, in denen die Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze des Mutterunternehmens angewendet werden.
39. Die **Konzernbuchführung** wird nach unseren Feststellungen in allen wesentlichen Belangen ordnungsgemäß geführt.
40. Bei unserer Prüfung haben wir keine Feststellungen getroffen, die dagegen sprechen, dass die von dem Mutterunternehmen getroffenen organisatorischen und technischen Maßnahmen geeignet sind, die **Sicherheit der rechnungslegungsrelevanten Daten und IT-Systeme** zu gewährleisten.
41. Das rechnungslegungsbezogene **interne Kontrollsystem** ist nach unseren Feststellungen grundsätzlich dazu geeignet, die vollständige und richtige Erfassung, Verarbeitung, Dokumentation und Sicherung des Buchungsstoffs zu gewährleisten.

5. In den Konzernabschluss einbezogene Abschlüsse

42. Die nach der FEV Group Bilanzierungsrichtlinie aufgestellten Konzernberichtspakete der in den Konzernabschluss einbezogenen bedeutsamen inländischen Tochterunternehmen sind von uns nach §§ 316 ff. HGB geprüft und mit einem uneingeschränkten Prüfungsurteil versehen worden.

Die Konzernberichtspakete von in den Konzernabschluss einbezogenen bedeutsamen ausländischen Tochterunternehmen wurden von Abschlussprüfern des PwC-Netzwerks oder von anderen Abschlussprüfern, die eine den Anforderungen der 8. EU-Richtlinie (Abschlussprüferrichtlinie) entsprechende oder gleichwertige Befähigung haben in einer den §§ 316 ff. HGB entsprechenden Weise geprüft, und ebenfalls mit einem uneingeschränkten Prüfungsurteil versehen.

Bei einzelnen Tochterunternehmen von geringerer Bedeutung haben wir uns auf die Prüfung bestimmter Abschlussposten beschränkt bzw. andere Abschlussprüfer damit beauftragt, die uns ihre Feststellungen schriftlich mitgeteilt haben.

Bei weiteren Tochterunternehmen von geringerer Bedeutung haben wir festgelegte Prüfungshandlungen im Hinblick auf die wahrscheinlich bedeutsamsten Risiken durchgeführt bzw. andere Abschlussprüfer damit beauftragt, die uns ihre Feststellungen schriftlich mitgeteilt haben.

Einige Konzernberichtspakete von in den Konzernabschluss einbezogenen, nicht bedeutsamen Tochterunternehmen, wurden von uns einer prüferischen Durchsicht nach IDW PS 900 unterzogen und mit einer Bescheinigung versehen. Die erteilten Bescheinigungen enthielten in allen Fällen ein uneingeschränktes Prüfungsurteil.

Für die verbleibenden einzeln und insgesamt nicht bedeutsamen Tochterunternehmen haben wir analytische Prüfungshandlungen auf Konzernebene durchgeführt,

Die Anpassung der Jahresabschlüsse der einzubeziehenden Unternehmen an die konzerneinheitliche Bilanzierung und Bewertung im Konzernabschluss wurde ordnungsgemäß durchgeführt.

6. Konzernabschluss

43. Im Konzernabschluss bestehend aus Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung, Anhang, Kapitalflussrechnung und Eigenkapitalspiegel, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis 31. Dezember 2019 der FEV Group GmbH wurden die gesetzlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen beachtet. Der Konzernabschluss wurde ordnungsgemäß aus den einbezogenen Abschlüssen abgeleitet.
44. Der Anhang enthält die gesetzlich geforderten Erläuterungen und Angaben sowie die in Ausübung eines Wahlrechts nicht in die Bilanz oder in die Gewinn- und Verlustrechnung aufgenommenen Angaben in allen wesentlichen Belangen vollständig und richtig.
45. Die Aufstellung der Kapitalflussrechnung erfolgte nach den Grundsätzen des DRS 21.
46. Die Eigenkapitalveränderungsrechnung wurde nach den Grundsätzen des DRS 22 erstellt.
47. Die Bezüge der Geschäftsführung des Mutterunternehmens (i.S.v. § 314 Abs. 1 Nr. 6 (a) S. 1-4 und (b) HGB) wurden gemäß § 314 Abs. 3 S. 2 i.V.m. § 286 Abs. 4 HGB nicht angegeben. Die Inanspruchnahme der Schutzklausel war nach dem Ergebnis unserer Prüfung zulässig.

7. Konzernlagebericht

48. Der Konzernlagebericht entspricht in allen wesentlichen Belangen den gesetzlichen Vorschriften (§ 315 HGB).

II. Gesamtaussage des Konzernabschlusses

49. Der Konzernabschluss entspricht in allen wesentlichen Belangen den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt insgesamt unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.
50. Zum besseren Verständnis der Gesamtaussage des Konzernabschlusses gehen wir nachfolgend pflichtgemäß auf die wesentlichen Bewertungsgrundlagen und den Einfluss, den Änderungen in den Bewertungsgrundlagen und sachverhaltsgestaltende Maßnahmen insgesamt auf die Gesamtaussage des Konzernabschlusses haben, ein (§ 321 Abs. 2 Satz 4 HGB).

Wesentliche Konsolidierungsmethoden

51. Auf fremde Währung lautende Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten wurden grundsätzlich mit dem Devisenkassamittelkurs zum Abschlussstichtag umgerechnet (§ 298 Abs. 1 i.V.m. § 256a HGB). Bei einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr wurde dabei das Realisationsprinzip (§ 298 Abs. 1 i.V.m. § 252 Abs. 1 Nr. 4 Halbsatz 2 HGB) und das Anschaffungskostenprinzip (§ 298 Abs. 1 i.V.m. § 253 Abs. 1 Satz 1 HGB) beachtet.

Wesentliche Bewertungsgrundlagen und deren Änderungen

52. **Selbst geschaffene immaterielle Vermögensgegenstände** werden in Ausübung des Wahlrechts gemäß § 248 HGB nicht aktiviert.
53. Die zum Erfüllungsbetrag bewerteten **erhaltenen Anzahlungen** werden bis zur Höhe des Ansatzes der unfertigen und fertigen Leistungen offen von den Vorräten abgesetzt.
54. **Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände** sind zum Nennwert angesetzt. Allen risikobehafteten Posten ist durch die Bildung angemessener Einzelwertberichtigungen Rechnung getragen.
55. Die **Steuer- und sonstigen Rückstellungen** berücksichtigen alle ungewissen Verbindlichkeiten und drohende Verluste aus schwebenden Geschäften. Sie sind in Höhe des nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrags angesetzt. Alle sonstigen Rückstellungen mit einer erwarteten Restlaufzeit von über einem Jahr wurden gemäß § 253 Abs. 2 HGB abgezinst.

56. Die wesentlichen Rückstellungen für **Pensionen sowie für sonstige versicherungsmathematisch bewertete Personalverpflichtungen** werden versicherungsmathematisch unter Berücksichtigung biometrischer Wahrscheinlichkeiten (Heubeck-Richttafeln 2018 G) ermittelt. Die Verpflichtungen werden nach dem Anwartschaftsbarwertverfahren (Projected-Unit-Credit-Methode) berechnet. Zukünftig erwartete Entgeltsteigerungen inkl. Gehaltstrends werden dabei mit jährlich 0% (Vorjahr 0%), Rentenanpassungen in Abhängigkeit vom Zusagedatum mit jährlich 0% (Vorjahr 0%) berücksichtigt. Seit 2016 wird aufgrund der Verabschiedung des Gesetzes zur Umsetzung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie und zur Änderung handelsrechtlicher Vorschriften ein fristenkongruenter, durchschnittlicher Marktzins der letzten zehn Jahre (früher: sieben Jahre) zur Berechnung der Pensionsverpflichtungen verwendet, der von der Deutschen Bundesbank monatlich veröffentlicht wird. Unverändert wird eine pauschale Restlaufzeit der Verpflichtungen von 15 Jahren angenommen. Der Rechnungszins zum 31. Dezember 2019 beträgt 2,71 % (Vorjahr 3,25 %). Zum 31. Dezember 2019 waren Pensionsrückstellungen in Höhe € 6,0 Mio. bilanziert (Vorjahr: € 5,6 Mio.). Der Unterschiedsbetrag gem. § 253 Abs. 6 HGB zwischen dem Ansatz der Pensionsrückstellungen auf Basis des entsprechenden durchschnittlichen Marktzinssatzes aus den vergangenen zehn Jahren und dem Ansatz der Pensionsrückstellungen auf Basis des entsprechenden durchschnittlichen Marktzinssatzes aus den vergangenen sieben Jahren beträgt T € 407.

Sachverhaltsgestaltende Maßnahmen

57. **Sachverhaltsgestaltend sind Maßnahmen**, die sich auf den Ansatz und/oder die Bewertung von Vermögensgegenständen und Schulden auswirken, sofern sie von der üblichen Gestaltung abweichen, die nach unserer Einschätzung den Erwartungen der Abschlussadressaten entspricht, und sich die Abweichung von der üblichen Gestaltung auf die Gesamtaussage des Konzernabschlusses wesentlich auswirkt.
58. Als **sachverhaltsgestaltende Maßnahme** haben wir eine Sale-and-lease-back-Transaktion mit der akf leasing GmbH & Co. KG, Wuppertal eingeordnet: Risiken des Geschäfts ergeben sich durch zukünftige Belastungen in Form von Auszahlungen. Das gesamte Volumen der Transaktion beläuft sich auf netto T€ 193, bei einer Vertragslaufzeit bis 2022.

III. Weitere Erläuterungen zur Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns

Ereignisse nach dem Bilanzstichtag:

59. Hinsichtlich der Berichterstattung zu den Themen COVID-19 Pandemie und Cyber Angriff gegen die IT-Infrastruktur der FEV Gruppe verweisen wir auf unsere Kommentierung im Abschnitt B III dieses Berichtes

E. Schlussbemerkung

Den vorstehenden Bericht über die Prüfung des Konzernabschlusses der FEV Group GmbH, Aachen für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019 und des Konzernlageberichtes für dieses Geschäftsjahr erstatten wir in Übereinstimmung mit den gesetzlichen Vorschriften und den Grundsätzen ordnungsmäßiger Erstellung von Prüfungsberichten (IDW PS 450 n.F.).

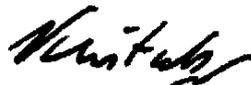
Der von uns erteilte Bestätigungsvermerk ist in Abschnitt B unter „Wiedergabe des Bestätigungsvermerks“ enthalten.

Köln, den 30. Juni 2020

PricewaterhouseCoopers GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



Harald Wimmer
Wirtschaftsprüfer



Norbert Klütsch
Wirtschaftsprüfer



Anlagenverzeichnis	Seite
I Konzernlagebericht für das Geschäftsjahr 2019.....	1
II Konzernabschluss für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019.....	1
1. Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019.....	2
2. Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung für die Zeit vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019	5
3. Konzernanhang für das Geschäftsjahr 2019.....	7
4. Konzernkapitalflussrechnung 2019.....	25
5. Konzereigenkapitalspiegel 2019.....	26

Allgemeine Auftragsbedingungen für Wirtschaftsprüfer und
Wirtschaftsprüfungsgesellschaften vom 1. Januar 2017

FEV Group GmbH, Aachen
Bericht über die Lage des Konzerns 2019

Inhalt

1. Wirtschaftliches Umfeld	2
1.1. Grundlagen des Konzerns	2
1.2. Gesamtwirtschaftliche Lage	3
1.3. Branchenkonjunktur	4
2. Geschäftsentwicklung	5
2.1. Ertragslage	5
2.2. Vermögenslage	6
2.3. Finanzlage	7
3. Mitarbeiterentwicklung	7
4. Forschung und Entwicklung	8
5. Risikoberichterstattung in Bezug auf die Verwendung von Finanzinstrumenten	9
6. Chancen und Risiken sowie Ausblick des FEV Konzerns	9
6.1. Chancen- und Risikobericht	9
6.2. Prognosebericht	14

1. Wirtschaftliches Umfeld

1.1. Grundlagen des Konzerns

Der *FEV* Konzern mit Hauptsitz in Aachen, Deutschland, ist ein international führender, unabhängiger Dienstleister in der Fahrzeug- und Antriebsentwicklung für Hardware und Software. Das Kompetenzspektrum umfasst die Entwicklung und Erprobung innovativer Lösungen bis hin zur Serienreife sowie angrenzenden Beratungsleistungen. Zum Leistungsumfang auf der Fahrzeugseite gehören die Auslegung von Karosserie und Fahrwerk, inklusive der Feinabstimmung der Gesamtfahrzeugattribute wie Fahrverhalten und NVH (Noise, Vibration, Harshness). Zudem werden bei *FEV* innovative Lichtsysteme und Lösungen zum autonomen Fahren sowie Connectivity entwickelt. Bei der Elektrifizierung von Antrieben entstehen leistungsfähige Batteriesysteme, e-Maschinen und Inverter. Darüber hinaus werden hocheffiziente Otto- und Dieselmotoren, Getriebe, EDUs sowie Brennstoffzellensysteme entwickelt und unter Berücksichtigung der Homologation ins Fahrzeug integriert. Ein weiterer Schwerpunkt sind alternative Kraftstoffe.

Das Produktportfolio von „*FEV* Software und Testing Solutions“ vervollständigt dieses Angebot durch maßgeschneiderte Prüfstände und Messtechnik sowie Softwarelösungen, durch die wesentliche Arbeitsschritte der oben genannten Entwicklungen effizient von der Straße in den Prüfstand oder in die Simulation verlegt werden können.

Mit der in den *FEV* Konzern eingebundenen *FEV* Consulting GmbH wird eine umfassende kundenorientierte Beratung, durch die Kombination aus langjähriger Erfahrung im Top Management Consulting und dem technischen Know-how des *FEV* Konzerns, angeboten. Aufgrund der Kompetenzen werden innovative Lösungsansätze für die vielfältigsten Herausforderungen entwickelt.

Als global agierender Dienstleister bietet das Unternehmen seinen Kunden diese Leistungen weltweit an. Der *FEV* Konzern beschäftigt hochqualifizierte Spezialisten in modernen, kundennahen Entwicklungszentren an mehr als 40 Standorten auf fünf Kontinenten. Innerhalb des *FEV* Konzerns sind diese Standorte organisatorisch drei verschiedenen Gebieten (Areas) zugeordnet. Die Area EU umfasst 26 Tochtergesellschaften, die Area Ost 14 Gesellschaften und die Area US 4 Gesellschaften.

Der *FEV* Konzern ist in verschiedenen Branchen aktiv. Dazu gehören die Bereiche Automotive, Motorrad, Off-Road, Schifffahrt, Schienenverkehr sowie Luftfahrt. Der Automotive Sektor ist davon der größte Bereich für die *FEV*. Die in Geschäftsbereiche organisierten und global gesteuerten Entwicklungsaktivitäten erbringen ihre Dienstleistungen in allen relevanten Ländern in Europa, Asien und Amerika.

1.2. Gesamtwirtschaftliche Lage

Die weltwirtschaftliche Konjunktur war in 2019 weiterhin positiv, schwächte aber auf ein Wachstumsniveau von 3,0% ab und liegt somit deutlich unter dem Weltwachstum des Vorjahres (3,7%).

Die Verlangsamung der Wirtschaft war insbesondere durch die fortgeschrittenen Länder zu begründen. Im Gegensatz dazu stabilisierte sich die wirtschaftliche Dynamik der Schwellenländer gegen Ende des Jahres.

Ausschlaggebend für die Abwärtsrevision waren der Rückgang der industriellen Erzeugung in den fortgeschrittenen Ländern und die schwache Entwicklung des Welthandels. Dieser Industrierückgang ging auch auf weitere Wirtschaftsbereiche über wie dem Dienstleistungssektor oder der Investitionstätigkeit. Diese Entwicklung war nicht nur durch die Verschärfung des Handelskonflikts zwischen den USA und China, die Anhebung von Zollsätzen und die Ausweitung der Zölle auf weitere Warengruppen gezeichnet, sondern auch durch die Entwicklung von handelspolitischen Spannungen zwischen den USA und der EU, wie z.B. der Einführung einer Digitalsteuer seitens Frankreichs. Gegen Ende 2019 waren ein Anstieg der industriellen Erzeugung der Entwicklungs- und Schwellenländer, insbesondere in China, und ein leichter Anstieg des Welthandels zu erkennen.

Die Differenz der Wirtschaftsentwicklung der einzelnen fortgeschrittenen Volkswirtschaften reduzierte sich. Die Konjunktur in den USA schwächte auf 2,3% Wachstum ab, verursacht durch sinkende fiskalische Impulse und durch die auslaufenden Auswirkungen der Steuerreform im Jahr 2018 sowie rückgehende Exporte, insbesondere begründet durch die Handelspolitik mit China. Die Rückwärtsentwicklung schlägt sich auch auf die Konsumnachfrage und die Unternehmensinvestitionen nieder. In Japan (1,2%) und im Vereinigten Königreich (1,3%) war ein Anstieg der Produktion zu erkennen. Seit Sommer 2019 wird eine expansive Geldpolitik in den fortgeschrittenen Volkswirtschaften verfolgt, insbesondere durch die Federal Reserve, die EZB und die Bank of Japan. Die Leitzinsen vieler Schwellenländer wurden durch die Attraktivitätssteigerung der Kapitalanlagen in Finanztitel gesenkt. Diese ist durch die expansive Geldpolitik und die damit zusammenhängende Senkung der US-Kapitalmarktzinsen zu begründen.

Die Konjunktur der Schwellenländer ist durch finanzielle Rahmenbedingungen, wie dem Abzug von Kapital durch Investoren, und durch die entstandene rückläufige Nachfrage gekennzeichnet. Die wirtschaftlichen Aktivitäten in China verlangsamten sich aufgrund der Handelspolitik mit den USA, sodass das BIP-Wachstum von 6,6% in 2018 auf 6,2% im Jahr 2019 zurückfiel. Das Wirtschaftswachstum der weiteren asiatischen Länder stieg stetig an, außer in Indien, wo es sich im Sommerhalbjahr stark abschwächte. Ebenfalls war ein Anstieg der Produktion in Brasilien und Russland zu erkennen. Aufgrund inländischer Unsicherheiten stellte sich ein Wachstumsrückgang in Mexiko, Indien und Argentinien dar.

Die Beschäftigung in den fortgeschrittenen Ländern stieg weiterhin an, sodass in vielen Ländern die Arbeitslosigkeit auf langjährige Tiefstände gesunken ist. In den Vereinigten Staaten sank die Arbeitslosenquote auf 3,5%, welches die niedrigste Rate seit 1969 ist.

Im Euroraum nahm zuletzt das Bruttoinlandsprodukt um 0,2% zu, sodass sich für 2019 ein BIP-Wachstum von 1,2% ergibt. Dies ist durch steigenden privaten Konsum und Exporte zu begründen. Die Länder Frankreich (1,3%), Spanien (2,0%) und die Niederlande (1,7%) beeinflussen das Ergebnis positiv. Im Gegensatz dazu wirkt sich die Entwicklung von Deutschland (0,6%) und Italien (0,2%) eher negativ auf die wirtschaftliche Entwicklung im Euroraum aus.

Im Euroraum war weiterhin ein Rückgang der Arbeitslosenquote zu erkennen (von 8,4% in 2018 auf 7,6% in 2019). Zwischen den einzelnen Ländern existieren bezüglich dieser Quote Unterschiede. Durch die erhebliche Verringerung der strukturellen Arbeitslosigkeit war 2019 die Arbeitslosigkeit in vielen Ländern, wie Deutschland (3,1%) oder Niederlande (3,4%), niedriger als vor zwölf Jahren. In Italien (10,0%), Spanien (14,2%) und Griechenland (17,2%) lag die Arbeitslosigkeit deutlich über diesem Niveau.

Der Rückgang des Weltwirtschaftswachstums zeigte sich auch in der deutschen Wirtschaft. Das BIP-Wachstum fiel von 1,5% im Jahr 2018 auf 0,6% in 2019 zurück. Ausschlaggebend ist dafür die über viele Monate rückläufige Produktion. Die günstigen Finanzierungsbedingungen und die davon gestärkte expansive Bauwirtschaft und steigende Konsumnachfrage gehen positiv in das Wirtschaftsergebnis von Deutschland ein. Im Gegensatz dazu schwächte die geringe Investitionstätigkeit der Unternehmen, bedingt durch eine hohe weltweite wirtschaftspolitische Unsicherheit, die wirtschaftliche Lage. Insbesondere die deutsche Automobilindustrie schwächte die Konjunktur durch weitere Faktoren wie Fahrverbote, Kurzarbeit und dem Abbau von Arbeitsplätzen begründet durch die sinkende globale Nachfrage nach Autos.

Die Arbeitslosenquote in Deutschland ging im Vergleich zum Jahr 2018 (5,2%) weiterhin zurück auf 5,0%. Insbesondere im Dienstleistungsbereich wurden weitere Stellen aufgebaut.

1.3. Branchenkonjunktur

Die Automobilbranche unterliegt einem technologischen Wandel. Sämtliche Automobilhersteller sind dabei, schrittweise zusätzlich Fahrzeuge mit alternativen Antriebslösungen einzuführen. Der Aspekt der Fahrzeug-Elektrifizierung trägt als wesentlicher Aspekt dazu bei. Dabei wird sich auf die Effizienzsteigerung der klassischen Verbrennungsmotoren, welche nach wie vor die führende Antriebsart auf dem Automobilmarkt sind, auf die Elektrifizierung mechanischer Komponenten für Hybridfahrzeuge und auf die Konstruktion rein elektrisch angetriebener Fahrzeuge fokussiert.

Neben der Veränderung der Antriebsart schreitet auch die Digitalisierung weiter voran. Die zentralen Aspekte sind ein digitales Cockpit, autonomes Fahren und die Vernetzung von Fahrzeugen.

Neue Hersteller versuchen diese neuen Entwicklungen für sich zu nutzen, um in den Automobilmarkt einzusteigen. Im Bereich des Carsharings erhöhte sich nicht nur die Anzahl der Fahrzeuge (7,1% höher als in 2018) und Kunden, sondern auch die Standorte, sodass mittlerweile Carsharing auch in vielen kleineren Städten und ländlichen Regionen vertreten ist.

Neben all diesen Veränderungen müssen auch die klassischen Verbrennungsmotoren weiterentwickelt werden, um die niedrigen Emissions- und Verbrauchswerte weltweit einhalten zu können, unterstützt auch durch die Nutzung von synthetischen Treibstoffen und Wasserstoff. Dies löst bei den Automobilherstellern hohe Forschungs- und Entwicklungsausgaben aus, da diese neben konventionell angetriebenen Fahrzeugen zusätzlich elektrifizierte Fahrzeuge entwickeln müssen. Es wird nach wie vor davon ausgegangen, dass Verbrennungsmotoren in den nächsten Jahren weiterhin Bestand haben – zumindest bis die aktuellen Nachteile von Elektroautos für den Verbraucher deutlich minimiert werden können.

Der Trend bei den alternativen Antrieben spiegelte sich auch bei den Neuzulassungen wider – auch wenn diese insgesamt noch auf einem niedrigen Niveau sind. Die Entwicklung der Neuzulassungen von PKWs in 2019 war weltweit rückläufig. In Europa sanken die Zulassungen um 0,3%, in den USA um 0,9% und in China sogar um 10,4%. Allerdings ist in Europa und den USA im November 2019 die Anzahl bereits wieder gestiegen. Die Anzahl der Neuzulassungen von PKWs in Deutschland ist im Jahr 2019 auf 3,61 Mio. Fahrzeuge gestiegen, was ein Wachstum von 5% ausmacht. Der deutliche Rückgang in China ist durch eine regionale Sättigung und durch die Beendigung der Förderung von Elektroautos zu begründen.

Die Rate der Neuzulassungen an Elektrofahrzeugen stieg in 2019 insgesamt weltweit an. Der Zuwachs an Neuzulassungen in dem wichtigen Markt China ist im Vergleich zu 2018 allerdings auf 1,20 Millionen Elektroautos gesunken (-4%). 81% dieser Zulassungen in China sind reine Elektroautos und 19% Plug-in Hybrid (PHEV). Insgesamt wurde der Marktanteil von E-Fahrzeugen, gemessen an den Gesamtzulassungen, um 0,2% auf 4,7% gesteigert.

Die Reduktion der Neuzulassungen von Elektrofahrzeugen ist auch in den USA mit einem Einbruch von 10% im Vergleich zu 2018 erkennbar. 75% der 0,32 Millionen Zulassungen von Elektroautos in den USA sind BEV (Battery Electric Vehicle).

Deutschland hingegen erreichte weltweit den größten absoluten E-Mobilitätszuwachs mit 0,041 Millionen Elektroautos im Jahr 2019. Damit wurden in 2019 insgesamt 0,11 Millionen Elektroautos neuzugelassen worden, wodurch Deutschland zum drittgrößten E-Fahrzeugmarkt aufgestiegen ist. Unter diesen Neuzulassungen fallen 58% in die Kategorie reine Elektroautos und die anderen 42% in die Kategorie PHEV.

In Europa stieg insgesamt die Anzahl der Neuzulassungen der Elektroautos an. Norwegen wuchs um 10%, Großbritannien um 21%, Niederlande um 150% und Frankreich um 35%.

Auch wenn die steigenden Zahlen der Neuzulassungen von Elektroautos die Tendenz der nächsten Jahre vorgeben, ist anhand der bestehenden Marktanteile deutscher Konzernmarken für PKWs zu erkennen, dass auch weiterhin die klassischen Verbrennungsmotoren Bedeutung haben.

In 2019 wurden weltweit 823,4 Mrd. € für Forschung und Entwicklung ausgegeben, davon fielen 38% auf die USA, 25% auf die EU, 13% auf Japan, 12% auf China und jeweils 4% auf Südkorea und die Schweiz. Die Anteile der Forschungsausgaben, die auf die Automobilbranche entfielen, sind in den Regionen sehr unterschiedlich, EU und Japan stehen mit jeweils 31% an der Spitze. China folgt mit 11,5% und USA mit 7,6%. Die deutsche Automobilindustrie nimmt bei den F&E Ausgaben weiterhin eine Spitzenposition ein. Von diesen Ausgaben partizipiert auch der FEV Konzern als Entwicklungsdienstleister für die Automobilbranche.

2. Geschäftsentwicklung

2.1. Ertragslage

Die Geschäftsführung bedient sich unterschiedlicher Indikatoren zur Steuerung des FEV Konzerns. Aus finanzieller Sicht sind insbesondere die Gesamtleistung und das Ergebnis vor Steuern zu nennen. Diese beiden Kennzahlen werden für sämtliche Tochtergesellschaften und Business Units herangezogen. Dadurch wird sichergestellt, dass den Tochtergesellschaften und Business Units bewusst ist, welchen Beitrag sie an dem Konzernerfolg leisten. Außerdem sind auch die Ausgaben für Investitionen, der Free Cash Flow und die Auftragseingänge wesentliche Indikatoren zur Beurteilung der finanziellen Leistung.

Bezüglich der Auftragseingänge konnte der FEV Konzern die geplanten Ziele in Höhe von 751,4 Mio. € deutlich übertreffen. Die erzielten 837,3 Mio. € Auftragseingang lagen im Jahr 2019 mit +178,4 Mio. € deutlich über dem Vorjahr. Den größten Zuwachs an Auftragseingängen gab es in den Business Units ‚Vehicle‘ (+78,0 Mio. €) und ‚Electrics and Electrification‘ (+64,1 Mio. €). Einen großen Anteil an der sehr guten Entwicklung der Auftragseingänge hat auch die getroffene Kooperationsvereinbarung mit einem chinesischen Automobilhersteller zur Entwicklung von vollelektrischen (BEV) Fahrzeugmodellen. Damit wurde bei der FEV ein weiterer Meilenstein hin zum Gesamtfahrzeugentwickler erreicht.

Zusammen mit seinen Geschäftspartnern konnte der FEV Konzern in 2019 viele erfolgreiche Kundenprojekte bearbeiten. Im Geschäftsjahr 2019 konnte die Gesamtleistung im Konzern um 72,8 Mio. € auf 726,7 Mio. € gesteigert werden. Diese Steigerung verdeutlicht die eingeschlagene Wachstumsstrategie eindrucksvoll. Im Jahr 2019 wurde die Business Unit ‚Intelligent Mobility and Software‘ gegründet. In dieser Business Unit sind die Themen ‚ADAS/AD‘ (Advanced Driver Assistance Systems / Automated Driving) und ‚Connectivity‘ sowie ‚Fahrzeugelektronik‘, ‚Funktionale Sicherheit‘ und ‚Softwareentwicklung‘ gebündelt. Die Business Unit ‚Electric and Electrification‘ hat den Fokus auf die Elektrifizierung des Antriebs für Hybrid-, Elektro- und Brennstoffzellenfahrzeuge gerichtet inklusive der Batterie- und E-Maschinenentwicklung. Die klassischen Business Units, zu denen die Entwicklung von Benzin-, Diesel- und Großmotoren zählen, konnten in 2019 weiter zulegen und die Gesamtleistung von 360,7 Mio. € auf 375,8 Mio. € steigern. Die Business Unit für Fahrzeugentwicklung konnte die Gesamtleistung von 62,4 Mio. € auf 93,2 Mio. € erhöhen. Die Gesamtleistung der Business Units ‚Electronics and Electrification‘ und ‚Intelligent Mobility and Software‘ ist um 32,6 Mio. € auf 144,5 Mio. € gestiegen.

Die Steigerung der Gesamtleistung von 11,1% im Vergleich zum Vorjahr wurde durch organisches Wachstum erzielt.

Die europäischen Gesellschaften erwirtschaften nach wie vor die meisten Umsätze. Die fakturierten Umsätze sind dort von 490,4 Mio. € auf 557,1 Mio. € gestiegen. Dies entspricht einem Anteil von 77,5% an den gesamten, fakturierten Umsatzerlösen des FEV Konzerns. Auch die asiatischen Gesellschaften konnten ein starkes Wachstum verzeichnen. Dort sind die Umsatzerlöse um 28,4% auf 62,7 Mio. € angestiegen.

Das Ergebnis vor Steuern ist im Vergleich zum Vorjahr um 4,6 Mio. € (-17,5%) auf 21,6 Mio. € zurückgegangen. Darin enthalten sind die Aufwendungen für die Erschließung neuer Geschäftsfelder und die Erforschung neuer Technologien an verschiedenen FEV Standorten sowie Einmaleffekte für Restrukturierungsaufwendungen (8,1 Mio. €) und Sonderabschreibung auf das Anlagevermögen (2,8 Mio. €).

Einhergehend mit dem Wachstum erhöhten sich auch die Aufwendungen. Der Materialaufwand stieg um 13,9 Mio. € auf 161,2 Mio. € im Wesentlichen aufgrund der gestiegenen Fremdleistungen in den einzelnen Projekten. Bedingt durch unser weltweites Wachstum und den hohen Bedarf an qualifizierten und gut ausgebildeten Mitarbeitern stieg der Personalaufwand um 11,3% auf 381,3 Mio. €. Aufgrund der getätigten Investitionen und der Sonderabschreibungen sind die Abschreibungen um 6,7 Mio. € auf 34,3 Mio. € angestiegen. Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen erhöhten sich um 25,0 Mio. € auf 139,7 Mio. €. Diese setzen sich im Wesentlichen aus Raumaufwendungen (24,8 Mio. €), sonstigen Personalaufwendungen (21,9 Mio. €), IT-Aufwendungen (18,6 Mio. €), Reiseaufwendungen (11,8 Mio. €), Instandhaltungsaufwendungen (11,9 Mio. €) und Administrationsaufwendungen (6,1 Mio. €) zusammen.

Die Steuerquote, inklusive der sonstigen Steuern betrug im FEV Konzern 40,5%, sodass in 2019 ein Ergebnis von 12,8 Mio. € nach Steuern erzielt werden konnte.

Insgesamt konnte der FEV Konzern, die sich selbst gesteckten Umsatzziele in 2019 erfüllen. Die Gesamtleistung wurde im Vergleich zur Planung um 2,7% übertroffen. Bereinigt um die oben genannten Sondereffekte (Restrukturierung / Sonderabschreibungen auf das Anlagevermögen) konnte eine Rendite, bezogen auf die Gesamtleistung, von 4,5% erzielt werden und lag damit über dem Vorjahr. Das ambitionierte Ergebnisziel von 5,8% konnte nicht erreicht werden.

2.2. Vermögenslage

Das Geschäftsjahr war durch hohe Investitionen in das Anlagevermögen geprägt, es stieg im Berichtsjahr um 40,4 Mio. € auf insgesamt 276,9 Mio. € an. Neben laufenden Modernisierungsinvestitionen an allen Standorten und dem Bau eines neuen, modernen Rollenprüfstands ist die größte Investition das neue Batterieentwicklungszentrum an unserem neuen Standort in Sandersdorf-Brehna, welches das weltweit größte und modernste Testzentrum dieser Art beinhaltet.

Das Umlaufvermögen ist um 14,1 Mio. € auf insgesamt 214,6 Mio. € angestiegen. Dies liegt im Wesentlichen an einem Anstieg der liquiden Mittel in Höhe von 15,9 Mio. € auf 35,2 Mio. €, was größtenteils durch die Zunahme der Kundenanzahlungen begründet ist. Ansonsten gab es geringfügige Veränderungen in den anderen Aktivposten. Die Vorräte sind bereinigt um erhaltene Anzahlungen um 3,2 Mio. € auf 10,8 Mio. € zurückgegangen. Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind um 2,8 Mio. € gesunken und die sonstigen Vermögensgegenstände, die im Wesentlichen Steuerforderungen enthalten, sind insgesamt um 4,6 Mio. € angestiegen. Die aktiven Rechnungsabgrenzungsposten sind mit 7,8 Mio. € 0,5 Mio. € höher als in 2018. Die latenten Steuern sind mit 5,3 Mio. € im Vergleich zum Vorjahr um 3,5 Mio. € (davon 1,6 Mio. € steuerliche Verlustvträge) gestiegen.

Die Bilanzsumme des FEV Konzerns erhöhte sich insgesamt um 58,6 Mio. € auf 504,6 Mio. €.

Die Eigenkapitalquote lag im Berichtsjahr bei 33,2% und damit 1,2 Prozentpunkte unter der des Vorjahres von 34,4%. Dies liegt daran, dass die Bilanzsumme (+13,1%) überproportional zum Eigenkapital (+9,1%) gestiegen ist.

Die Rückstellungen sind im Jahr 2019 nur geringfügig um 2,2% auf insgesamt 59,5 Mio. € angestiegen und beinhalten hauptsächlich ausstehende Lieferantenrechnungen sowie personalbezogene Rückstellungen. Die Steuerrückstellungen sind um 1,8 Mio. € auf 1,4 Mio. € gesunken.

Die Verbindlichkeiten des FEV Konzerns sind um 38,4 Mio. € auf insgesamt 265,5 Mio. € angestiegen. Dies liegt im Wesentlichen an den erhaltenen Anzahlungen, die auf 64,4 Mio. € gestiegen sind. Die Bankverbindlichkeiten sind um 29,0 Mio. € auf 129,0 Mio. € zurückgegangen. Die Verbindlichkeiten gegenüber Lieferanten sind mit 32,3 Mio. € auf dem Niveau des Vorjahres. Die sonstigen Verbindlichkeiten sind im Wesentlichen aufgrund einer Zahlung der EU Kommission für ein gefördertes Projekt, die von der FEV als Koordinator an externe Partner weitergeleitet werden müssen, um 7,1 Mio. € auf 39,9 Mio. € angestiegen.

2.3. Finanzlage

	2019	2018	Δ in %
Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	4.256	7.813	-45,5%
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	120.933	43.200	179,9%
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-75.091	-83.857	-10,5%
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-31.833	37.131	-185,7%
Wechselkurs- und bewertungsbedingte Veränderungen	0	-31	-100,0%
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	18.265	4.256	329,2%

(Angaben in T€)

Der Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit lag im Berichtsjahr bei 120,9 Mio. €. Dies liegt an der Wachstumsstrategie des FEV Konzerns und an dem Anstieg der erhaltenen Anzahlungen. Das Konzernergebnis in Höhe von 12,8 Mio. € hatte ebenfalls einen positiven Einfluss auf den Cashflow.

Bei dem Cashflow aus Investitionstätigkeit ergab sich ein Mittelabfluss in Höhe von 75,1 Mio. €. Zum Großteil handelt es sich dabei um das neue Batterietestzentrum. Insgesamt unterstreicht der Wert das starke Wachstum und die damit verbundenen Investitionen in das Anlagevermögen.

Der Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit führte zu einem Mittelabfluss in Höhe von 31,8 Mio. €. Die Finanzierung des Konzerns erfolgte neben dem Eigenkapital vor allem durch kurz- und mittelfristige Bankdarlehen. Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten betragen 129,0 Mio. € und sind damit um 18,4% gesunken. Aufgrund eines Konsortialdarlehens ist der FEV Konzern jederzeit in der Lage, sämtlichen Zahlungsverpflichtungen nachzukommen. Insgesamt verfügte die FEV zum 31.12.2019 über zugesagte Kredit- und Garantielinien in Höhe von 298,0 Mio. €. Zur Sicherstellung der Liquidität und Optimierung der Finanzierungsstruktur nutzt der FEV Konzern auch die Möglichkeit von Sale & Lease Back-Transaktionen sowie Factoring.

3. Mitarbeiterentwicklung

Der FEV Konzern beschäftigte in 2019 durchschnittlich 6.335 Mitarbeiter. Durch Kooperationen und Arbeitnehmerüberlassungen wurden darüber hinaus weitere Ingenieure und Hilfskräfte eingesetzt, sodass zum Stichtag 31. Dezember 2019 im FEV Konzern 6.559 Arbeitskräfte beschäftigt waren.

Bezogen auf die Mitarbeiterqualifikation war in fast allen Qualifikationsstufen des FEV Konzerns ein Anstieg zu erkennen. Einen überdurchschnittlichen Beschäftigungsanstieg verzeichnete die Gruppe der Ingenieure.

4. Forschung und Entwicklung

Wie im Vorjahr hat der FEV Konzern auch im Jahr 2019 bedeutende Mittel für die eigenfinanzierte Zukunftssicherung in Form von Forschungsprojekten sowie für die Produktentwicklung im Bereich Mess- und Prüfsysteme aufgewendet.

Die Tool- und Methodenentwicklung war, wie im Vorjahr, auch in 2019 ein wichtiger Bestandteil der internen Vorausentwicklung. Die kontinuierliche Fortführung dieser Aktivitäten trägt, insbesondere bei den umsatzstarken Fahrzeugkalibrier- und Prüfstandprojekten, entscheidend zur Effizienzsteigerung bei und stärkt somit nachhaltig die Wettbewerbsfähigkeit des FEV Konzerns in dem globalen Dienstleistungsmarkt der Antriebstechnologie in signifikantem Maße.

Im Bereich der automobilen Antriebstechnik haben sich auch in 2019 die Entwicklungs- und Markttrends in Richtung 'Hybridisierung/Elektrifizierung' fortgesetzt. Hinsichtlich der rein elektrischen Konzepte müssen Hürden bezüglich Infrastruktur und Schnellladetechnik überwunden werden. Die Politik sorgt sich weiterhin wegen des Fehlens eines Europäischen Herstellers für Batteriezellen auf Basis Lithium-Ionen- oder gar sogenannter Post-Lithium-Technologie. Ebenso wächst die Erkenntnis, dass mit Fortschreiten der Energiewende im Stromnetz große Mengen fluktuierender regenerativer Energien auch über längere Zeiträume gepuffert werden müssen, wofür Batterien aufgrund ihrer geringen Speicherdichte und Selbstentladung nicht geeignet sind. Dies motiviert erhebliche Anstrengungen in die Erforschung der Herstellung und Anwendung von alternativen „Power-to-X“ Kraftstoffen, mit X = gas bzw. liquid, die mit Wasserstoff aus regenerativer Energie und CO₂ (abgeschieden aus Verbrennungsgasen, aus vulkanischen Quellen oder aus der Luft) erzeugt werden, ergänzt um Biokraftstoffe (BtL). FEV engagiert sich hier in der Vorbereitung und Durchführung von kooperativen Forschungs- und Innovationsprojekten auf europäischer und nationaler Ebene. Gesetzliche Rahmenbedingungen mit weiter verschärften CO₂-Grenzwerten lassen auch zukünftig große Entwicklungsanstrengungen der Hersteller und technologischen Innovationsbedarf in den Themenfeldern 'Hybridisierung/Elektrifizierung', 'elektrische Antriebe', 'Batterietechnologie' erwarten. Hinzu kommen intensive Arbeiten an den Themen „Intelligente Transportsysteme/Car2X Kommunikation/automatisiertes Fahren“ inklusive „Cyber-Security“ bis hin zum „Autonomen Fahrzeug“. Diesbezügliche Projekte werden teils mit öffentlicher Förderung und teils im Kundenauftrag durchgeführt. Der FEV Konzern ist heute gut in der Lage, die Entwicklungsnachfrage des Marktes in einer erheblichen Breite zu bedienen.

Auch in 2019 dominierten in den Entwicklungsfeldern Diesel- und Ottomotorische Brennverfahrensentwicklung die Themen 'Downsizing', 'Verlustminderung' und besonders 'Emissionen'. Es fällt allerdings auf, dass in der Europäischen Forschungsförderung die Mittel für Innovationen an Fahrzeugen mit Verbrennungsmotoren reduziert werden. Die derzeitige Gesetzgebung, welche nur die Emissionen des Fahrzeugs selbst betrachtet, nicht aber die CO₂-Gesamtbilanz von der Quelle bis zum Rad, treibt die Weiterentwicklung elektrisch angetriebener Fahrzeuge im Personen- und im Schwerlastverkehr weiter an. Es zeigt sich aber ein wachsendes Interesse an Wasserstoff als Energieträger, der auch für Nutzfahrzeugmotoren anwendbar sein kann und ein Weg des CO₂-freien Betriebs von Nfz (Nutzfahrzeug) im urbanen Umfeld auch auf dem Weg der Nachrüstung bieten kann.

Der FEV Konzern nimmt mit seinen Arbeiten bei der Weiterentwicklung sauberer Verbrennungsmotoren und elektrifizierter oder elektrischer Fahrzeugantriebe eine wichtige Rolle bei der Entwicklung zukünftiger umweltfreundlicher Mobilitätskonzepte ein.

Insgesamt bleibt festzuhalten, dass die eigenfinanzierten Forschungs- und Entwicklungsprojekte zur Zukunftssicherung der FEV beitragen. Der FEV Konzern ist dadurch frühzeitig in der Lage, seinen Kunden modernste Technologien anzubieten.

Im Bereich Forschung und Entwicklung hatte der FEV Konzern in 2019 insgesamt Aufwendungen in Höhe von 9,0 Mio. € (-2,2 Mio. € / -19,4% im Vergleich zu 2018). Dies entspricht einer Quote von 1,2% der Gesamtleistung. Innerhalb des FEV Konzerns können an allen weltweiten Standorten Forschungs- und Entwicklungsaufgaben übernommen werden. Der Schwerpunkt bildet dabei der FEV

Standort in Deutschland mit Aufwendungen in Höhe von 7,9 Mio. € (-0,6 Mio € / -7,2 % im Vergleich zu 2018). In der FEV Group GmbH und der FEV Europe GmbH kümmern sich insgesamt 13 FTE (Full Time Equivalent), schwerpunktmäßig um die Einholung von Fördermitteln und um die Verteilung der F&E-Projekte innerhalb des Konzerns.

5. Risikoberichterstattung in Bezug auf die Verwendung von Finanzinstrumenten

Ziel des Finanz- und Risikomanagements der Gesellschaft ist die Sicherung des Unternehmenserfolgs gegen finanzielle Risiken.

Derivative Finanzinstrumente wurden zur teilweisen Sicherung von Zinsrisiken und Wechselkursrisiken eingesetzt. Diese wurden hauptsächlich für die Absicherung der Finanzierung großer Investitionen und zur Absicherung zukünftiger Zins- und Wechselkursrisiken eingesetzt.

6. Chancen und Risiken sowie Ausblick des FEV Konzerns

6.1. Chancen- und Risikobericht

Gesamtwirtschaftliche Chancen und Risiken

Für den FEV Konzern als international agierender Entwicklungsdienstleister ergeben sich Risiken aus den zu erwartenden, volkswirtschaftlichen Entwicklungen verschiedener Länder sowie aus technologischen Veränderungen.

Weltweit

Aufgrund der weltweit hohen Vernetzung von Handels-, Finanz- und Investitionsströmen sind Risiken für die chinesische Wirtschaft nicht nur lokal relevant, sondern könnten auch auf andere Wirtschaften der Welt übertragen werden. Hierbei ist es möglich, dass die Produktion durch die globalen Lieferketten, insbesondere aufgrund von in China hergestellten Zwischenprodukten, ins Stocken gerät und somit auch ein Rückgang der Exporte in den jeweiligen Ländern zu beobachten sein könnte. Weiterhin bestehen Risiken darin, dass einzelne Wirtschaften stark abhängig vom chinesischen Tourismus sind. Das größte Risiko, welches mit der Corona-Krise verbunden wird, ist das Risiko der Unsicherheit, da es viele potenzielle Szenarien für den weiteren Verlauf der Pandemie gibt.

Zusätzlich zu den im Vordergrund stehenden Herausforderungen im Zusammenhang mit der Corona-Pandemie, sind weitere Risiken zu beachten. Auf politischer Ebene ist fraglich, wie die Entwicklung des Handelsstreits zwischen den USA und China, der genaue Plan nach dem Brexit oder auch der Präsidentschaftswahlkampf in den USA aussehen wird. Weiterhin ist unklar, in welche Richtung der Streit zwischen USA und EU bezüglich Gaspipeline Nord Stream 2 führt, gegen welche Länder Zölle erhoben werden oder wie sich die sozialen Proteste in vielen Schwellenländern entwickeln werden. Aber auch weitere politische Maßnahmen für den Klimaschutz und damit verbundene Umstellungen für Unternehmen sind zurzeit ungewiss. Eine erneute Eskalation der geopolitischen Spannungen zwischen dem Iran und der USA könnte die Weltwirtschaft negativ beeinflussen. Diese Unsicherheiten und Ereignisse belasten unter anderem die Investitionstätigkeit, insbesondere von Unternehmen. Die fehlende Zusammenarbeit der Weltwirtschaftsmächte im Handel, bei Investitionen oder bei Technologien kann zu geringerem Wachstum und sinkendem Lebensstandard führen. Die weitere Senkung von Zinsen der weltweiten Zentralbanken kann dazu führen, dass die Nachfrage der privaten Haushalte zurückgeht. Im Gegenzug würde eine Zinserhöhung die Steigerung der Inflation mit sich bringen. Die beschriebenen Unsicherheiten können zu einem Abwärtstrend des Wirtschaftswachstums führen.

Die hohe Verschuldung einiger Länder und Banken kann das Wirtschaftswachstum negativ beeinflussen. Länder mit hohen Verschuldungen privater Haushalte und Unternehmen sind anfällig für potenzielle Schocks.

Eine mögliche Eskalation des Handelskonflikts zwischen den Vereinigten Staaten und China könnte die Entwicklung der Weltwirtschaft negativ beeinflussen. Zurzeit sind fast 2/3 aller US-Importe aus China mit Sonderzöllen belastet. In den USA und China könnte dies nicht nur zu einer weiteren rückläufigen Produktion und niedrigeren Investitionen führen, sondern auch zu weiter sinkenden Exporten und Importen.

Aus den zunächst negativen Auswirkungen der Pandemie könnten sich allerdings langfristig positive Effekte auf die Wirtschaft ergeben. Manche Experten sehen die potenzielle Neuordnung der Welt als Chance der Corona-Krise an. Durch die Notwendigkeit von Homeoffice, aber auch durch die Beschränkungen im Einzelhandel und in der Gastronomie kann sich die Digitalisierung in unerwartetem Ausmaß beschleunigen. Dieser positive Effekt begünstigt zusätzlich das Umwelt-, Solidaritätsverhalten sowie das Familienleben. In Deutschland besteht die Chance, dass durch diese Krise ein bedingungsloses Grundeinkommen eingeführt wird, was positive Auswirkungen auf den Wohlstand und privaten Konsum haben würde. Es ist möglich, dass der Ausbau von Infrastrukturen für Elektromobilität beschleunigt wird, die energetische Sanierungsquote für Gebäude verdoppelt sowie Basisstrukturen für grünen Wasserstoff aufgebaut werden.

Weiterhin wird langfristig von einer Erholung der Weltwirtschaft gesprochen. Diese Annahme beruht auch auf folgenden Annahmen: Die globale Produktivität wird vermutlich durch neue Technologien, zurzeit unterstützt durch 5G-Investitionen und wieder erhöhter Cloud-Server-Nachfrage, und harter Arbeit gesteigert. Daraus folgen auch höhere Unternehmensgewinne und höherer Lebensstandards. Zusätzlich ist es möglich, dass die Prognose über die Reaktionen der Konsumenten und Investoren besser als angenommen ausfällt.

Europa

In Folge des Corona-Virus besteht die Möglichkeit, dass die Eurozone in eine Rezession rutscht. Weiterhin ist es möglich, dass in Europa die Produktion in dem verarbeitenden Gewerbe rückläufig bleibt. Dies würde sich womöglich nicht nur negativ auf die unternehmensnahen Dienstleistungsbereiche, sondern auch auf das Einkommen und Konsumentenvertrauen durch Beschäftigungsverluste auswirken. Politische Unsicherheiten, wie der drohende Generalstreik in Frankreich und der mögliche Regierungswechsel in Italien, können die Wirtschaft in Europa weiterhin negativ beeinflussen. Ebenfalls bestehen Bedenken in Bezug auf die Regulierungen folgend aus den Brexit-Verhandlungen. Dies wird vermutlich nicht nur Einfluss auf die Wirtschaft des Vereinigten Königreichs, sondern auch auf andere europäische Länder haben. Entscheidend ist, wie stark die Auswirkungen sein werden. Die weiterhin verschärften Abgasvorschriften durch die CO₂-Gesetzgebung der EU und die damit verbundenen möglichen Strafzahlungen führen zu erhöhtem Druck bei den Automobilherstellern. Das Risiko von Autozöllen durch die USA ist weitgehendst gering.

Deutschland

Die Wirtschaft in Deutschland könnte durch mangelnde Fachkräfte, eine schlechte digitale Infrastruktur und durch verlangsamte Vorgänge begründet durch die bestehende Bürokratie in Deutschland benachteiligt werden.

In Bezug auf die aktuelle Lage reduziert der FEV Konzern die mit der Corona-Krise im Zusammenhang stehenden Risiken, durch die Einhaltung und Umsetzung der geforderten und empfohlenen Schutzmaßnahmen der Bundesregierung.

Es ist möglich, dass in Deutschland private Investitionen durch den entfallenden Solidaritätszuschlag für 90% aller Bürger und Unternehmensinvestitionen durch die steuerliche Forschungsförderung steigen. Ebenfalls wird prognostiziert, dass der Fachkräftemangel weiter zurückgeht unter anderem durch das Qualifizierungschancengesetz und das Fachkräftewanderungsgesetz. Durch den Status von Deutschland als innovativste Wirtschaftsnation und

die Tatsache, dass Experten annehmen, dass von einer Steigerung der internationalen Wettbewerbsfähigkeit in der Automobilindustrie durch die Vielzahl an Autoangeboten, wie Batterie-Elektro, Hybride, Gas oder Wasserstoff, ausgegangen werden kann, besteht die Chance der weiteren Erhöhung des Wirtschaftswachstums.

Der FEV Konzern ist weltweit tätig und beobachtet die Entwicklungen der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen fortlaufend. Die Auswirkungen auf dem europäischen Markt, sind aufgrund seiner Größe für die FEV, von besonderer Bedeutung. Negative Entwicklung in diese Volkswirtschaften können sich besonders stark auf die Entwicklung der FEV auswirken.

Branchenrisiken und -chancen

Der FEV Konzern ist durch die Fokussierung auf die Entwicklung von Antriebs- und Fahrzeugtechnik für Personenkraftwagen und Nutzfahrzeuge abhängig von der Entwicklung der Automobilindustrie. Dieses Risiko minimiert der FEV Konzern durch die kontinuierliche Erweiterung seines Dienstleistungsportfolios in den Großmotorenbereich (für den Schiffs- und Schienenverkehr).

Aufgrund der erkennbaren Verschiebung der Investitionen der Automobilhersteller in neue Technologien (CASE = Connected, Automated, Shared, Electrified) besteht das Risiko einer Reduktion der Investitionen in die Weiterentwicklung konventioneller Verbrennungsmotoren und der Abbau von Stellen in diesem Bereich.

Lösungen für die Schlüsseltechnologien, wie Elektromobilität, Digitalisierung und automatisiertes und vernetztes Fahren rechtzeitig zu entwickeln, gehören zu den Herausforderungen der Unternehmen der Automobilindustrie und damit auch für die FEV. Der steigende Wettbewerbsdruck durch neue Konkurrenten aus dem Dienstleistungsbereich, sowie aus dem IT-Sektor, die zunehmend in den Automobilbereich drängen, werden als Risikofaktoren für den FEV Konzern angesehen. Aus diesem Grund hat der FEV Konzern seine Aktivitäten Forschungs- und Entwicklungsprojekte im IT-Bereich wahr und verstärkt die Anstrengungen in den Geschäftsbereichen „Electronics and Electrification“ und „Intelligent Mobility and Software“ massiv intensiviert.

Der Druck in der Automobilwirtschaft, Antriebe mit niedrigem Kraftstoffverbrauch und geringen Emissionswerten zu entwickeln, ist nach wie vor hoch. Schärfere Emissionsgesetzgebungen und ein immer weiter steigendes und notwendiges Umweltbewusstsein weltweit, erhöhen die Nachfrage nach sparsamen Antrieben und führen zu steigenden Ausgaben für die Entwicklung von Hybrid- und Elektrofahrzeugen. Die verschärften EU-Abgasvorschriften stellen für den FEV Konzern die Chance dar, Motoren mit niedrigen CO₂ Emissionen zu entwickeln und dadurch die Beziehung zwischen bestehenden Kunden (insb. OEMs) zu intensivieren und die Beziehung zu neuen Kunden herzustellen.

Durch die Tätigkeiten der FEV Consulting hat der FEV Konzern seine ursprünglichen Kompetenzfelder der reinen Forschung und Entwicklung auf die Beratung schon seit einigen Jahren ausgeweitet. Zusätzlich entwickelt sich der FEV Konzern von der Kernkompetenz, der Konstruktion und Entwicklung konventioneller Antriebe sowie dem Betrieb von Testeinrichtungen, immer mehr zu einem Dienstleister für alternative Antriebe, Fahrer-Assistenzsysteme, autonomes Fahren bis hin zur kompletten Fahrzeugentwicklung. Um die Entwicklung dieser Aspekte voranzutreiben, wurde im Jahr 2019 der neue Geschäftsbereich ‚Intelligent Mobility & Software‘ eingeführt. Insgesamt erhöht der FEV Konzern durch diese Diversifikation die Chance, sich zukunftssicher aufzustellen.

Die Berücksichtigung der wichtigen Trends des Technologiewandels zeigen für die Automobilindustrie auch große Chancen auf. Diese sind insbesondere: E-Mobilität, autonomes Fahren und intermodale Mobilitätskonzepte. Im Zusammenhang mit dem letztgenannten Trend werden immer mehr Geschäftsmodelle nachgefragt, die zum Beispiel Carsharing oder Fahrdienste beinhalten. Weiterhin wird es als interessant angesehen, Geschäftsmodelle zu entwickeln, die dem Konsumenten das eigentliche Fahren abnehmen, um die Transferzeit im Auto effizient zu nutzen. Mit Hilfe von mobilen Endgeräten und Apps wird in Zukunft eine verkehrsübergreifende Routen- und Mobilitätsplanung nachgefragt.

Im Vordergrund der E-Mobilität in Bezug auf die Automobilbranche steht der Elektroantrieb. Dieser soll mit der Zeit in die gesellschaftlichen Strukturen der Länder implementiert werden. Dafür ist es die Aufgabe der Länder, zunächst die infrastrukturellen Voraussetzungen zu schaffen. Der Hybridantrieb wird noch länger die Übergangslösung zu dem reinen Elektroantrieb sein - zumindest in Europa - und stellt somit in den nächsten Jahren ein wichtiger Erfolgsfaktor für Unternehmen der Automobilbranche dar. Es wird angenommen, dass mit der Entwicklung von Dienstleistungspaketen und entsprechenden Softwareanwendungen die Automobilhersteller gut auf die Zukunft vorbereitet sind.

Durch die erwartete steigende Nachfrage nach den oben genannten Trends wird erwartet, dass die Wertschöpfung des deutschen Automobilmarktes gesteigert wird und die Ausgaben für die Entwicklung eines Pkws zunehmen werden. Dabei wird die Wertschöpfung für den klassischen Antrieb mit der Zeit einen geringeren Anteil ausmachen. Es wird vermutet, dass die Umlagerung stückweise erfolgt, sodass die Nachfrage nach klassischen Antrieben bis 2025 rückläufig sein soll. Die damit verbundenen Umsatzverluste sollen Unternehmen zukünftig durch die zuvor genannten Trends ausgleichen. In Summe wird im Bereich der Antriebskomponenten von einem Marktzuwachs ausgegangen. In Europa wird langfristig von einem jährlichen Potenzial von 13 bis 15 Millionen Kfz ausgegangen.

Insgesamt bleibt festzuhalten, dass der disruptive Wandel in der Automobilindustrie weiterhin eine große Chance für den FEV Konzern bietet. Im Bereich der Elektronik und Elektrifizierung werden neue Sensorsysteme für Bilderkennung entwickelt und neue Software für Fahrerassistenzsysteme und autonomes Fahren, unter Beachtung höchster Funktionssicherheit. Gleichzeitig wird sich dadurch das gesamte Fahrzeugdesign verändern. Neue Lösungen für die verschiedenen Fahrgastansprüche müssen entwickelt werden. Als Dienstleister für die gesamte Fahrzeugentwicklung ist der FEV Konzern breit aufgestellt, um optimale und effiziente Lösungen anzubieten.

Personalrisiken- und Chancen

Der Erfolg von Engineeringdienstleistern wie der FEV hängt im hohen Maße von seinen qualifizierten und engagierten Mitarbeitern ab. Tagtäglich werden gemeinsam die unterschiedlichsten und herausforderndsten Projekte und Aufgaben gemeistert. Dies führt zwangsläufig zu dem Risiko, dass begehrte Mitarbeiter von anderen Unternehmen abgeworben werden können.

Durch den Wandel innerhalb der Automobilbranche hin zur Elektromobilität mit vielen neuen zu bearbeitenden Themen, ändern sich auch die Anforderungen an die vorhandenen Mitarbeiter zum Teil signifikant. Dieser Transformation bzgl. der Qualifikation seiner Mitarbeiter muss sich der FEV Konzern stellen.

Die FEV versucht diese Risiken durch unterschiedliche Maßnahmen zu reduzieren. In der internen FEV Academy werden Mitarbeiter gezielt geschult und Talente gefördert. Durch flexible Arbeitszeitmodelle, der betriebseigenen Kindertagesstätte oder auch der Möglichkeit zur Nutzung von ‚Remote-Office‘ bietet die FEV unterschiedliche Möglichkeiten, Beruf und Familie optimal zu verbinden.

Ein weiteres Risiko in diesem Bereich ist auch die Rekrutierung von qualifizierten Mitarbeitern. Insbesondere im Bereich Software-Engineering steht FEV hier in Konkurrenz zu den neuen Wettbewerbern aus dem IT-Sektor.

Gute Kontakte zu den unterschiedlichsten Hochschulen bieten der FEV die Möglichkeit, junge und talentierte Mitarbeiter aus den verschiedensten Fachrichtungen zu rekrutieren.

Insgesamt sieht der FEV Konzern sich als inhabergeführtes Familienunternehmen in der Lage den oben genannten Risiken und Chancen entgegenzutreten und sich als attraktiver Arbeitgeber zu positionieren.

Finanzwirtschaftliche Risiken

Die FEV ist wie jedes Unternehmen im Rahmen der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit auch möglichen finanzwirtschaftlichen Risiken ausgesetzt. Hierzu zählen Währungsrisiken, Liquiditätsrisiken, Zinsrisiken oder aber auch der Ausfall von Kundenforderungen. Die FEV versucht diese Risiken zu minimieren, indem entsprechende Vorkehrungen getroffen werden.

Bezüglich der Währungsrisiken wird schon während der Vertragsgestaltung darauf geachtet, mögliche Risiken zu minimieren. Zusätzlich werden auch derivative Finanzinstrumente zur Absicherung von Währungsrisiken eingesetzt.

Aufgrund eines Konsortialdarlehens ist der FEV Konzern jederzeit in der Lage, sämtlichen Zahlungsverpflichtungen nachzukommen. Durch einen kontinuierlichen Ausbau der Treasury Aktivitäten innerhalb des Konzerns und der Verbesserung der weltweiten, rollierenden Liquiditätsvorschau verfügt der FEV Konzern über Instrumente, um kurz- und mittelfristige Liquiditätsbedarfe frühzeitig zu erkennen und gegebenenfalls entsprechende Maßnahmen zu ergreifen.

Zur Minimierung von Forderungsausfällen wird insbesondere bei Neukunden eine Bonitätsprüfung durchgeführt.

Steuerliche Risiken

Veränderungen von Steuergesetzen können sich grundsätzlich sowohl positiv als auch negativ auf den FEV Konzern auswirken. Internationale Geschäftsbeziehungen, intern als auch extern, und den damit verbundenen komplexen Steuerregularien können zu dem Risiko führen, dass die jeweiligen Problematiken nicht frühzeitig erkannt werden. Dem versucht die FEV durch den gezielten Aufbau von Know-how innerhalb der Konzernzentrale entgegenzuwirken. Dort werden komplexe, grenzüberschreitende Steuerthemen identifiziert, analysiert und bewertet. Zusätzliche Risiken können sich aus unterschiedlicher Beurteilung während einer Betriebsprüfung ergeben.

Tabellarische Gliederung der Chancen und Risiken, deren Eintrittswahrscheinlichkeit und deren Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage:

<u>Beschreibung der Eintrittswahrscheinlichkeit</u>	<u>%</u>
gering	0% - 30%
mittel	31% - 60%
Hoch	61% - 100%

<u>Definition der Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage (VFE-Lage)</u>	<u>Auswirkung</u>
gering	unerhebliche oder geringe Auswirkung auf die VFE-Lage
mittel	nicht unerhebliche, aber moderate Auswirkung auf die VFE-Lage
hoch	wesentliche Auswirkung auf die VFE-Lage

<u>Chancen / Risiken</u>	<u>Eintrittswahrscheinlichkeit</u>	<u>Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage</u>
Gesamtwirtschaft (weltweit)	mittel	mittel
Gesamtwirtschaft (Europa)	mittel	mittel
Gesamtwirtschaft (Deutschland)	mittel	mittel
Branche	mittel	mittel
Personal	gering	gering
Finanzwirtschaftlich	mittel	hoch
Steuerlich	gering	gering

6.2. Prognosebericht

Prognosen für das globale Wirtschaftswachstum sind aufgrund der Unsicherheiten bezüglich der Covid-19 Entwicklung schwer abzuschätzen. Aktuell wird für 2020 ein Rückgang der weltweiten Wirtschaftsleistung von -2,8% erwartet und für 2021 ein Wachstum von 3,7%. Die Einschränkungen von Personen-, Reise-, Waren- und Dienstleistungsverkehr führen zu einem schlechteren Geschäfts- und Konsumklima und zu Produktionsverlangsamungen bis hin zu Produktionsausfällen.

Die positiven Aussichten für die Schwellenländer zu Beginn des Jahres werden vermutlich – deutlich abgeschwächt – erst im zweiten Halbjahr von 2020 aufgrund der Corona-Krise eintreten. Nicht nur die Währungsabwertung im Vergleich zum Dollar, sondern auch eine mögliche Erhöhung der Rohstoffpreise und die geringe Nachfrage aus China bekräftigen diese Annahme. Weiterhin ist zu erwarten, dass sich einige Schwellenländer, für die der Tourismus

eine wichtige Einnahmequelle ist, nur langsam erholen werden. Die verschärften Rahmenbedingungen führen für Asien zu einer Wachstumsprognose von 2,8%. Lateinamerika ist besonders stark von den Währungsabwertungen betroffen, wodurch ein Wirtschaftsrückgang von 1,7% prognostiziert wird. Aber auch das Wirtschaftswachstum in China soll unter 5% sinken. Durch die zurzeit existierenden wirtschaftlichen Schocks wird in der Eurozone für 2020 von einem Wirtschaftswachstum von 0,8% ausgegangen. Die Möglichkeit einer Rezession besteht allerdings ebenfalls. Auch für das Wirtschaftswachstum der USA wird nicht nur durch die schnelle Ausbreitung des Corona-Virus, sondern auch durch die damit verbundene steigende Anzahl an Arbeitslosen ein Rückgang prognostiziert.

In den USA wird die abnehmende konjunkturelle Dynamik neben dem Corona-Virus durch den Auslauf der fiskalischen Impulse, die schwächelnde Weltkonjunktur und die erhöhte handelspolitische Unsicherheit verstärkt. Dadurch schwächeln Exporte und Unternehmensinvestitionen. Der private Konsum ist weiterhin auf einem zunehmenden Niveau. Eine Rezession wird aufgrund des niedrigen Leitzinsniveaus und der weiterhin positiven Entwicklung am Aktienmarkt nicht erwartet.

In China wird für den Prognosezeitraum von einer sinkenden Expansion ausgegangen. Die Ursachen liegen neben der Corona-Krise insbesondere in dem durch den Handelskonflikt mit den USA zurückgegangenen Außenhandel. Der wieder ansteigende Einkaufsmanagerindex und die positive Stimmung im Dienstleistungssektor könnten den Abwärtstrend positiv beeinflussen.

Die durch die Corona-Krise eher negativen Wachstumsaussichten könnten im Euroraum durch günstige Finanzierungsbedingungen (Leitzins von 0%), leicht expansiver Finanzpolitik und steigender Konsumnachfrage bedingt durch erhöhte Löhne ausgeglichen werden. Weiterhin wird davon ausgegangen, dass die Stabilisierung der Produktion im verarbeitenden Gewerbe unterstützend wirken kann und eine steigende Wachstumsrate im Jahr 2021 hervorrufen kann.

In Deutschland wird in Folge der Corona-Krise auf der Grundlage des sogenannten V-Szenarios prognostiziert, dass das BIP um 4,5% in 2020 zurückgeht. Sollte die Krise allerdings länger anhalten kann der Rückgang auch größer ausfallen. In 2021 könnte das BIP aufgrund von Aufholeffekten wieder um 7,0% bis 10,0% ansteigen. Positive Einflüsse könnten dabei insbesondere steigende Bauinvestitionen und steigender privater Konsum, ausgelöst durch höhere Lohnsteigerungen und finanzpolitische Impulse, sein. Weiterhin wird die Steigerung des Lebensstandards in Deutschland durch staatliche Entlastungen in Bereichen der Sozialversicherungen und Einkommenssteuer unterstützt.

Die Konjunktur in Großbritannien kann vermutlich neben der Corona-Krise durch die Ungewissheit über die genaue Ausgestaltung der zukünftigen Regelungen nach dem Brexit geschwächt werden.

Die genauen Auswirkungen auf die Weltwirtschaft durch das Corona-Virus sind noch nicht abschätzbar und unter anderem auch davon abhängig wie lange die Maßnahmen zur Eindämmung der Corona-Pandemie Bestand haben werden.

Der im letzten Jahr schon bestehende Trend von Elektrofahrzeugen setzt sich weiter fort, wie in den Wachstumsraten der Neuzulassungen und den wachsenden Marktanteilen zu sehen ist (siehe oben). Im Jahr 2030 wird für China und Europa prognostiziert, dass jedes vierte neue Fahrzeug batteriebetrieben fährt. Für Deutschland und die EU ist diese Entwicklung durch die Erreichung der vorgeschriebenen CO₂-Ziele seitens der OEM zu begründen, um Strafzahlungen zu vermeiden. Es wird davon ausgegangen, dass der Absatz der Elektrofahrzeuge aufgrund des Förderprogramms „Umweltbonus“ und des steigenden Ausbaus von Ladestationen ansteigt. Die tatsächliche zukünftige Entwicklung ist schwer zu prognostizieren und stark abhängig von politischen und kulturellen Faktoren.

Bezüglich eingetretener Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Bilanzstichtag wird an dieser Stelle auch auf den Konzernanhang verwiesen.

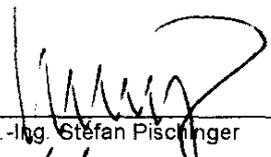
Neben der Corona-Krise gibt es noch einen weiteren Effekt, der einen Einfluss auf die Ergebnisprognose für den FEV Konzern hat. Die IT-Infrastruktur wurde von einer Schadsoftware kompromittiert, infolgedessen Anfang April 2020 alle Systeme der FEV von externen Netzwerken abgekoppelt wurden. Dies war notwendig, um die Systeme vor fremdem Zugriff zu schützen. Gleichzeitig wurden sämtliche Geschäftspartner über den Vorfall informiert. Die FEV hat alles darangesetzt, die Störung schnellstmöglich zu beheben. Im Wesentlichen hat dieser IT-Vorfall 2 Monate nach auftreten keine Auswirkungen mehr auf den Geschäftsbetrieb.

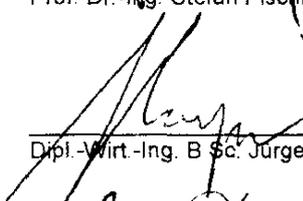
Bis zum Eintritt der weltweiten Corona-Krise war die FEV weiterhin auf einem Wachstumskurs, daher wurde bei steigender Ertragslage, für 2020 eine Gesamtleistung von 800 - 850 Millionen Euro erwartet. Die genauen negativen Auswirkungen und möglichen Aufholeffekte im 2. Halbjahr 2020 sind zum jetzigen Zeitpunkt schwer absehbar. Zusätzlich wird das Ergebnis 2020 durch den IT-Vorfall belastet. Aktuell wird davon ausgegangen, dass bei einem möglichen Rückgang der Gesamtleistung um ca. 6,5% im Vergleich zum Vorjahr, der FEV Konzern ebenfalls einen deutlichen Ergebnisrückgang erwartet. Es ist nicht auszuschließen, dass erstmalig in der Geschichte der FEV ein negatives Ergebnis erzielt wird.

Insgesamt bleibt festzuhalten, dass 2019 ein gutes Geschäftsjahr für die FEV war. Bei der Gesamtbetrachtung der Risiken und Chancen, insbesondere durch die schwer prognostizierbare Entwicklung aufgrund von Covid-19 auf die weltweite Wirtschaft und die Automobilbranche, sieht sich der FEV Konzern, unter Berücksichtigung der entsprechenden Maßnahmen, zur Sicherung der Liquidität des Konzerns, trotz der möglichen negativen Ergebnisauswirkungen für 2020, nicht in seiner Fähigkeit zur Unternehmensfortführung bedroht. Im Gegenteil, aufgrund des früh begonnenen Aufbaus von Kompetenzen in neue, zukunftssträchtige Themenfelder, können sich für den FEV Konzern deutliche Wettbewerbsvorteile ergeben. Mit dem in 2020 fertiggestellten Bau des weltweit größten und modernsten Batterie-Entwicklungszentrums für Batterieanwendungen im Pkw- und Nutzfahrzeugbereich, können alle Arten von in der Entwicklung erforderlichen Batterietests (Leistungs-, Ausdauer-, Umwelt-, Mechanische-, Sicherheits- und Missbrauchstests) auf ca. 12.000 m² Baufläche durchgeführt werden. Der FEV Konzern als Entwicklungsdienstleister bleibt auch in Zukunft ein verlässlicher Partner.

Aachen, den 30.06.2020

gez. die Geschäftsführung der FEV Group GmbH


Prof. Dr.-Ing. Stefan Pischinger


Dipl.-Wirt.-Ing. B.Sc. Jürgen Koopsingraven


Dr.-Ing. Michael Wilhelm

**Konzernabschluss für das Geschäftsjahr
vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019**

FEV Group GmbH, Aachen

Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019

AKTIVA

	31.12.2019	31.12.2018
	€	€
A. ANLAGEVERMÖGEN		
I. Immaterielle Vermögensgegenstände		
1. entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	8.654.444,19	10.374.579,67
2. Geschäfts- oder Firmenwert	22.177.790,00	27.433.065,01
	30.832.234,19	37.807.644,68
II. Sachanlagen		
1. Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	68.990.867,53	61.081.163,75
2. technische Anlagen und Maschinen	47.956.360,86	42.124.048,67
3. andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	63.846.334,32	60.394.482,99
4. geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	65.213.998,60	35.054.265,48
	246.007.561,51	198.663.960,89
III. Finanzanlagen		
Beteiligungen	94.546,24	39.869,49
	276.934.341,94	238.511.475,06
B. UMLAUFVERMÖGEN		
I. Vorräte		
1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	5.376.659,11	6.303.234,51
2. unfertige Leistungen und Erzeugnisse	59.212.025,37	64.189.300,00
3. fertige Erzeugnisse und Waren	2.361.278,14	3.507.798,22
4. geleistete Anzahlungen	3.030.784,19	4.118.124,72
5. erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	-59.212.025,37	-64.189.300,00
	10.768.921,44	13.926.157,45
II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände		
1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	142.659.101,71	145.484.198,26
2. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	19.999,50	370.000,00
3. Forderungen gegen Gesellschafter	134.324,72	90.433,16
4. sonstige Vermögensgegenstände	25.767.238,71	21.226.810,16
	168.580.664,64	167.171.441,58
III. Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten		
	35.242.286,81	19.348.649,91
	214.591.872,89	200.446.248,94
C. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN	7.807.015,04	7.302.883,50
D. AKTIVE LATENTE STEUERN	5.260.294,55	1.775.458,38
	504.593.524,42	446.036.065,88

PASSIVA		
	31.12.2019	31.12.2018
	€	€
A. EIGENKAPITAL		
I. Gezeichnetes Kapital	400.000,00	400.000,00
II. Kapitalrücklage	76.871,00	76.871,00
III. Gewinnrücklagen	74.637.151,28	74.709.330,89
IV. Konzernbilanzgewinn	81.091.958,82	68.460.843,75
V. Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung	2.361.452,14	1.293.682,24
VI. Ausgleichsposten für die Anteile anderer Gesellschafter	8.844.972,51	8.578.137,25
	167.412.405,75	153.518.885,13
B. SONDERPOSTEN FÜR INVESTITIONSZUSCHÜSSE UND ZULAGEN ZUM ANLAGEVERMÖGEN	3.209.766,62	1.901.177,82
C. RÜCKSTELLUNGEN		
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	3.794.952,50	4.093.086,50
2. Steuerrückstellungen	1.436.099,35	3.236.317,62
3. sonstige Rückstellungen	54.295.230,30	50.937.470,03
	59.526.282,15	58.266.874,15
D. VERBINDLICHKEITEN		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	129.030.433,47	158.051.407,69
2. erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	54.372.598,72	4.423.856,42
3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	32.281.866,69	31.873.181,67
4. sonstige Verbindlichkeiten	39.858.976,02	32.788.441,55
davon aus Steuern: EUR 14.626.983,15 (Vorjahr: EUR 18.793.890,98) davon im Rahmen der sozialen Sicherheit: EUR 2.569.244,50 (Vorjahr: EUR 2.608.061,98)		
	265.541.894,90	227.136.887,33
E. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN	5.571.073,36	3.039.778,17
F. PASSIVE LATENTE STEUERN	3.332.111,74	2.472.483,27
	504.893.524,42	446.036.065,68

FEV Group GmbH, Aachen

**Konzerngewinn- und Verlustrechnung
für die Zeit vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019**

	2019	2018
	€	€
1. Umsatzerlöse	719.025.601,29	617.920.977,09
2. Erhöhung oder Verminderung des Bestands an unfertigen Leistungen und Erzeugnissen	-5.436.180,78	20.079.474,41
3. andere aktivierte Eigenleistungen	13.118.615,91	15.953.646,63
4. sonstige betriebliche Erträge	14.570.666,35	7.130.215,17
- davon aus Währungsumrechnung: EUR 2.559.148,49 (Vorjahr: EUR 3.188.287,89)		
- davon aus Auflösung passivischen Unterschiedsbetrages: EUR 72.179,62 (Vorjahr: EUR 128.000,00)		
5. Materialaufwand		
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und bezogene Waren	69.804.054,33	77.989.983,34
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	91.415.290,38	89.326.185,87
	161.219.344,71	147.316.169,21
6. Personalaufwand		
a) Löhne und Gehälter	318.454.831,53	286.115.690,56
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	62.889.705,30	56.437.219,32
- davon für Altersversorgung : 4.977.647,02 EUR (Vorjahr: EUR 4.168.476,95)	381.344.536,83	342.552.909,88
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen (davon außerplanmäßig € 3.125.237,82, Vorjahr € 0,00)	34.285.386,22	27.561.947,00
8. sonstige betriebliche Aufwendungen	139.650.830,17	114.879.890,45
- davon aus Währungsumrechnung: EUR 2.453.438,45 (Vorjahr: EUR 3.211.797,69)		
9. Erträge aus Beteiligungen	331.211,00	379.602,82
10. Erträge aus anderen Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens		34.612,80
11. sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	319.567,51	311.633,56
- davon aus der Abzinsung: EUR 4.856,27 (Vorjahr: EUR 0,00)		
12. Abschreibungen auf Finanzanlagen und auf Wertpapiere des Umlaufvermögens	12.063,45	0,00
13. Zinsen und ähnliche Aufwendungen	3.830.371,04	3.538.763,23
- davon aus der Aufzinsung: EUR 49.275,00 (Vorjahr: EUR 22.439,00)		
14. Steuern vom Einkommen und Ertrag	7.518.012,73	11.458.635,27
- davon aus der Veränderung bilanzierter latenter Steuern: EUR 2.666.165,83 (Vorjahr: EUR 1.061.437,52)		
15. Ergebnis nach Steuern	14.068.936,13	14.701.847,44
16. sonstige Steuern	1.225.214,01	1.242.258,89
17. Konzernjahresüberschuss	12.843.722,12	13.459.588,55
18. Anteile anderer Gesellschafter	-212.607,05	728.356,71
19. Konzerngewinnvortrag	68.460.843,75	54.272.898,49
20. Konzernbilanzgewinn	81.091.958,82	68.460.843,75

FEV Group GmbH, Aachen
Konzernanhang für 2019

Allgemeine Hinweise

Der vorliegende Konzernabschluss wurde gemäß §§ 290 ff. aufgestellt. Die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wurde gemäß § 275 Abs. 2 HGB nach dem Gesamtkostenverfahren aufgestellt.

Die FEV Group GmbH hat ihren Sitz in Aachen und ist eingetragen in das Handelsregister beim Amtsgericht Aachen mit der Nummer HRB 19139.

Konsolidierungskreis

Die Konzernobergesellschaft FEV Group GmbH, Aachen wurde im Juli 2014 durch Sacheinlage gegründet. Zum 31. Dezember 2014 war sie erstmals verpflichtet, einen Konzernabschluss aufzustellen. Folgende Gesellschaften werden in den Konzernabschluss mit einbezogen:

- FEV Europe GmbH, Aachen, mit einem Anteilsbesitz von 94%

Die FEV Europe GmbH hält wiederum mittelbar oder unmittelbar, sofern nicht anders angegeben, jeweils 100% der Anteile folgender Unternehmen der Gruppe, die ebenfalls in den Konzernabschluss einbezogen werden:

- FEV Asia GmbH, Aachen
- AAA AUTOMOTIVE ASSOCIATION GmbH AACHEN, Aachen
- FEV Software and Testing Solutions GmbH, Landsberg
- FEV China Co., Ltd. Dalian, China
- FEV Powertrain Technology Co., Ltd. HeBei, P.R.China mit ihren Tochtergesellschaften
 - HeBei HuWei New Energy Co. Ltd., Hebei P.R.China;
 - Shanghai FEV Powertrain Technology Co. Ltd., Shanghai, P.R.China;
 - FEV Testing Solutions Co. Ltd., Hebei, P.R.China
- FEV Consulting GmbH, Aachen
- FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH, Sandersdorf-Brehna
- FEV Test Systems GmbH, Aachen
- FEV France S.A.S, Nanterre, Frankreich
- FEV North America, Inc., Auburn Hills, USA mit ihren Tochtergesellschaften
 - FEV Consulting, Inc., Auburn Hills, USA
 - Testing Solutions, LLC., Redford, USA (vormals Trigtec Holding, LLC., Redford, USA)
- FEV India, Private. Ltd. New Delhi, Indien
- FEV Italia s.r.L., Rivoli, Italien
- FEV Japan, Co., Ltd., Tokyo, Japan
- FEV Korea, Ltd., Seouf, Südkorea
- FEV Polska S.p.z o.o., Krakau, Polen

- FEV Sverige AB, Göteborg, Schweden
- FEV TR Otomotiv, Istanbul, Türkei
- FEV UK Ltd., Cambridge, Großbritannien
- FEV Iberia S.L., Barcelona, Spanien
- OOO FEV Rus, Moskau, Russland
- FEV Software and Testing Solutions S.A.S, Trappes, Frankreich
- FEV Norddeutschland GmbH, Braunschweig
- etamax space GmbH, Braunschweig
- FEV ECE AUTOMOTIVE SRL, Bukarest, Rumänien
- FEV Vehicle GmbH, Fellbach (vormals Automotive Services GmbH, Fellbach)
- EVA Fahrzeugtechnik GmbH, München
- FEV Austria GmbH, Österreich
- FEV Netherlands B.V., Eindhoven, Niederlande
- FEV Thailand Co. Ltd., Chonburi, Thailand
- B & W Fahrzeugentwicklung GmbH, Wolfsburg mit ihren Tochtergesellschaften
 - EDL-Rethschulte GmbH, Osnabrück
 - B&W Automotive Engineering (Shanghai) Co. Ltd., Shanghai, P.R.China,
 - B&W Automotive Engineering S.de.R.L., Puebla, Mexico (99,5%).

Die FEV Europe GmbH hält außerdem 99,99 % der Anteile an dem in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen: FEV America Latina Ltda., Sao Bernardo do Campo, Brasilien, 75% der Anteile an FEV CRELTEC GmbH, Lindau, und 86% der Anteile an share2drive GmbH, Aachen.

Zum 1. Januar 2019 wurde die Tochtergesellschaft Uniprot Software GmbH, Rangsdorf, mit der FEV Software and Testing Solutions GmbH, Landsberg verschmolzen.

Zum 1. Januar 2019 wurden die Tochtergesellschaften Suarez & Bewarder Verwaltungs-GmbH, Gerlingen, Suarez & Bewarder GmbH und Co.KG, Gerlingen, sowie Imperia Gesellschaft für angewandte Fahrzeugentwicklung mbH, Aachen mit der FEV Vehicle GmbH, Aachen, verschmolzen .

Zum 1. Januar 2019 wurde die Tochtergesellschaft STEA S.r.l., Turin, Italien, mit der FEV Italia s.r.l., Rivoli, Italien verschmolzen.

Mit Gründungsvertrag vom 7. Juni 2019 gründete die FEV Europe GmbH eine weitere Tochter, die FEV eDLP GmbH, Sandersdorf-Brehna an der die FEV Europe GmbH direkt zu 100 % beteiligt ist, mit einem Stammkapital von T€ 100.

Mit Gründungsvertrag vom 7. März 2019 gründete die FEV Europe GmbH eine weitere Tochter, die FEV North Africa LLC, Casablanca, Marokko, an der die FEV Europe GmbH direkt zu 100 % beteiligt ist, mit einem Stammkapital von umgerechnet T€ 193 (TMAD 2.000).

Daneben besteht noch die Beteiligung in Höhe von 50% an dem Aachener Kolloquium Fahrzeug- und Motorentechnik GbR, Aachen, mit einem Eigenkapital von T€ 245, und 25% an dem Aachen Acoustics Colloquium GbR, Aachen, mit einem Eigenkapital von T€ 33, die aufgrund ihrer untergeordneten Bedeutung für den Konzern gem. § 296 Abs. 2 HGB nicht in den Konzernabschluss mit einbezogen werden.

Alle konsolidierten Unternehmen haben als Abschlussstichtag, wie die FEV Group GmbH, den 31. Dezember, Eine Ausnahme stellt die FEV India, Private. Ltd. New Delhi, Indien dar, die den 31. März als Stichtag hat.

Bei den Minderheitsanteilen der FEV Europe GmbH handelt es sich um die Anteile der Gesellschafter der FEV Group GmbH.

Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden sind von den einbezogenen Unternehmen einheitlich angewandt worden. Die Grundsätze der einheitlichen Bewertung im Sinne des § 308 HGB wurden beachtet. **Erworbene Immaterielle Vermögensgegenstände** sind zu Anschaffungskosten bilanziert und werden, sofern sie der Abnutzung unterliegen, entsprechend ihrer voraussichtlichen wirtschaftlichen Nutzungsdauer von 3 bis 5 Jahren um planmäßige lineare Abschreibungen vermindert. Bei der planmäßigen Abschreibung der durch den Erwerb der DGE, Inc., Trigtec Holding, LLC., etamax space GmbH und Imperia Gesellschaft für angewandte Fahrzeugentwicklung mbH, EVA Fahrzeugtechnik GmbH, STEA S.r.l., share2drive GmbH sowie B & W Fahrzeugentwicklung GmbH; Suarez & Bewarder GmbH und Co. KG und Uniplot Software GmbH entstandenen **Firmenwerte** wird eine Nutzungsdauer von 10 Jahren zugrunde gelegt. Bei der Abschreibungsdauer des Firmenwertes wird die Branchenstabilität sowie ein Lebenszyklus der erworbenen Technologien von 10 Jahren berücksichtigt. Die Vermögensgegenstände des **Sachanlagevermögens** sind zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten angesetzt und werden, soweit abnutzbar, um planmäßige lineare Abschreibungen reduziert. Geleistete Anzahlungen auf Sachanlagevermögen werden zum Nennbetrag angesetzt. In die Herstellungskosten selbst erstellter Anlagen sind neben den Einzelkosten auch anteilige Gemeinkosten einbezogen. Soweit öffentliche Zuschüsse für die Investitionen im Sachanlagevermögen gewährt wurden, erfolgt der Ausweis der erhaltenen Zuschüsse auf der Passivseite der Bilanz. Die Auflösung erfolgt ertragswirksam parallel zu den Abschreibungen

Selbst geschaffene immaterielle Vermögensgegenstände werden in Ausübung des Wahlrechts gemäß § 248 HGB nicht aktiviert.

Grundlage für die Bestimmung der wirtschaftlichen Nutzungsdauer bilden Erfahrungswerte, im Zweifelsfall wird auf steuerliche Höchstwerte abgestellt. Geringwertige Anlagegüter bis zu einem Wert von € 250,00 werden im Jahr des Zugangs voll abgeschrieben; für geringwertige Anlagegüter mit einem Wert von mehr als € 250,00 bis € 1.000,00 wird ein Sammelposten gebildet. Dieser wird im Wirtschaftsjahr und in den folgenden vier Wirtschaftsjahren mit je 20% abgeschrieben. Ein vorzeitiger Abgang bleibt unberücksichtigt. Die Abschreibungen auf Zugänge des Sachanlagevermögens erfolgen grundsätzlich zeitanteilig.

Das Anlagevermögen wird grundsätzlich wie folgt **abgeschrieben**:

	Jahre
Immaterielle Vermögensgegenstände	3 bis 5
Außenanlagen	19
Gebäude	19-40
Technische Anlagen und Maschinen	2-15
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	3 bis 13

Immaterielle Vermögensgegenstände und das **Sachanlagevermögen** werden außerplanmäßig abgeschrieben, sofern dem Vermögensgegenstand am Bilanzstichtag ein niedrigerer Wert beizulegen ist.

Die **Finanzanlagen** werden zu Anschaffungskosten angesetzt, sofern keine außerplanmäßigen Abschreibungen wegen voraussichtlich dauernder Wertminderung erforderlich sind.

Die **Vorräte** werden zu Anschaffungs- und Herstellungskosten bzw. zu den niedrigeren Tageswerten angesetzt. Für bestimmte Vorräte werden die Werte mit Hilfe zulässiger Bewertungsvereinfachungsverfahren unter Beachtung des Niederstwertprinzips ermittelt.

Die Bestände an **Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffen** sind zu durchschnittlichen Einstandspreisen oder zu niedrigeren Tagespreisen am Bilanzstichtag aktiviert.

Die **unfertigen und fertigen Leistungen bzw. Erzeugnisse** sind auf der Basis eines retrograden Bewertungsverfahrens ermittelt worden, wobei die bereits erbrachte Leistung unter Zugrundelegung des Auftragswertes und des Abarbeitungsgrades bewertet wurde. Die Bewertung umfasst die Herstellungskosten gemäß § 255 Abs. 2 HGB. In den Herstellungskosten sind die Einzelkosten, angemessene Teile der Materialgemeinkosten, der Fertigungsgemeinkosten und des Werteverzehrs des Anlagevermögens, soweit dieser durch die Fertigung veranlasst ist, sowie die Kosten der allgemeinen Verwaltung, soweit diese auf den Zeitraum der Herstellung entfallen, einbezogen.

Die **Waren und Projektfahrzeuge** sind zu durchschnittlichen Einstandspreisen oder zu niedrigeren Tagespreisen am Bilanzstichtag aktiviert.

Geleistete Anzahlungen sind zum Nennwert angesetzt.

Die zum Erfüllungsbetrag bewerteten **erhaltenen Anzahlungen** werden bis zur Höhe des Ansatzes der unfertigen und fertigen Leistungen offen von den Vorräten abgesetzt.

In allen Fällen wurde verlustfrei bewertet, d.h. es wurden von den voraussichtlichen Verkaufspreisen Abschläge für noch anfallende Kosten (und angemessenen Gewinn) vorgenommen.

Alle erkennbaren Risiken im **Vorratsvermögen**, die sich aus überdurchschnittlicher Lagerdauer, geminderter Verwertbarkeit und niedrigeren Wiederbeschaffungskosten ergeben, sind durch angemessene Abwertungen berücksichtigt.

Abgesehen von handelsüblichen Eigentumsvorbehalten sind die Vorräte frei von Rechten Dritter.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände sind zum Nennwert angesetzt. Allen risikobehafteten Posten ist durch die Bildung angemessener Einzelwertberichtigungen Rechnung getragen.

Liquide Mittel werden zum Nennwert angesetzt.

Als **Rechnungsabgrenzungsposten** werden auf der Aktivseite (Passivseite) Ausgaben (Einnahmen) ausgewiesen, die vor dem Abschlussstichtag anfallen und erst zu einer bestimmten Zeit nach dem Abschlussstichtag Aufwand (Ertrag) darstellen.

Investitionszulagen, für die ein Zulagenbescheid vorliegt, werden als **Sonderposten für Investitionszuschüsse und Zulagen zum Anlagevermögen** passivisch abgegrenzt.

Die Bewertung der **Rückstellungen für Pensionen** erfolgt nach versicherungsmathematischen Grundsätzen mittels des Anwartschaftsbarwertverfahrens (Projected-Unit-Credit-Method). In Deutschland unter Verwendung "der Richttafeln 2018 G" von Klaus Heubeck und einem Rechnungszinsfuß von 2,71%. Dabei wurden die Rückstellungen für Pensionen unter Berücksichtigung des durchschnittlichen Marktzinssatzes der vergangenen 10 Geschäftsjahre berechnet. Die Werte sind aufgrund des Personenkreises ohne Berücksichtigung von Fluktuation kalkuliert. Als Rententrend und als Gehaltstrend wurden jeweils 0% unterstellt. Bei der Bewertung im Ausland ansässigen Tochterunternehmen werden vergleichbare Verfahren zugrunde gelegt.

Vermögensgegenstände, die ausschließlich der Deckung der Pensionsverpflichtungen dienen und dem Zugriff aller übrigen Gläubiger entzogen sind, wurden mit dem beizulegenden Zeitwert (der gleichzeitig den fortgeführten Anschaffungskosten entspricht) in Höhe T€ 2.485 bewertet und anteilig in Höhe von T€ 2.187 mit den entsprechenden Pensionsrückstellungen in Höhe von T€ 5.982

(Erfüllungsbetrag) verrechnet. Aus der Aufzinsung von Pensionsrückstellungen sind Zinsaufwendungen in Höhe von T€ 49 und aus dem Deckungsvermögen zur Sicherung dieser Verpflichtungen Zinserträge in Höhe von T€ 5 entstanden.

Gemäß § 253 Abs. 2 HGB sind Rückstellungen mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr mit dem ihrer Restlaufzeit entsprechenden durchschnittlichen Marktzinssatzes abzuzinsen. Für die Rückstellungen für Altersversorgungsverpflichtungen wurde, statt des früher anwendbaren Durchschnittzinssatzes von 7 Jahren, nun der Durchschnittzinssatz für einen 10-Jahreszeitraum für die Bewertung zu Grunde gelegt. Der sich hieraus ergebende Unterschiedsbetrag nach § 253 Abs. 3 HGB und der sich hieraus ergebende ausschüttungsgesperrte Betrag gem. § 253 Abs. 6 S. 2 HGB beträgt T€ 407.

Die **Steuer- und sonstigen Rückstellungen** berücksichtigen alle ungewissen Verbindlichkeiten und drohende Verluste aus schwebenden Geschäften. Sie sind in Höhe des nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrags angesetzt. Alle sonstigen Rückstellungen mit einer erwarteten Restlaufzeit von über einem Jahr wurden gemäß § 253 Abs. 2 HGB abgezinst.

Verbindlichkeiten sind zum Erfüllungsbetrag angesetzt.

Für die Ermittlung **latenter Steuern** aufgrund von temporären oder quasi-permanenten Differenzen zwischen den handelsrechtlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten und ihren steuerlichen Wertansätzen oder aufgrund steuerlicher Verlustvorträge werden die Beträge der sich ergebenden Steuerbe- und -entlastung mit den unternehmensindividuellen Steuersätzen im Zeitpunkt des Abbaus der Differenzen bewertet und nicht abgezinst. Dabei werden Differenzen, die auf Konsolidierungsmaßnahmen gemäß den §§ 300 bis 307 HGB beruhen, berücksichtigt, nicht jedoch Differenzen aus dem erstmaligen Ansatz eines Geschäfts- oder Firmenwerts bzw. eines negativen Unterschiedsbetrags aus der Kapitalkonsolidierung.

Die Realisation der Umsatzerlöse erfolgt im Zeitpunkt der Lieferungs- und Leistungserbringung an den Kunden.

Währungsumrechnung

Auf fremde Währung lautende Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten wurden zum Zeitpunkt des Zugangs aus Vereinfachungsgründen zum Tagesmittelkurs und zum Abschlussstichtag zum Devisenkassamittelkurs umgerechnet (§ 298 Abs. 1 i.V.m. § 256a HGB). Bei einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr wurde dabei das Realisationsprinzip (§ 298 Abs. 1 i.V.m. § 252 Abs. 1 Nr. 4 Halbsatz 2 HGB) und das Anschaffungskostenprinzip (§ 298 Abs. 1 i.V.m. § 253 Abs. 1 Satz 1 HGB) beachtet.

Die Aktiv- und Passivposten der in ausländischer Währung aufgestellten Jahresabschlüsse wurden, mit Ausnahme des Eigenkapitals (gezeichnetes Kapital, Rücklagen, Ergebnisvortrag zu historischen Kursen) zum Devisenkassamittelkurs am Abschlussstichtag in Euro umgerechnet. Die Posten der Gewinn- und Verlustrechnung sind zum Jahresdurchschnittskurs in Euro umgerechnet. Die sich hieraus ergebende Umrechnungsdifferenzen sowie Währungsdifferenzen aus Schuldenkonsolidierung und Zwischenergebniseliminierung sind innerhalb des Konzerneigenkapitals nach den Rücklagen unter dem Posten "Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung" ausgewiesen (§ 308a HGB).

Die verwendeten Umrechnungskurse betragen:

	<u>Stichtagskurs</u>	<u>Jahresdurchschnittskurs</u>
BRL	4,5157	4,4134
CNY	7,8205	7,7355
GBP	0,8508	0,8778
INR	80,187	78,836
JPY	121,94	122,01
KRW	1296,3	1305,3
PLN	4,2568	4,2976
RUB	69,956	72,455
SEK	10,447	10,589
TRY	6,6843	6,3578
USD	1,1234	1,1195
RON	4,7830	4,7453
THB	33,415	34,757
MAD	10,764	10,772
MXN	21,220	21,556

Konsolidierungsgrundsätze

Die Kapitalkonsolidierung der FEV Gruppe erfolgte nach der Buchwertmethode zum Zeitpunkt der erstmaligen Konsolidierung am 1. Juli 2014. Passivische Unterschiedsbeträge aus der Kapitalkonsolidierung (nach der Verrechnung der Anteile an FEV Europe GmbH und darauf entfallendes Eigenkapital) wurden innerhalb des Eigenkapitals unter der Position „Gewinnrücklagen“ erfasst.

Die Kapitalkonsolidierung der D2T Gruppe erfolgte nach der Neubewertungsmethode zum Zeitpunkt der erstmaligen Konsolidierung am 1. Januar 2015. Passivische Unterschiedsbeträge aus der Kapitalkonsolidierung wurden innerhalb des Eigenkapitals unter der Position „Gewinnrücklagen“ erfasst.

Die Erstkonsolidierung der FEV eDLP GmbH, Sandersdorf-Brehna und FEV North Africa LLC, Casablanca, Marokko, erfolgte zum Zeitpunkt der Gründung der Gesellschaften.

Forderungen und Verbindlichkeiten, Umsätze, Aufwendungen und Erträge sowie Zwischenergebnisse innerhalb des Konsolidierungskreises wurden eliminiert.

Erläuterungen zur Konzernbilanz

Anlagevermögen

Die Entwicklung des Anlagevermögens ist in der Anlage zum Anhang dargestellt.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

	31.12.2019	31.12.2018
	T€	T€
Forderungen aus Lieferungen und Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	142.659	145.484
Forderungen gegen Gesellschafter	20	370
Sonstige Vermögensgegenstände	134	90
- davon Restlaufzeit von mehr als einem	25.767	21.227
	1.485	0
	<u>168.581</u>	<u>167.171</u>

Latente Steuern

Die aktiven latenten Steuern entfallen im Wesentlichen auf abweichende Bewertungsmethoden der Pensions-, Jubiläums- und sonstigen Rückstellungen zwischen Handels- und Steuerbilanz der FEV Europe GmbH und auf abweichende Bewertungsmethoden für selbsterstellte immaterielle Vermögenswerte bei der FEV STS SAS sowie auf steuerliche Verluste der B&W Fahrzeugentwicklung GmbH, Wolfsburg. Der zugrunde gelegte Steuersatz beträgt jeweils 32,30%, 28,00% und 32,30%.

Die latenten Steuern, die aus ergebniswirksamen Konsolidierungsvorgängen resultieren, wurden mit den erwarteten Steuersätzen zwischen 19 – 34 % des jeweiligen Tochterunternehmens im Zeitpunkt des Entstehens der Differenz gebildet.

Überleitung der zu erwartenden Steuer bei Zugrundelegung des Konzernsteuersatzes 32,46% auf die tatsächliche Steuer gemäß Gewinn- und Verlustrechnung

	T€
Ergebnis vor Ertragssteuern (Konzernhandelsbilanz)	20.362
Ertragssteuersatz FEV Group	32,46%
Erwarteter Ertragssteueraufwand des Konzerns	6.609
Auswirkungen steuerfreier Erträge	-346
Auswirkungen steuerlich nicht abzugsfähiger Aufwendungen	1.097
Auswirkungen steuerlicher Begünstigungen (Forschung und Entwicklung sowie andere Freibeträge)	-439
Auswirkungen genutzter steuerlicher Verlustvorträge/ Latenzierung steuerlicher Verlustvorträge	-1.442
Auswirkungen temporärer Differenzen und Verluste, für die keine latente Steuern erfasst wurden	314
Auswirkungen in der laufenden Periode erfasster Anpassungen für laufende Steuer der Vorjahre	196
Auswirkungen aus abweichender ausländischer Steuerbelastung	-1.474
Auswirkungen aus Konsolidierungsmaßnahmen	1.243
Sonstige Auswirkungen	-124
Auswirkungen anderer ausländischer Steuern	1.883
Ausgewiesener Ertragssteueraufwand	7.518
Effektiver Konzernsteuersatz	36,92%

Entwicklung der latenten Steuern im Geschäftsjahr

	Stand zur Beginn des Geschäftsjahres	Veränderung*	Stand zur Ende des Geschäftsjahres
Aktive latente Steuer	1.775	3.485	5.260
Passive latente Steuer	2.472	860	3.332

*geringfügige Abweichung zum Ausweis in der Gewinn- und Verlustrechnung aufgrund von Währungseinflüssen enthalten.

Eigenkapital

Der innerhalb der Gewinnrücklagen ausgewiesene Betrag in Höhe von T€ 74.709 aus anderen neutralen Transaktionen resultiert aus dem negativen Unterschiedsbetrag aus dem Erwerb der FEV Europe GmbH mit T€ 74.319 und der D2T Gruppe mit T€ 318.

Sonderposten für Investitionszuschüsse und Zulagen zum Anlagevermögen.

Investitionszulagen, für die ein Zulagenbescheid vorliegt, wurden unter der Position „Sonderposten für Investitionszuschüsse und Zulagen zum Anlagevermögen“ passivisch abgegrenzt. Die passive Abgrenzung wird parallel zu den Abschreibungen der mithilfe der Zulagen investierten Anlagegegenstände aufzulösen. Im Wirtschaftsjahr wurde ein Betrag in Höhe von T€ 341 erfolgswirksam aufgelöst. Die Zuführung belief sich auf T€ 1.950.

Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen wurden im Wesentlichen für ausstehende Lieferantenrechnungen, Restrukturierungsaufwendungen, Urlaubsansprüche und Überstunden, nachschüssige Gehaltszahlungen und Bonuszahlungen an Mitarbeiter sowie Gewährleistungsansprüche bzw. noch durchzuführende Nacharbeiten gebildet.

Verbindlichkeiten in T€

Art der Verbindlichkeit	Restlaufzeit			Gesamt 31.12.2019
	Bis 1 Jahr	1 bis 5 Jahre	über 5 Jahre	
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	18.652	109.849	529	129.030
<i>Vorjahr</i>	<i>(22.315)</i>	<i>(134.501)</i>	<i>(1.235)</i>	158.051
2. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	64.373	0	0	64.373
<i>Vorjahr</i>	<i>(4.424)</i>	<i>(0)</i>	<i>(0)</i>	(4.424)
3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	32.282	0	0	32.282
<i>Vorjahr</i>	<i>(31.873)</i>	<i>(0)</i>	<i>(0)</i>	(31.873)
4. Sonstige Verbindlichkeiten	39.857	0	0	39.857
<i>Vorjahr</i>	<i>(32.788)</i>	<i>(0)</i>	<i>(0)</i>	(32.788)
- davon aus Steuern	14.627	0	0	14.627
<i>Vorjahr</i>	<i>(18.794)</i>	<i>(0)</i>	<i>(0)</i>	(18.794)
- davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	2.569	0	0	2.569
<i>Vorjahr</i>	<i>(2.608)</i>	<i>(0)</i>	<i>(0)</i>	(2.608)

Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten bestehen im Wesentlichen aus dem von der FEV Group GmbH und der FEV Europe GmbH in 2019 erhöhten FEV Konsortialkreditvertrag. Dieser betrug zum Stichtag T€ 105.000. Die FEV North America, Inc., FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH, FEV Consulting und EVA Fahrzeugtechnik GmbH sind als mithaftende Gesellschaften im Vertrag benannt. Der Großteil der übrigen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten besteht aus Kontokorrentkrediten und zweckgebundenen, teilweise geförderten, Investitionskrediten der FEV Gruppe. Die Besicherung erfolgt teilweise durch Grundschulden und Sicherungsübereignungen an die Darlehensgeber. Von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten sind T€ 3.609 durch diese Sicherheiten abgesichert.

Passive latente Steuern

Die passiven latenten Steuern entfallen im Wesentlichen auf abweichende Abschreibungsmethoden zwischen der Handels- und Steuerbilanz der FEV North America Inc., USA und wurden mit dem ab 2018 geltenden Steuersatz von 21% berechnet.

Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Fakturierter Umsatz nach Märkten und Sparten

	2019	2018
	T€	T€
Absatzmärkte		
Europa	446.559	420.206
USA	91.710	63.596
Ost	169.712	116.174
Sonstige	11.045	17.945
	<u>719.026</u>	<u>617.921</u>

	2019	2018
	T€	T€
Sparten (Business Units)		
Diesel Engines Passenger Cars	149.450	140.376
Gasoline Engines	170.965	159.972
Electronics & Electrification	117.917	109.440
Test Systems	56.131	57.111
Commercial, Industrial, Large Engines	81.835	56.524
Übrige	142.728	94.498
	<u>719.026</u>	<u>617.921</u>

Sonstige betriebliche Erträge und Aufwendungen

Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten im Wesentlichen Erträge aus Versicherungsentschädigungen in Höhe von T€ 4.488 und Kursdifferenzen in Höhe von T€ 2.559.

Weiterhin sind periodenfremde Erträge in Höhe von T€ 2.089, wovon T€ 1.642 auf die Auflösung von Rückstellungen entfallen.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten im Wesentlichen Raumkosten, EDV-Kosten, sonstige Personalkosten (insbesondere für Leiharbeitskräfte), Reisekosten, Kosten der allgemeinen Verwaltung, Rechts- und Beratungskosten und Fahrzeugkosten. Weiterhin sind periodenfremde Aufwendungen in Höhe von T€ 4.427 enthalten, die insbesondere auf nicht ausreichend abgegrenzte Materialkosten in Verbindung mit aus der internen Umstrukturierung zur Bündelung unserer Test Systems Aktivitäten in 2018 stehen und Nachberechnungen von Provisionszahlungen zurückzuführen sind. Außerordentliche Aufwendungen (T€ 8.460) sind insbesondere in Höhe von T€ 8.078 für die Restrukturierung angefallen, die sich im Wesentlichen aus Kosten für die Aufgabe von Testeinrichtungen an 2 deutschen Standorten zusammen setzen.

Sale-and-lease-back-Geschäft

Ein Sale-and-lease-back-Geschäft besteht mit der akf leasing GmbH & Co. KG, Wuppertal. Es beinhaltet das Leasing eines Transportmittels. Das gesamte Volumen der Transaktion beläuft sich auf netto T€ 193, bei einer Vertragslaufzeit, die in 2022 endet. Die monatlichen Belastungen sind in der Aufstellung der sonstigen finanziellen Verpflichtungen enthalten.

Operating-Leasing-Verträge

Zur Entlastung der Liquidität haben die Gesellschaften der FEV Gruppe Operating-Leasing-Verträge für Kraftfahrzeuge, Prüfstandeinrichtungen, Hard- und Software abgeschlossen, die frühestens 2020 enden. Den Vorteilen aus nicht gebundenem Kapital stehen Risiken aufgrund der längerfristigen Vertragsbindung entgegen. Die Gesamtheit der Operating-Leasing-Verträge ist ebenfalls in der Aufstellung der sonstigen finanziellen Verpflichtungen berücksichtigt.

Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Miet- und Leasingverträge

Im Konzern bestehen dauernde Mietverträge für Geschäftsräume und Betriebsstätten sowie Leasingverträge für diverse Kfz und Prüfstandeinrichtungen, deren Kündigungstermine zwischen 2019 und 2032 liegen. Infolge der am Bilanzstichtag bestehenden nicht kündbaren Verträge summieren sich die in den folgenden Jahren zu zahlenden Beträge wie folgt:

	Miet- und Leasingverpflichtungen (T€)
2020	15.568
2021	11.323
2022	8.959
2023	3.940
2024	2.496
Folgejahre	8.660
	50.946

Haftungsverhältnisse

Im Konzern bestehen zum 31. Dezember 2019 keine weiteren Haftungsverhältnisse gegenüber Dritten.

Sonstige Angaben

Geschäftsführung und Vertretung

Geschäftsführer der FEV Group GmbH, Aachen, waren im Berichtsjahr:

Herr Prof. Dr. Pischinger, Stefan, Geschäftsführer
Herr Koopsingraven, Jürgen, Geschäftsführer
Herr Dr. Wilhelm, Michael, Geschäftsführer

Professor Dr. Pischinger übte die Geschäftsführertätigkeit neben seiner Lehrtätigkeit an der RWTH Aachen aus. Die übrigen Geschäftsführer übten ihre Tätigkeit hauptberuflich aus.

Auf die Angabe der Bezüge der aktiven Geschäftsführung gem. § 314 Abs. 1 Nr 6 wird unter Inanspruchnahme von § 314 Abs. 3 HGB i. V.m § 286 Abs. 4 verzichtet..

Beirat

Gemäß Gesellschaftsvertrag hat die Gesellschaft einen Beirat. Diesem gehörten an:

Herr Dr. Esch, Hans-Joachim, Vorsitzender
Herr Dr. Hanssen, Rolf A. , stv. Vorsitzender (bis 29.05.2019)
Herr Dr. Paefgen, Franz Josef, stv. Vorsitzender (ab 30.05.2019)
Herr Dr.-Ing. Schaffrath, Manfred
Herr Dr. Dohle, Ulrich
Herr Nettekoven, Manfred
Herr Dr. Weber, Gerald
Herr Strotbek, Axel, (ab 01.07.2019)

Auf den Beirat sind die aktienrechtlichen Vorschriften über den Aufsichtsrat nicht anzuwenden.

Die Mitglieder des Beirats haben im Geschäftsjahr Bezüge in Höhe von T€ 248 (Vorjahr T€ 227) erhalten.

Mitarbeiter

Durchschnittliche Zahl der während des Geschäftsjahres beschäftigten Mitarbeiter:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Angestellte	4.592	3.977
Gewerbliche Arbeitnehmer	976	841
	<u>5.568</u>	<u>4.818</u>
Studentische Hilfskräfte	518	451
Auszubildende	58	100
	<u>576</u>	<u>551</u>
Teilzeitkräfte	191	160
	<u>6.335</u>	<u>5.529</u>

Die wöchentliche Arbeitszeit der studentischen Hilfskräfte liegt in den meisten Fällen zwischen 12 und 19 Stunden. Die Ermittlung des Jahresdurchschnitts erfolgte auf Basis der wöchentlichen Arbeitszeit für vergleichbare Vollzeitkräfte.

Angaben zur Kapitalflussrechnung wurden nach dem Deutschen Rechnungslegungsstandard DRS 21 „Kapitalflussrechnung“ angewendet.

Der Finanzmittelfonds entspricht dem Bilanzposten „Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten“ sowie aus jederzeit fälligen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten. Verfügungsbeschränkungen bestehen nicht.

Konzernabschlussprüferhonorar

Für die Abschlussprüfungsleistungen sind im Berichtsjahr insgesamt T€ 348 aufgewendet worden.

Derivative Finanzinstrumente

Im Konzern bestehen zins- und währungsbezogene Sicherungsgeschäfte mit einem Nominalbetrag von T€ 41.943. Deren Zeitwert wird nach mathematischen markdatenbasierten Verfahren bzw. nach auf internen Risikomodellen der Banken beruhenden Verfahren ermittelt. Zum Stichtag bestehen Zinssicherungsbezogene Derivate mit einem negativen Zeitwert von T€ 506. Soweit aufgrund der überwiegenden Übereinstimmung der "Critical Terms" in den Verträgen der jeweiligen Grund- und Sicherungsgeschäfte das Risiko annähernd vollständig abgesichert ist, erfolgte keine Rückstellungsbildung (Mikro-Hedges). In Ausübung des Wahlrechts nach § 254 HGB wurden daher für zinsbezogene Sicherungsgeschäfte mit einem negativen Zeitwert keine Rückstellungen gebildet. Die gesicherten Darlehen, welche zusammen mit den Derivaten nach der Einfrierungsmethode behandelt wurden, haben eine Restlaufzeit bis 2024 bei der FEV Group GmbH und eine Restlaufzeit bis 2027 bei der FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH.

Folgende deutsche Tochterunternehmen nehmen für das Geschäftsjahr 2019 die Erleichterungen des § 264 Abs. 3 HGB in Anspruch:

- FEV Europe GmbH
- FEV Dauerlaufprüfzentrum GmbH
- FEV Consulting GmbH
- FEV Test Systems GmbH

- FEV Norddeutschland GmbH
- FEV Software und Testing Solutions GmbH
- FEV Vehicle GmbH
- FEV Asia GmbH
- EVA Fahrzeugtechnik GmbH
- FEV eDLP GmbH

Vorgänge von besonderer Bedeutung nach Geschäftsjahresende

Mit Ende des letzten Jahres hat der Ausbruch des bis dahin unbekannte Coronavirus zu Störungen innerhalb der internationalen Lieferketten geführt. Insbesondere in China wurden umfangreiche Sperrzonen eingerichtet und weitere Sicherungsmaßnahmen ergriffen. Das Virus hat sich bis heute international weiter ausgebreitet. Die tatsächlichen wirtschaftlichen Folgen für die Weltwirtschaft sind bislang nicht absehbar. Es ist aber derzeit von einer Erhöhung der wirtschaftlichen Risiken, insbesondere für die international vernetzten Lieferbeziehungen in der Automobilindustrie, auszugehen

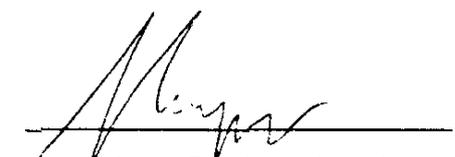
Neben der Corona-Krise gibt es noch einen weiteren Effekt, der einen Einfluss auf die Ergebnisprognose für den FEV Konzern hat. Die IT-Infrastruktur wurde von einer Schadsoftware kompromittiert, infolgedessen Anfang April 2020 alle Systeme der FEV von externen Netzwerken abgekoppelt wurden. Dies war notwendig, um die Systeme vor fremdem Zugriff zu schützen. Gleichzeitig wurden sämtliche Geschäftspartner über den Vorfall informiert. Die FEV hat alles darangesetzt, die Störung schnellstmöglich zu beheben. Im Wesentlichen hat dieser IT-Vorfall 2 Monate nach auftreten keine Auswirkungen mehr auf den Geschäftsbetrieb.

Die Gesellschafterversammlung schlägt vor, den Jahresüberschuss der FEV Group GmbH auf neue Rechnung vorzutragen.

Aachen, den 30. Juni 2020

gez. DIE GESCHÄFTSFÜHRUNG DER FEV GROUP GMBH


Prof. Dr.-Ing. Stefan Pischinger


Dipl.-Wirt.-Ing. BSc Jürgen Koopsingraven


Dr.-Ing. Michael Wilhelm

Anlage II

FEV Group Holding GmbH, Aachen
 Entwicklung des Konzernanlagevermögens 01.01.2019 - 31.12.2019

Entwicklung der Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten

	01.01.2019 €	Zugänge €	Umbuchungen €	Abgänge €	Währungs- anpassung €
I. Immaterielle Vermögensgegenstände					
1 Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	51.534.819,17	824.406,24	3.334.749,14	-1.008.595,31	61.534,15
2 Geschäfts- oder Firmenwert	38.367.390,86	-140,26	-1.982.007,90	0,00	79.531,34
	<u>89.902.210,03</u>	<u>824.265,98</u>	<u>1.352.741,24</u>	<u>-1.008.595,31</u>	<u>141.065,49</u>
II. Sachanlagen					
1 Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Besten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	92.687.741,38	7.394.893,82	2.844.059,47	-1.871,89	409.951,47
2 technische Anlagen und Maschinen	114.979.819,33	10.775.403,70	2.431.321,59	-210.799,37	1.054.607,01
3 andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	163.109.598,51	5.484.063,59	32.127.752,40	-870.645,46	88.610,12
4 politische Anzahlungen und Anlagen im Bau	35.064.265,48	51.036.462,01	-18.755.874,70	-31.053,68	240.816,31
	<u>405.841.424,70</u>	<u>74.680.823,12</u>	<u>-1.369.741,24</u>	<u>-1.123.370,40</u>	<u>1.744.005,91</u>
III. Finanzanlagen					
1 Beteiligungen	65.203,05	54.676,75	0,00	0,00	0,00
	<u>495.809.227,78</u>	<u>75.560.265,85</u>	<u>0,00</u>	<u>-5.131.965,71</u>	<u>1.885.471,10</u>

Anlage II

Anlage zum Anhang

Entwicklung der kumulierten Abschreibungen

31.12.2019 €	01.01.2019 €	Zugänge €	Umbuchung €	Abgänge €	Währungsanpassung €	31.12.2019 €	Anlage zum Anhang	
							Netto- Buchwerte €	Netto- Buchwerte €
51.747.413,39	41.168.239,50	4.292.891,23	212.580,00	-2.619.208,36	46.466,83	43.092.969,20	8.654.444,19	10.374.579,67
36.465.174,14	10.934.325,06	3.517.653,56	-195.102,24	0,00	30.344,08	14.287.384,15	22.177.090,00	27.433.065,01
88.212.587,53	52.094.565,36	7.810.554,79	17.477,75	-2.619.208,36	76.810,91	57.380.353,35	30.832.234,18	37.807.644,68
103.331.774,25	31.606.577,63	2.531.702,99	102.286,98	0,00	100.239,12	34.340.906,72	68.990.867,53	61.081.163,75
128.980.352,26	72.855.770,66	7.757.383,20	-86.738,88	-163.497,32	661.071,74	81.023.991,39	47.956.360,86	42.124.048,67
179.939.709,16	102.715.505,51	13.772.728,24	55.859,10	-520.057,16	69.419,14	116.093.454,84	63.846.334,32	60.394.482,99
67.538.614,01	0,00	2.413.015,01	-89.086,95	0,00	689,15	7.324.617,21	68.213.098,80	35.064.264,48
479.790.531,68	207.177.853,80	16.474.831,44	-17.579,75	-683.594,48	831.419,15	233.782.970,16	246.007.561,52	198.663.960,89
119.879,80	25.333,56	0,00	0,00	0,00	0,00	25.333,56	94.646,24	39.869,49
568.122.999,01	259.297.752,72	34.285.386,22	0,00	-3.302.762,84	908.200,96	291.188.657,06	276.934.341,95	236.511.475,06

Anlage II

25

FEV Group GmbH, Aachen
Kapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2019

	2019 T€	2018 T€
1. Periodenergebnis (Konzernjahresüberschuss einschließlich Ergebnisanteile anderer Gesellschafter)	12.844	13.460
2. Abschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	34.285	27.562
3. Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	3.599	10.293
4. Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen/ Erträge	-998	-1.097
5. Verlust/ Gewinn aus dem Abgang von Anlagevermögen	1.069	-52
6. Zunahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	1.018	-11.593
7. Zunahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	70.663	-1.045
8. Zinsaufwendungen/ Zinserträge	3.511	3.227
9. sonstige Beteiligungserträge	-331	-414
10. Ertragssteueraufwand	7.518	10.380
11. Ertragssteuerzahlungen	-12.245	-7.521
12. Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	<u>120.933</u>	<u>43.200</u>
13. Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-825	-4.363
14. Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-74.681	-58.199
15. Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens	139	220
16. Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-55	0
17. Auszahlungen für Zugänge zum Konsolidierungskreis	0	-21.929
18. Erhaltene Dividende	331	414
19. Cashflow aus Investitionstätigkeit	<u>-75.091</u>	<u>-83.857</u>
20. Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen von anderen Gesellschaftern	1.000	1.539
21. Einzahlungen aus der Begebung von Anleihen und der Aufnahme von (Finanz-) K	0	60.161
22. Auszahlungen aus der Tilgung von Anleihen (Finanz-) Krediten	-30.905	-20.981
23. Zunahme der Investitionszuschüsse/ Zulagen	1.538	11
24. Gezahlte Zinsen	-3.466	-3.599
25. Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	<u>-31.833</u>	<u>37.131</u>
26. Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	<u>14.009</u>	<u>-3.526</u>
27. Wechselkurs- und bewertungsbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	0	-31
28. Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	4.256	7.813
29. Finanzmittelfonds am Ende der Periode	<u>18.265</u>	<u>4.256</u>
Zusammensetzung des Finanzmittelfonds	18.265	4.256
Liquide Mittel	35.242	19.349
Jederzeit fällige Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten (-)	-16.977	-15.093

FEV Group GmbH, Aachen
 Konzern Eigenkapitalpiegel vom 1. Januar bis 31. Dezember 2018

	Eigenkapital des Mutterunternehmens					Summe
	Gezeichnetes Kapital	Reserven		Eigenkapitaldifferenzen aus der Währungsumrechnung	Konzernabgangsgewinn	
		Einlageüberschüsse	Gewinnüberschüsse			
€	€	€	€	€	€	
Stand zum 1. Januar 2018	400.000,00	76.871,00	74.837.330,89	1.353.800,37	54.272.898,49	131.708.900,97
Sonstige Veränderungen	0,00	0,00	-126.000,00	0,00	0,00	-126.000,00
Konzernjahresüberschuss	0,00	0,00	0,00	0,00	14.187.945,26	14.187.945,26
Gewinnrückführung	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Fremdwährungsumrechnung	0,00	0,00	0,00	-262.178,36	0,00	-262.178,36
Stand zum 31. Dezember 2018/1. Januar 2019	400.000,00	76.871,00	74.709.330,89	1.291.622,01	68.498.843,75	144.948.727,88
Sonstige Veränderungen	0,00	0,00	-72.179,61			-72.179,61
Konzernjahresüberschuss	0,00	0,00	0,00		12.631.115,07	12.631.115,07
Gewinnrückführung	0,00	0,00	0,00			0,00
Fremdwährungsumrechnung	0,00	0,00	0,00	1.067.709,90		1.067.709,90
Stand zum 31. Dezember 2019	400.000,00	76.871,00	74.637.151,28	2.361.452,14	81.091.968,82	158.547.432,24

Nicht beherrschende Anteile				Eigenkapital
Nicht beherrschende Anteile an Eigenkapitaldifferenz aus Währungsrechnung nach Jahresergebnis	Auf nicht beherrschende Anteile entfallende Eigenkapitaldifferenz aus Währungsrechnung	Auf nicht beherrschende Anteile entfallende Gewinne	Summe	Summe
€				€
6.053.251,74	113.261,83	937.091,73	6.199.893,10	136.310.858,02
2.132.297,41		-728.156,71	2.132.297,41	2.004.297,41
				13.499.588,55
				0,00
	-1.595,54		-1.625,54	-261.877,84
8.793.739,66	-416.937,42	229.535,02	8.578.137,23	153.918.065,23
-960,00			-960,00	-71.139,61
	35.188,21	212.607,05	267.795,26	12.898.910,33
			0,00	0,00
			3,00	1.067.769,90
8.794.799,66	-391.769,21	441.942,07	8.844.972,51	167.412.405,75

Allgemeine Auftragsbedingungen

für

Wirtschaftsprüfer und Wirtschaftsprüfungsgesellschaften

vom 1. Januar 2017

1. Leistungsergebnis

(1) Die Auftragsbedingungen gelten für Verträge zwischen Wirtschaftsprüfern oder Wirtschaftsprüfungsgesellschaften (im Nachstehenden zusammenfassend „Wirtschaftsprüfer“ genannt) und ihren Auftraggebern über Prüfungen, Steuerberatung, Beratungen in wirtschaftlichen Angelegenheiten und sonstige Aufträge, soweit nicht etwas anderes ausdrücklich schriftlich vereinbart oder gesetzlich zwingend vorgeschrieben ist.

(2) Dritte können nur dann Ansprüche aus dem Vertrag zwischen Wirtschaftsprüfer und Auftraggeber herleiten, wenn dies ausdrücklich vereinbart ist oder sich aus zwingenden gesetzlichen Regelungen ergibt. Im Hinblick auf solche Ansprüche gelten diese Auftragsbedingungen auch diesen Dritten gegenüber.

2. Umfang und Ausführung des Auftrags

(1) Gegenstand des Auftrags ist die vereinbarte Leistung, nicht ein bestimmter wirtschaftlicher Erfolg. Der Auftrag wird nach den Grundsätzen ordnungsmäßiger Berufsausübung ausgeführt. Der Wirtschaftsprüfer übernimmt im Zusammenhang mit seinen Leistungen keine Aufgaben der Geschäftsführung. Der Wirtschaftsprüfer ist für die Nutzung oder Umsetzung der Ergebnisse seiner Leistungen nicht verantwortlich. Der Wirtschaftsprüfer ist berechtigt, sich zur Durchführung des Auftrags sachverständiger Personen zu bedienen.

(2) Die Berücksichtigung ausländischen Rechts bedarf – außer bei betriebswirtschaftlichen Prüfungen – der ausdrücklichen schriftlichen Vereinbarung.

(3) Ändert sich die Sach- oder Rechtslage nach Abgabe der abschließenden beruflichen Äußerung, so ist der Wirtschaftsprüfer nicht verpflichtet, den Auftraggeber auf Änderungen oder sich daraus ergebende Folgerungen hinzuweisen.

3. Mitwirkungspflichten des Auftraggebers

(1) Der Auftraggeber hat dafür zu sorgen, dass dem Wirtschaftsprüfer alle für die Ausführung des Auftrags notwendigen Unterlagen und weiteren Informationen rechtzeitig übermittelt werden und ihm von allen Vorgängen und Umständen Kenntnis gegeben wird, die für die Ausführung des Auftrags von Bedeutung sein können. Dies gilt auch für die Unterlagen und weiteren Informationen, Vorgänge und Umstände, die erst während der Tätigkeit des Wirtschaftsprüfers bekannt werden. Der Auftraggeber wird dem Wirtschaftsprüfer geeignete Auskunftspersonen benennen.

(2) Auf Verlangen des Wirtschaftsprüfers hat der Auftraggeber die Vollständigkeit der vorgelegten Unterlagen und der weiteren Informationen sowie der gegebenen Auskünfte und Erklärungen in einer vom Wirtschaftsprüfer formulierten schriftlichen Erklärung zu bestätigen.

4. Sicherung der Unabhängigkeit

(1) Der Auftraggeber hat alles zu unterlassen, was die Unabhängigkeit der Mitarbeiter des Wirtschaftsprüfers gefährdet. Dies gilt für die Dauer des Auftragsverhältnisses insbesondere für Angebote auf Anstellung oder Übernahme von Organfunktionen und für Angebote, Aufträge auf eigene Rechnung zu übernehmen.

(2) Sollte die Durchführung des Auftrags die Unabhängigkeit des Wirtschaftsprüfers, die der mit ihm verbundenen Unternehmen, seiner Netzwerkunternehmen oder solcher mit ihm assoziierten Unternehmen, auf die die Unabhängigkeitsvorschriften in gleicher Weise Anwendung finden wie auf den Wirtschaftsprüfer, in anderen Auftragsverhältnissen beeinträchtigen, ist der Wirtschaftsprüfer zur außerordentlichen Kündigung des Auftrags berechtigt.

5. Berufsberatung und mündliche Auskünfte

Soweit der Wirtschaftsprüfer Ergebnisse im Rahmen der Bearbeitung des Auftrags schriftlich darzustellen hat, ist alleine diese schriftliche Darstellung maßgebend. Entwürfe schriftlicher Darstellungen sind unverbindlich. Sofern nicht anders vereinbart, sind mündliche Erklärungen und Auskünfte des Wirtschaftsprüfers nur dann verbindlich, wenn sie schriftlich bestätigt werden. Erklärungen und Auskünfte des Wirtschaftsprüfers außerhalb des erteilten Auftrags sind stets unverbindlich.

6. Anerkennung der Äußerung des Wirtschaftsprüfers

(1) Die Weitergabe beruflicher Äußerungen des Wirtschaftsprüfers (Arbeitsergebnisse oder Auszüge von Arbeitsergebnissen – sei es im Entwurf oder in der Endfassung) oder die Information über das Tätigwerden des Wirtschaftsprüfers für den Auftraggeber an einen Dritten bedarf der schriftlichen Zustimmung des Wirtschaftsprüfers, es sei denn, der Auftraggeber ist zur Weitergabe oder Information aufgrund eines Gesetzes oder einer behördlichen Anordnung verpflichtet.

(2) Die Verwendung beruflicher Äußerungen des Wirtschaftsprüfers und die Information über das Tätigwerden des Wirtschaftsprüfers für den Auftraggeber zu Werbezwecken durch den Auftraggeber sind unzulässig.

7. Mängelbeseitigung

(1) Bei etwaigen Mängeln hat der Auftraggeber Anspruch auf Nacherfüllung durch den Wirtschaftsprüfer. Nur bei Fehlschlagen, Unterlassen bzw. unrechtmäßiger Verweigerung, Unzumutbarkeit oder Unmöglichkeit der Nacherfüllung kann er die Vergütung mindern oder vom Vertrag zurücktreten; ist der Auftrag nicht von einem Verbraucher erteilt worden, so kann der Auftraggeber wegen eines Mangels nur dann vom Vertrag zurücktreten, wenn die erbrachte Leistung wegen Fehlschlagens, Unterlassung, Unzumutbarkeit oder Unmöglichkeit der Nacherfüllung für ihn ohne Interesse ist. Soweit darüber hinaus Schadensersatzansprüche bestehen, gilt Nr. 9.

(2) Der Anspruch auf Beseitigung von Mängeln muss vom Auftraggeber unverzüglich in Textform geltend gemacht werden. Ansprüche nach Abs. 1, die nicht auf einer vorsätzlichen Handlung beruhen, verjähren nach Ablauf eines Jahres ab dem gesetzlichen Verjährungsbeginn.

(3) Offenbare Unrichtigkeiten, wie z.B. Schreibfehler, Rechenfehler und formelle Mängel, die in einer beruflichen Äußerung (Bericht, Gutachten und dgl.) des Wirtschaftsprüfers enthalten sind, können jederzeit vom Wirtschaftsprüfer auch Dritten gegenüber berichtigt werden. Unrichtigkeiten, die geeignet sind, in der beruflichen Äußerung des Wirtschaftsprüfers enthaltene Ergebnisse infrage zu stellen, berechtigen diesen, die Äußerung auch Dritten gegenüber zurückzunehmen. In den vorgenannten Fällen ist der Auftraggeber vom Wirtschaftsprüfer tunlichst vorher zu hören.

8. Schweigepflicht gegenüber Dritten, Datenschutz

(1) Der Wirtschaftsprüfer ist nach Maßgabe der Gesetze (§ 323 Abs. 1 HGB, § 43 WPO, § 203 StGB) verpflichtet, über Tatsachen und Umstände, die ihm bei seiner Berufstätigkeit anvertraut oder bekannt werden, Stillschweigen zu bewahren, es sei denn, dass der Auftraggeber ihn von dieser Schweigepflicht entbindet.

(2) Der Wirtschaftsprüfer wird bei der Verarbeitung von personenbezogenen Daten die nationalen und europarechtlichen Regelungen zum Datenschutz beachten.

9. Haftung

(1) Für gesetzlich vorgeschriebene Leistungen des Wirtschaftsprüfers, insbesondere Prüfungen, gelten die jeweils anzuwendenden gesetzlichen Haftungsbeschränkungen, insbesondere die Haftungsbeschränkung des § 323 Abs. 2 HGB.

(2) Sofern weder eine gesetzliche Haftungsbeschränkung Anwendung findet noch eine einzelvertragliche Haftungsbeschränkung besteht, ist die Haftung des Wirtschaftsprüfers für Schadensersatzansprüche jeder Art, mit Ausnahme von Schäden aus der Verletzung von Leben, Körper und Gesundheit, sowie von Schäden, die eine Ersatzpflicht des Herstellers nach § 1 ProdHaftG begründen, bei einem fahrlässig verursachten einzelnen Schadenfall gemäß § 54a Abs. 1 Nr. 2 WPO auf 4 Mio. € beschränkt.

(3) Einreden und Einwendungen aus dem Vertragsverhältnis mit dem Auftraggeber stehen dem Wirtschaftsprüfer auch gegenüber Dritten zu.

(4) Leiten mehrere Anspruchsteller aus dem mit dem Wirtschaftsprüfer bestehenden Vertragsverhältnis Ansprüche aus einer fahrlässigen Pflichtverletzung des Wirtschaftsprüfers her, gilt der in Abs. 2 genannte Höchstbetrag für die betreffenden Ansprüche aller Anspruchsteller insgesamt.

(6) Ein einzelner Schadensfall im Sinne von Abs. 2 ist auch bezüglich eines aus mehreren Pflichtverletzungen stammenden einheitlichen Schadens gegeben. Der einzelne Schadensfall umfasst sämtliche Folgen einer Pflichtverletzung ohne Rücksicht darauf, ob Schäden in einem oder in mehreren aufeinanderfolgenden Jahren entstanden sind. Dabei gilt mehrfaches auf gleicher oder gleichartiger Fehlerquelle beruhendes Tun oder Unterlassen als einheitliche Pflichtverletzung, wenn die betreffenden Angelegenheiten miteinander in rechtlichem oder wirtschaftlichem Zusammenhang stehen. In diesem Fall kann der Wirtschaftsprüfer nur bis zur Höhe von 5 Mio. € in Anspruch genommen werden. Die Begrenzung auf das Fünffache der Mindestversicherungssumme gilt nicht bei gesetzlich vorgeschriebenen Pflichtprüfungen.

(6) Ein Schadensersatzanspruch erlischt, wenn nicht innerhalb von sechs Monaten nach der schriftlichen Ablehnung der Ersatzleistung Klage erhoben wird und der Auftraggeber auf diese Folge hingewiesen wurde. Dies gilt nicht für Schadensersatzansprüche, die auf vorsätzliches Verhalten zurückzuführen sind, sowie bei einer schuldhaften Verletzung von Leben, Körper oder Gesundheit sowie bei Schäden, die eine Ersatzpflicht des Herstellers nach § 1 ProdHaftG begründen. Das Recht, die Einrede der Verjährung geltend zu machen, bleibt unberührt.

10 Ergänzend Bestimmungen für Prüfungsberichte

(1) Ändert der Auftraggeber nachträglich den durch den Wirtschaftsprüfer geprüften und mit einem Bestätigungsvermerk versehenen Abschluss oder Lagebericht, darf er diesen Bestätigungsvermerk nicht weiterverwenden.

Hat der Wirtschaftsprüfer einen Bestätigungsvermerk nicht erteilt, so ist ein Hinweis auf die durch den Wirtschaftsprüfer durchgeführte Prüfung im Lagebericht oder an anderer für die Öffentlichkeit bestimmter Stelle nur mit schriftlicher Einwilligung des Wirtschaftsprüfers und mit dem von ihm genehmigten Wortlaut zulässig.

(2) Widerruft der Wirtschaftsprüfer den Bestätigungsvermerk, so darf der Bestätigungsvermerk nicht weiterverwendet werden. Hat der Auftraggeber den Bestätigungsvermerk bereits verwendet, so hat er auf Verlangen des Wirtschaftsprüfers den Widerruf bekanntzugeben.

(3) Der Auftraggeber hat Anspruch auf fünf Berichtsausfertigungen. Weitere Ausfertigungen werden besonders in Rechnung gestellt.

11 Ergänzend Bestimmungen für die Erklärung in der Öffentlichkeit

(1) Der Wirtschaftsprüfer ist berechtigt, sowohl bei der Beratung in steuerlichen Einzelfragen als auch im Falle der Dauerberatung die vom Auftraggeber genannten Tatsachen, insbesondere Zahlenangaben, als richtig und vollständig zugrunde zu legen, dies gilt auch für Buchführungsaufträge. Er hat jedoch den Auftraggeber auf von ihm festgestellte Unrichtigkeiten hinzuweisen.

(2) Der Steuerberatungsauftrag umfasst nicht die zur Wahrung von Fristen erforderlichen Handlungen, es sei denn, dass der Wirtschaftsprüfer hierzu ausdrücklich den Auftrag übernommen hat. In diesem Fall hat der Auftraggeber dem Wirtschaftsprüfer alle für die Wahrung von Fristen wesentlichen Unterlagen, insbesondere Steuerbescheide, so rechtzeitig vorzulegen, dass dem Wirtschaftsprüfer eine angemessene Bearbeitungszeit zur Verfügung steht.

(3) Mangels einer anderweitigen schriftlichen Vereinbarung umfasst die laufende Steuerberatung folgende, in die Vertragsdauer fallenden Tätigkeiten:

- a) Ausarbeitung der Jahressteuererklärungen für die Einkommensteuer, Körperschaftsteuer und Gewerbesteuer sowie der Vermögenssteuererklärungen, und zwar auf Grund der vom Auftraggeber vorzulegenden Jahresabschlüsse und sonstiger für die Besteuerung erforderlicher Aufstellungen und Nachweise
- b) Nachprüfung von Steuerbescheiden zu den unter a) genannten Steuern
- c) Verhandlungen mit den Finanzbehörden im Zusammenhang mit den unter a) und b) genannten Erklärungen und Bescheiden
- d) Mitwirkung bei Betriebsprüfungen und Auswertung der Ergebnisse von Betriebsprüfungen hinsichtlich der unter a) genannten Steuern
- e) Mitwirkung in Einspruchs- und Beschwerdeverfahren hinsichtlich der unter a) genannten Steuern

Der Wirtschaftsprüfer berücksichtigt bei den vorgenannten Aufgaben die wesentliche veröffentlichte Rechtsprechung und Verwaltungsauffassung.

(4) Erhält der Wirtschaftsprüfer für die laufende Steuerberatung ein Pauschalhonorar, so sind mangels anderweitiger schriftlicher Vereinbarungen die unter Abs. 3 Buchst. d) und e) genannten Tätigkeiten gesondert zu honorieren.

(5) Sofern der Wirtschaftsprüfer auch Steuerberater ist und die Steuerberatervergütungsverordnung für die Bemessung der Vergütung anzuwenden ist, kann eine höhere oder niedrigere als die gesetzliche Vergütung in Textform vereinbart werden.

(6) Die Bearbeitung besonderer Einzelfragen der Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer, Einheitsbewertung und Vermögenssteuer sowie aller Fragen der Umsatzsteuer, Lohnsteuer, sonstigen Steuern und Abgaben erfolgt auf Grund eines besonderen Auftrags. Dies gilt auch für

- a) die Bearbeitung einmalig anfallender Steuerangelegenheiten, z.B. auf dem Gebiet der Erbschaftsteuer, Kapitalverkehrssteuer, Grunderwerbsteuer,
- b) die Mitwirkung und Vertretung in Verfahren vor den Gerichten der Finanz- und der Verwaltungsgerichtsbarkeit sowie in Steuerstrafsachen,
- c) die beratende und gutachtliche Tätigkeit im Zusammenhang mit Umwandlungen, Kapitalerhöhung und -herabsetzung, Sanierung, Eintritt und Ausscheiden eines Gesellschafters, Betriebsveräußerung, Liquidation und dergleichen und
- d) die Unterstützung bei der Erfüllung von Anzeige- und Dokumentationspflichten.

(7) Soweit auch die Ausarbeitung der Umsatzsteuerjahreserklärung als zusätzliche Tätigkeit übernommen wird, gehört dazu nicht die Überprüfung etwaiger besonderer buchmäßiger Voraussetzungen sowie die Frage, ob alle in Betracht kommenden umsatzsteuerrechtlichen Vergünstigungen wahrgenommen worden sind. Eine Gewähr für die vollständige Erfassung der Unterlagen zur Geltendmachung des Vorsteuerabzugs wird nicht übernommen.

12 Elektronische Kommunikation

Die Kommunikation zwischen dem Wirtschaftsprüfer und dem Auftraggeber kann auch per E-Mail erfolgen. Soweit der Auftraggeber eine Kommunikation per E-Mail nicht wünscht oder besondere Sicherheitsanforderungen stellt, wie etwa die Verschlüsselung von E-Mails, wird der Auftraggeber den Wirtschaftsprüfer entsprechend in Textform informieren.

13 Haftung

(1) Der Wirtschaftsprüfer hat neben seiner Gebühren- oder Honorarforderung Anspruch auf Erstattung seiner Auslagen; die Umsatzsteuer wird zusätzlich berechnet. Er kann angemessene Vorschüsse auf Vergütung und Auslagenerstattung verlangen und die Auslieferung seiner Leistung von der vollen Befriedigung seiner Ansprüche abhängig machen. Mehrere Auftraggeber haften als Gesamtschuldner.

(2) Ist der Auftraggeber kein Verbraucher, so ist eine Aufrechnung gegen Forderungen des Wirtschaftsprüfers auf Vergütung und Auslagenerstattung nur mit unbestrittenen oder rechtskräftig festgestellten Forderungen zulässig.

14 Streitsetzungsverfahren

Der Wirtschaftsprüfer ist nicht bereit, an Streitbelegungsverfahren vor einer Verbraucherschlichtungsstelle im Sinne des § 2 des Verbraucherstreitbeilegungsgesetzes teilzunehmen.

15 Anwendbares Recht

Für den Auftrag, seine Durchführung und die sich hieraus ergebenden Ansprüche gilt nur deutsches Recht.

